



CHECKLIST DE AUTOMATIZACIÓN 2026

DOCUMENTO OFICIAL
GUÍA GRATUITA

La hoja de ruta para dejar de perder clientes en WhatsApp.

1 CONFIGURACIÓN INICIAL



Saludo Instantáneo (0s)

Tu bot debe responder en el primer segundo.

Tip: No digas solo "Hola". Di: "Hola, soy [IA] de [Negocio]. ¿Ventas o Ayuda?"



Catálogo Conectado

Lista de precios o PDF listos para enviar.



Horarios Definidos

Define cuándo interviene un humano real.

2 FLUJOS DE VENTA



Cualificación de Leads

Pregunta Nombre, Email y Presupuesto antes de pasar a un humano.



Manejo de Objeciones

Si dicen "Es caro", responde con beneficios, no con silencio.

3 SEGUIMIENTO (FOLLOW-UP)



El Recordatorio de 24h

"Hola [Nombre], ¿pudiste revisar la propuesta?"

Dato: El 60% de las ventas ocurren en el seguimiento.



Campaña de Reactivación

Escribir a clientes antiguos con ofertas nuevas.

4 HERRAMIENTAS VITALES

- **WhatsApp Business API** (Evita bloqueos)
- **EiryBot AI** (Entiende contexto real)
- **CRM Integrado** (Guarda todo)

¿Necesitas ayuda con esto?

Configuramos tu robot vendedor en menos de 48 horas.



ESCANEAR PARA DEMO