供應鏈之供應規劃

• 總合規劃:

- 在某特定的一段時間中,公司決定產能水準、生產、外包、存貨、補貨及定價
- 目標是以最大利潤的方式去滿足需求
- 一決定工廠的總生產水準,而非每一個別產品的生產量
- 一時間區間約為3到18個月的決策時特別有用
- -公司應該如何使用現有的設施才會最佳?

總合規劃策略

- 在產能、存貨和補貨成本間作取捨
- 追求策略-使用產能作為手段
- 時間彈性策略-使用利用率作為方法
- 均準策略-使用存貨作為手段
- 混合策略:以上三種策略的組合

追求策略

- 實務上,在短時間要改變產能和人力是非常困難的
- 若改變機器或人工的產能成本很高,執行這種策略 將會是很昂貴的
- 會引起員工士氣上的負面影響
- 造成較低的存貨水準
- 當存貨持有成本非常昂貴,而改變產能和人力的成本很低廉時

時間彈性策略

- 若存在過多的機器產能時,此策略可能可以被採用
- 可以使用可變動的加班量或彈性的排程
- 需要彈性的人力,可以避免追求策略的士氣問題
- 較低的存貨水準
- 當存貨的持有成本相當高,並且產能相當便宜時, 應可使用此策略

均準策略

- 需求短缺或過剩使得存貨水準隨時間而變動
- 存貨不是為了未來需求預先儲備就是為了在需求高 峰期下及供貨量留待需求淡季進行補單
- 員工因為穩定的工作狀態而獲益
- 有可能會累積大量的庫存與補單
- 當存貨持有成本和補貨成本相當低時,應該使用此 策略

• Red Tomato工具公司的需求預測

表7.1 Red Tomato工具公司的需求預測

月份	需求預測
1月	1,600
2月	3,000
3月	3,200
4月	3,800
5月	2,200
6月	2,200

總合規劃的基本取捨

- 一般而言,規劃者係在下列成本間進行取捨:
- 產能(正常工時、加班、外包)
- 庫存
- •補貨/銷售損失

為達到這些成本間的平衡,三種不同的總合規劃策略 是必要的

- 追求策略
- 時間彈性策略
- 均準策略

· · · Red Tomato公司的成本

表7.2 Red Tomato公司的成本

成本
\$10 /單位
\$2 /單位/月
\$5/單位/月
\$300/每人工
\$500/每人工
4/單位
\$4 / 小時
\$6 / 小時
\$30 /單位

••• 總合規劃模式 (定義決策變數)

- $W_t = t$ 月份的人力規模,t = 1, ..., 6
- H_t =在t月份初時的僱用員工數,t=1,...,6
- L_t =在t月份初時的解聘員工數,t=1,...,6
- P_t =在t月份的生產單位數,t=1,...,6
- I_t =在t月份底的存貨量,t=1,...,6
- S_t =在t月份底的缺貨/補貨數,t=1,...,6
- C_t =在t月份的外包數量,t=1,...,6
- O_t =在t月份的加班工時數,t=1,...,6

••• 總合規劃模式 (定義目標函數)

$$\sum_{t=1}^{6} 640 W_t + \sum_{t=1}^{6} 300 H_t + \sum_{t=1}^{6} 500 L_t + \sum_{t=1}^{6} 6O_t + \sum_{t=1}^{6} 2 I_t + \sum_{t=1}^{6} 5 S_t + \sum_{t=1}^{6} 10 P_t + \sum_{t=1}^{6} 30 C_t$$

•• 總合規劃模式(限制條件)

人力、聘用和解僱限制。每一期間的人力規模取決於聘用人數和解僱人數

$$W_t = W_{t-1} + H_t - L_t \quad \text{if} \quad t = 1, ..., 6$$

人力規模的起始值為 W_0 =80

•• 總合規劃模式(限制條件)

產能限制。在每一期間,製造數量不可 以超過可用產能

$$P_t \le 40W_t + O_t / 4$$
 當 $t = 1, ..., 6$

•••總合規劃模式(限制條件)

- 庫存量平衡限制。每期期末的庫存量平衡 $I_{t-1} + P_t + C_t = D_t + S_{t-1} + I_t S_t \quad \text{當} t = 1, ..., 6$
- 存貨的起始值是 I_0 = 1,000,而規劃期間結束時的存貨量必須至少是500單位,即 I_6 \geq 500,而一開始沒有補貨量,即 S_0 =0

•• 總合規劃模式(限制條件)

• 加班限制。每一期間的加班工時

$$O_t \le 10W_t \quad \text{if} \quad t = 1, ..., 6$$

$$O_t - 10W_t \le 0$$
 當 $t = 1, ..., 6$

••• 較高季節性變動的需求預測

表 7.4 較高季節性變動的需求預測

月份	需求預測
1月	1,000
2月	3,000
3月	3,800
4月	4,800
5月	2,000
6月	1,400

供應鏈中需求的變異性

- 公司必須在以下兩方面作選擇,以處理需求的 變異性:
 - 利用產能、存貨、外包和補單以管理供給
 - 利用短期的價格折扣和交易促銷以管理需求

管理供給

- 管理產能
 - 經由人力調配的彈性工時
 - 使用季節性的人力
 - -使用外包
- 管理存貨
 - 對多種產品使用共用零件
 - -建立高需求或可預測需求產品的存貨

管理需求

- 促銷
- 定價決策
- 促銷時機和定價決策的改變相當重要
- 需求的增加是因為下面三個因素的綜合結果:
 - 市場成長(促銷增加市場的占有率,也增加銷售量)
 - 轉移占有率(保持市場占有不變的情況下,促銷增加了銷售量)
 - 提前購買(並未增加銷售量,也未改變市場占有率)

••• 不同狀況下公司的表現

表7.18 不同狀況下Red Tomato 公司的表現

			需求增加	提前購買		
正常價格	促銷價格	促銷期間	百分比	百分比	利潤	平均存貨
\$40	\$40	無	#	無	\$217,725	895
\$40	\$39	1月	10%	20%	\$221,485	523
\$40	\$39	4月	10%	20%	\$211,283	938
\$40	\$39	1月	100%	20%	\$242,810	208
\$40	\$39	4月	100%	20%	\$247,320	1,492
\$31	\$31	無	無	#	\$73,725	895
\$31	\$30	1月	100%	20%	\$84,410	208
\$31	\$30	4月	100%	20%	\$69,120	1,492