14 | 如何来规划团队的组织结构呢?

2018-09-15 刘建国

技术管理实战36讲 进入课程>



讲述: 刘飞

时长 08:08 大小 3.73M



管理规划的四个核心要素: 职能、目标、团队和路径。前面我们已经探讨了职能和目标,想必此时,你应该很清楚自己团队的基本职责和使命了,并且已经为团队设定了清晰的目标。

那么今天, 我们再来接着谈一谈, 该如何做团队规划。

围绕着"团队"的工作非常多,我会在"团队建设篇"中详细阐述。现在,我们只是探讨团队规划,主要从如下三个视角:

第一个视角是看团队目标;

第二个视角是看资源;

第三个视角是看人才培养。

团队规划的第一个视角,是根据团队目标的设定去梳理团队。

如果说上一篇文章我们对于"目标"的探讨,主要聚焦在"业务目标"的话,那么本文我们探讨的团队规划,则包含了对"**团队目标**"的设定。这里的"团队目标",不是指团队所要完成的业务目标,而是**你希望在某个时间节点到来的时候,把团队发展成什么状态**。换句话说就是,到那个时候团队会是什么样子呢?

对于某某人"长什么样子"的话题,你可能会从皮肤、样貌、身高、体重等要素来衡量。那么对于一个团队长什么样子,你要用什么指标来衡量呢?通常来说是如下三个:

首先是**团队的规模**。也就是你团队有多少人,这其中要理清楚有多少人是现有的,有多少人是接下来要新增的,即实际人数和预算人数,加起来就是你规划的团队总规模。

其次是**团队的分工**。即,你的团队都负责哪些业务,每个业务配置了多少人力,以及这些人员都如何分工,人力分布和业务目标是否匹配等。

最后是**团队的梯队**。一个团队的梯队情况代表了团队的成熟度和复原力。梯队成熟的团队,不会因为一些偶然的因素(比如某个核心员工休假,或者某个技术负责人离职等)就随便垮掉。复原力强的团队只是短暂影响部分业务进展,但是不会伤筋动骨、元气大伤,很快就会恢复正常。这个复原力很像技术服务的健壮性,会让团队非常有韧劲,经得起折腾。

综上,如果你从**规模、分工和梯队**三个要素来描述你团队的情况,就能看清团队的"样貌"了。

团队规划的第二个视角,是从资源角度来审视团队。

从资源视角来看待团队,是一个成熟管理者的标志之一。因为站在公司角度来看,每个团队都是一批人力资源,所以有个专门的职能角色叫 HR(人力资源)。

在现在很多互联网公司里,技术团队往往是最昂贵的资源和成本,预算人力,实质上就是预算资源。所以,作为一个管理者,在盘点自己当前人力和预算人力的时候,需要有**成本意**识,要考虑投入这么多资源和成本是否值得,是否合理。

其实,即便你不考虑这个问题,你的上级也会考虑,所以,你预算人力的时候,最好能给出十分充分的理由:为什么你需要这些人?为什么是这么多?你的依据和估算逻辑是什么?当然,你并不需要把所有的推演过程都汇报给上级,但是这并不意味着你不需要一个令人信服的推演逻辑,毕竟光靠"拍脑袋"肯定是不行的。

那么怎样才能够合理推算呢?

- 1. 取决于你对业务的理解,以及你希望达成的目标。毕竟需要投入的人力和目标是息息相关的,和手段的选择也是密切相关的,换句话说你的各项决策都影响着资源的估算(下一篇文章我们会具体谈手段和路径的选择)。
- 2. 可以参照行业资源配比情况。比如行业里产品、设计、开发、测试、运维等不同角色都有大体的比例,虽然不可照搬,但可用于参照,尤其是业务类型相似的。

团队规划的第三个视角,是从人才培养角度来看梯队规划。

关于对团队的盘点,除了团队的发展目标和资源投入视角,还需要从人才培养角度来看。即,到下一个时间节点,你需要重点培养出哪些人,给他们什么样的平台和空间,以及你有能力提供给他们什么指导和支持,期待他们能够胜任什么职能和角色。

一般来说,你重点培养的都是你团队最核心的人,也包括最有潜质的人,但是一般只涉及你的直接下级和他们的个别下级这两层,其他层次的人才培养则是你下级管理者的职责。当然,对于新经理来说,只需关心自己的直接下级就可以了。

关于人才的选拔和培养,我们会在后面"团队建设"相关的章节中详细探讨,这里我们就先了解做规划的时候,要涵盖重点人才的培养目标,就可以了。

关于新人的培养和引进,这里提出一个新概念叫"团队消化能力"。鉴于团队现实的梯队情况和新人导师的精力问题,一个团队能够良性吸纳的新人是有限的;如果新人引进过快,就会快速冲淡当前的团队状态,就和新组建一个团队差别不大了,这时很多新经理会顾此失彼,团队也近乎失控。

所以,这主要看你的取舍。有的管理者倾向于有步骤、有节奏地发展,而有的管理者迫于业务压力,也就不考虑团队消化能力了。这些做法无所谓谁对谁错,只是因人而异罢了。但是无论做哪种选择,考虑你团队能消化多少新人,是你做团队规划时需要关注的一个问题。

那么如何估算团队消化能力呢?

- 1. 不可否认,带新人是需要花费老员工一些时间和精力的。所以要看看你团队都有谁能带人,分别带几个比较合理。所谓合理,就是需要兼顾他们对业务的投入。
- 2. 看看你团队的新人培养机制是否成熟健全。如果你团队有成熟的新人入职培养机制和熟悉业务的学习资料,那么能同时消化的新人就会多一些。所以,作为一个"踏实"的管理者,把这些基础的管理工作做起来,对于团队的长线发展是很有好处的。即便你的直接上级是个"急功近利"的老板,你也可以有自己的管理风格,不是吗?

上面我们从三个视角探讨了做团队规划的逻辑和要点,那么,如果真的要给上级提交一份规划报告,关于团队部分,你应该以什么形式来呈现呢?

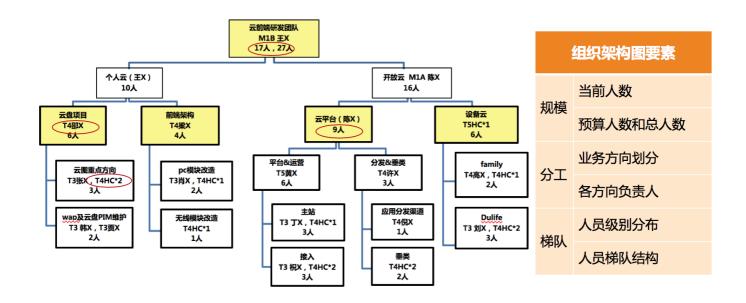
我建议你要以你和上级约定俗成的习惯和形式来呈现。假如你们还没有明确的要求和约定, 那么你可以参照下面的形式,大体上也是三个部分。

第一部分, 绘制一张组织结构图。这张图需要体现我前面提到的团队状态三要素:

规模,包括当前人数、预算人数和总人数。

分工,体现团队人力都分布在哪些业务上,以及各个业务都由谁来负责。

梯队,包括团队的级别和梯队分布情况。



组织架构图示例

第二部分,列出整个团队的资源盘点情况。大体是这样的:

A 级别: x 人, 其中当前 m 人, 预算新增 n 人;

B级别: y人, 其中当前 m人, 预算新增 n人;

C 级别: z 人, 其中当前 m 人, 预算新增 n 人;

.....

第三,列出重点培养对象,以及负责业务。大体是这样的:

张三,XX 业务核心工程师,到年底能完全负责XX 业务,并能带新人;

李四, YY 业务负责人, 到年底能带 n 人独立负责 YY 业务;

•••••

怎么样,团队规划的呈现很简单吧?所以,核心还是对规划要点的思考和梳理,经过上面的探讨,你是否可以轻易地盘点自己的团队了呢?欢迎你留言分享和交流。



- © 版权归极客邦科技所有,未经许可不得传播售卖。 页面已增加防盗追踪,如有侵权极客邦将依法追究其法律责任。
 - 上一篇 13 | 如何为团队设定合理的目标呢?
 - 下一篇 15 | 我都要申请哪些资源呢?

精选留言 (9)



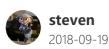


凸 6

简单总结就是团队职能是做啥,团队需要多少人及哪些人,团队的规划和人才培养。归根结底就一个字"人"。我们经常面临的几个困难是新业务拓展不清楚到底需要多少人、人才培养不及时或者未达到预期反过来感觉人不够用、团队规划及梳理不到位导致现有人未能尽其用得出缺人的结论等等。所以管理者一定要把人理清楚了,团队规划合理了,慢慢的一切就水到渠成了。

展开٧

作者回复:管理离不开人,不过需要什么样的人以及需要多少,主要取决于我们的愿景和长期目标:)



凸 1

刘老师,如何从公司战略分解出项目,由项目分解出人力资源,技术团队组织架构与公司 的战略目标紧密绑定,这块有没有好的方法论?

作者回复:很好的话题,感觉okr的拆解过程挺符合你说的目标拆解出项目,但是项目拆解到人力就需要就事论事了,不同项目、不同实现手段、不同的人员情况、不同的管理者会给出完全不同的方案。你可以看看自己能在哪个层面上发力,其它层次看实际情况来定



响马爱吃西...

_C

2019-06-03

1000人之下的公司,应该只考虑部分因素就行了

展开~



ம

谢谢老师,很受用。目前刚接手一个团队,正好有机会实践学到的知识。

作者回复: 非常赞成"事上练":)

4



மி

看到这突然觉得自己应该制作我负责的团队组织架构图。因为刚入职银行作为技术经理角色,团队属于行里自研项目,有行方人员和人力外包。

作者回复: 图是最直观的:)



作为开发人员,经历过两次管理者迫于业务压力疯狂扩招,因为消化不良导致失控,人员流失严重。这种算是管理某方面能力的缺失吗

作者回复: 不是能力缺失, 是经验缺失, 经历过就明白了:)

←



请问老师有新人加入的时候,团队关系紧张(主要是新人员没有能够融入),有什么好的解决方式么?健全的新人培育机制?

作者回复: 你确定团队关系紧张只是信任融入度不够造成的? 团队凝聚力我们很快会有文章:)

←



凸

关于组织匹配的考核制度,期待中

展开٧

扫地僧 2018-09-15

ம

由于公司处在快速发展的阶段,每个成员都负责多个项目的多个模块 _{展开} >

作者回复: 正常情况:)

4