RENATA B. FERNANDES FONTINELE

Contato: (66) 9 9918-8914/ (69) 9 9271-5288

E-mail: renata.fontinele@outlook.com
Rua Alencar Bortolanza nº 669 Bairro Industrial I

Áreas de Interesse de Lotação

- Assistente Administrativo, Auxiliar administrativo ou financeiro, vendas ou cargo compatível com perfil.

Formação Acadêmica

- Graduação: Ciências Contábeis

Instituição: UnoparPeríodo: 3º cursando

Qualificação Profissional

- Empresa: POSTO SENNA

Função: Caixa (Atendimento ao cliente, cadastro e emissão de notas fiscais)

Período: 09/2019 até 03/2020

- Empresa: JORGE BISCHOFF -SORRISO/MT

Função: Gerente (Atendimento ao cliente, Acompanhamento de vendas, emissão de notas fiscais, cálculos de comissão, controle de estoque, fluxo de caixa, Rh, cálculos de horas e outras funções que arrolam o cargo).

Período: 07/2018 até 09/2019.

- Empresa: O BOTICÁRIO - DAROIT PERFUMARIA LTDA -SORRISO/MT

Função: Gerente (Atendimento ao cliente, Acompanhamento de vendas, Análise de desempenho, emissão de notas fiscais, cálculos de comissão, controle de estoque, fluxo de caixa, Rh, cálculos de horas e outras funções que arrolam o cargo).

Período: 03/2015 até 05/2017

- Empresa: O BOTICÁRIO - L. P. DE FARIAS ME - ARIQUEMES/RO.

Função: Supervisora (Prospecção de cliente, supervisão de vendas, treinamento de vendas)

Período: 03/2014 até 11/2014

Empresa: BRIDGESTONE FIRESTONE DO BRASIL - PORTO VELHO/RO.

Função: Gerente administrativa (Atendimento ao cliente, contas à pagar, receber, emissão de notas fiscais, cálculos de comissão, compras, controle de estoque, fechamento de caixas, Rh, cálculos de horas e outras funções que arrolam o cargo).

Período: 01/2011 até 02/2013

Formação e Cursos

- MULTIPLICADOR: O BOTICÁRIO
 - . PNL Básico Neurolinguística
 - . VENDAS (Como encantar com o atendimento, Coaching e ações motivacionais)
 - . TÉCNICAS DE VENDAS AVANÇADAS.
- CIPA DINÂMICA SEG. DO TRABALHO
- Gestão de Equipe CRESÇA BRASIL
- Gestão de Processos CRESÇA BRASIL
- Ética e Relações Interpessoais no Ambiente de Trabalho TRANSEGURO
- EI Empreendedor Individual SEBRAE
- Aprender a Empreender SEBRAE
- Análise e Planejamento Financeiro SEBRAE
- IPGN Iniciando Um Pequeno Grande Negócio SEBRAE
- Administração de Departamento de Pessoal SEBRAE
- Técnicas de Como Vender BRIDGESTONE
- Relações Humanas BRIDGESTONE
- Técnicas de Como Atender e Vender SENAC
- Plano de Negócio SENAC
- Arquivista FAB
- Relações Públicas e Humanas FAB

Referências Pessoais

- Raffaela Fone: (66) 9 8413-9156 Sorriso/MT
- Eunice Fone (66) 9 9998-5774 Sorriso/MT

SORRISO /MT - 2020