# 원우식

# 소개글

# 기자 출신 데이터분석가

기자 출신 데이터 분석가 원우식입니다. 조선일보에서 3년 반 사회부 기자로 일했고, 데이터 분석가로 직무를 전환해 3년간 배달대행사 바로고의 데이터 분석가(팀장)로 일했습니다. SQL과 파이썬을 이용한 통계적 분석에 익숙합니다.

독특한 커리어를 거쳤기 때문에, 독특한 방식으로 일할 수 있습니다. 데이터 분석가로 직무를 전환했지만 기자처럼 현장을 직접 찾아가 산업구조를 파악하고 프로젝트를 스스로 기획했습니다. 인천, 강릉 부터 대전, 목포, 창원까지 전국 16개 도시를 돌면서 현장을 인터뷰 했던 경험은 이후데이터 분석 프로젝트를 기획하고 액션 아이템을 개발 할 때에도 소중한 자산이 되었습니다. 바로고 M/S 추정 로직을 개발하고, Weibull 모델을 활용한 LTV 분석, B2B 배달 적정 Pricing 분석, 현장 성과 지표(KPI) 개발 등을 진행했고, 성과를 인정 받아 2년간 데이터 분석팀장으로 일했습니다. Redash를 활용한 수십건의 대시보드를 제작했으므로 데이터 시각화 업무에도 매우 익숙합니다.

회사의 비즈니스 구조를 이해하고 '다음 액션'을 항상 고민하는 자세로 일하기 위해 노력합니다. 재직 중엔 2개의 사이드 프로젝트를 진행해 성공적으로 런칭하기도 했습니다. 회사의 비즈니스 약점을 보완할 수 있는 '라이더 플레이'라는 커뮤니티 웹앱을 기획해 출시까지 PM역할을 맡았습니다. 공공데이터 API를 활용해, 신규 상점 발생 시 이를 최적 허브에 알림하는 서비스를 기획해 개발, 런칭했습니다. 능동적으로 프로젝트를 기획하고, 경영진을 설득하는 과정에 강점이 있습니다

- GitHub: https://github.com/wooshikwon/work.git

- Email: wonwooshik@gmail.com

- Notion Portfolio: https://www.notion.so/dd3170bf2bf244df86662dfb80652e5e?pvs=4

## 지원 동기

## 더 현장을 변화시킬 수 있는 곳에서 일하기 위해

사회부 기자였던 저는 3년 전 데이터분석 부서에서 직장 생활을 할 수 있는 기회를 잡았습니다. '다 할 수 있다'는 열정을 높이 산 회사 덕분이었습니다. 기대에 부응하기 위해 회사와 저 모두를 위한 최선의 방향을 고민했습니다. 당장 통계학, 선형대수, 머신러닝 이론과 파이썬, SQL 등을 공부했습니다. 동시에 M/S 추정, Redash 대시보드 제작 등 낮은 스킬 숙련도로도 회사에 도움이 될 수 있는 일부터 빠르게 프로젝트화 해 진행했습니다. 실력이 쌓일수록 할 수 있는 업무도 많아졌고, 성과를 인정받아 팀장으로 2년간 일했습니다. 저와 회사가 동시에 성장하는 즐거움도 맛볼 수 있었습니다.

하지만 배달대행사 바로고는 상점과 고객 주문을 관리하지 않기 때문에, 배달대행 지사를 '영업' 하는 절반의 비즈니스만 가지고 있습니다. 사실상 배달대행 프로그램 영업이 비즈니스의 중심인 회사에서 가격 정책을 데이터적으로 결정하거나, 데이터 분석을 실제 사업으로 연결시키기에 한계가 있었습니다. 데이터 분석 결과는 나왔지만 이를 현장에서 반영하지 않는 경우도 종종 있었습니다.

쿠팡과 쿠팡이츠는 물류의 수요와 공급을 모두 관리하는 대한민국에서 가장 큰 기업입니다. 데이터 분석이 실제로 현장에 적용될 수 있는 문화와 인프라를 가지고 있습니다. 실력과 의지만 있다면, 데이터분석가로서 회사에 기여할 수 있는 방향이 더 열려있는 회사라고 생각합니다. 쿠팡이츠 주도로 급변하는 배달대행 시장에서 기자와 데이터분석가의 역량을 모두 지닌 제가 잘 할 수 있을 것이라고 생각했습니다.

### 경력 및 이력

사회부/기자

2017.12 ~ 2021.06

# 바로고(Barogo)

데이터인사이트그룹/데이터분석팀장

2021.06 ~

## 상품 카테고리별 B2B 적정 단가 분석

2023.10 ~ 2023.12

바로고가 주문하지 않은 현장 배달 데이터(로드샵 데이터)를 활용해 시/도 지역, 배달 거리, 음식 카테고리, 시간대를 clustering 기법으로 실루엣 계수가 유의한 구분, 검정으로 유의미한 가격대가 형성된 현장 배달 그룹을 도출하고(총 72개 구분) 빈 데이터는 보간해 그룹별 B2B 적정 단가를 산출함

#### 배달지사 생애가치(LTV) 분석 및 적용

2023.01 ~ 2023.03

제품 수명주기를 측정할 때 주로 활용하는 Weibull Distribution을 활용해 바로고에 영입된 배달 지사가 시간에 따라 이탈할 확률을 모델링. 이탈 확률과 본사 수익을 결합해, 배달 지사의 생애가치를 계산하고 지사 규모별로 적절한 영입 비용을 산출하는 프로젝트를 진행함

# 영업부서 KPI지표 개발 및 영업 실적 리포팅 자동화

2024.02 ~ 2024.04

영업 부서의 배달지사 영업 실적 및 B2B 영업 실적을 측정할 때, 시장의 변화로 인한 변동분을 제외하고 시장 규모 및 계절성을 제외한 상태에서 '순수 영업 실적'을 측정하고 비교하는 지표를 개발 파이썬 코드를 자동화하고 Crontab 배치를 활용해 매달 정기적으로 필요한 표/이미지가 자동 생성되도록 자동화를 완료했음

## 바로고/배달지사 수익 정산 테이블 ETL

2023.01 ~ 2023.09

본사 Admin에 구현되지 않은 현장 배달지사 수익 정산 시스템을 Redash를 통해 대안적으로 구현함. log성 수익 데이터를 Admin의 배달 영수증과 수 천건을 비교 대조해, 현장 수익 발생/적재 로직을 파악. 이를 Query를 통해 S3에 적재가능하도록 테이블을 설계했음.

# 배달 시장규모 및 M/S 추정

2023 02 ~ 2023 04

통계청 온라인 음식 서비스 거래액 데이터와 지역/연령별 인구 데이터, 카드사에서 구매한 배달앱별 거래액 자료를 종합해 배달 시장 규모를 추정하고, Owned Delivery 규모, 바로고 M/S를 추정하는 로직 개발

## 학력

연세대학교

심리학 학사

2011.03 ~ 2018.02

## 스킬

Python, SQL, Data Analysis, Git, Github

# 수상 및 기타

빅데이터분석기사

2023.12

자격번호: BAE-007004786

# SQL개발자(SQLD)

자격번호 : SQLD-051005340

연세대학교-네이버클라우드 데이터 사이언스 교육과정(응용1,2) 수료

2023.06

\*포트폴리오(별도 첨부)