

## 34岁买保险，43岁赔51.04万： 陈女士的防癌险买对了！

陈女士（化名） 招商信诺四川分公司客户

●购买产品：招商信诺十年期癌症疾病保险

●赔付金额：51.04万

●月缴金额：299.68元（缴费期5年）

### 理赔案例详情

2016年的某天，34岁的陈女士接到了一通电话，听到是保险销售电话她有点心烦意乱，但还是耐心的继续听了下去。和大多数年轻人一样，陈女士觉得癌症离自己很遥远，但在销售人员的专业讲解下，她最终被说服，投保了招商信诺的防癌组合险（招商信诺十年期癌症疾病保险，附加女性癌症疾病保险及癌症每日住院给付长期医疗保险）。

命运总是充满意外，2025年5月，43岁的陈女士被确诊为恶性肿瘤伴淋巴结转移。就在她陷入困境时，九年前投保的那份看似"可有可无"的保险，却成了最及时的保障——提交理赔申请当天，51.04万元理赔款便迅速到账，为她后续治疗提供了坚实的经济支持。

现在想想，还好当时没嫌烦挂了电话。真是一念之差，天差地别——陈女士说到。

现在，她可以安心治疗，暂时不必为医疗费发愁，也不用让家人四处借钱。

陈女士的案例生动诠释了女性保险配置的三大核心要素：**保障范围、保额充足性与投保时点**。

**1.覆盖性别高发风险是首要考量。**女性特有的乳腺、宫颈等器官癌症风险显著，陈女士购买的**附加女性癌症疾病保险**针对性的覆盖了女性高发的健康威胁。

**2.动态调整的保额策略至关重要。**保额需随医疗通胀、收入水平同步提升。建议设立适合自己的"保额警戒线"：比如基础保额不低于年收入5倍，并每3年检视一次。

**3.投保时机的选择具有决定性影响。**《中国卫生健康统计年鉴2022》显示：35-45岁女性体检异常率较25-35岁群体增长47%。投保黄金期应锁定在30-35岁，此时费率优势较为明显，且多数可享受"保证续保"条款。



### 小诺讲服务

## 乳腺癌：早防早治，保险托底

### ——从真实案例看女性健康管理

#### 一、警惕！乳腺癌：女性需重点防范的恶性肿瘤

根据国家癌症中心2024年报告，2022年中国乳腺癌新发病例35.72万例，位居女性恶性肿瘤第二位（肺癌升至第一），死亡率排第五位。

#### 二、治疗要花多少钱

乳腺癌治疗预估总费用：**约50-80万元**（视分期和治疗方案）。

- 手术：5-8万（保乳/全切）
- 靶向药：15万+/年（赫赛汀）
- 5年康复：8-15万

参考数据来源：中国临床肿瘤学会《乳腺癌诊疗指南》2024

#### 三、防癌两件套：早筛+保险

✅ 筛查指南：

20岁+：每月经后7-10天自检

40岁前：每年乳腺超声

40岁+：每1-2年超声+钼靶（致密乳腺优先超声）

高危人群（如有家族病史）：30岁起每6-12个月超声+体检

✅ 保险这样买才靠谱

重疾险：保额≥80万（覆盖治疗+3年收入）

医疗险：建议选购含院外购药也能报销的保险！

女性专项：选"乳腺癌多赔30%"的产品

#### ❌ 常见误区

"有医保就够了"→ 医保有报销比例，且不完全涵盖进口药

"等有症状再买"→ 查出结节后可能被拒保

"乳腺癌是女性专属"→ 男性也可能患病

#### !!! 关键点：

**保额要够用：**建议≥80万，覆盖靶向治疗、免疫治疗及收入损失。一线城市或需更高额度。

**服务要用好：**优先选择含三甲医院就医绿通、专家二诊、直付功能的产品，缩短治疗等待时间。搭配百万医疗险弥补免赔额缺口，确保治疗无忧。