ДЕКАБРЬ-ЯНВАРЬ 2013- 2014 | запорожье **ДЕЛОВОЙ** ЖУРНАЛ СПЕЦ-ПРОЕКТ Тренды 12 ПРЕЖДЕ ВСЕГО 2014 Жизнь после Вильнюса 66 СВОЯ СТРАНА І Китай — кто на кого работает 90 СВОЙ ПРОГНОЗ Девиз Синей Лошади: «Скачи медленно» HERODA BEPE3M1: «Трудно быть первыми»



«Имей Украина в партнерах Китай, ей не пришлось бы выбирать сегодня между ЕС и Россией», — отметил в одном из своих выступлений **председатель правления Ассоциации украинско-китайского сотрудничества Игорь Литвин**. Примечательно, что мнение эксперта прозвучало в промежутке между принятием Кабинетом Министров пресловутого решения о приостановке европейской интеграции и началом заведомо «слитого» Президентом Вильнюсского саммита.

Владимир Голомб, эксперт Запорожской ТПП

итайский рынок отличается избытком экзотики и азиатского колорита. Однако для Украины Китай давно перешел из категории «потенциальных» в категорию «состоявшихся» партнеров. Поэтому сослагательное наклонение пана Литвина не совсем соответствует характеру наших связей с Народной Республикой. По итогам девяти месяцев 2013 г., товарооборот двух государств достиг \$8,5 млрд, и Китай стал вторым по величине торговым партнером Украины. Тесные контакты между Киевом и Пекином никогда не прерывались, несмотря на отсутствие с 2003 г. переговоров на высшем уровне. Нынешняя встреча главы державы с руководством Поднебесной положила конец затянувшейся паузе в вопросах политического сотрудничества и, будь она проведена при других обстоятельствах, не вызвала бы ни малейшего нарекания со стороны общественности.

Динамика развития двусторонних торговых отношений кружит голову: за неполный текущий год (по результатам 3-х кварталов) экспорт из Украины уже превысил результаты 12-ти месяцев 2012 г. на 41,1%, а поставки продукции в обратном направлении за то же время увеличились, по отношению к аналогичному периоду прошлого года (9 месяцев), только на 7,1%. Вот, правда, абсолютные показатели торговли отрезвляют: с января по сентябрь 2013 г. объем вывоза в Китай составил \$2,5 млрд, а ввоза в Украину — \$6 млрд. Опережающие темпы прироста отечественного экспорта пока не позволяют значительно сократить пассивное сальдо в торговле с КНР и надеяться на «выход в ноль» при сотрудничестве с восточным гигантом в обозримой перспективе не приходится.

## MADE IN PRC

Согласно данным Всемирной торговой организации (ВТО),

экспорт продукции из Китая с 2005 г. ежегодно прибавлял, в среднем, по 12,1%. В целом, внешнеторговый оборот страны в 2012 г. достиг \$3,8 трлн, что составило порядка 42,5% ВВП. Такого рывка не ожидали даже опытные аналитики, полагавшие, что КНР обгонит США по внешнему товарообороту лишь к 2016 г. Очевидно, что роль Китая как посредника в мировой торговле стремительно увеличивается. В прошлом году около 42,1% китайского экспорта (более \$863,2 млрд) пришлось на механическое и электрическое оборудование. К слову, в 2011 г. Токийская энергетическая компания обратилась именно к китайскому производителю тяжелого оборудования Sany Heavy Industry с просьбой об отправке бетононасоса в Японию для охлаждения реактора АЭС «Фукусима-1».

Китай давно перестал быть государством, которое продвигает на зарубежный рынок

\*Китайская пословица

продукцию низкого качества. Резко негативное отношение рядового украинского потребителя к товарам из Поднебесной во многом обусловлено деловой активностью отечественных же предпринимателей. Одежду и обувь с новомодной маркировкой «made in PRC» (импорт одежды из КНР в 2012 г. -\$553,5 млн, обуви — \$607,5 млн) в большинстве своем изготавливают и завозят специально по заказам тех, кто намеревается ее реализовать здесь по невысокой цене.

## от «ВАРЯГА» ДО «ЛЯОНИНА»

Основной приток валюты в Украину от торговли с КНР до 2006 г. обеспечивал вывоз стального проката. Знаковым для отечественных металлургов стал 2003 г., в котором они заработали на экспорте более \$822,1 млн. Для страны «кузнечного дела», которой мы тогда еще являлись, это был период стремительного роста объемов отгрузок и цен на металлопродукцию. Но времена строительного бума быстро закончились, и сегодня Китай, благодаря своей возросшей металлургической мощи, и сам может удовлетворить любой спрос на металл.

Фактически, по итогам первых 3-х кварталов текущего года, Украина импортировала (!) из Китая отдельные виды проката из черных металлов на сумму \$125,1 млн, да еще и отправила в китайские печи железной руды на \$1,8 млрд. Выходит, что вместо расширения ассортимента от полуфабрикатов до готовых изделий для Небесной империи, Украина вернулась к поставкам сырья с минимальной добавочной стоимостью.

В деле привлечения экспортной выручки с восточного направления на помощь металлургам уже не в первый раз пришли химики. С 2006-го по 2012 г. продукция химических предприятий уверенно входила в тройку лидеров поставок в КНР (всего за период на сумму \$837,4 млн).

Но еще более успешными для Украины стали сделки с Китаем в сфере вооружения. После «пересмотра» товарной структуры внешней торговли с КНР в 2006 г. Украина в течение последующих 7-ми лет (2006-2012 гг.) довела совокупный объем экспорта продукции военпрома до \$2,8 млрд. Интересно, что подробности абсолютного большинства двусторонних контрактов в военной сфере недоступны официальной торговой статистике, зато информация об отдельных боевых единицах широко представлена в интернете. Например, на странице Википедии можно познакомиться с историей продажи Украиной Китаю авианосца «Варяг» в далеком 1998 г. за \$25 млн. Единственный китайский авианесущий крейсер теперь уже под именем «Ляонин» как раз на днях вышел в свои первые морские испытания в акватории Восточно-Китайского моря.

Вероятно, визит Президента добавит в сферу взаимных торговых интересов еще как ми-

нимум одно верное для Украины экспортное направление – поставку зерновых культур. А пока основная доля вывоза сельхозпродукции в КНР приходится на подсолнечное масло (экспорт в 2012 г. — 59,4 тыс. т на сумму \$69,3 млн).

Вообще же, в поисках путей активизации сотрудничества с таким неравным партнером следует помнить о его специфическом подходе к ведению бизнеса: продашь самолет — потеряешь технологию, попросишь инвестиций — получишь в нагрузку рабочую силу, сдашь в аренду землю — загубишь плодородную почву. Как теперь уже стало понятно, новых кредитов Китай нам не дает.

Можно предположить, что дальновидных стратегов из Коммунистической партии Китая по-настоящему интересует логистическая система Украины, которая позволила бы использовать ее как плацдарм для расширения связей с Европой. Наличие особых условий торговли с ЕС однозначно сыграло бы нам на руку в переговорах с КНР. Однако, похоже, Украина упускает и этот шанс.

## ТОП-5 групп товаров\*, ввезенных в Украину из Китая за 9 месяцев 2013 г.

