Алло. Алло. Добрый день. Еще раз Катя. Направила вам ссылочку, чтобы зарегистрировала. Так. Должна прийти ссылка от Мишенко Екатерины или от Басовой Екатерины. Консультант плюс там будет в теме.  
Это чтобы вы могли мой экран видеть. Я тогда покажу темы, которые интересовали. Правильно поняла, коллеги передали воинский учет, учетная политика и иностранные работники. Все верно?  
Да. Учетная политика интересная.  
Учетная политика.  
По ссылке перехожу, да?  
Да, да, да. Я буду сразу мой экран видеть.  
Микрофон нужен или камера, да?  
Нет, ничего нам не нужно. Мы с вами по телефону.  
Видно мой экран?  
Да.  
Считабельно? Ага.  
Оксана, по учетной политике сейчас покажу, если это самое такое важное.  
Хотела еще спросить, может быть, что-то еще будет в плане специфики, да, интересно.  
Посмотрела, да, что у вас там снос зданий. Предположила, что, может быть, какая-то техника есть в наличии.  
Может быть, там интересует списание ГСМ сейчас у нас запрашивают, например.  
Или, я не знаю, там лизинг есть. Техника, да, например, лизинг.  
Лизинг есть, да.  
Есть. Интересно будет по изменениям что-то материал вообще просто оставить потом так же?  
Ну, можно, да.  
Ну, что-то вроде ничего не менялось.  
Я поняла. То есть, правильно поняла, вы просто как бы, ну, сносите здание, да, и потом вот это разбираете, ну, сам как бы демонтаж, да, разбираете?  
Ну, сносим, да, но там не обязательно здание, а всякое разное.  
Угу. Просто, может быть, что-то еще смогу интересно показать, вот с учетом вида деятельности, так скажем, поэтому уточняю.  
Поняла.  
Интересно бы, конечно, не знаю, может, какую-нибудь хорошую статейку, но я так уже ищу, про металлолом, который остается после сноса.  
А что с ним?  
Ну, как вообще это должно по-правильному происходить?  
То есть, как бы, все же, что разбирается, вот все, что остается после демонтажа, по правилам принадлежит заказчику.  
Угу.  
Вот, но заказчик не хочет с этим заморачиваться особо, потому что металлоломы – это налоговое агентство НДФ, всякое такое.  
Вот я не знаю, может, как-то можно обходить эти моменты вот без вот этой схемы, как-то по-правильному.  
Угу.  
А обходить слайд?  
Продать вам?  
Они должны продать, оприходовать, потом либо сдать, либо для собственных новых использовать, ну, всякое такое.  
Заказчикам как-то это не очень надо.  
Все, поняла.  
Сейчас мы этот вопрос тоже посмотрим, раз он интересует.  
Мы сейчас тогда с вами.  
Угу.  
Обязательно.  
А вам, получается, выгода какая-то, что вы его потом также можете там куда-то сдать, да, и как бы дополнить на денежные средства, правильно?  
Естественно, конечно, да.  
Все, поняла.  
Ну, да, интересно это, конечно.  
Ага.  
Поняла.  
Хорошо, сейчас все посмотрим.  
И такой еще вопрос.  
Помимо вас, я вам буду потом доступы направлять, да, после встречи.  
Может быть, там, смотрела, что у вас там закупки активно, может быть, что закупщику нужен будет доступ помимо вас.  
Есть какие-то еще пользователи?  
Ну, есть, да, закупки у нас, ага.  
Если нужен будет, спросите тогда, я вам пока вот у нас трехдневный идет тестовый, да, доступ, я могу вам еще, ну, выдать доступ еще там для закупщика, например, чтобы не только у вас там бухгалтерия кадр, да, были в комплекте.  
А кадры тоже вы ведете, правильно?  
Да, ага.  
А юрист?  
А у юриста есть, по-моему, консультант.  
А, на эту компанию купленный или лидер?  
Не, не, не, не, она у нас, типа, на аутсорте, это, у нее свой.  
Все, поняла, юристу не предлагаем тогда.  
Ага, поняла.  
Оксана, тогда вот, прежде чем начать, еще такой вопрос задам.  
А вообще, с консультантом плюс знакомые, работают, чтобы я понимаю, как бы устраивает по ответам или, может, какие-то пожелания, если бы я сейчас понимала, как мне, ну, строить там, допустим, показывать там только краткие материалы или, наоборот, любить там, чтобы с обоснованием было?  
Ну, конечно, ну, вообще, краткие есть обоснования, но обоснование-то в любом случае должно быть.  
Обоснование должно быть, ага, все, поняла, все, поняла.  
А вообще, вот, на постоянной основе для себя рассматривать, может быть, на будущее там или сейчас.  
А сколько стоит?  
Смотрите, бухгалтерский комплект минимальный от 12 для юрлиц.  
Сейчас я посмотрю, мартовский прайс вчера пришел, если ничего не поменялось.  
Это в месяц, да?  
Это в месяц, да, 14-20, скидка для юрлиц есть 20%.  
Можно сделать еще минус 20 от этой стоимости.  
Не знаю даже.  
А есть вообще, ну, как бы, необходимость на постоянке?  
Да, есть, конечно, но не критично так, чтобы прямо.  
Не критично.  
Все, поняла.  
Если вдруг там что-то изменится, да, к концу нашей встречи, соответственно,  
можете там спросить направо, тогда еще может быть там предложение по тот комплект,  
который там заинтересует тогда.  
Так, тогда, сейчас, чтобы вы мой экран тут видели.  
По учетной, да, политике тогда начнем,  
а потом вот покажу как раз-таки про металлолом,  
где можно будет этот вопрос еще тоже посмотреть.  
Так, учетная политика.  
Еще не делали правильно, то есть сейчас прям с нуля за этот год нужно будет, да?  
Да, да, да, да.  
Смотрите, как там, Заначий, я вам буду направлять комплект бухгалтерии и кадры.  
Здесь там на стартовой странице, вот здесь у вас будет конструктор учетной политики.  
Пользовались раньше?  
Да, конечно.  
Вот.  
Он подсветит, соответственно, там те зоны, где может быть, наоборот, там можно, ну,  
оптимизировать какие-то налоги, да, или наоборот, где рискуете,  
ну, когда вносите какой-то там пункт в учетную политику.  
Отдельно будет для общего режима для налогообложения, отдельно для бухгалтерии.  
У вас общий, да, режим, я так понимаю.  
Угу.  
Все, прям нажимаете «Создать документ» и выбираете свои галочки, то есть, да, как это у вас происходит.  
Вот.  
Самое интересное, будут налоги на прибыль, это вот те зоны, которые как раз-таки он может подсвечивать,  
вот такие подсказки будут, да, всплывать.  
То есть, те зоны будут подсвечивать как раз-таки наоборот, как раз, где можно оптимизировать,  
то есть, какие-то риски, штрафы, да, вот то, что сейчас интереснее там и руководителям,  
и главные бухгалтеры, да, запрашивают именно, где можно законно сэкономить.  
У нас же с этого года по налоговой реформе мы некоторые виды расходов можем учитывать с коэффициентом 2.  
Вот.  
Может быть, у вас тоже что-то попадает, там нематериальные активы и основные средства.  
Вот по основным средствам там самое интересное, там есть определенный перечень.  
Вот здесь вот будет пункт, может ли организация применять коэффициент 2, вот нам надо, где основные средства.  
Так.  
Для амортизации, это у нас уже к этому, да, по-моему, относится.  
Повыше где-то должно быть, сейчас я найду.  
А, вот, оборудование, перечень.  
Можно прямо на слово перечень перейти, и он, то есть, покажет, что относятся, там, ноутбуки,  
машины вычислительные, бесперебойники, да, еще что-то, то есть, устройства там, хранения, прочие средства.  
То есть, меня можно прямо по списочку проверить, да, если что-то попадает.  
Мы, соответственно, с вами здесь, видите, меняет сразу подсказка, допустим, там, допустим,  
материальных активов нет, а основной код средства есть.  
И сразу он нам в учетной политике эту формулировку меняет.  
Угу.  
Вот.  
Соответственно, да, вот эти вот подсказки о возможностях, да, и рисках,  
это есть только в системе «Консультант Плюс», поэтому вот, как бы, ваши коллеги, да,  
самый частый запрос – это вот посмотреть вот эти вот перспективы, так скажем, да.  
Угу.  
И в конце, когда вы уже составили учетную политику, можете перейти полностью, да,  
к всему документу, помимо самой учетной политики, система вам выдаст и приказ,  
и все доп. документы, то есть, все приложения, которые должны быть,  
ну, то есть, они уже будут заполнены именно под вас, соответственно,  
с теми там галочками, которые вы поставите, да.  
Соответственно, что позволяет?  
То есть, не упустить какие-то возможности, посмотреть, нет ли рисков каких-то зон,  
и можете также сохранить документы в «Консультанте Плюс» сам, да, в самой системе,  
и потом просто, если какие-то изменения будут, обновлять учетную политику уже в системе.  
То есть, просто подгружаете свой документ, система ее актуализирует под текущее законодательство,  
потому что, если мы посмотрим изменения, да, там, в течение года,  
также бывают какие-то изменения вносятся в учетную политику,  
и мы с вами, соответственно, здесь можем сразу, вот, допустим,  
учета политика для телебуха, учета за 24-й год, несколько раз, да, были изменения,  
и, опять же, то есть, чтобы вам эту учетную политику постоянно не переделывать,  
подгрузили, система ее актуализировала.  
Но это тогда нужно сохранять именно вот в «Консультанте»,  
потому что так еще там будет он вам давать вариант, как в «Ворд» и сохранить.  
Вот, поэтому учетную политику тогда оставляем,  
можете также, да, посмотреть, сделать.  
Про металлолом.  
Сейчас скажу тогда.  
Смотрите, помимо самой системы «Консультант Плюс»,  
я вам буду на тест направлять еще личный кабинет,  
проилл-код, то есть мы продаем только систему.  
Личный кабинет – это такой бонус для наших клиентов.  
И вот здесь как раз-таки у нас с вами слева на боковой панели  
есть Центр оперативного консультирования.  
Вообще раньше какие-то там консультации, что-то запрашивали,  
пользовались ли они консультирования?  
Неа.  
Вообще ни разу, да?  
Ну, если что-то надо было, например, когда консультацию,  
чтобы менеджеру с вами писала, они там что-то там ходили.  
Ну, собственно, здесь такой же принцип,  
только там не надо напрямую менеджеру писать, да,  
у нас в стадии сидит 60 человек,  
большая часть из них – это налоговые консультанты,  
есть также свои юристы, специалисты по трудовому праву и так далее.  
То есть тут любой правовый вопрос не привязан к вашему комплекту.  
Вот.  
Соответственно, прям нажимаете кнопочку «Задать новый вопрос»,  
и мы с вами можем вот сейчас как раз на примере металлолома попробовать,  
чтобы вы потом понимали, как это будет выглядеть.  
Так, значит, компания, напиши наша, наша компания занимается сносом зданий, да?  
После чего остаётся металлолом, который по закону принадлежит заказчику.  
Как нам правильно оформить операцию по его покупке, да, наверное?  
Ну, по…  
По его приобретению, да, может быть так?  
Приобретению, вот так вот.  
Можем ли мы купить его, да?  
Или как-то, как вы сказали, купить его?  
Можем ли мы его оформить собственностью, не по купле-продаже как-то?  
А, не по купле-продаже, наоборот.  
Или мы его оформить в особость, где она носит, не по договору купле-продаже.  
А почему по договору купле-продаже нельзя?  
Мне кажется, в самом такой легкий был бы способ, нет?  
Так вот, то вот именно, что легкий, это и правильно, заказчики не хотят с ним заморачиваться.  
А, всё, поняла.  
Им снесли, вывезли и счастье.  
Всё, то есть, грубо говоря, может быть какая-то, если была бы там, условно, какой-то допничек, да,  
вот что мы там после вам это всё передаём, например, да, вот какое-то допсоглашение, может быть, к договору.  
Ну, хоть как бы по гражданскому кодексу есть такая оговорка, а с точки зрения налогообложения, как, это же дарение получается.  
А, ну да.  
То есть, поэт, ну, то есть, не знаю.  
Не по договору купли-продажи.  
Тогда я вот так вот сделаю, не по договору купли.  
Ну, посмотрим, что наши предложат, варианты какие.  
Может быть, есть ещё какие-то пожелания к ответу там, ну, с обоснованием, я уже понимаю, в любом случае будет, да, ответ с обоснованием наши предоставят.  
То есть, будут ссылки на что ссылаются при подготовке ответа.  
Вот.  
Может быть, есть там ещё какие-то пожелания, что там хотели бы какое-то определённое количество часов, чтобы вопрос отрабатывался.  
Да нет, ничего такого нет.  
Как просто понимать?  
Ну, я уже кучу всего прочитала, понимаю, что и с юристом, и, но...  
А юрист говорит что-то по этому поводу?  
Ну, мы с руководством на одной волне, с юристом на одной волне в этом плане находимся, но...  
Угу, поняла.  
Ну, смотрите, тут как бы у нас тоже штат юристов, да, тут, грубо говоря, человек до вашей спины, плюс сразу и налоговики тоже.  
То есть, они подскажут, если что, как бы, именно, да, за ответ не с точки зрения, то есть, можно или нельзя, да, а ещё и с точки зрения, а как это сделать, если для вас это выгодно, если есть законные именно способы.  
Да, да, да, да, да.  
То есть, все, кем не дадим, всё, что законно можно придумать, всё сделаем.  
Я, кстати, ещё, так, налоговое консультирование себе поменьшу, чтобы потом вам тоже рассказать.  
Поняла. Ах, Антон, тогда смотрите, потом уже, когда без меня зайдёте в личный кабинет, да, так же вот он слева, центра оперативного консультирования, чтобы вам ответ посмотреть.  
Ответ в среднем, то есть, отвечаем в среднем 4 часа, если вопрос какой-то сложный, может занять до 8 максимум.  
Угу.  
Вот, тут вы можете сами управлять, если вам там нужен быстрый ответ, можно также позвонить коллегам по номеру там и в моменте, например, проконсультироваться.  
Если есть время, да, там 4 хотя бы часа, можно вот письменно, как мы с вами задали вопрос, соответственно, ответ прямо сейчас внизу появится, что сейчас будет фамилия специалиста, кто взял в работу, пойдёт время, и ответ будет здесь же готов.  
Угу.  
Вот, это вот, что касается линии консультирования.  
Так, теперь хотела ещё спросить, этот вопрос мы задали, воинский учёт, иностранцы, лизинг, что-то вот из этого есть ещё важное?  
Да, вроде не.  
В воинский уже ведёте, правильно?  
Да.  
Ага.  
Давно сделали?  
Ну, когда там масса вообще это делала, просто запросов.  
Поняла, поняла.  
23, да, октябрь 23-го?  
Да.  
Смотрите, Александр, в Консультанте Плюс, да, есть такой ещё уникальный банк изменения, то есть, вы можете вбить любой запрос, в конце после этого запроса слово изменения,  
то есть, если работа уже была проделана, да, то есть, на регулярность дальше чисто отслеживать, какие были изменения, если что-то нужно поменять.  
Можем посмотреть по воинскому учёту, с октября 23-го года тоже были некоторые изменения, в том числе, вот, 1 октября, да, у нас были вот эти штрафы повышенные, введены, и дальше у нас был увеличен возраст призыва на военную службу, а, соответственно, и возраст запаса.  
И, может быть, те, кто у вас ранее не попадал под воинский, теперь попадают, потому что возраст чуть-чуть увеличили.  
А, у меня все молодняк.  
До 30-ти тоже есть кто-то?  
Да, до 30-ти уже, наверное, никого нет.  
Всё, супер, то есть, у нас уже после 30-ти, это, вот, соответственно, призывники до 30-ти, от 18-ти, выше 30-ти и до 55-ти, да, если нет звания никакого, ну, если просто служили в армии.  
Соответственно, у нас с вами возраст запаса.  
Просто можете также по табличке перепроверить, и внизу будут все обязательные документы, потому что вот, когда только-только в октябре этот вышел закон, там перечень документов был один, сейчас он чуть другой, там несколько новых журналов добавили в обязательные документы.  
То есть, там, карточка Н-10, да, это у нас всё с вами осталось, это два, если ведёте, если не отменили.  
Журнал учёта военнообязанных, да.  
И вот появились ещё вот журналы регистрации, положение в воинском учёте обязательно.  
И вот это, да, есть ещё журнал учёта карточек сотрудников, журнал учёта военнообязанных.  
Журналы регистрации нет.  
Смотрите, Аксен Франс, можете также прям вот здесь, прям здесь по структуре, да, у нас идёт примеры всех обязательных документов.  
Можете прям отсюда их скачивать в Word себе и, соответственно, свои данные также просто подставлять.  
Вот, это пример, вот как это должно выглядеть.  
Журнал учёта карточек граждан, то есть, вот эти, которые мы Н-10 ведём, ещё на них должен быть журнал учёта.  
Вот это поменялось.  
Вот, то есть, чтобы отслеживать дальше, можно либо по изменениям, да, заходить в банк изменений,  
либо вот типовая ситуация, потому что это аналитический материал, и он актуализируется ежедневно.  
То есть, в обед каждый день мы его актуализируем, если происходят какие-то изменения.  
Вот, соответственно, тут набор немножко обязательных документов поменялся.  
Можете также перепроверить.  
И теперь ещё обязательно, так как, помните, у нас с октября ещё ввели штраф на должностное жилицо,  
обязательно должен быть кто-то ответственный, и это должно быть внесено в должностную инструкцию.  
У вас кто там, вы или руководитель?  
Я, я, я.  
Ой-ой-ой, тогда точно надо всё проверять с вами.  
То есть, вы, как из-за кадра, да, тоже ответственно получаете.  
Ага, поняла.  
Тогда здесь, ну, подумайте, как вам там выгодно, да, кого внести.  
А у меня должностная инструкция у меня есть.  
И туда есть, да, именно то, что вот по воинскому учёту внесено.  
Всё, супер.  
Тогда нам с вами только через типовую ситуацию вот именно проверить перечень обязательных документов из того,  
что поменялось вот в 24-25-х, да, годах.  
Ага.  
Актуализировать.  
То есть, просто вбивало воинский учёт, вот он, изменение банк сразу, вот она типовая ситуация.  
То есть, типовая ситуация, это прям краткая аналитика, и вот как вы хотели, да, чтобы было обоснование.  
Каждая ссылочка, которая ссылается на норму, она кликабельна.  
Вот.  
И то есть, если вы перейдёте на норму, вы увидите, что он вас переносит в актуальную редакцию.  
Не будет такого, чтобы он там перенёс вас уже в недействующую редакцию.  
Вот.  
Тогда бы просто эта типовая ситуация, да, не была бы актуальна на данное число.  
Просто другие системы есть, что таким грешат.  
Я поэтому тут как бы делаю акцент, что здесь хоть каждую перепроверьте, всё будет на актуальное законодательство текущее.  
Вот.  
По воинскому поняла.  
Так, иностранцы тоже, да, есть у вас?  
Да.  
А по иностранцам там, условно, одни и те же или какие-то, может, сейчас новые есть, там, может, граждан там,  
я и эс, сейчас есть тоже из меня.  
Тут есть, я один узбек, а один узбек.  
Угу.  
Поняла.  
Так, ну, тоже.  
Оформление гражданина Узбекистана, да?  
Угу.  
Узбекистана.  
Ну, Саня, как оформить на работу.  
Ну, здесь могут быть, допустим, если я просто вобью сейчас, да, как оформить на работу,  
он мне также покажет тоже краткий аналитический материал, да, со всеми ссылками на норму.  
Можно будет тебя перепроверить, какие есть особенности при приёме,  
как поставить на миграционный учёт, как уведомить о приёмной работе, как принять, да,  
то есть тут всё будет по полочкам.  
Ну, вот вдруг есть что-то такое, о чём я не подумала, например, да,  
то есть может быть что-то ещё нужно сделать, а вот документов много вышло,  
как понять, да, что я, допустим, вот нашла всё.  
В личном кабинете ещё у вас будут алгоритмы клиентского опыта,  
когда какой-то вопрос масштабный, да, мы разбиваем на подзадачи.  
Там можно себя также перепроверить, то есть действительно ли мы всё с вами учли.  
Вот по любой из тематик есть, вот если посмотрите, бухгалтер, если кадры отметим,  
их более здесь, ну, вот сейчас показаны 47, да, у нас вообще их более 200,  
мы просто самый такой топ алгоритмов подгружаем, ну, как бы в личный кабинет.  
Налоговая реформа, воинский учёт, да, тоже там, те же Facebook,  
которые обязательно там переход с этого из прошлого года, да,  
то есть топ запросов будет то, что ваши коллеги сейчас также у нас запрашивают.  
Абсолютно здесь есть любые темы, также есть лизинг, да, неучётная политика, всё-всё-всё.  
Как это выглядит, как это работает?  
Вот вы вбили запрос, как понять, что, допустим, один документ открыли, всё, всё решили.  
Вот здесь вот на втором слайде будет на жёлтом поле шесть шагов.  
Вот если здесь шесть шагов, в консультанте плюс, чтобы принять на работу иностранца,  
он предлагает шесть инструментов.  
То есть первое, вот мы с вами как раз-таки второй шаг сделать, да,  
открыли готовое решение, вот это вот, посмотрели, как это всё сделать,  
но вдруг мы что-то ещё пропустили.  
И он вот нам предлагает себя перепроверить.  
Если это, допустим, там, первый шаг или четвёртый шаг,  
далее вот будет такой же слайд пронумерованный,  
он покажет, что ещё можно сделать.  
Например, вот четвёртый шаг – создать безопасный для работы трудовой договор, да, в конструкторе.  
Четвёртый слайд, если я открою, вот он прямо мне покажет,  
куда зайти, на какой пункт перейти, да, и конкретно на что обратить внимание,  
где чаще всего там, может быть, ошибаются, да, или там какие-то пункты не замечают ваши коллеги.  
То есть он прямо покажет, что ещё нужно сделать.  
Действительно, мы посмотрели, как его оформить, как поставить на учёт,  
ну, про договор, как-то, ну, вылетел, например, в договор,  
или там, как ему какие-нибудь налоги, да, там, так же считать, начислять.  
То есть здесь вот как раз-таки, то есть если здесь шесть шагов,  
прямо по слайдам проходимся, да, посмотрели, как принять,  
как раз-таки мы с вами перешли на аналитику, да.  
Дальше, может быть, что-то ещё нужно сделать.  
А, посмотреть, какие штрафы, да, за нарушение миграционного законодательства,  
там, большие, да, по иностранцам у нас там,  
а 400, по-моему, да, там, какой-то такой диапазон, да, у нас 400-800, по-моему.  
То есть посмотреть, какие штрафы могут быть, чтобы, там, руководитель взвесить так же, да,  
нужно, не нужно оформлять, стоит, не стоит, игра свеч.  
Сделать договор с ним сразу в системе, причём здесь конструктор договоров есть с иностранным работником,  
он вам подчеркнёт также, смотря с какой стороны, вот мы с вами здесь выберем иностранный гражданин,  
он сразу спрашивает, какого государства, да, то есть ЯЭС, не ЯЭС, нет, не ЯЭС у нас.  
Высококвалифицированно или нет? У нас нет, правильно?  
Дальше, временно пробывающий, временно проживающий.  
И у каждого, видите, вот, в зависимости от тех галочек, которые я выбираю, свои подсказки всплывают.  
И он как раз мне говорит о том, чтобы избежать штрафа для заключения договора с таким работником,  
в правиле он занимается таким видом деятельности и так далее, и так далее,  
нужно поставить на учёт такие-то штрафы, вот, и то, что в МВД, да, нам нужно там сообщить и так далее.  
Также все ссылки со всеми формами, которыми вам надо будет подать в МВД, они тут все кликабельны.  
То есть вам сразу в одном окне вы всё это получаете.  
Дальше нам предлагают быстро изучить изменения по трудоустройству граждан,  
то есть так же, как я вам показывала, именно ввести иностранный работник изменения,  
и посмотреть, то есть какие, что меняется, да, у нас, чтобы регулярно там перепроверять,  
ничего ли у нас не поменялось, не упустили.  
И часто задаваем вопросы, которые ваши коллеги нам сейчас задают по иностранцам, да,  
то есть там есть определённые реестры, нужно, не нужно подавать,  
то есть такие самые часто задаваемые вопросы, они уже будут в системе,  
то есть чтобы вам в личный кабинет не идти, да, вопрос не задавать в центре консультирования.  
Некоторые уже есть ответы в системе.  
Вот, то есть когда с каким-то вопросом масштабно такие встречаются,  
можно посмотреть, то есть действительно ли никакой шаг не упустили,  
и посмотреть, какое решение сам консультант, да, предлагает,  
точнее мы предлагаем, да, Эл-код вам разработал такую шпаргалочку.  
Вот такой формат, Оксана Фанасьевна, вот если бы такими пользовались пошаговыми инструкциями,  
как считаете?  
Ну, конечно, интересно.  
Было бы эффективнее?  
А вот в чём разница прям, вот если для вас, честно, обратная связь просто очень важна,  
тоже от наших клиентов.  
Ну, а что, голову включать не надо, посмотрел, сделал, ну, всё как обычно.  
Ну, что точно ничего не упустили, условно, и как бы риски, да, снизили, получается.  
Ну, и как бы, вот особенно такие вопросы, по которым штрафы большие,  
их лучше пошагово тогда здесь проверять.  
Поняла.  
Оксана Фанасьевна, и тогда последнее, что здесь ещё хотела показать в личном кабинете,  
это раздел образования.  
Вообще какие-то семинары, вебинары, что-то посещаете?  
Конечно, обязательно.  
Ага, а это как, ну, там, платно-бесплатно?  
Сейчас бесплатно стараюсь.  
Ага, поняла.  
Есть, может, какие-то тематики, которые сейчас бы хотели также посетить?  
Да, чтобы не хотела, мне надо этот самый подтвердить, в этом году будет.  
А, и ПБР, да?  
Нет, у меня налоговый консультант.  
Ой, поняла, супер.  
А вы где-то...  
Да у вас я училась.  
Не у нас, случайно?  
У вас.  
Да?  
Поняла.  
Смотрите, если что, у нас здесь сопровождаемых клиентов, да,  
на налоговый консультант, на этот курс кидка 20%.  
Если что, имейте в виду.  
Ну, кто что, ну, не знаю, наверное, простите за выражение,  
прошу я в этом году все это дело.  
А там обязательно каждый год, да, вы подтверждаете, что будет?  
Ну, в прошлом году я там за прошлый год все подтвердила,  
и у меня как бы этот 24-й год прошел без всяких подтверждений.  
Там как-то у меня хватило всего.  
Вот.  
А, знаете, вот, с этого мне палата прислала, что надо, ну, подтвердиться,  
и, ну, что-то финансовая составляющая оставляет желательно ничего, поэтому...  
Ну, там как бы, если один год вы пропускаете, то что будет?  
Ничего, в следующем году.  
Там, наверное, что-то какой-то взнос дополнительный платить или еще...  
А, все, поняла, поняла.  
Да и у меня время еще есть, может быть, как-нибудь соберусь.  
Все, поняла тут, поняла.  
Оксана Александровна, я такой еще не спросила вопрос.  
А сейчас интернетом, да, пользуетесь?  
Конечно.  
Ага.  
Ну, там все удается найти?  
Да.  
Если что-то уж совсем там какой-то затык.  
Ну, у меня опыт работы большой, и все-таки обучительницы какие-то разные.  
Угу, угу.  
Ну, то, что меняется, меняется.  
Тем более у меня, как бы, сейчас такой в деятельности, и компания небольшая,  
там особо каких-то таких моментов не возникает.  
Ну, и тут коллегам своим обращаюсь, если что-то там, мне прям совсем непонятно.  
Ну, то, что большая, 14 человек, ну, как по здесь, вот я смотрела,  
по крайней мере, уже средняя такая, ну, как бы, есть у нас, знаете, компании там у клиентов и 2-3 человека.  
Ну, микро-приз...  
Не, ну, еще что-то все обеспечительности зависит, да, у кого-то там маркетплейсы есть, да,  
там постоянно какие-то обстояния, и все, там у меня как-то в этом плане все ровно хорошо.  
Там таких моментов.  
Угу.  
Я просто вот сколько...  
Вот я в прошлое время наработалась на крупных средствриятиях, уже дело к пенсии, надо отдыхать.  
Я поняла.  
Ну, по голосу, кстати, не скажешь, по-моему.  
Ну, бывает.  
Очень молодой голос.  
Я просто, почему про интернет спросила, тоже я вот пыталась, вот раз и там по поиндскому учету что-то искала,  
я вообще ничего не могу найти, просто может у вас есть какой-то лайфхак, как есть.  
Я потому что вот прям, допустим, прям вводила, я ничего не вижу.  
Учета проходила обучение, у меня прям сертификат есть, и все это самое.  
Там уже я прям покупала курсы этого воинского учета, потому что тогда же такая волна, просто сумасшедшая с этим воинским учетом.  
Проверю просто.  
Да, да, да.  
Надо бы опять все подтвердить, а у меня ребенок в первый класс пошел вообще сейчас никак.  
М-м-м-м.  
Вот.  
Поэтому у меня обеспондентация есть хорошая по воинскому учету, ну, потому что я прям училась, там, вебинар у меня был в таком.  
Ну, это я вот просто как пример, потому что я вот как что-то не вобью, тут вот, например, даже, например, один и тот же запрос, да,  
да, тот же лизин, да, посмотреть изменения, что менялось в том году, вот, например, вот оно все в фронологическом порядке, пожалуйста, идет по одному конкретному вопросу.  
Смотрите, у меня есть конкурсерн, да, там тоже линия консультации как бы есть все эти моменты, ну, то есть какая-то правовая система не сдается.  
Потом я тоже как-то была подписана «Бухэксперт».  
Угу.  
Вот, они тоже там девчонки по 1С, они тоже часто проводят всякие вебинары, я тоже там бесплатно слушаю все эти моменты, и они прям с детальным отражением в 1С все это, и там на этом получается.  
Ну, то есть где-то я когда-то состояла в каких-то, когда там работала на крупных средствах, когда все это оплачивалось, и что это, поэтому у меня, ну-ка, скажем, старые связи, где-то я вот там…  
Ну, да, и на обучение какое-то приглашают, ну, мы так же, да, иногда делаем.  
Да, так же как будто угодно, да, там тоже я Excel-ку у вас закончила, консультант же, вот и с тех пор я с Алкодом сотрудничаю тоже, и подтверждающий вас.  
Угу, ну да, поняла. Я просто к тому, что вот условно я правильно понимаю, что когда вот, ну, кто-то пригласили, тогда пошли, там прошли что-то, посмотрели, а если там что-то произошло, но никто не позвал на мероприятие какое-то изменение, может быть, не сильно громкое, то как бы ничего и не…  
А такого не бывает. Постоянно присылают, постоянно это, я же, я еще и состою у этих, этот, который у нас БМЦ, некоммерческий, вот этот, коммерческий вот этот, как он правильно называется?  
БМЦ?  
Фонд национальный государственный регулятор бухгалтерского учёта, бухгалтерский методологический центр.  
Методологический центр, ага, поняла.  
Да, я там тоже состою, и они мне тоже присылают всякие рассылки, и если есть какие-то семинары, я, ну, раньше я ездила на них, у них тоже бывают бесплатные, вот очень у него, это Ольга Лапина-Гелевна, мне нравится, я всё время раньше посещала её семинары, ездила прям.  
Сухаревы мне очень нравятся, вот, и файты тоже мне присылают, если какие-то рекомендации новые при эти фейсбушке, там всё это самое, они мне прям, ну, присылают там мне всё это.  
И такого не бывает, что что-то не прислали, наоборот.  
А вот, Александр Анатольевич, а то, что вот сегодня показывал, даже вот по тому же воинскому учёту, что были вот изменения уже в 24-м году, их тоже уже знали, получается, ничего нового там?  
Да, я даже не забила на эти фейсбушке учёты, и вообще серьёзно.  
А, не отслеживали, всё, я поняла.  
Нет, присылают постоянно, там есть изменения туда-сюда, но я что-то так тщетно забила, а штрафуют, а штрафуют, не знаю.  
Вы уже просто не смотрите, да, даже?  
Я тогда человека приняла на работу, уведомления отправила, уволила, отправила, там, у меня есть, сколько там, у меня есть 4 человека, мужиков, 2 иностранца, ну, то есть, я не думаю...  
На них не надо, да, на иностранцах?  
На иностранцах не надо, да.  
А эти мои, у меня 2 офицера запаса и 2 обычных, ну, там никакими профессированиями мы не занимаемся, вот, такого ничего.  
Ну, то есть, надеюсь, что до нас им не это, дела нет никакого.  
Поняла. А может быть, вот какими-то, вот, как раз таки, вот, интересно, просто из того, что по изменениям, поняла, там, присылают, да, так же, а вот какие-то, опять же, может быть, интересны, там, меры поддержки среднего малого бизнеса?  
Вот это бы интересно было очень.  
Субсидии какие-то, да?  
Да, да, да, вот это очень интересно, потому что мы пытаемся, пытаемся, у нас тут несколько, это, кредитная история подпорчилась.  
Угу.  
И, мне кажется, там сейчас бывает, надо там перехватиться как-нибудь, кредит, но нам никто сейчас не дает, потому что были просрочки.  
Оставлю тогда тоже, конечно, материал по поводу мер поддержки в 25-м году, тоже есть алгоритм, так же пошагово, да, покажет, как, ну, соответственно, в консультанте найти там ту или иную информацию.  
Вот просто я знаю, что в прошлом, так, а я вам его в закладочку сейчас положу, он у вас тут в моих закладках будет.  
В прошлом году у нас просто были субсидии за найм, я помню, то есть там три раза помрот платили организациям, кто нанимал, либо молодых специалистов до 30 лет, либо с биржи труда.  
Вот в этом году субсидии за найм, если именно сейчас столько, ну, фонда плат труда, да, касаться, то там также сейчас на трудоустройство из новых территорий, да, ДНР, ЛНР, трудоустройство с инвалидностью, по-моему, вот именно то, что в прошлом году было, пока не продлили.  
Поэтому тут можете, да, вот, субсидии на молодежи, ну, это в прошлом году было, то есть вот в 25-м году можете также посмотреть, да, что сейчас актуально.  
Отдельные категории граждан, новые местности, вот эти новые территории.  
То есть здесь прям можно также вводить субсидии, там, допустим, за найм и смотреть.  
Либо, может быть, какие-то вот, опять же, там, меры поддержки, ну, по вашей специфике, я сейчас так прям на память не вспомню,  
но по алгоритму можно будет тогда посмотреть, может быть, здесь какие-то еще, там, вот, пониженные тарифы на страховые взносы.  
Ну, это мы всем пользуемся.  
Да, можно вот какие-то еще тогда на трудоустройство.  
У вас как там?  
Ну, трудоустройство навряд ли, может, там, я не знаю, но нам бы, конечно, в форме кредитования бы какие-нибудь, меры поддержки.  
А, в форме кредитования?  
Да.  
Давайте я тебе запишу, все равно будем там еще, наверное, раз созваниваться, да, по поводу обратной связи.  
Я, если найду, я тогда вам предоставлю.  
Так же, либо можно так же, там, на линию консультирования, допустим, этот вопрос задать, там, наши специалисты, там, может быть, сами подберут вам так же материал из консультанта, предоставят.  
Вот, это если вот это интересно, если вам этот, как бы, вопрос никто не закрывает, да, кроме нас, можем помочь.  
Вот, ну, и здесь, что еще могу предложить, это вот именно смотреть еще, здесь есть на стартовой странице, да, какие-то новости всплывают.  
Есть прям обзоры для бухгалтера отдельно, для руководителя отдельно.  
Тоже здесь бывает, что всплывают какие-то новости, где можно, там, применить, да, что-то новое, компенсации какие-то, еще что-то.  
Вот, так же вот про эти субсидии мы тоже с этих же новостей узнали, что вот эти вот новые субсидии появились в 20-м году.  
Занайм именно я про это.  
Вот, и по поводу тогда образования, давайте так же, пока у нас пробный с вами долг, чтобы могу вас пригласить пробно на какое-то из наших мероприятий.  
У нас же почему-то с вами еще юрист отмеченный.  
Я вам сейчас, секунду, эту галочку уберу.  
Строительство у нас с вами.  
Тут все правильно, чтобы нам просто лишнего не выдавало в подборках.  
Смотрите, и что могу предложить?  
Было недавно мероприятие также по формированию учетной политики.  
Может быть, да, на него могут зарегистрировать.  
Либо из ближайших какое-то, там, социальные пособия ближайшие.  
По лизингу также будет, по иностранным работникам тоже будет большая экспертиза.  
Налоговая оптимизация, например.  
Затратный персонал.  
Есть ли какие-то, может быть, темы, которые было бы удобно.  
Интересно, да, посетить.  
А что там, Татьяна, замуж на что-то, что ли?  
Родинг?  
Да, Воронцова теперь.  
А что она там будет проводить?  
У нее бухгалтерская отчетность за 2024 год.  
Ну, я так понимаю, финалем годовую, да, уже, я так понимаю.  
А, нет, нет, вот здесь, вот, выше, в 2025 году.  
Дивиденд – это расчеты с архивихами.  
А, раз издаляльница изменилась в 2025 году.  
Что к нам сейчас есть ближайшего?  
Полина Калмахова, затратный персонал в 2025, расходы, налоги рискованные, методы оптимизации, вот как раз.  
Ой, я Татьяну Александровну обожаю, она прям молодежь.  
В Родинг как раз-таки, да?  
Да, ну, сейчас я даже себе лично могу написать, у меня ее телефон есть, ну, то есть, если прям какой-то вопрос у меня там возникает, я могу ее лично написать, но она меня консультирует.  
Можете и отчика к нам приезжать, и тут так же мероприятия посетить, и переговорить в перерыве, мы не против.  
Очень, она мне нравится, прям, я когда, ну, когда же училась на налогового консультанта, она же подавала.  
Ага.  
Вот, и контрольные работы у нас там были, я отправляла, она прям отметила мою работу контрольную, там, как будто, и вот, по мнению как-то, ну, так вот, продолжается.  
Доброе-то было, скажем так.  
Ну, так, это очень, и Татьяна Алексеевна Денишева тоже мне очень понравилась.  
Ну, вот, они чаще всего, как бы, у нас именно читают, вот, получается, Роннинг, Калмакова, Самкова и Конюхова, у Конюхова кадры читают.  
Вот, это такой топ-лектор.  
А, еще вот, Хорошилов Вадим Николаевич, он как раз-таки читает вот такие вот сложные вопросы налоговые, когда это не урегулировано в законодательстве.  
То есть, он советник налоговой службы третьего ранга, он имеет право свое личное мнение давать, единственное тут у нас, как бы, из именно лекторов.  
Вот, и вот как раз-таки я почему себе пометочку сделала про налоговое консультирование, вот, вопросы, как это можно сделать законно, вот, как мы параметролом с вами обсуждали, это вот как раз-таки к нему можно было бы там также, да, там есть на мероприятии прийти, обратиться к вопросам, я уверена, что он бы ответил.  
Вот, тут в личном кабинете можете тогда смотреть из ближайших мероприятий, которые будут, либо запись прошедших, то есть уже готовые записи.  
Так, Рольдинг у нас последний, что, а, ну, можем прямо учетная политика, например, посмотреть, учетная политика.  
Если будете как раз там в это время сейчас делать, можно сразу и мероприятие какое-то посмотреть, то есть любую тему, которая вам будет интересна.  
Так, вот, бухгалтерская отчетность, учетная политика, организации, вот как раз 18-го, да, Рольдинг будет читать.  
И она тут тоже будет затрагивать в трех пунктах как раз учетную политику.  
Ну, так, я понимаю, у нас есть новая фейсбука была.  
Вот у нас еще, а, это упрощенка.  
Ну, кстати, упрощенка тоже не надо.  
А, у вас есть, да, тоже где-то там какие-то связанные?  
А вот по упрощенке, кстати, у нас 6-го числа будет большое мероприятие, оно как раз все будет очное.  
Может быть, приедете к нам?  
Не, я у меня ребенок в первый класс.  
А, да-да-да, вы же сказали.  
Я вообще этот год у меня там, скажем, такой.  
Ну, так, ну-ка, не успеваетесь работать, надо ехать его забирать.  
А потом уроки, все дела и...  
Ну, тогда давайте я вас на запись зарегистрирую на 6-е, 6-е, 0-3-е, сейчас я помечку взяла, как раз будет для упрощенки.  
И вот, допустим, в записи можно посмотреть, вот учетная политика на 25-й год, как раз Рольдинг ведет, 14-го февраля читала, уже запись должна быть.  
А, нет, записи, наверное, еще нет, две недели запись формируется.  
Ну, так же появится, то есть здесь в личном кабинете.  
Две недели еще не прошло у нас, 14-го, что ли, должна уже быть, по сути.  
А, ну, как раз 28-е, ну, ждем тогда с дня на день, потому что после завершения мероприятия, через две недели у нас появляется запись.  
То есть любую тему, которую хотите, также можете просмотреть, да, то есть широкое достаточно некое мероприятие, знаете, если были, да, у нас.  
А вот этот личный кабинет вот этот оформляет только при условии консультанта покупки, да?  
Да, то есть это наш бонус, это вот именно L-код предоставляет своим клиентам сервис такой, да, то есть вы покупаете семку «Сусант Плюс»,  
для вас все мероприятия нашего центра образования идут без оплаты, абсолютно, то есть все.  
Видите, они прямо тут у вас будут, как у сопровождаемых клиентов, все цены зачеркнуты, написано бесплатно, то есть любое.  
Вот, плюс безлимитная линия консультирования идет, алгоритмы наши, да, то есть пошаговые все инструкции.  
Вот, плюс у нас сейчас есть еще курсы, которые также входят в программу сотрудничества, тоже без оплаты, но там налогового консультанта нет,  
но налогового консультанта 20% только скидка.  
Вот, из этих 50 курсов, это все дистанционные курсы, они все у нас идут без оплаты, в том числе, да, и ИПБР, 260 академических часов,  
то есть профбухгалтер, и налоговая реформа, и как раз-таки вот вы помните, говорили, что у вас контуру «Бухэксперт» сразу интеграцию в 1С-ку дает.  
Вот, вот, и здесь как раз-таки тоже у нас есть там курс, нескольких курсов сразу интеграции в 1С, по кадрам, да, также, то есть и кадровый аудит, и иностранцы, и воинский учет, все-все-все.  
То есть вот, здесь тоже разные курсы, вот 36 часов, да, есть там масштабные какие-то и так далее.  
Вот, и отдельно для юриста, отдельно для закупщика, то есть это все входит в пакет, это так же идет без оплаты.  
Закупщику тоже, если интересно, пожалуйста, от масштабных курсов до маленьких, все, что хотите.  
И вы также говорили, что у нас Excel-ку проходили, ну, Excel тоже в этот пакет входит.  
Вот, ну, Excel, по-моему, там, он 16 часов, он, по-моему, недорогой, да, он где-то там 5.  
Да, он там 4, по-моему, вот такое стоит.  
Вот, а, например, вот ЭПБР стоит 49,500.  
Ну, я не знаю, да, я бы там проходила, это в 23-м году, да.  
Ну, вот это вот сейчас входит в комплекс, да?  
Хорошо мне пошло, скажем.  
Ну, вы со своих личных, да, платили, то есть это не организация?  
Угу.  
Да.  
А руководитель никак не выделяет, никаких бюджетов не дает, да?  
Зарплату попросила проиндексировать.  
Так.  
Да.  
Как ты должен же, все равно по закону, по-моему, там должно быть ежегодно?  
Ну, если бы в какой-нибудь госструктуре работать, возможно, да.  
Ну, по-моему, если я не ошибаюсь, можем посмотреть, конечно, по-моему, должна быть ежегодная.  
Да нет, это же там опять какие-то для бюджетников, да, а для коммерческих организаций, там же есть оговорка при наличии ресурсов финансовых.  
Пленум и Верховного Союза, только после свидетельства, есть не спонсор, да, индексация зарплаты.  
Посмотрите.  
Ну, это судебные будут, судебные, то есть это, и, вон, смотрите, 19-й год.  
А не было больше, это, видите, это банк по изменениям, не было больше после этого.  
Ничего нового просто не было принято.  
Потому что это самое, в трудовом годах еще четко написано, даже если можно открыть, при наличии...  
Ресурсов, да?  
Да, да, да, да, да, да.  
И потом опять, это надо закрепить в учетное положение в оплате труда, ну, или в каком-то там моменте, а какой руководитель будет закреплять такие моменты.  
А вы смотрели, получается, это...  
Ну, я в свое время когда-то, конечно, естественно.  
Просто, смотрите, как инвестируют в этот план.  
В плане что-то поменялось, потому что, что касается...  
По большому счету, трудовой кодекс написан для госсектора.  
А вот, видите, даже государство, это в порядке установленных между трудовыми эти страны.  
Другие работодатели в порядке установленных коллективного договора и соглашения с локальными драмативными акциями.  
Все, понимаю.  
Ну, то есть, как бы, не может, ну, никто не может там обязать проиндектировать зарплату, потому что предприятие может оказать, что на сегодняшний день нет таких.  
Но не устраивает, иди ищи другую работу, да, как бы, то есть...  
Все, поняла, я просто думала, что это все, ну, видите, да, посмотрели.  
Ага, поняла.  
Слушайте, оказывается, да, резюмирую, да, направляю тогда два доступа к консультанту плюс к личному кабинету.  
Тогда на мероприятие я вас на 6-е зарегистрирую по упрощенке.  
И мы ждем ответа о линии консультирования здесь с вами еще.  
Ага.  
Вот.  
По металлолому так же с вами, получается, ждем ответа.  
Учетную политику в консультанте плюс, да, мы с вами сделаем.  
Ага.  
Вот.  
Есть вот что-то из сервиса именно, что больше всего понравилось, или, может быть, из самого консультанта?  
Да нет, сервис, я когда-то, ну, тоже была на такой презентации, показывали такой сервис, но сейчас смотрю, он там прям...  
Расширяемся, да.  
Вот курсы только с этого года ввели нам без оплаты, да, вот именно, что стараемся...  
Мне всегда нравилось, я считаю, что это лучшая правовая система, то есть там гаранты, шляпы и всякие консультанты.  
И удобство пользования, ну и вообще.  
Угу.  
Аксен Федорович, вначале вот вы говорили, что сейчас как бы такого прям на постояльке прям не требуется, ну, как бы поменялось какое-то мнение, может быть, так же прям направить коммерческое предложение?  
Мне показать, что сейчас можем предложить.  
Ну, вы направьте, но не знаю.  
Мы за этот не можем сервис проверки контрагентов купить.  
Угу.  
А сколько стоит?  
Ну, там нет.  
До тысячи восемьдесят.  
Она жаба.  
Угу.  
Отстегиваться.  
А почему так дорого?  
Это что за проверка?  
От какой компании?  
Контур.  
Угу.  
Смотрите, восемьдесят...  
Ну, там расширенность, там, со всей судебной практикой.  
Угу.  
Угу.  
Сейчас вам сэкономлю, Оксана Фанасьевна, 80 тысяч, смотрите.  
Судебной практикой сейчас вам покажу.  
Смотрите, в личном кабинете есть проверка контрагентов от СБИСТа.  
Здесь сейчас по умолчанию стоит ваш ННН.  
Да.  
Я вам покажу сейчас два варианта, как можно это делать, либо через сервис, либо через консультант.  
То есть, как это делать через сервис?  
Это без оплаты.  
Здесь написано, что 10 запросов в месяц, но по согласованию мы можем делать безлимит клиентам.  
То есть, это решаемый вопрос.  
Если это важно, я согласую.  
Вот.  
Здесь можно выбрать бизнес-правку, отчета должной осмотрительности, финансовая отчетность, выписка, там, ну, в общем, все, что хотите, можно запросить.  
Формируется одну минутку.  
Сейчас мы с вами посмотрим, как это выглядит.  
И покажу потом, как через консультант плюс, также дополнительно еще проверять.  
Вот.  
Бизнес-правка готова.  
Просмотреть.  
Вот наша с вами компания.  
Кто директор, сотрудники, сколько лет на рынке, там, средняя зарплата и так далее, выручка, стоимость.  
Там ваши какие-то регалии.  
Также там, вот у вас там написано, да, является членом торгово-промышленной палаты.  
У кого-то, если там, допустим, счета заблокированы или там состояние банкротства, он сразу будет красным здесь подсвечивать.  
Ну, то есть какое-то там состояние компаний.  
Адреса, реквизиты владельца, связанные компании, положение на рынке, надежность, плюсы-минусы.  
Тут он финансы, да, считает.  
С признаки, там, рисковые, там, банкротства, не банкротства и так далее.  
Вот вероятность банкротства, например, да.  
Плюсов у вас намного больше, все хорошо.  
Какие-то минусы тут ему не нравятся.  
Рентабельность низкая.  
Какие-то имеющиеся обязательства.  
Да, они со своей рентабельностью.  
Я за прошлым годом такой налог на прибыль заплатила, больше так ничего.  
Ну, какие-то задолженности по налогам имеются небольшие.  
Ну, как бы вот, да.  
Ну, вот он анализирует, да, но он показывает, что, да, как бы плюсов намного больше.  
То есть тут как бы все, стабильность он хорошей показывает.  
Выручка финансы.  
Так, доходы-расходы, чистая прибыль.  
Опять же, сравнение с конкурентами по выручке.  
Эффективность.  
А что здесь моменты?  
Что ж, что еще раз?  
Судебные моменты.  
Да, да, да, это вот сейчас ниже будет.  
Все обязательства, стоимость компании рыночная, сравнение с конкуренцией.  
Вот дальше участие в торгах.  
Участие в торгах, в судах.  
Вот ваши суды свеженькие, да, тут 25-е года выиграли, проиграли.  
Когда были из том, когда ответчиком.  
Вот транспорт ваш весь, который у вас, да.  
Ну, наверное, весь, я не знаю, подтягивает он, где-то не подтягивает.  
Лизинг, да, лицензии.  
Залог лизинг, вот действующий.  
Ага.  
Проверки.  
Гид была в 23-м.  
Ну, может, назначено, не знаю, прошла, не прошла.  
Вот это значит, что она смешает.  
На нас дядька один пожаловался.  
Пожаловался.  
Ну, я так и думала, что они просто так не ходят, как бы.  
Нет, они не приходят.  
Они позвонили нам, что-то там это самое.  
А он там, я наш глаз видать, что-то.  
Нет, это нормально.  
Вот, вакансии две открытые.  
Подтягивает откуда менеджер, тендерный специалист.  
И присутствие в саморегулируемых организациях.  
Вот.  
Это, собственно, вот из бифа он подтягивает.  
То есть тут у вас уже есть эта проверка.  
Как дополнить?  
А можно сбросить справку на этот?  
А вот смотрите, Оксана Федоровна, я вам могу сбросить,  
но вы в личный кабинет, когда сейчас зайдете без меня,  
вот здесь вот бизнес-профект контрагента, и вот она у вас осталась.  
Да, я поняла.  
Вы сюда любой именент вставляете, да, я просто на примере вашего.  
Дополнительно, как у нас руководители проверяют еще перед заключением договора.  
То есть, в принципе, кому-то этого достаточно, кто-то еще там отчета должности, да, заказывает.  
Еще у нас руководители такое используют лайфхак.  
То есть, опять же, да, там в интернете такого нет, к сожалению, или к счастью, может.  
Карточка поиска у нас есть с вами в Консультанте Плюс.  
Здесь есть судебная практика.  
И здесь есть найти судебную практику по ИНН.  
Вот давайте я вас сюда вставлю.  
Есть суды.  
Показать список документов.  
И вот у нас с вами, он нам находит, раз, два, три, четыре, пять, шесть, семь судов, да.  
Девятый апелляционный, субаренда помещений.  
Тут какой-то спор у нас был между странами.  
Это 2020 год.  
Дальше арбитражи в Московском округе подряд.  
Спор с ПФР.  
И еще арбитражный суд Московского округа.  
Еще три определения.  
То есть, также, да, можно дополнительно именно по судебной практике смотреть контрагента.  
Если мы видим, что, например, ранее контрагент судился там за неуплату, например, да.  
Тут же все видно сразу, то есть, какой спор был, да.  
Можно зайти в сам судебный иск посмотреть, ну, само решение, да, посмотреть, почему судился.  
А я кто-то его наставил, да, выиграли.  
Вот.  
Да, то есть, да, требование удовлетворено.  
Все, да, выиграли, получается.  
Вот.  
То есть, если мы видим, что контрагент у нас судился ранее за неуплату,  
или там, пользование средствами, там, деньги взял, а работы, допустим, нам какие-то не выполнил, да, или еще что-то,  
то мы-то с такими контрагентами либо принимаем решение не работать,  
либо работаем, ну, с полной предоплатой, наверное, например.  
Ну, то есть, не по постоплате.  
То есть, дополнительно, здесь, в принципе, этот сервис есть в личном кабинете,  
но дополнительно у нас руководители еще запрашивают именно посмотреть сами суды.  
То есть, почему судили здесь?  
Как бы, подождите, подождите.  
Ой.  
А, это 20-й год.  
Это не мы.  
Перси и Канта, что там.  
А может ли в них пролистать?  
Ну, наверное, встретится тут ваш.  
Сейчас посмотрим.  
Демонтаж обратился.  
А я в саду еще не работала, наверное.  
Может, как свидетелем проходили или каким-то подрядчиком?  
Да.  
В целом, сто одно тысячи.  
А, это апелляционная жалоба.  
Разрастание денег на все поиски.  
Ну, может, подождите, это было, да, потому что я очень не припомню.  
Ну, то, что по ННН, да, он нам подтянул с вами.  
Ну, просто у нас всегда подтягивается какой-то где-то в Воронежской области  
или во Владимирской, и тоже есть ДОС, там просто ДОС.  
И он нам пишет карточку, писатель, а это не наш.  
А, ну тут смотрите, я именно, вот видите, у нас с вами вверху прям ваш ННН светится.  
То есть тут он фильтровал именно по вашему ННН.  
А, ну, может быть, ОГРН может у кого-то такой же совпадать?  
Вряд ли, он прям по ННН вот показывает ННН такой-то.  
Ну, вот здесь у нас такая, когда даже, например, через контур проверяют,  
все время у нас в карточке торчит вот это вот какое-то дело.  
Там не ремонтаж объекта строительства, а просто ДОС.  
Ну, он его...  
К вам, да?  
Ага.  
Поняла, ну тут как бы...  
А там такая злодина раскололбает, что-то такое.  
Вот, Александр, как считаете, если бы был вот такой инструмент, да,  
как в личном кабинете и дополнительно вот такая проверка по судам,  
сэкономили бы вам 80 тысяч?  
Ой, ну, я не знаю, это надо руководить.  
Я спросила вас, бросить, думаю, покажу ему, вот устроить его такая штучка.  
Ну, то есть тогда покажите прям дополнительно, может быть, и это, и это.  
Либо, если хотите, я покажу, может быть, там, сама продемонстрирую, как вам удобнее.  
Ну, и ему некогда будет.  
Я ему сброшу, просто как бы здесь двух зайцев убиваешь, получается.  
Ты правовариваешь, что у тебя есть.  
А почему он так заинтересовался проверкой контрагента?  
Где-то обжегся или нет?  
Ну, вот этот суд у нас...  
Работы выполнили, рассчитали сами, спустя, только через суд.  
Спустя, там, какое-то время.  
Правда, сверху еще 400 тысяч заплатили.  
Ну, все, насколько ждали за то.  
Есть, которые, там, технику мы в суде техники оказываем.  
Вроде начинают платить, потом, вот сейчас опять у нас, миллион должны, пропали.  
80, это за 12 месяцев, правильно понимаю?  
Это, то есть, 6 600 в месяц.  
Ну, слушайте, может быть, я вам там поинтереснее смогу здесь на предложение сделать.  
Ну, в общем, тогда ограничения получаются 10, да, процентов?  
Нет, нет, я вам сделаю.  
Если это будет критично, я сделаю безлимит здесь.  
Потому что СБИС – это наш партнер, мы же у нас группа компаний.  
Мы делаем безлимит по согласованию.  
Просто не всем компаниям нужно столько запросов.  
Я вам говорю, у нас есть компании, там, у кого один-два контрагента, и они не проверяют так часто.  
Поэтому тут ограничили, но по согласованию сделаю.  
С руководителем это обсужу.  
Поняла, тогда направлю, Оксана Фанасьевна, так, предложение наше.  
Потому что если 6 600 вы хотели там за проверку заплатить, она у нас без оплаты, да, идет.  
Плюс дополнительно можно в консультанте по ННН проверять по судебной практике, как доп. проверка.  
Ну, как бы тут, я думаю, что интересно я вам смогу предложение сделать.  
Вот.  
Так, руководители тогда сами, да, покажете?  
Да, да, да, конечно.  
А он принимает, да, решение, вот, Илья Николаевича, получается?  
Ага, поняла.  
Тогда, Оксана Фанасьевна, давайте так, я сейчас вам направляю доступы.  
Смотрите, наличный кабинет придет сразу, да, прямо сейчас направлю.  
Вот, на сам консультант плюс в течение где-то получаса-часа,  
потому что, наверное, комплект будет сейчас мне собрать вам.  
Да, хорошо.  
Вот.  
И, соответственно, тогда я потом звоню по обратной связи,  
по вот ответу линии консультирования.  
Там как раз мероприятие, да, у нас пока посмотрите.  
Попробуйте сейчас с руководителем согласовать, да, по каким-то спецусловиям.  
Вот.  
И с вами тогда, соответственно, выйду на связь с предложением.  
А вы тогда сможете пока вот показать Илье Николаевичу, да, сервисы?  
Угу.  
И, может быть, уточните еще по поводу вот закупщика.  
Может быть, тоже доступ тестовый нужен будет?  
Ну, там устало, он пишет, что пока не надо.  
Потому что также то есть и мероприятие есть.  
Ну, может быть, со своего также кабинет покажете, если будет интересно.  
Угу.  
Понятно.  
Оксана, знаете, и такой вопрос.  
Чтобы мне карточку вам завести, как юрлицо, чтобы я могла там льготы применить, да,  
скажите адрес какой офиса реально вот.  
Это только для карточки.  
Никуда он там не уйдет, не пойдет.  
Потому что я думаю, Дропова это юридический адрес, да?  
Да, Домодедово.  
Угу.  
Ой.  
Ой.  
Так.  
Что было на месте?  
Нет, нет.  
Это вы там, да, сидите?

Алло. Алло. Добрый день. Еще раз Катя. Направила вам ссылочку, чтобы зарегистрировала. Так. Должна прийти ссылка от Мишенко Екатерины или от Басовой Екатерины. Консультант плюс там будет в теме.  
Это чтобы вы могли мой экран видеть. Я тогда покажу темы, которые интересовали. Правильно поняла, коллеги передали воинский учет, учетная политика и иностранные работники. Все верно?  
Да. Учетная политика интересная.  
Учетная политика.  
По ссылке перехожу, да?  
Да, да, да. Я буду сразу мой экран видеть.  
Микрофон нужен или камера, да?  
Нет, ничего нам не нужно. Мы с вами по телефону.  
Видно мой экран?  
Да.  
Считабельно? Ага.  
Оксана, по учетной политике сейчас покажу, если это самое такое важное.  
Хотела еще спросить, может быть, что-то еще будет в плане специфики, да, интересно.  
Посмотрела, да, что у вас там снос зданий. Предположила, что, может быть, какая-то техника есть в наличии.  
Может быть, там интересует списание ГСМ сейчас у нас запрашивают, например.  
Или, я не знаю, там лизинг есть. Техника, да, например, лизинг.  
Лизинг есть, да.  
Есть. Интересно будет по изменениям что-то материал вообще просто оставить потом так же?  
Ну, можно, да.  
Ну, что-то вроде ничего не менялось.  
Я поняла. То есть, правильно поняла, вы просто как бы, ну, сносите здание, да, и потом вот это разбираете, ну, сам как бы демонтаж, да, разбираете?  
Ну, сносим, да, но там не обязательно здание, а всякое разное.  
Угу. Просто, может быть, что-то еще смогу интересно показать, вот с учетом вида деятельности, так скажем, поэтому уточняю.  
Поняла.  
Интересно бы, конечно, не знаю, может, какую-нибудь хорошую статейку, но я так уже ищу, про металлолом, который остается после сноса.  
А что с ним?  
Ну, как вообще это должно по-правильному происходить?  
То есть, как бы, все же, что разбирается, вот все, что остается после демонтажа, по правилам принадлежит заказчику.  
Угу.  
Вот, но заказчик не хочет с этим заморачиваться особо, потому что металлоломы – это налоговое агентство НДФ, всякое такое.  
Вот я не знаю, может, как-то можно обходить эти моменты вот без вот этой схемы, как-то по-правильному.  
Угу.  
А обходить слайд?  
Продать вам?  
Они должны продать, оприходовать, потом либо сдать, либо для собственных новых использовать, ну, всякое такое.  
Заказчикам как-то это не очень надо.  
Все, поняла.  
Сейчас мы этот вопрос тоже посмотрим, раз он интересует.  
Мы сейчас тогда с вами.  
Угу.  
Обязательно.  
А вам, получается, выгода какая-то, что вы его потом также можете там куда-то сдать, да, и как бы дополнить на денежные средства, правильно?  
Естественно, конечно, да.  
Все, поняла.  
Ну, да, интересно это, конечно.  
Ага.  
Поняла.  
Хорошо, сейчас все посмотрим.  
И такой еще вопрос.  
Помимо вас, я вам буду потом доступы направлять, да, после встречи.  
Может быть, там, смотрела, что у вас там закупки активно, может быть, что закупщику нужен будет доступ помимо вас.  
Есть какие-то еще пользователи?  
Ну, есть, да, закупки у нас, ага.  
Если нужен будет, спросите тогда, я вам пока вот у нас трехдневный идет тестовый, да, доступ, я могу вам еще, ну, выдать доступ еще там для закупщика, например, чтобы не только у вас там бухгалтерия кадр, да, были в комплекте.  
А кадры тоже вы ведете, правильно?  
Да, ага.  
А юрист?  
А у юриста есть, по-моему, консультант.  
А, на эту компанию купленный или лидер?  
Не, не, не, не, она у нас, типа, на аутсорте, это, у нее свой.  
Все, поняла, юристу не предлагаем тогда.  
Ага, поняла.  
Оксана, тогда вот, прежде чем начать, еще такой вопрос задам.  
А вообще, с консультантом плюс знакомые, работают, чтобы я понимаю, как бы устраивает по ответам или, может, какие-то пожелания, если бы я сейчас понимала, как мне, ну, строить там, допустим, показывать там только краткие материалы или, наоборот, любить там, чтобы с обоснованием было?  
Ну, конечно, ну, вообще, краткие есть обоснования, но обоснование-то в любом случае должно быть.  
Обоснование должно быть, ага, все, поняла, все, поняла.  
А вообще, вот, на постоянной основе для себя рассматривать, может быть, на будущее там или сейчас.  
А сколько стоит?  
Смотрите, бухгалтерский комплект минимальный от 12 для юрлиц.  
Сейчас я посмотрю, мартовский прайс вчера пришел, если ничего не поменялось.  
Это в месяц, да?  
Это в месяц, да, 14-20, скидка для юрлиц есть 20%.  
Можно сделать еще минус 20 от этой стоимости.  
Не знаю даже.  
А есть вообще, ну, как бы, необходимость на постоянке?  
Да, есть, конечно, но не критично так, чтобы прямо.  
Не критично.  
Все, поняла.  
Если вдруг там что-то изменится, да, к концу нашей встречи, соответственно,  
можете там спросить направо, тогда еще может быть там предложение по тот комплект,  
который там заинтересует тогда.  
Так, тогда, сейчас, чтобы вы мой экран тут видели.  
По учетной, да, политике тогда начнем,  
а потом вот покажу как раз-таки про металлолом,  
где можно будет этот вопрос еще тоже посмотреть.  
Так, учетная политика.  
Еще не делали правильно, то есть сейчас прям с нуля за этот год нужно будет, да?  
Да, да, да, да.  
Смотрите, как там, Заначий, я вам буду направлять комплект бухгалтерии и кадры.  
Здесь там на стартовой странице, вот здесь у вас будет конструктор учетной политики.  
Пользовались раньше?  
Да, конечно.  
Вот.  
Он подсветит, соответственно, там те зоны, где может быть, наоборот, там можно, ну,  
оптимизировать какие-то налоги, да, или наоборот, где рискуете,  
ну, когда вносите какой-то там пункт в учетную политику.  
Отдельно будет для общего режима для налогообложения, отдельно для бухгалтерии.  
У вас общий, да, режим, я так понимаю.  
Угу.  
Все, прям нажимаете «Создать документ» и выбираете свои галочки, то есть, да, как это у вас происходит.  
Вот.  
Самое интересное, будут налоги на прибыль, это вот те зоны, которые как раз-таки он может подсвечивать,  
вот такие подсказки будут, да, всплывать.  
То есть, те зоны будут подсвечивать как раз-таки наоборот, как раз, где можно оптимизировать,  
то есть, какие-то риски, штрафы, да, вот то, что сейчас интереснее там и руководителям,  
и главные бухгалтеры, да, запрашивают именно, где можно законно сэкономить.  
У нас же с этого года по налоговой реформе мы некоторые виды расходов можем учитывать с коэффициентом 2.  
Вот.  
Может быть, у вас тоже что-то попадает, там нематериальные активы и основные средства.  
Вот по основным средствам там самое интересное, там есть определенный перечень.  
Вот здесь вот будет пункт, может ли организация применять коэффициент 2, вот нам надо, где основные средства.  
Так.  
Для амортизации, это у нас уже к этому, да, по-моему, относится.  
Повыше где-то должно быть, сейчас я найду.  
А, вот, оборудование, перечень.  
Можно прямо на слово перечень перейти, и он, то есть, покажет, что относятся, там, ноутбуки,  
машины вычислительные, бесперебойники, да, еще что-то, то есть, устройства там, хранения, прочие средства.  
То есть, меня можно прямо по списочку проверить, да, если что-то попадает.  
Мы, соответственно, с вами здесь, видите, меняет сразу подсказка, допустим, там, допустим,  
материальных активов нет, а основной код средства есть.  
И сразу он нам в учетной политике эту формулировку меняет.  
Угу.  
Вот.  
Соответственно, да, вот эти вот подсказки о возможностях, да, и рисках,  
это есть только в системе «Консультант Плюс», поэтому вот, как бы, ваши коллеги, да,  
самый частый запрос – это вот посмотреть вот эти вот перспективы, так скажем, да.  
Угу.  
И в конце, когда вы уже составили учетную политику, можете перейти полностью, да,  
к всему документу, помимо самой учетной политики, система вам выдаст и приказ,  
и все доп. документы, то есть, все приложения, которые должны быть,  
ну, то есть, они уже будут заполнены именно под вас, соответственно,  
с теми там галочками, которые вы поставите, да.  
Соответственно, что позволяет?  
То есть, не упустить какие-то возможности, посмотреть, нет ли рисков каких-то зон,  
и можете также сохранить документы в «Консультанте Плюс» сам, да, в самой системе,  
и потом просто, если какие-то изменения будут, обновлять учетную политику уже в системе.  
То есть, просто подгружаете свой документ, система ее актуализирует под текущее законодательство,  
потому что, если мы посмотрим изменения, да, там, в течение года,  
также бывают какие-то изменения вносятся в учетную политику,  
и мы с вами, соответственно, здесь можем сразу, вот, допустим,  
учета политика для телебуха, учета за 24-й год, несколько раз, да, были изменения,  
и, опять же, то есть, чтобы вам эту учетную политику постоянно не переделывать,  
подгрузили, система ее актуализировала.  
Но это тогда нужно сохранять именно вот в «Консультанте»,  
потому что так еще там будет он вам давать вариант, как в «Ворд» и сохранить.  
Вот, поэтому учетную политику тогда оставляем,  
можете также, да, посмотреть, сделать.  
Про металлолом.  
Сейчас скажу тогда.  
Смотрите, помимо самой системы «Консультант Плюс»,  
я вам буду на тест направлять еще личный кабинет,  
проилл-код, то есть мы продаем только систему.  
Личный кабинет – это такой бонус для наших клиентов.  
И вот здесь как раз-таки у нас с вами слева на боковой панели  
есть Центр оперативного консультирования.  
Вообще раньше какие-то там консультации, что-то запрашивали,  
пользовались ли они консультирования?  
Неа.  
Вообще ни разу, да?  
Ну, если что-то надо было, например, когда консультацию,  
чтобы менеджеру с вами писала, они там что-то там ходили.  
Ну, собственно, здесь такой же принцип,  
только там не надо напрямую менеджеру писать, да,  
у нас в стадии сидит 60 человек,  
большая часть из них – это налоговые консультанты,  
есть также свои юристы, специалисты по трудовому праву и так далее.  
То есть тут любой правовый вопрос не привязан к вашему комплекту.  
Вот.  
Соответственно, прям нажимаете кнопочку «Задать новый вопрос»,  
и мы с вами можем вот сейчас как раз на примере металлолома попробовать,  
чтобы вы потом понимали, как это будет выглядеть.  
Так, значит, компания, напиши наша, наша компания занимается сносом зданий, да?  
После чего остаётся металлолом, который по закону принадлежит заказчику.  
Как нам правильно оформить операцию по его покупке, да, наверное?  
Ну, по…  
По его приобретению, да, может быть так?  
Приобретению, вот так вот.  
Можем ли мы купить его, да?  
Или как-то, как вы сказали, купить его?  
Можем ли мы его оформить собственностью, не по купле-продаже как-то?  
А, не по купле-продаже, наоборот.  
Или мы его оформить в особость, где она носит, не по договору купле-продаже.  
А почему по договору купле-продаже нельзя?  
Мне кажется, в самом такой легкий был бы способ, нет?  
Так вот, то вот именно, что легкий, это и правильно, заказчики не хотят с ним заморачиваться.  
А, всё, поняла.  
Им снесли, вывезли и счастье.  
Всё, то есть, грубо говоря, может быть какая-то, если была бы там, условно, какой-то допничек, да,  
вот что мы там после вам это всё передаём, например, да, вот какое-то допсоглашение, может быть, к договору.  
Ну, хоть как бы по гражданскому кодексу есть такая оговорка, а с точки зрения налогообложения, как, это же дарение получается.  
А, ну да.  
То есть, поэт, ну, то есть, не знаю.  
Не по договору купли-продажи.  
Тогда я вот так вот сделаю, не по договору купли.  
Ну, посмотрим, что наши предложат, варианты какие.  
Может быть, есть ещё какие-то пожелания к ответу там, ну, с обоснованием, я уже понимаю, в любом случае будет, да, ответ с обоснованием наши предоставят.  
То есть, будут ссылки на что ссылаются при подготовке ответа.  
Вот.  
Может быть, есть там ещё какие-то пожелания, что там хотели бы какое-то определённое количество часов, чтобы вопрос отрабатывался.  
Да нет, ничего такого нет.  
Как просто понимать?  
Ну, я уже кучу всего прочитала, понимаю, что и с юристом, и, но...  
А юрист говорит что-то по этому поводу?  
Ну, мы с руководством на одной волне, с юристом на одной волне в этом плане находимся, но...  
Угу, поняла.  
Ну, смотрите, тут как бы у нас тоже штат юристов, да, тут, грубо говоря, человек до вашей спины, плюс сразу и налоговики тоже.  
То есть, они подскажут, если что, как бы, именно, да, за ответ не с точки зрения, то есть, можно или нельзя, да, а ещё и с точки зрения, а как это сделать, если для вас это выгодно, если есть законные именно способы.  
Да, да, да, да, да.  
То есть, все, кем не дадим, всё, что законно можно придумать, всё сделаем.  
Я, кстати, ещё, так, налоговое консультирование себе поменьшу, чтобы потом вам тоже рассказать.  
Поняла. Ах, Антон, тогда смотрите, потом уже, когда без меня зайдёте в личный кабинет, да, так же вот он слева, центра оперативного консультирования, чтобы вам ответ посмотреть.  
Ответ в среднем, то есть, отвечаем в среднем 4 часа, если вопрос какой-то сложный, может занять до 8 максимум.  
Угу.  
Вот, тут вы можете сами управлять, если вам там нужен быстрый ответ, можно также позвонить коллегам по номеру там и в моменте, например, проконсультироваться.  
Если есть время, да, там 4 хотя бы часа, можно вот письменно, как мы с вами задали вопрос, соответственно, ответ прямо сейчас внизу появится, что сейчас будет фамилия специалиста, кто взял в работу, пойдёт время, и ответ будет здесь же готов.  
Угу.  
Вот, это вот, что касается линии консультирования.  
Так, теперь хотела ещё спросить, этот вопрос мы задали, воинский учёт, иностранцы, лизинг, что-то вот из этого есть ещё важное?  
Да, вроде не.  
В воинский уже ведёте, правильно?  
Да.  
Ага.  
Давно сделали?  
Ну, когда там масса вообще это делала, просто запросов.  
Поняла, поняла.  
23, да, октябрь 23-го?  
Да.  
Смотрите, Александр, в Консультанте Плюс, да, есть такой ещё уникальный банк изменения, то есть, вы можете вбить любой запрос, в конце после этого запроса слово изменения,  
то есть, если работа уже была проделана, да, то есть, на регулярность дальше чисто отслеживать, какие были изменения, если что-то нужно поменять.  
Можем посмотреть по воинскому учёту, с октября 23-го года тоже были некоторые изменения, в том числе, вот, 1 октября, да, у нас были вот эти штрафы повышенные, введены, и дальше у нас был увеличен возраст призыва на военную службу, а, соответственно, и возраст запаса.  
И, может быть, те, кто у вас ранее не попадал под воинский, теперь попадают, потому что возраст чуть-чуть увеличили.  
А, у меня все молодняк.  
До 30-ти тоже есть кто-то?  
Да, до 30-ти уже, наверное, никого нет.  
Всё, супер, то есть, у нас уже после 30-ти, это, вот, соответственно, призывники до 30-ти, от 18-ти, выше 30-ти и до 55-ти, да, если нет звания никакого, ну, если просто служили в армии.  
Соответственно, у нас с вами возраст запаса.  
Просто можете также по табличке перепроверить, и внизу будут все обязательные документы, потому что вот, когда только-только в октябре этот вышел закон, там перечень документов был один, сейчас он чуть другой, там несколько новых журналов добавили в обязательные документы.  
То есть, там, карточка Н-10, да, это у нас всё с вами осталось, это два, если ведёте, если не отменили.  
Журнал учёта военнообязанных, да.  
И вот появились ещё вот журналы регистрации, положение в воинском учёте обязательно.  
И вот это, да, есть ещё журнал учёта карточек сотрудников, журнал учёта военнообязанных.  
Журналы регистрации нет.  
Смотрите, Аксен Франс, можете также прям вот здесь, прям здесь по структуре, да, у нас идёт примеры всех обязательных документов.  
Можете прям отсюда их скачивать в Word себе и, соответственно, свои данные также просто подставлять.  
Вот, это пример, вот как это должно выглядеть.  
Журнал учёта карточек граждан, то есть, вот эти, которые мы Н-10 ведём, ещё на них должен быть журнал учёта.  
Вот это поменялось.  
Вот, то есть, чтобы отслеживать дальше, можно либо по изменениям, да, заходить в банк изменений,  
либо вот типовая ситуация, потому что это аналитический материал, и он актуализируется ежедневно.  
То есть, в обед каждый день мы его актуализируем, если происходят какие-то изменения.  
Вот, соответственно, тут набор немножко обязательных документов поменялся.  
Можете также перепроверить.  
И теперь ещё обязательно, так как, помните, у нас с октября ещё ввели штраф на должностное жилицо,  
обязательно должен быть кто-то ответственный, и это должно быть внесено в должностную инструкцию.  
У вас кто там, вы или руководитель?  
Я, я, я.  
Ой-ой-ой, тогда точно надо всё проверять с вами.  
То есть, вы, как из-за кадра, да, тоже ответственно получаете.  
Ага, поняла.  
Тогда здесь, ну, подумайте, как вам там выгодно, да, кого внести.  
А у меня должностная инструкция у меня есть.  
И туда есть, да, именно то, что вот по воинскому учёту внесено.  
Всё, супер.  
Тогда нам с вами только через типовую ситуацию вот именно проверить перечень обязательных документов из того,  
что поменялось вот в 24-25-х, да, годах.  
Ага.  
Актуализировать.  
То есть, просто вбивало воинский учёт, вот он, изменение банк сразу, вот она типовая ситуация.  
То есть, типовая ситуация, это прям краткая аналитика, и вот как вы хотели, да, чтобы было обоснование.  
Каждая ссылочка, которая ссылается на норму, она кликабельна.  
Вот.  
И то есть, если вы перейдёте на норму, вы увидите, что он вас переносит в актуальную редакцию.  
Не будет такого, чтобы он там перенёс вас уже в недействующую редакцию.  
Вот.  
Тогда бы просто эта типовая ситуация, да, не была бы актуальна на данное число.  
Просто другие системы есть, что таким грешат.  
Я поэтому тут как бы делаю акцент, что здесь хоть каждую перепроверьте, всё будет на актуальное законодательство текущее.  
Вот.  
По воинскому поняла.  
Так, иностранцы тоже, да, есть у вас?  
Да.  
А по иностранцам там, условно, одни и те же или какие-то, может, сейчас новые есть, там, может, граждан там,  
я и эс, сейчас есть тоже из меня.  
Тут есть, я один узбек, а один узбек.  
Угу.  
Поняла.  
Так, ну, тоже.  
Оформление гражданина Узбекистана, да?  
Угу.  
Узбекистана.  
Ну, Саня, как оформить на работу.  
Ну, здесь могут быть, допустим, если я просто вобью сейчас, да, как оформить на работу,  
он мне также покажет тоже краткий аналитический материал, да, со всеми ссылками на норму.  
Можно будет тебя перепроверить, какие есть особенности при приёме,  
как поставить на миграционный учёт, как уведомить о приёмной работе, как принять, да,  
то есть тут всё будет по полочкам.  
Ну, вот вдруг есть что-то такое, о чём я не подумала, например, да,  
то есть может быть что-то ещё нужно сделать, а вот документов много вышло,  
как понять, да, что я, допустим, вот нашла всё.  
В личном кабинете ещё у вас будут алгоритмы клиентского опыта,  
когда какой-то вопрос масштабный, да, мы разбиваем на подзадачи.  
Там можно себя также перепроверить, то есть действительно ли мы всё с вами учли.  
Вот по любой из тематик есть, вот если посмотрите, бухгалтер, если кадры отметим,  
их более здесь, ну, вот сейчас показаны 47, да, у нас вообще их более 200,  
мы просто самый такой топ алгоритмов подгружаем, ну, как бы в личный кабинет.  
Налоговая реформа, воинский учёт, да, тоже там, те же Facebook,  
которые обязательно там переход с этого из прошлого года, да,  
то есть топ запросов будет то, что ваши коллеги сейчас также у нас запрашивают.  
Абсолютно здесь есть любые темы, также есть лизинг, да, неучётная политика, всё-всё-всё.  
Как это выглядит, как это работает?  
Вот вы вбили запрос, как понять, что, допустим, один документ открыли, всё, всё решили.  
Вот здесь вот на втором слайде будет на жёлтом поле шесть шагов.  
Вот если здесь шесть шагов, в консультанте плюс, чтобы принять на работу иностранца,  
он предлагает шесть инструментов.  
То есть первое, вот мы с вами как раз-таки второй шаг сделать, да,  
открыли готовое решение, вот это вот, посмотрели, как это всё сделать,  
но вдруг мы что-то ещё пропустили.  
И он вот нам предлагает себя перепроверить.  
Если это, допустим, там, первый шаг или четвёртый шаг,  
далее вот будет такой же слайд пронумерованный,  
он покажет, что ещё можно сделать.  
Например, вот четвёртый шаг – создать безопасный для работы трудовой договор, да, в конструкторе.  
Четвёртый слайд, если я открою, вот он прямо мне покажет,  
куда зайти, на какой пункт перейти, да, и конкретно на что обратить внимание,  
где чаще всего там, может быть, ошибаются, да, или там какие-то пункты не замечают ваши коллеги.  
То есть он прямо покажет, что ещё нужно сделать.  
Действительно, мы посмотрели, как его оформить, как поставить на учёт,  
ну, про договор, как-то, ну, вылетел, например, в договор,  
или там, как ему какие-нибудь налоги, да, там, так же считать, начислять.  
То есть здесь вот как раз-таки, то есть если здесь шесть шагов,  
прямо по слайдам проходимся, да, посмотрели, как принять,  
как раз-таки мы с вами перешли на аналитику, да.  
Дальше, может быть, что-то ещё нужно сделать.  
А, посмотреть, какие штрафы, да, за нарушение миграционного законодательства,  
там, большие, да, по иностранцам у нас там,  
а 400, по-моему, да, там, какой-то такой диапазон, да, у нас 400-800, по-моему.  
То есть посмотреть, какие штрафы могут быть, чтобы, там, руководитель взвесить так же, да,  
нужно, не нужно оформлять, стоит, не стоит, игра свеч.  
Сделать договор с ним сразу в системе, причём здесь конструктор договоров есть с иностранным работником,  
он вам подчеркнёт также, смотря с какой стороны, вот мы с вами здесь выберем иностранный гражданин,  
он сразу спрашивает, какого государства, да, то есть ЯЭС, не ЯЭС, нет, не ЯЭС у нас.  
Высококвалифицированно или нет? У нас нет, правильно?  
Дальше, временно пробывающий, временно проживающий.  
И у каждого, видите, вот, в зависимости от тех галочек, которые я выбираю, свои подсказки всплывают.  
И он как раз мне говорит о том, чтобы избежать штрафа для заключения договора с таким работником,  
в правиле он занимается таким видом деятельности и так далее, и так далее,  
нужно поставить на учёт такие-то штрафы, вот, и то, что в МВД, да, нам нужно там сообщить и так далее.  
Также все ссылки со всеми формами, которыми вам надо будет подать в МВД, они тут все кликабельны.  
То есть вам сразу в одном окне вы всё это получаете.  
Дальше нам предлагают быстро изучить изменения по трудоустройству граждан,  
то есть так же, как я вам показывала, именно ввести иностранный работник изменения,  
и посмотреть, то есть какие, что меняется, да, у нас, чтобы регулярно там перепроверять,  
ничего ли у нас не поменялось, не упустили.  
И часто задаваем вопросы, которые ваши коллеги нам сейчас задают по иностранцам, да,  
то есть там есть определённые реестры, нужно, не нужно подавать,  
то есть такие самые часто задаваемые вопросы, они уже будут в системе,  
то есть чтобы вам в личный кабинет не идти, да, вопрос не задавать в центре консультирования.  
Некоторые уже есть ответы в системе.  
Вот, то есть когда с каким-то вопросом масштабно такие встречаются,  
можно посмотреть, то есть действительно ли никакой шаг не упустили,  
и посмотреть, какое решение сам консультант, да, предлагает,  
точнее мы предлагаем, да, Эл-код вам разработал такую шпаргалочку.  
Вот такой формат, Оксана Фанасьевна, вот если бы такими пользовались пошаговыми инструкциями,  
как считаете?  
Ну, конечно, интересно.  
Было бы эффективнее?  
А вот в чём разница прям, вот если для вас, честно, обратная связь просто очень важна,  
тоже от наших клиентов.  
Ну, а что, голову включать не надо, посмотрел, сделал, ну, всё как обычно.  
Ну, что точно ничего не упустили, условно, и как бы риски, да, снизили, получается.  
Ну, и как бы, вот особенно такие вопросы, по которым штрафы большие,  
их лучше пошагово тогда здесь проверять.  
Поняла.  
Оксана Фанасьевна, и тогда последнее, что здесь ещё хотела показать в личном кабинете,  
это раздел образования.  
Вообще какие-то семинары, вебинары, что-то посещаете?  
Конечно, обязательно.  
Ага, а это как, ну, там, платно-бесплатно?  
Сейчас бесплатно стараюсь.  
Ага, поняла.  
Есть, может, какие-то тематики, которые сейчас бы хотели также посетить?  
Да, чтобы не хотела, мне надо этот самый подтвердить, в этом году будет.  
А, и ПБР, да?  
Нет, у меня налоговый консультант.  
Ой, поняла, супер.  
А вы где-то...  
Да у вас я училась.  
Не у нас, случайно?  
У вас.  
Да?  
Поняла.  
Смотрите, если что, у нас здесь сопровождаемых клиентов, да,  
на налоговый консультант, на этот курс кидка 20%.  
Если что, имейте в виду.  
Ну, кто что, ну, не знаю, наверное, простите за выражение,  
прошу я в этом году все это дело.  
А там обязательно каждый год, да, вы подтверждаете, что будет?  
Ну, в прошлом году я там за прошлый год все подтвердила,  
и у меня как бы этот 24-й год прошел без всяких подтверждений.  
Там как-то у меня хватило всего.  
Вот.  
А, знаете, вот, с этого мне палата прислала, что надо, ну, подтвердиться,  
и, ну, что-то финансовая составляющая оставляет желательно ничего, поэтому...  
Ну, там как бы, если один год вы пропускаете, то что будет?  
Ничего, в следующем году.  
Там, наверное, что-то какой-то взнос дополнительный платить или еще...  
А, все, поняла, поняла.  
Да и у меня время еще есть, может быть, как-нибудь соберусь.  
Все, поняла тут, поняла.  
Оксана Александровна, я такой еще не спросила вопрос.  
А сейчас интернетом, да, пользуетесь?  
Конечно.  
Ага.  
Ну, там все удается найти?  
Да.  
Если что-то уж совсем там какой-то затык.  
Ну, у меня опыт работы большой, и все-таки обучительницы какие-то разные.  
Угу, угу.  
Ну, то, что меняется, меняется.  
Тем более у меня, как бы, сейчас такой в деятельности, и компания небольшая,  
там особо каких-то таких моментов не возникает.  
Ну, и тут коллегам своим обращаюсь, если что-то там, мне прям совсем непонятно.  
Ну, то, что большая, 14 человек, ну, как по здесь, вот я смотрела,  
по крайней мере, уже средняя такая, ну, как бы, есть у нас, знаете, компании там у клиентов и 2-3 человека.  
Ну, микро-приз...  
Не, ну, еще что-то все обеспечительности зависит, да, у кого-то там маркетплейсы есть, да,  
там постоянно какие-то обстояния, и все, там у меня как-то в этом плане все ровно хорошо.  
Там таких моментов.  
Угу.  
Я просто вот сколько...  
Вот я в прошлое время наработалась на крупных средствриятиях, уже дело к пенсии, надо отдыхать.  
Я поняла.  
Ну, по голосу, кстати, не скажешь, по-моему.  
Ну, бывает.  
Очень молодой голос.  
Я просто, почему про интернет спросила, тоже я вот пыталась, вот раз и там по поиндскому учету что-то искала,  
я вообще ничего не могу найти, просто может у вас есть какой-то лайфхак, как есть.  
Я потому что вот прям, допустим, прям вводила, я ничего не вижу.  
Учета проходила обучение, у меня прям сертификат есть, и все это самое.  
Там уже я прям покупала курсы этого воинского учета, потому что тогда же такая волна, просто сумасшедшая с этим воинским учетом.  
Проверю просто.  
Да, да, да.  
Надо бы опять все подтвердить, а у меня ребенок в первый класс пошел вообще сейчас никак.  
М-м-м-м.  
Вот.  
Поэтому у меня обеспондентация есть хорошая по воинскому учету, ну, потому что я прям училась, там, вебинар у меня был в таком.  
Ну, это я вот просто как пример, потому что я вот как что-то не вобью, тут вот, например, даже, например, один и тот же запрос, да,  
да, тот же лизин, да, посмотреть изменения, что менялось в том году, вот, например, вот оно все в фронологическом порядке, пожалуйста, идет по одному конкретному вопросу.  
Смотрите, у меня есть конкурсерн, да, там тоже линия консультации как бы есть все эти моменты, ну, то есть какая-то правовая система не сдается.  
Потом я тоже как-то была подписана «Бухэксперт».  
Угу.  
Вот, они тоже там девчонки по 1С, они тоже часто проводят всякие вебинары, я тоже там бесплатно слушаю все эти моменты, и они прям с детальным отражением в 1С все это, и там на этом получается.  
Ну, то есть где-то я когда-то состояла в каких-то, когда там работала на крупных средствах, когда все это оплачивалось, и что это, поэтому у меня, ну-ка, скажем, старые связи, где-то я вот там…  
Ну, да, и на обучение какое-то приглашают, ну, мы так же, да, иногда делаем.  
Да, так же как будто угодно, да, там тоже я Excel-ку у вас закончила, консультант же, вот и с тех пор я с Алкодом сотрудничаю тоже, и подтверждающий вас.  
Угу, ну да, поняла. Я просто к тому, что вот условно я правильно понимаю, что когда вот, ну, кто-то пригласили, тогда пошли, там прошли что-то, посмотрели, а если там что-то произошло, но никто не позвал на мероприятие какое-то изменение, может быть, не сильно громкое, то как бы ничего и не…  
А такого не бывает. Постоянно присылают, постоянно это, я же, я еще и состою у этих, этот, который у нас БМЦ, некоммерческий, вот этот, коммерческий вот этот, как он правильно называется?  
БМЦ?  
Фонд национальный государственный регулятор бухгалтерского учёта, бухгалтерский методологический центр.  
Методологический центр, ага, поняла.  
Да, я там тоже состою, и они мне тоже присылают всякие рассылки, и если есть какие-то семинары, я, ну, раньше я ездила на них, у них тоже бывают бесплатные, вот очень у него, это Ольга Лапина-Гелевна, мне нравится, я всё время раньше посещала её семинары, ездила прям.  
Сухаревы мне очень нравятся, вот, и файты тоже мне присылают, если какие-то рекомендации новые при эти фейсбушке, там всё это самое, они мне прям, ну, присылают там мне всё это.  
И такого не бывает, что что-то не прислали, наоборот.  
А вот, Александр Анатольевич, а то, что вот сегодня показывал, даже вот по тому же воинскому учёту, что были вот изменения уже в 24-м году, их тоже уже знали, получается, ничего нового там?  
Да, я даже не забила на эти фейсбушке учёты, и вообще серьёзно.  
А, не отслеживали, всё, я поняла.  
Нет, присылают постоянно, там есть изменения туда-сюда, но я что-то так тщетно забила, а штрафуют, а штрафуют, не знаю.  
Вы уже просто не смотрите, да, даже?  
Я тогда человека приняла на работу, уведомления отправила, уволила, отправила, там, у меня есть, сколько там, у меня есть 4 человека, мужиков, 2 иностранца, ну, то есть, я не думаю...  
На них не надо, да, на иностранцах?  
На иностранцах не надо, да.  
А эти мои, у меня 2 офицера запаса и 2 обычных, ну, там никакими профессированиями мы не занимаемся, вот, такого ничего.  
Ну, то есть, надеюсь, что до нас им не это, дела нет никакого.  
Поняла. А может быть, вот какими-то, вот, как раз таки, вот, интересно, просто из того, что по изменениям, поняла, там, присылают, да, так же, а вот какие-то, опять же, может быть, интересны, там, меры поддержки среднего малого бизнеса?  
Вот это бы интересно было очень.  
Субсидии какие-то, да?  
Да, да, да, вот это очень интересно, потому что мы пытаемся, пытаемся, у нас тут несколько, это, кредитная история подпорчилась.  
Угу.  
И, мне кажется, там сейчас бывает, надо там перехватиться как-нибудь, кредит, но нам никто сейчас не дает, потому что были просрочки.  
Оставлю тогда тоже, конечно, материал по поводу мер поддержки в 25-м году, тоже есть алгоритм, так же пошагово, да, покажет, как, ну, соответственно, в консультанте найти там ту или иную информацию.  
Вот просто я знаю, что в прошлом, так, а я вам его в закладочку сейчас положу, он у вас тут в моих закладках будет.  
В прошлом году у нас просто были субсидии за найм, я помню, то есть там три раза помрот платили организациям, кто нанимал, либо молодых специалистов до 30 лет, либо с биржи труда.  
Вот в этом году субсидии за найм, если именно сейчас столько, ну, фонда плат труда, да, касаться, то там также сейчас на трудоустройство из новых территорий, да, ДНР, ЛНР, трудоустройство с инвалидностью, по-моему, вот именно то, что в прошлом году было, пока не продлили.  
Поэтому тут можете, да, вот, субсидии на молодежи, ну, это в прошлом году было, то есть вот в 25-м году можете также посмотреть, да, что сейчас актуально.  
Отдельные категории граждан, новые местности, вот эти новые территории.  
То есть здесь прям можно также вводить субсидии, там, допустим, за найм и смотреть.  
Либо, может быть, какие-то вот, опять же, там, меры поддержки, ну, по вашей специфике, я сейчас так прям на память не вспомню,  
но по алгоритму можно будет тогда посмотреть, может быть, здесь какие-то еще, там, вот, пониженные тарифы на страховые взносы.  
Ну, это мы всем пользуемся.  
Да, можно вот какие-то еще тогда на трудоустройство.  
У вас как там?  
Ну, трудоустройство навряд ли, может, там, я не знаю, но нам бы, конечно, в форме кредитования бы какие-нибудь, меры поддержки.  
А, в форме кредитования?  
Да.  
Давайте я тебе запишу, все равно будем там еще, наверное, раз созваниваться, да, по поводу обратной связи.  
Я, если найду, я тогда вам предоставлю.  
Так же, либо можно так же, там, на линию консультирования, допустим, этот вопрос задать, там, наши специалисты, там, может быть, сами подберут вам так же материал из консультанта, предоставят.  
Вот, это если вот это интересно, если вам этот, как бы, вопрос никто не закрывает, да, кроме нас, можем помочь.  
Вот, ну, и здесь, что еще могу предложить, это вот именно смотреть еще, здесь есть на стартовой странице, да, какие-то новости всплывают.  
Есть прям обзоры для бухгалтера отдельно, для руководителя отдельно.  
Тоже здесь бывает, что всплывают какие-то новости, где можно, там, применить, да, что-то новое, компенсации какие-то, еще что-то.  
Вот, так же вот про эти субсидии мы тоже с этих же новостей узнали, что вот эти вот новые субсидии появились в 20-м году.  
Занайм именно я про это.  
Вот, и по поводу тогда образования, давайте так же, пока у нас пробный с вами долг, чтобы могу вас пригласить пробно на какое-то из наших мероприятий.  
У нас же почему-то с вами еще юрист отмеченный.  
Я вам сейчас, секунду, эту галочку уберу.  
Строительство у нас с вами.  
Тут все правильно, чтобы нам просто лишнего не выдавало в подборках.  
Смотрите, и что могу предложить?  
Было недавно мероприятие также по формированию учетной политики.  
Может быть, да, на него могут зарегистрировать.  
Либо из ближайших какое-то, там, социальные пособия ближайшие.  
По лизингу также будет, по иностранным работникам тоже будет большая экспертиза.  
Налоговая оптимизация, например.  
Затратный персонал.  
Есть ли какие-то, может быть, темы, которые было бы удобно.  
Интересно, да, посетить.  
А что там, Татьяна, замуж на что-то, что ли?  
Родинг?  
Да, Воронцова теперь.  
А что она там будет проводить?  
У нее бухгалтерская отчетность за 2024 год.  
Ну, я так понимаю, финалем годовую, да, уже, я так понимаю.  
А, нет, нет, вот здесь, вот, выше, в 2025 году.  
Дивиденд – это расчеты с архивихами.  
А, раз издаляльница изменилась в 2025 году.  
Что к нам сейчас есть ближайшего?  
Полина Калмахова, затратный персонал в 2025, расходы, налоги рискованные, методы оптимизации, вот как раз.  
Ой, я Татьяну Александровну обожаю, она прям молодежь.  
В Родинг как раз-таки, да?  
Да, ну, сейчас я даже себе лично могу написать, у меня ее телефон есть, ну, то есть, если прям какой-то вопрос у меня там возникает, я могу ее лично написать, но она меня консультирует.  
Можете и отчика к нам приезжать, и тут так же мероприятия посетить, и переговорить в перерыве, мы не против.  
Очень, она мне нравится, прям, я когда, ну, когда же училась на налогового консультанта, она же подавала.  
Ага.  
Вот, и контрольные работы у нас там были, я отправляла, она прям отметила мою работу контрольную, там, как будто, и вот, по мнению как-то, ну, так вот, продолжается.  
Доброе-то было, скажем так.  
Ну, так, это очень, и Татьяна Алексеевна Денишева тоже мне очень понравилась.  
Ну, вот, они чаще всего, как бы, у нас именно читают, вот, получается, Роннинг, Калмакова, Самкова и Конюхова, у Конюхова кадры читают.  
Вот, это такой топ-лектор.  
А, еще вот, Хорошилов Вадим Николаевич, он как раз-таки читает вот такие вот сложные вопросы налоговые, когда это не урегулировано в законодательстве.  
То есть, он советник налоговой службы третьего ранга, он имеет право свое личное мнение давать, единственное тут у нас, как бы, из именно лекторов.  
Вот, и вот как раз-таки я почему себе пометочку сделала про налоговое консультирование, вот, вопросы, как это можно сделать законно, вот, как мы параметролом с вами обсуждали, это вот как раз-таки к нему можно было бы там также, да, там есть на мероприятии прийти, обратиться к вопросам, я уверена, что он бы ответил.  
Вот, тут в личном кабинете можете тогда смотреть из ближайших мероприятий, которые будут, либо запись прошедших, то есть уже готовые записи.  
Так, Рольдинг у нас последний, что, а, ну, можем прямо учетная политика, например, посмотреть, учетная политика.  
Если будете как раз там в это время сейчас делать, можно сразу и мероприятие какое-то посмотреть, то есть любую тему, которая вам будет интересна.  
Так, вот, бухгалтерская отчетность, учетная политика, организации, вот как раз 18-го, да, Рольдинг будет читать.  
И она тут тоже будет затрагивать в трех пунктах как раз учетную политику.  
Ну, так, я понимаю, у нас есть новая фейсбука была.  
Вот у нас еще, а, это упрощенка.  
Ну, кстати, упрощенка тоже не надо.  
А, у вас есть, да, тоже где-то там какие-то связанные?  
А вот по упрощенке, кстати, у нас 6-го числа будет большое мероприятие, оно как раз все будет очное.  
Может быть, приедете к нам?  
Не, я у меня ребенок в первый класс.  
А, да-да-да, вы же сказали.  
Я вообще этот год у меня там, скажем, такой.  
Ну, так, ну-ка, не успеваетесь работать, надо ехать его забирать.  
А потом уроки, все дела и...  
Ну, тогда давайте я вас на запись зарегистрирую на 6-е, 6-е, 0-3-е, сейчас я помечку взяла, как раз будет для упрощенки.  
И вот, допустим, в записи можно посмотреть, вот учетная политика на 25-й год, как раз Рольдинг ведет, 14-го февраля читала, уже запись должна быть.  
А, нет, записи, наверное, еще нет, две недели запись формируется.  
Ну, так же появится, то есть здесь в личном кабинете.  
Две недели еще не прошло у нас, 14-го, что ли, должна уже быть, по сути.  
А, ну, как раз 28-е, ну, ждем тогда с дня на день, потому что после завершения мероприятия, через две недели у нас появляется запись.  
То есть любую тему, которую хотите, также можете просмотреть, да, то есть широкое достаточно некое мероприятие, знаете, если были, да, у нас.  
А вот этот личный кабинет вот этот оформляет только при условии консультанта покупки, да?  
Да, то есть это наш бонус, это вот именно L-код предоставляет своим клиентам сервис такой, да, то есть вы покупаете семку «Сусант Плюс»,  
для вас все мероприятия нашего центра образования идут без оплаты, абсолютно, то есть все.  
Видите, они прямо тут у вас будут, как у сопровождаемых клиентов, все цены зачеркнуты, написано бесплатно, то есть любое.  
Вот, плюс безлимитная линия консультирования идет, алгоритмы наши, да, то есть пошаговые все инструкции.  
Вот, плюс у нас сейчас есть еще курсы, которые также входят в программу сотрудничества, тоже без оплаты, но там налогового консультанта нет,  
но налогового консультанта 20% только скидка.  
Вот, из этих 50 курсов, это все дистанционные курсы, они все у нас идут без оплаты, в том числе, да, и ИПБР, 260 академических часов,  
то есть профбухгалтер, и налоговая реформа, и как раз-таки вот вы помните, говорили, что у вас контуру «Бухэксперт» сразу интеграцию в 1С-ку дает.  
Вот, вот, и здесь как раз-таки тоже у нас есть там курс, нескольких курсов сразу интеграции в 1С, по кадрам, да, также, то есть и кадровый аудит, и иностранцы, и воинский учет, все-все-все.  
То есть вот, здесь тоже разные курсы, вот 36 часов, да, есть там масштабные какие-то и так далее.  
Вот, и отдельно для юриста, отдельно для закупщика, то есть это все входит в пакет, это так же идет без оплаты.  
Закупщику тоже, если интересно, пожалуйста, от масштабных курсов до маленьких, все, что хотите.  
И вы также говорили, что у нас Excel-ку проходили, ну, Excel тоже в этот пакет входит.  
Вот, ну, Excel, по-моему, там, он 16 часов, он, по-моему, недорогой, да, он где-то там 5.  
Да, он там 4, по-моему, вот такое стоит.  
Вот, а, например, вот ЭПБР стоит 49,500.  
Ну, я не знаю, да, я бы там проходила, это в 23-м году, да.  
Ну, вот это вот сейчас входит в комплекс, да?  
Хорошо мне пошло, скажем.  
Ну, вы со своих личных, да, платили, то есть это не организация?  
Угу.  
Да.  
А руководитель никак не выделяет, никаких бюджетов не дает, да?  
Зарплату попросила проиндексировать.  
Так.  
Да.  
Как ты должен же, все равно по закону, по-моему, там должно быть ежегодно?  
Ну, если бы в какой-нибудь госструктуре работать, возможно, да.  
Ну, по-моему, если я не ошибаюсь, можем посмотреть, конечно, по-моему, должна быть ежегодная.  
Да нет, это же там опять какие-то для бюджетников, да, а для коммерческих организаций, там же есть оговорка при наличии ресурсов финансовых.  
Пленум и Верховного Союза, только после свидетельства, есть не спонсор, да, индексация зарплаты.  
Посмотрите.  
Ну, это судебные будут, судебные, то есть это, и, вон, смотрите, 19-й год.  
А не было больше, это, видите, это банк по изменениям, не было больше после этого.  
Ничего нового просто не было принято.  
Потому что это самое, в трудовом годах еще четко написано, даже если можно открыть, при наличии...  
Ресурсов, да?  
Да, да, да, да, да, да.  
И потом опять, это надо закрепить в учетное положение в оплате труда, ну, или в каком-то там моменте, а какой руководитель будет закреплять такие моменты.  
А вы смотрели, получается, это...  
Ну, я в свое время когда-то, конечно, естественно.  
Просто, смотрите, как инвестируют в этот план.  
В плане что-то поменялось, потому что, что касается...  
По большому счету, трудовой кодекс написан для госсектора.  
А вот, видите, даже государство, это в порядке установленных между трудовыми эти страны.  
Другие работодатели в порядке установленных коллективного договора и соглашения с локальными драмативными акциями.  
Все, понимаю.  
Ну, то есть, как бы, не может, ну, никто не может там обязать проиндектировать зарплату, потому что предприятие может оказать, что на сегодняшний день нет таких.  
Но не устраивает, иди ищи другую работу, да, как бы, то есть...  
Все, поняла, я просто думала, что это все, ну, видите, да, посмотрели.  
Ага, поняла.  
Слушайте, оказывается, да, резюмирую, да, направляю тогда два доступа к консультанту плюс к личному кабинету.  
Тогда на мероприятие я вас на 6-е зарегистрирую по упрощенке.  
И мы ждем ответа о линии консультирования здесь с вами еще.  
Ага.  
Вот.  
По металлолому так же с вами, получается, ждем ответа.  
Учетную политику в консультанте плюс, да, мы с вами сделаем.  
Ага.  
Вот.  
Есть вот что-то из сервиса именно, что больше всего понравилось, или, может быть, из самого консультанта?  
Да нет, сервис, я когда-то, ну, тоже была на такой презентации, показывали такой сервис, но сейчас смотрю, он там прям...  
Расширяемся, да.  
Вот курсы только с этого года ввели нам без оплаты, да, вот именно, что стараемся...  
Мне всегда нравилось, я считаю, что это лучшая правовая система, то есть там гаранты, шляпы и всякие консультанты.  
И удобство пользования, ну и вообще.  
Угу.  
Аксен Федорович, вначале вот вы говорили, что сейчас как бы такого прям на постояльке прям не требуется, ну, как бы поменялось какое-то мнение, может быть, так же прям направить коммерческое предложение?  
Мне показать, что сейчас можем предложить.  
Ну, вы направьте, но не знаю.  
Мы за этот не можем сервис проверки контрагентов купить.  
Угу.  
А сколько стоит?  
Ну, там нет.  
До тысячи восемьдесят.  
Она жаба.  
Угу.  
Отстегиваться.  
А почему так дорого?  
Это что за проверка?  
От какой компании?  
Контур.  
Угу.  
Смотрите, восемьдесят...  
Ну, там расширенность, там, со всей судебной практикой.  
Угу.  
Угу.  
Сейчас вам сэкономлю, Оксана Фанасьевна, 80 тысяч, смотрите.  
Судебной практикой сейчас вам покажу.  
Смотрите, в личном кабинете есть проверка контрагентов от СБИСТа.  
Здесь сейчас по умолчанию стоит ваш ННН.  
Да.  
Я вам покажу сейчас два варианта, как можно это делать, либо через сервис, либо через консультант.  
То есть, как это делать через сервис?  
Это без оплаты.  
Здесь написано, что 10 запросов в месяц, но по согласованию мы можем делать безлимит клиентам.  
То есть, это решаемый вопрос.  
Если это важно, я согласую.  
Вот.  
Здесь можно выбрать бизнес-правку, отчета должной осмотрительности, финансовая отчетность, выписка, там, ну, в общем, все, что хотите, можно запросить.  
Формируется одну минутку.  
Сейчас мы с вами посмотрим, как это выглядит.  
И покажу потом, как через консультант плюс, также дополнительно еще проверять.  
Вот.  
Бизнес-правка готова.  
Просмотреть.  
Вот наша с вами компания.  
Кто директор, сотрудники, сколько лет на рынке, там, средняя зарплата и так далее, выручка, стоимость.  
Там ваши какие-то регалии.  
Также там, вот у вас там написано, да, является членом торгово-промышленной палаты.  
У кого-то, если там, допустим, счета заблокированы или там состояние банкротства, он сразу будет красным здесь подсвечивать.  
Ну, то есть какое-то там состояние компаний.  
Адреса, реквизиты владельца, связанные компании, положение на рынке, надежность, плюсы-минусы.  
Тут он финансы, да, считает.  
С признаки, там, рисковые, там, банкротства, не банкротства и так далее.  
Вот вероятность банкротства, например, да.  
Плюсов у вас намного больше, все хорошо.  
Какие-то минусы тут ему не нравятся.  
Рентабельность низкая.  
Какие-то имеющиеся обязательства.  
Да, они со своей рентабельностью.  
Я за прошлым годом такой налог на прибыль заплатила, больше так ничего.  
Ну, какие-то задолженности по налогам имеются небольшие.  
Ну, как бы вот, да.  
Ну, вот он анализирует, да, но он показывает, что, да, как бы плюсов намного больше.  
То есть тут как бы все, стабильность он хорошей показывает.  
Выручка финансы.  
Так, доходы-расходы, чистая прибыль.  
Опять же, сравнение с конкурентами по выручке.  
Эффективность.  
А что здесь моменты?  
Что ж, что еще раз?  
Судебные моменты.  
Да, да, да, это вот сейчас ниже будет.  
Все обязательства, стоимость компании рыночная, сравнение с конкуренцией.  
Вот дальше участие в торгах.  
Участие в торгах, в судах.  
Вот ваши суды свеженькие, да, тут 25-е года выиграли, проиграли.  
Когда были из том, когда ответчиком.  
Вот транспорт ваш весь, который у вас, да.  
Ну, наверное, весь, я не знаю, подтягивает он, где-то не подтягивает.  
Лизинг, да, лицензии.  
Залог лизинг, вот действующий.  
Ага.  
Проверки.  
Гид была в 23-м.  
Ну, может, назначено, не знаю, прошла, не прошла.  
Вот это значит, что она смешает.  
На нас дядька один пожаловался.  
Пожаловался.  
Ну, я так и думала, что они просто так не ходят, как бы.  
Нет, они не приходят.  
Они позвонили нам, что-то там это самое.  
А он там, я наш глаз видать, что-то.  
Нет, это нормально.  
Вот, вакансии две открытые.  
Подтягивает откуда менеджер, тендерный специалист.  
И присутствие в саморегулируемых организациях.  
Вот.  
Это, собственно, вот из бифа он подтягивает.  
То есть тут у вас уже есть эта проверка.  
Как дополнить?  
А можно сбросить справку на этот?  
А вот смотрите, Оксана Федоровна, я вам могу сбросить,  
но вы в личный кабинет, когда сейчас зайдете без меня,  
вот здесь вот бизнес-профект контрагента, и вот она у вас осталась.  
Да, я поняла.  
Вы сюда любой именент вставляете, да, я просто на примере вашего.  
Дополнительно, как у нас руководители проверяют еще перед заключением договора.  
То есть, в принципе, кому-то этого достаточно, кто-то еще там отчета должности, да, заказывает.  
Еще у нас руководители такое используют лайфхак.  
То есть, опять же, да, там в интернете такого нет, к сожалению, или к счастью, может.  
Карточка поиска у нас есть с вами в Консультанте Плюс.  
Здесь есть судебная практика.  
И здесь есть найти судебную практику по ИНН.  
Вот давайте я вас сюда вставлю.  
Есть суды.  
Показать список документов.  
И вот у нас с вами, он нам находит, раз, два, три, четыре, пять, шесть, семь судов, да.  
Девятый апелляционный, субаренда помещений.  
Тут какой-то спор у нас был между странами.  
Это 2020 год.  
Дальше арбитражи в Московском округе подряд.  
Спор с ПФР.  
И еще арбитражный суд Московского округа.  
Еще три определения.  
То есть, также, да, можно дополнительно именно по судебной практике смотреть контрагента.  
Если мы видим, что, например, ранее контрагент судился там за неуплату, например, да.  
Тут же все видно сразу, то есть, какой спор был, да.  
Можно зайти в сам судебный иск посмотреть, ну, само решение, да, посмотреть, почему судился.  
А я кто-то его наставил, да, выиграли.  
Вот.  
Да, то есть, да, требование удовлетворено.  
Все, да, выиграли, получается.  
Вот.  
То есть, если мы видим, что контрагент у нас судился ранее за неуплату,  
или там, пользование средствами, там, деньги взял, а работы, допустим, нам какие-то не выполнил, да, или еще что-то,  
то мы-то с такими контрагентами либо принимаем решение не работать,  
либо работаем, ну, с полной предоплатой, наверное, например.  
Ну, то есть, не по постоплате.  
То есть, дополнительно, здесь, в принципе, этот сервис есть в личном кабинете,  
но дополнительно у нас руководители еще запрашивают именно посмотреть сами суды.  
То есть, почему судили здесь?  
Как бы, подождите, подождите.  
Ой.  
А, это 20-й год.  
Это не мы.  
Перси и Канта, что там.  
А может ли в них пролистать?  
Ну, наверное, встретится тут ваш.  
Сейчас посмотрим.  
Демонтаж обратился.  
А я в саду еще не работала, наверное.  
Может, как свидетелем проходили или каким-то подрядчиком?  
Да.  
В целом, сто одно тысячи.  
А, это апелляционная жалоба.  
Разрастание денег на все поиски.  
Ну, может, подождите, это было, да, потому что я очень не припомню.  
Ну, то, что по ННН, да, он нам подтянул с вами.  
Ну, просто у нас всегда подтягивается какой-то где-то в Воронежской области  
или во Владимирской, и тоже есть ДОС, там просто ДОС.  
И он нам пишет карточку, писатель, а это не наш.  
А, ну тут смотрите, я именно, вот видите, у нас с вами вверху прям ваш ННН светится.  
То есть тут он фильтровал именно по вашему ННН.  
А, ну, может быть, ОГРН может у кого-то такой же совпадать?  
Вряд ли, он прям по ННН вот показывает ННН такой-то.  
Ну, вот здесь у нас такая, когда даже, например, через контур проверяют,  
все время у нас в карточке торчит вот это вот какое-то дело.  
Там не ремонтаж объекта строительства, а просто ДОС.  
Ну, он его...  
К вам, да?  
Ага.  
Поняла, ну тут как бы...  
А там такая злодина раскололбает, что-то такое.  
Вот, Александр, как считаете, если бы был вот такой инструмент, да,  
как в личном кабинете и дополнительно вот такая проверка по судам,  
сэкономили бы вам 80 тысяч?  
Ой, ну, я не знаю, это надо руководить.  
Я спросила вас, бросить, думаю, покажу ему, вот устроить его такая штучка.  
Ну, то есть тогда покажите прям дополнительно, может быть, и это, и это.  
Либо, если хотите, я покажу, может быть, там, сама продемонстрирую, как вам удобнее.  
Ну, и ему некогда будет.  
Я ему сброшу, просто как бы здесь двух зайцев убиваешь, получается.  
Ты правовариваешь, что у тебя есть.  
А почему он так заинтересовался проверкой контрагента?  
Где-то обжегся или нет?  
Ну, вот этот суд у нас...  
Работы выполнили, рассчитали сами, спустя, только через суд.  
Спустя, там, какое-то время.  
Правда, сверху еще 400 тысяч заплатили.  
Ну, все, насколько ждали за то.  
Есть, которые, там, технику мы в суде техники оказываем.  
Вроде начинают платить, потом, вот сейчас опять у нас, миллион должны, пропали.  
80, это за 12 месяцев, правильно понимаю?  
Это, то есть, 6 600 в месяц.  
Ну, слушайте, может быть, я вам там поинтереснее смогу здесь на предложение сделать.  
Ну, в общем, тогда ограничения получаются 10, да, процентов?  
Нет, нет, я вам сделаю.  
Если это будет критично, я сделаю безлимит здесь.  
Потому что СБИС – это наш партнер, мы же у нас группа компаний.  
Мы делаем безлимит по согласованию.  
Просто не всем компаниям нужно столько запросов.  
Я вам говорю, у нас есть компании, там, у кого один-два контрагента, и они не проверяют так часто.  
Поэтому тут ограничили, но по согласованию сделаю.  
С руководителем это обсужу.  
Поняла, тогда направлю, Оксана Фанасьевна, так, предложение наше.  
Потому что если 6 600 вы хотели там за проверку заплатить, она у нас без оплаты, да, идет.  
Плюс дополнительно можно в консультанте по ННН проверять по судебной практике, как доп. проверка.  
Ну, как бы тут, я думаю, что интересно я вам смогу предложение сделать.  
Вот.  
Так, руководители тогда сами, да, покажете?  
Да, да, да, конечно.  
А он принимает, да, решение, вот, Илья Николаевича, получается?  
Ага, поняла.  
Тогда, Оксана Фанасьевна, давайте так, я сейчас вам направляю доступы.  
Смотрите, наличный кабинет придет сразу, да, прямо сейчас направлю.  
Вот, на сам консультант плюс в течение где-то получаса-часа,  
потому что, наверное, комплект будет сейчас мне собрать вам.  
Да, хорошо.  
Вот.  
И, соответственно, тогда я потом звоню по обратной связи,  
по вот ответу линии консультирования.  
Там как раз мероприятие, да, у нас пока посмотрите.  
Попробуйте сейчас с руководителем согласовать, да, по каким-то спецусловиям.  
Вот.  
И с вами тогда, соответственно, выйду на связь с предложением.  
А вы тогда сможете пока вот показать Илье Николаевичу, да, сервисы?  
Угу.  
И, может быть, уточните еще по поводу вот закупщика.  
Может быть, тоже доступ тестовый нужен будет?  
Ну, там устало, он пишет, что пока не надо.  
Потому что также то есть и мероприятие есть.  
Ну, может быть, со своего также кабинет покажете, если будет интересно.  
Угу.  
Понятно.  
Оксана, знаете, и такой вопрос.  
Чтобы мне карточку вам завести, как юрлицо, чтобы я могла там льготы применить, да,  
скажите адрес какой офиса реально вот.  
Это только для карточки.  
Никуда он там не уйдет, не пойдет.  
Потому что я думаю, Дропова это юридический адрес, да?  
Да, Домодедово.  
Угу.  
Ой.  
Ой.  
Так.  
Что было на месте?  
Нет, нет.  
Это вы там, да, сидите?

Алло. Алло. Добрый день. Еще раз Катя. Направила вам ссылочку, чтобы зарегистрировала. Так. Должна прийти ссылка от Мишенко Екатерины или от Басовой Екатерины. Консультант плюс там будет в теме.  
Это чтобы вы могли мой экран видеть. Я тогда покажу темы, которые интересовали. Правильно поняла, коллеги передали воинский учет, учетная политика и иностранные работники. Все верно?  
Да. Учетная политика интересная.  
Учетная политика.  
По ссылке перехожу, да?  
Да, да, да. Я буду сразу мой экран видеть.  
Микрофон нужен или камера, да?  
Нет, ничего нам не нужно. Мы с вами по телефону.  
Видно мой экран?  
Да.  
Считабельно? Ага.  
Оксана, по учетной политике сейчас покажу, если это самое такое важное.  
Хотела еще спросить, может быть, что-то еще будет в плане специфики, да, интересно.  
Посмотрела, да, что у вас там снос зданий. Предположила, что, может быть, какая-то техника есть в наличии.  
Может быть, там интересует списание ГСМ сейчас у нас запрашивают, например.  
Или, я не знаю, там лизинг есть. Техника, да, например, лизинг.  
Лизинг есть, да.  
Есть. Интересно будет по изменениям что-то материал вообще просто оставить потом так же?  
Ну, можно, да.  
Ну, что-то вроде ничего не менялось.  
Я поняла. То есть, правильно поняла, вы просто как бы, ну, сносите здание, да, и потом вот это разбираете, ну, сам как бы демонтаж, да, разбираете?  
Ну, сносим, да, но там не обязательно здание, а всякое разное.  
Угу. Просто, может быть, что-то еще смогу интересно показать, вот с учетом вида деятельности, так скажем, поэтому уточняю.  
Поняла.  
Интересно бы, конечно, не знаю, может, какую-нибудь хорошую статейку, но я так уже ищу, про металлолом, который остается после сноса.  
А что с ним?  
Ну, как вообще это должно по-правильному происходить?  
То есть, как бы, все же, что разбирается, вот все, что остается после демонтажа, по правилам принадлежит заказчику.  
Угу.  
Вот, но заказчик не хочет с этим заморачиваться особо, потому что металлоломы – это налоговое агентство НДФ, всякое такое.  
Вот я не знаю, может, как-то можно обходить эти моменты вот без вот этой схемы, как-то по-правильному.  
Угу.  
А обходить слайд?  
Продать вам?  
Они должны продать, оприходовать, потом либо сдать, либо для собственных новых использовать, ну, всякое такое.  
Заказчикам как-то это не очень надо.  
Все, поняла.  
Сейчас мы этот вопрос тоже посмотрим, раз он интересует.  
Мы сейчас тогда с вами.  
Угу.  
Обязательно.  
А вам, получается, выгода какая-то, что вы его потом также можете там куда-то сдать, да, и как бы дополнить на денежные средства, правильно?  
Естественно, конечно, да.  
Все, поняла.  
Ну, да, интересно это, конечно.  
Ага.  
Поняла.  
Хорошо, сейчас все посмотрим.  
И такой еще вопрос.  
Помимо вас, я вам буду потом доступы направлять, да, после встречи.  
Может быть, там, смотрела, что у вас там закупки активно, может быть, что закупщику нужен будет доступ помимо вас.  
Есть какие-то еще пользователи?  
Ну, есть, да, закупки у нас, ага.  
Если нужен будет, спросите тогда, я вам пока вот у нас трехдневный идет тестовый, да, доступ, я могу вам еще, ну, выдать доступ еще там для закупщика, например, чтобы не только у вас там бухгалтерия кадр, да, были в комплекте.  
А кадры тоже вы ведете, правильно?  
Да, ага.  
А юрист?  
А у юриста есть, по-моему, консультант.  
А, на эту компанию купленный или лидер?  
Не, не, не, не, она у нас, типа, на аутсорте, это, у нее свой.  
Все, поняла, юристу не предлагаем тогда.  
Ага, поняла.  
Оксана, тогда вот, прежде чем начать, еще такой вопрос задам.  
А вообще, с консультантом плюс знакомые, работают, чтобы я понимаю, как бы устраивает по ответам или, может, какие-то пожелания, если бы я сейчас понимала, как мне, ну, строить там, допустим, показывать там только краткие материалы или, наоборот, любить там, чтобы с обоснованием было?  
Ну, конечно, ну, вообще, краткие есть обоснования, но обоснование-то в любом случае должно быть.  
Обоснование должно быть, ага, все, поняла, все, поняла.  
А вообще, вот, на постоянной основе для себя рассматривать, может быть, на будущее там или сейчас.  
А сколько стоит?  
Смотрите, бухгалтерский комплект минимальный от 12 для юрлиц.  
Сейчас я посмотрю, мартовский прайс вчера пришел, если ничего не поменялось.  
Это в месяц, да?  
Это в месяц, да, 14-20, скидка для юрлиц есть 20%.  
Можно сделать еще минус 20 от этой стоимости.  
Не знаю даже.  
А есть вообще, ну, как бы, необходимость на постоянке?  
Да, есть, конечно, но не критично так, чтобы прямо.  
Не критично.  
Все, поняла.  
Если вдруг там что-то изменится, да, к концу нашей встречи, соответственно,  
можете там спросить направо, тогда еще может быть там предложение по тот комплект,  
который там заинтересует тогда.  
Так, тогда, сейчас, чтобы вы мой экран тут видели.  
По учетной, да, политике тогда начнем,  
а потом вот покажу как раз-таки про металлолом,  
где можно будет этот вопрос еще тоже посмотреть.  
Так, учетная политика.  
Еще не делали правильно, то есть сейчас прям с нуля за этот год нужно будет, да?  
Да, да, да, да.  
Смотрите, как там, Заначий, я вам буду направлять комплект бухгалтерии и кадры.  
Здесь там на стартовой странице, вот здесь у вас будет конструктор учетной политики.  
Пользовались раньше?  
Да, конечно.  
Вот.  
Он подсветит, соответственно, там те зоны, где может быть, наоборот, там можно, ну,  
оптимизировать какие-то налоги, да, или наоборот, где рискуете,  
ну, когда вносите какой-то там пункт в учетную политику.  
Отдельно будет для общего режима для налогообложения, отдельно для бухгалтерии.  
У вас общий, да, режим, я так понимаю.  
Угу.  
Все, прям нажимаете «Создать документ» и выбираете свои галочки, то есть, да, как это у вас происходит.  
Вот.  
Самое интересное, будут налоги на прибыль, это вот те зоны, которые как раз-таки он может подсвечивать,  
вот такие подсказки будут, да, всплывать.  
То есть, те зоны будут подсвечивать как раз-таки наоборот, как раз, где можно оптимизировать,  
то есть, какие-то риски, штрафы, да, вот то, что сейчас интереснее там и руководителям,  
и главные бухгалтеры, да, запрашивают именно, где можно законно сэкономить.  
У нас же с этого года по налоговой реформе мы некоторые виды расходов можем учитывать с коэффициентом 2.  
Вот.  
Может быть, у вас тоже что-то попадает, там нематериальные активы и основные средства.  
Вот по основным средствам там самое интересное, там есть определенный перечень.  
Вот здесь вот будет пункт, может ли организация применять коэффициент 2, вот нам надо, где основные средства.  
Так.  
Для амортизации, это у нас уже к этому, да, по-моему, относится.  
Повыше где-то должно быть, сейчас я найду.  
А, вот, оборудование, перечень.  
Можно прямо на слово перечень перейти, и он, то есть, покажет, что относятся, там, ноутбуки,  
машины вычислительные, бесперебойники, да, еще что-то, то есть, устройства там, хранения, прочие средства.  
То есть, меня можно прямо по списочку проверить, да, если что-то попадает.  
Мы, соответственно, с вами здесь, видите, меняет сразу подсказка, допустим, там, допустим,  
материальных активов нет, а основной код средства есть.  
И сразу он нам в учетной политике эту формулировку меняет.  
Угу.  
Вот.  
Соответственно, да, вот эти вот подсказки о возможностях, да, и рисках,  
это есть только в системе «Консультант Плюс», поэтому вот, как бы, ваши коллеги, да,  
самый частый запрос – это вот посмотреть вот эти вот перспективы, так скажем, да.  
Угу.  
И в конце, когда вы уже составили учетную политику, можете перейти полностью, да,  
к всему документу, помимо самой учетной политики, система вам выдаст и приказ,  
и все доп. документы, то есть, все приложения, которые должны быть,  
ну, то есть, они уже будут заполнены именно под вас, соответственно,  
с теми там галочками, которые вы поставите, да.  
Соответственно, что позволяет?  
То есть, не упустить какие-то возможности, посмотреть, нет ли рисков каких-то зон,  
и можете также сохранить документы в «Консультанте Плюс» сам, да, в самой системе,  
и потом просто, если какие-то изменения будут, обновлять учетную политику уже в системе.  
То есть, просто подгружаете свой документ, система ее актуализирует под текущее законодательство,  
потому что, если мы посмотрим изменения, да, там, в течение года,  
также бывают какие-то изменения вносятся в учетную политику,  
и мы с вами, соответственно, здесь можем сразу, вот, допустим,  
учета политика для телебуха, учета за 24-й год, несколько раз, да, были изменения,  
и, опять же, то есть, чтобы вам эту учетную политику постоянно не переделывать,  
подгрузили, система ее актуализировала.  
Но это тогда нужно сохранять именно вот в «Консультанте»,  
потому что так еще там будет он вам давать вариант, как в «Ворд» и сохранить.  
Вот, поэтому учетную политику тогда оставляем,  
можете также, да, посмотреть, сделать.  
Про металлолом.  
Сейчас скажу тогда.  
Смотрите, помимо самой системы «Консультант Плюс»,  
я вам буду на тест направлять еще личный кабинет,  
проилл-код, то есть мы продаем только систему.  
Личный кабинет – это такой бонус для наших клиентов.  
И вот здесь как раз-таки у нас с вами слева на боковой панели  
есть Центр оперативного консультирования.  
Вообще раньше какие-то там консультации, что-то запрашивали,  
пользовались ли они консультирования?  
Неа.  
Вообще ни разу, да?  
Ну, если что-то надо было, например, когда консультацию,  
чтобы менеджеру с вами писала, они там что-то там ходили.  
Ну, собственно, здесь такой же принцип,  
только там не надо напрямую менеджеру писать, да,  
у нас в стадии сидит 60 человек,  
большая часть из них – это налоговые консультанты,  
есть также свои юристы, специалисты по трудовому праву и так далее.  
То есть тут любой правовый вопрос не привязан к вашему комплекту.  
Вот.  
Соответственно, прям нажимаете кнопочку «Задать новый вопрос»,  
и мы с вами можем вот сейчас как раз на примере металлолома попробовать,  
чтобы вы потом понимали, как это будет выглядеть.  
Так, значит, компания, напиши наша, наша компания занимается сносом зданий, да?  
После чего остаётся металлолом, который по закону принадлежит заказчику.  
Как нам правильно оформить операцию по его покупке, да, наверное?  
Ну, по…  
По его приобретению, да, может быть так?  
Приобретению, вот так вот.  
Можем ли мы купить его, да?  
Или как-то, как вы сказали, купить его?  
Можем ли мы его оформить собственностью, не по купле-продаже как-то?  
А, не по купле-продаже, наоборот.  
Или мы его оформить в особость, где она носит, не по договору купле-продаже.  
А почему по договору купле-продаже нельзя?  
Мне кажется, в самом такой легкий был бы способ, нет?  
Так вот, то вот именно, что легкий, это и правильно, заказчики не хотят с ним заморачиваться.  
А, всё, поняла.  
Им снесли, вывезли и счастье.  
Всё, то есть, грубо говоря, может быть какая-то, если была бы там, условно, какой-то допничек, да,  
вот что мы там после вам это всё передаём, например, да, вот какое-то допсоглашение, может быть, к договору.  
Ну, хоть как бы по гражданскому кодексу есть такая оговорка, а с точки зрения налогообложения, как, это же дарение получается.  
А, ну да.  
То есть, поэт, ну, то есть, не знаю.  
Не по договору купли-продажи.  
Тогда я вот так вот сделаю, не по договору купли.  
Ну, посмотрим, что наши предложат, варианты какие.  
Может быть, есть ещё какие-то пожелания к ответу там, ну, с обоснованием, я уже понимаю, в любом случае будет, да, ответ с обоснованием наши предоставят.  
То есть, будут ссылки на что ссылаются при подготовке ответа.  
Вот.  
Может быть, есть там ещё какие-то пожелания, что там хотели бы какое-то определённое количество часов, чтобы вопрос отрабатывался.  
Да нет, ничего такого нет.  
Как просто понимать?  
Ну, я уже кучу всего прочитала, понимаю, что и с юристом, и, но...  
А юрист говорит что-то по этому поводу?  
Ну, мы с руководством на одной волне, с юристом на одной волне в этом плане находимся, но...  
Угу, поняла.  
Ну, смотрите, тут как бы у нас тоже штат юристов, да, тут, грубо говоря, человек до вашей спины, плюс сразу и налоговики тоже.  
То есть, они подскажут, если что, как бы, именно, да, за ответ не с точки зрения, то есть, можно или нельзя, да, а ещё и с точки зрения, а как это сделать, если для вас это выгодно, если есть законные именно способы.  
Да, да, да, да, да.  
То есть, все, кем не дадим, всё, что законно можно придумать, всё сделаем.  
Я, кстати, ещё, так, налоговое консультирование себе поменьшу, чтобы потом вам тоже рассказать.  
Поняла. Ах, Антон, тогда смотрите, потом уже, когда без меня зайдёте в личный кабинет, да, так же вот он слева, центра оперативного консультирования, чтобы вам ответ посмотреть.  
Ответ в среднем, то есть, отвечаем в среднем 4 часа, если вопрос какой-то сложный, может занять до 8 максимум.  
Угу.  
Вот, тут вы можете сами управлять, если вам там нужен быстрый ответ, можно также позвонить коллегам по номеру там и в моменте, например, проконсультироваться.  
Если есть время, да, там 4 хотя бы часа, можно вот письменно, как мы с вами задали вопрос, соответственно, ответ прямо сейчас внизу появится, что сейчас будет фамилия специалиста, кто взял в работу, пойдёт время, и ответ будет здесь же готов.  
Угу.  
Вот, это вот, что касается линии консультирования.  
Так, теперь хотела ещё спросить, этот вопрос мы задали, воинский учёт, иностранцы, лизинг, что-то вот из этого есть ещё важное?  
Да, вроде не.  
В воинский уже ведёте, правильно?  
Да.  
Ага.  
Давно сделали?  
Ну, когда там масса вообще это делала, просто запросов.  
Поняла, поняла.  
23, да, октябрь 23-го?  
Да.  
Смотрите, Александр, в Консультанте Плюс, да, есть такой ещё уникальный банк изменения, то есть, вы можете вбить любой запрос, в конце после этого запроса слово изменения,  
то есть, если работа уже была проделана, да, то есть, на регулярность дальше чисто отслеживать, какие были изменения, если что-то нужно поменять.  
Можем посмотреть по воинскому учёту, с октября 23-го года тоже были некоторые изменения, в том числе, вот, 1 октября, да, у нас были вот эти штрафы повышенные, введены, и дальше у нас был увеличен возраст призыва на военную службу, а, соответственно, и возраст запаса.  
И, может быть, те, кто у вас ранее не попадал под воинский, теперь попадают, потому что возраст чуть-чуть увеличили.  
А, у меня все молодняк.  
До 30-ти тоже есть кто-то?  
Да, до 30-ти уже, наверное, никого нет.  
Всё, супер, то есть, у нас уже после 30-ти, это, вот, соответственно, призывники до 30-ти, от 18-ти, выше 30-ти и до 55-ти, да, если нет звания никакого, ну, если просто служили в армии.  
Соответственно, у нас с вами возраст запаса.  
Просто можете также по табличке перепроверить, и внизу будут все обязательные документы, потому что вот, когда только-только в октябре этот вышел закон, там перечень документов был один, сейчас он чуть другой, там несколько новых журналов добавили в обязательные документы.  
То есть, там, карточка Н-10, да, это у нас всё с вами осталось, это два, если ведёте, если не отменили.  
Журнал учёта военнообязанных, да.  
И вот появились ещё вот журналы регистрации, положение в воинском учёте обязательно.  
И вот это, да, есть ещё журнал учёта карточек сотрудников, журнал учёта военнообязанных.  
Журналы регистрации нет.  
Смотрите, Аксен Франс, можете также прям вот здесь, прям здесь по структуре, да, у нас идёт примеры всех обязательных документов.  
Можете прям отсюда их скачивать в Word себе и, соответственно, свои данные также просто подставлять.  
Вот, это пример, вот как это должно выглядеть.  
Журнал учёта карточек граждан, то есть, вот эти, которые мы Н-10 ведём, ещё на них должен быть журнал учёта.  
Вот это поменялось.  
Вот, то есть, чтобы отслеживать дальше, можно либо по изменениям, да, заходить в банк изменений,  
либо вот типовая ситуация, потому что это аналитический материал, и он актуализируется ежедневно.  
То есть, в обед каждый день мы его актуализируем, если происходят какие-то изменения.  
Вот, соответственно, тут набор немножко обязательных документов поменялся.  
Можете также перепроверить.  
И теперь ещё обязательно, так как, помните, у нас с октября ещё ввели штраф на должностное жилицо,  
обязательно должен быть кто-то ответственный, и это должно быть внесено в должностную инструкцию.  
У вас кто там, вы или руководитель?  
Я, я, я.  
Ой-ой-ой, тогда точно надо всё проверять с вами.  
То есть, вы, как из-за кадра, да, тоже ответственно получаете.  
Ага, поняла.  
Тогда здесь, ну, подумайте, как вам там выгодно, да, кого внести.  
А у меня должностная инструкция у меня есть.  
И туда есть, да, именно то, что вот по воинскому учёту внесено.  
Всё, супер.  
Тогда нам с вами только через типовую ситуацию вот именно проверить перечень обязательных документов из того,  
что поменялось вот в 24-25-х, да, годах.  
Ага.  
Актуализировать.  
То есть, просто вбивало воинский учёт, вот он, изменение банк сразу, вот она типовая ситуация.  
То есть, типовая ситуация, это прям краткая аналитика, и вот как вы хотели, да, чтобы было обоснование.  
Каждая ссылочка, которая ссылается на норму, она кликабельна.  
Вот.  
И то есть, если вы перейдёте на норму, вы увидите, что он вас переносит в актуальную редакцию.  
Не будет такого, чтобы он там перенёс вас уже в недействующую редакцию.  
Вот.  
Тогда бы просто эта типовая ситуация, да, не была бы актуальна на данное число.  
Просто другие системы есть, что таким грешат.  
Я поэтому тут как бы делаю акцент, что здесь хоть каждую перепроверьте, всё будет на актуальное законодательство текущее.  
Вот.  
По воинскому поняла.  
Так, иностранцы тоже, да, есть у вас?  
Да.  
А по иностранцам там, условно, одни и те же или какие-то, может, сейчас новые есть, там, может, граждан там,  
я и эс, сейчас есть тоже из меня.  
Тут есть, я один узбек, а один узбек.  
Угу.  
Поняла.  
Так, ну, тоже.  
Оформление гражданина Узбекистана, да?  
Угу.  
Узбекистана.  
Ну, Саня, как оформить на работу.  
Ну, здесь могут быть, допустим, если я просто вобью сейчас, да, как оформить на работу,  
он мне также покажет тоже краткий аналитический материал, да, со всеми ссылками на норму.  
Можно будет тебя перепроверить, какие есть особенности при приёме,  
как поставить на миграционный учёт, как уведомить о приёмной работе, как принять, да,  
то есть тут всё будет по полочкам.  
Ну, вот вдруг есть что-то такое, о чём я не подумала, например, да,  
то есть может быть что-то ещё нужно сделать, а вот документов много вышло,  
как понять, да, что я, допустим, вот нашла всё.  
В личном кабинете ещё у вас будут алгоритмы клиентского опыта,  
когда какой-то вопрос масштабный, да, мы разбиваем на подзадачи.  
Там можно себя также перепроверить, то есть действительно ли мы всё с вами учли.  
Вот по любой из тематик есть, вот если посмотрите, бухгалтер, если кадры отметим,  
их более здесь, ну, вот сейчас показаны 47, да, у нас вообще их более 200,  
мы просто самый такой топ алгоритмов подгружаем, ну, как бы в личный кабинет.  
Налоговая реформа, воинский учёт, да, тоже там, те же Facebook,  
которые обязательно там переход с этого из прошлого года, да,  
то есть топ запросов будет то, что ваши коллеги сейчас также у нас запрашивают.  
Абсолютно здесь есть любые темы, также есть лизинг, да, неучётная политика, всё-всё-всё.  
Как это выглядит, как это работает?  
Вот вы вбили запрос, как понять, что, допустим, один документ открыли, всё, всё решили.  
Вот здесь вот на втором слайде будет на жёлтом поле шесть шагов.  
Вот если здесь шесть шагов, в консультанте плюс, чтобы принять на работу иностранца,  
он предлагает шесть инструментов.  
То есть первое, вот мы с вами как раз-таки второй шаг сделать, да,  
открыли готовое решение, вот это вот, посмотрели, как это всё сделать,  
но вдруг мы что-то ещё пропустили.  
И он вот нам предлагает себя перепроверить.  
Если это, допустим, там, первый шаг или четвёртый шаг,  
далее вот будет такой же слайд пронумерованный,  
он покажет, что ещё можно сделать.  
Например, вот четвёртый шаг – создать безопасный для работы трудовой договор, да, в конструкторе.  
Четвёртый слайд, если я открою, вот он прямо мне покажет,  
куда зайти, на какой пункт перейти, да, и конкретно на что обратить внимание,  
где чаще всего там, может быть, ошибаются, да, или там какие-то пункты не замечают ваши коллеги.  
То есть он прямо покажет, что ещё нужно сделать.  
Действительно, мы посмотрели, как его оформить, как поставить на учёт,  
ну, про договор, как-то, ну, вылетел, например, в договор,  
или там, как ему какие-нибудь налоги, да, там, так же считать, начислять.  
То есть здесь вот как раз-таки, то есть если здесь шесть шагов,  
прямо по слайдам проходимся, да, посмотрели, как принять,  
как раз-таки мы с вами перешли на аналитику, да.  
Дальше, может быть, что-то ещё нужно сделать.  
А, посмотреть, какие штрафы, да, за нарушение миграционного законодательства,  
там, большие, да, по иностранцам у нас там,  
а 400, по-моему, да, там, какой-то такой диапазон, да, у нас 400-800, по-моему.  
То есть посмотреть, какие штрафы могут быть, чтобы, там, руководитель взвесить так же, да,  
нужно, не нужно оформлять, стоит, не стоит, игра свеч.  
Сделать договор с ним сразу в системе, причём здесь конструктор договоров есть с иностранным работником,  
он вам подчеркнёт также, смотря с какой стороны, вот мы с вами здесь выберем иностранный гражданин,  
он сразу спрашивает, какого государства, да, то есть ЯЭС, не ЯЭС, нет, не ЯЭС у нас.  
Высококвалифицированно или нет? У нас нет, правильно?  
Дальше, временно пробывающий, временно проживающий.  
И у каждого, видите, вот, в зависимости от тех галочек, которые я выбираю, свои подсказки всплывают.  
И он как раз мне говорит о том, чтобы избежать штрафа для заключения договора с таким работником,  
в правиле он занимается таким видом деятельности и так далее, и так далее,