加微信:642945106 发送"赠送"领取赠送精品课程

发数字"2"获取众筹列表 F#APP ®

第139讲 | 成敏: 创业者应该具备的认知与思维方式

2018-12-13 成敏

技术领导力300讲 进入课程>



讲述: 刘飞

时长 05:52 大小 5.38M



你好,我是成敏,因为工作的关系,我经常会接触到不少的技术创业者,之前跟大家分享了 他们对于技术产品文化的吐槽以及相应的应对策略。今天想跟大家分享一个稍偏虚一点的话 题,关于技术创业者的思维与认知。

1. 创业者要去思考自己存在的意义

当你想走出创业这一步的时候,一定要想清楚能支撑你去创业的核心原因是什么。这其实会 上升到一些哲学的层面,就是你要先想明白自己存在的意义,活着的意义。

创业其实是你人生一次颠覆式的选择,会对你的人生起到非常大的影响,如果你不能够想明 白自己为什么要活着,或者你从来不去思考这些问题,然后就想着要去创业,要去改变命 运,那一定会有很大的问题,很容易在半途中迷失方向。当然,也不排除有一些创业者运气 比较好,没想明白就去创业也赚钱了,但这毕竟是少数,同时,这样的创业者也很难做出真正对行业对社会有益的企业。

不仅是创业,几乎所有的领域中真正有成就、有杰出贡献的人都会思考这个问题。甚至于我们今天看到的社会的发展、人类的进步,都是来自于思考这些问题的人,是由他们带动的。然而在现实中,大多数的人可能一辈子都没有真正有效地去思考过这个问题,但如果你选择创业,就不能再忽视或逃避这个问题。当你问自己这个问题的时候,你会发现你的整个视野立马宽广了很多,不再局限于很多细节的东西。

这样的思考带来的是你对自己清晰的定位,你知道自己想要什么样的生活,想要做什么样的事情,想要成为什么样的人。这样,当你创业时,你就能找准自己的出发点和想要达成的目标,也能找到自己前进的动力,面对各种抉择时不会感到迷茫,面对各种问题时也有了解决的准绳。

2. 创业者要时时更新自己的认知

创业者还要多多提升自己的认知,方式就是不断接触更多的人和事,接触更多的信息,然后 理解它们。

以人们的收入为例,在工业革命前的几千年间,个人的收入几乎没有什么变化,或者说在一个非常小的幅度里波动。而进入工业革命后,尤其进入新世纪之后,人们的收入呈现了一个指数级的成长,这也体现了经济的指数级增长,而这带来的是行业的、社会的剧烈变革。

不少企业家、管理者都在他们的演讲中提到,如今是 VUCA 时代,也就是一个易变的、不确定的、复杂的、模糊的时代。这个概念其实并不是首次出现,德鲁克早在上个世纪 80 年代出版的《动荡年代的管理》一书中,就第一次明确提出了变化对商业社会的冲击,并表示当时的商业环境已经进入高度的动荡紊态。而现在商业社会的动荡程度和当时相比,至少多了一个量级。

这样的商业环境带来的挑战就是,理解变化、拥抱变化成为创业者的必修课,如果我们不时时更新自己的认知,就极有可能落后于这个世界。举个例子,之前一个企业要做十年、二十年才可能成长为一个非常大的独角兽,而如今,很多创业公司短短几年之内就能成长为独角兽。与此同时,一个企业从成长起来再到失败可能也只需要很短的时间,近几年的共享单车行业可以说是很好的样本了。

因此,当你不断更新自己的认知,认识了这个世界的一些粗浅的本质后,再去看待周围的事物,去做一些决策的时候,就会发现自己能思考得更深一层,有更多的想法。

而当你想明白之后,就不会再煎熬和痛苦,在面对创业中的各种事情试也会更加从容,能够 阻碍你的东西也会越来越少。

3. 创业最大的收获是对思维的洗礼

并不是每个创业者都会成功,但不论最终结果如何,每一次创业都是对创业者思维方式的巨大洗礼。

之前提到,创业者在创业之前要想清楚、弄明白,但其实,当你真正投入创业之后,之前想得再多还是会遇到各种各样新的情况。比如你会不断地被问各种各样的问题,来自用户的、客户的、合作伙伴的、员工的等等;也会不断的遇到问题,比如这个需求要不要做,要不要招人、要不要裁员等等。很多问题可能是你之前就经历过的,有相应的经验,但也有些是你之前从来没有做过的事情。这个时候,就会逼迫你在不断的决策的过程中,把每件事情都真真正正的想清楚。

因为你一旦偷懒,不去想明白就去决策的时候,世界会立刻还你以颜色,你做出的决定很可能会导致特别糟糕的结果,比如会招致合作伙伴的不满,丢失用户,甚至会影响到业绩等等。

可以说,大多数创业者,创业前和创业后最本质的差别就是他们的思维方式,他们的思考会更精密,他们的逻辑性会越来越强。即使他们最后创业失败了,这样的思维方式也会成为他们最大的财富。

最后,不管面对多大的困境,创业者一定要具备某些信念,其中最重要的一点就是要永远相信未来会更好,这样的信念会支撑你面对创业过程中的任何困难,支撑你走下去。



技术领导力 300讲

每个技术人都应该知道的管理心经

梁宁 / 著名产品人 张雪峰/饿了么CTO 陈皓 左耳朵耗子 / 知名创业者 许式伟 / 七牛云创始人兼CEO 李大学 / 前京东CTO 汤峥嵘 / turtorABC COO



新版升级:点击「 🍣 请朋友读 」,10位好友免费读,邀请订阅更有现金奖励。

© 版权归极客邦科技所有,未经许可不得传播售卖。 页面已增加防盗追踪,如有侵权极客邦将依法追究其法律责任。

第138讲 | 于艺:以生存为核心, B端产品的定位心法 上一篇

下一篇 大咖对话 | 张建锋: 创业可以快而大, 也可以小而美

精选留言 (2)





奶爸□奶...

2018-12-13

创业要想清楚

创业要更新认知

创业要改变思维模式

展开٧



2018-12-14

በ ረዝ

心 4

创业前要想好创业的意义,是为了光宗耀祖,还是个人扬眉吐气,或者是想为社会做点什 么?创业中,会遇到各种问题,需要不断刷新认知,进化自己,对当前的创业环境有深刻 的认识,才能更好地把握机遇。