

农村电商供货平台

2016年08月

目录 CONTENTS

- 1 农村电商供货平台前景 5 技术与支持

2 农村电商现状

6 平台收费标准

3 我们的方案

示范项目与洽谈合作

我们的特点和优势



01 农村电商供货平台前景



2015年"互联网+"已上升为国家战略,B2B+O2O企业不断涌现。而农村人口数量庞大,市场巨大,农村电子商务发展却相对滞后。这是电子商务最后的蓝海,也是创业者最后的机会。

亚美时创愿与您携手,打造为农村商 超服务的电商供货平台。打通城市与乡村 的所有物流环节,迎来无限商机。



这块市场到底有多大???

有些创业者认为这个市场不大,没什么创业价值。

但是,经过我们的调研,以一个200万人口的地级市为例,有超过4000家大小商超。商超每日平均进货500元,日订货额可达200万,年订货额超过7亿。

这还不算大???



那么问题来了,市场这么大我们怎么赚钱呢??

农村商超进入我们的平台将完全免费。

供应商只需要按照订货额支付1%的平台费加物流运输费。

以前面的订货额为例,200万人口的地级市年收入稳超1000万。

02 农村电商现状





你们家又出什么新产品了??

我们新添加了XXX,下次给您送本新的订货手册吧。



我要的那个绿贴的XXX,你们怎么送来的是红贴的??

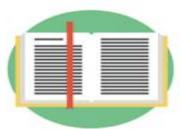
对不起,可能工作人员沟通出点小问题,下次给您调换一下吧。



你好,我要两箱XXXX。

根据您的订货数量及所在位置,只能等下周发车了。





列数农村电商现状

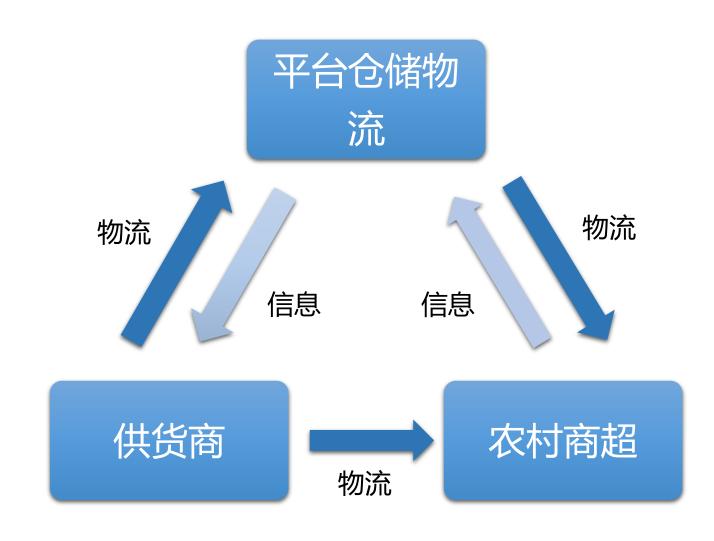


03 我们的方案



我们的方案:

- ◆以农村电商供货平台为基础,农村商超在平台查寻其需要的商品,进行下单。
- ◆平台收到信息将信息共享给供货 商。
- ◆平台与供货商根据自有库存及发 货规则,确定发货。
- ◆平台确定发货时间及路线。
- ◆农村商超确定收货。



04 我们的特点和优势



我们的特点和优势:

一、农村商超一站式进货。

平台上齐全的商品种类、图文并茂的商品描述,让农村商超快速准确的找到自己需要的商品。 动动手指,就准备收货吧。进货就像淘宝购物一样轻松自如。

二、及时响应,固定频次。

以信息化手段连接农村商超、平台与供应商。进货信息即时送达。固定的配送频次,实时的位置跟踪,保证了货物的及时准确的送达。

三、支持供应商对其商品的促销与管理。

供应商可对订单进行全程管理,灵活查看多维统计数据,所有商机尽在掌握。支持商品促销和商家促销等多种促销方式,让供应商的销量一涨再涨。

四、新产品快速上架。

新产品可通过平台快速扩散,为市场认知。供应商再也不用一家一家上门讲解推销。

五、便民服务。

已加入话费充值等便民服务。

六、帮助农产品进城。

农村人口的优质农产品也可通过平台与物流销往城市。增加农村人口收入。

七、带动地方经济。

帮助农村新的商超快速建立,带动就业。同时联通城市与乡村的信息流与物流,带动地方经济的发展。

05 技术与支持



亚美时创将对加盟商提供哪些支持:

- 一、线上平台。我们将提供给您最专业的电子商务供货平台。平台集商品展示、商品管理、商品促销、订单管理、库存管理、线上支付、便民服务等多项功能与一身。为您的运营提供全面的技术支持。
- 二、线下服务。亚美时创有专业的线下运营团队帮助您快速组建物流仓储团队,从招商、推广运营、线路规划、市场拓展、团队组建、培训等方面进行全面的指导建议。帮助您快速建立线下物流体系。

06 平台招商收费标准



平台招商收费标准:

- ◆一. 省、自治区、直辖市级服务站费用标准
- 1、服务站向公司支付平台使用费120万元(一次性收取);
- 2、平台运营指导及培训费15万/年;
- ◆二.地、市级服务站费用标准
- 1、服务站向公司支付平台使用费30万元(一次性收取);
- 2、平台运营指导及培训费10万/年;

07 示范项目与洽谈合作



示范项目:

鸡西市联众科创科技有限公司

网址:www.lztd123.com

洽谈合作:

大连亚美时创科技有限公司

运营顾问: 郭德甲

电话/微信: 151-4057-4081

E-mail: guo_dj@amistrong.com

合作共赢

THANKS

相信合作的力量相信技术的力量

亚美时色