

□多年以来,美国的广播电视市场都是由三大广播公司垄断,广告利润达几十亿美元。泰德・特纳从小就梦 想有一家可与三大广播公司相匹敌的电视公司,于是他从1978年开始闯人广播电视领域,与三大广播公司 展开了"血腥"的"屠杀"……CNN 终于崛起

特 桷 与 CNN 的 煀 起

的船



然而,为了使电缆新闻网络开播,特纳还需要 3000 万美元的资金,如果广告业务不马上开始的话, 这个数字可能更大。为此,特纳先与布里斯托尔---迈尔斯公司谈判 2500 万美元的债务问题,希望这家制 药公司资助十年以上的医药新闻节目, 但对方愿意偿 付的广告价格很低,特纳不肯接受,制药公司的代表 们也愤然离去。特纳扭头向电缆新闻网络的广告推销 总管杰拉尔德•霍根:"这一次我们是不是应该答应他 们的条件呢?"霍根怒发冲冠:"我认为这不值得。" "可是我们需要这笔生意,以后我们再设法补偿。让我 们去把他们追回来吧。"他们回到谈判室,特纳与制药

公司的代表科斯洛握了手,两人在纸上签了名。此举 是特纳的一次战略撤退。电缆新闻网络需要以事实来 证明它是可以信赖的, 而现在新闻频道已经有了自己 的第一位广告客户。

为了筹措更多的资金,特纳除了从超级电视台赢 利中挤出一部分,还想卖掉夏洛特电视台,用预计收 入中的 2000 万美元来支付 CNN 开业时的大部分帐 目。实际上,1979年春天,威斯订豪斯公司下属的W 集团就同意收买夏洛特电视台,因一个少数民族联盟 向联邦通讯委员会控告说,这个电视台没有遵守雇佣 少数民族雇员的有关规定,而一直没有成交。为此,特

★ 学界: 买方市场——由于市场供过于求,卖主之间竞争剧烈,而出现某种商品的市场价格由买方起支配作用的现象。



纳请贝比·鲁斯这位在当地少数民族中有很高知名度的棒球明星协助迷惑那些少数民族联盟的首领们,从而促成这笔生意。几个星期后,联邦通讯委员会批准了这笔交易、特纳也拿到了 2000 万美元创始资本。尽管如此,特纳面临的资金短缺仍然很严峻、因为签约的电视用户还不到 200 万,广告费也只能保证 100 多万美元。亏损将极其严重。看来、广告收入要提高,只有靠该网络的全日新闻节目自身来实现。

1980 年 6 月份的第一个星期日, CNN 终于开业了。特纳说:"我们要坚持到世界末日","当那一天来临的时候,我们将报道这个噩耗,并在'愿上帝与你同在'的乐曲声中停止播音"。

新闻首先报道了来自印第安纳州的弗农•乔丹狩 猎场的最新消息,随后穿插了布里斯托尔——迈尔斯 公司的广告。镜头忽然一转,又出现了福特·韦恩采 编的卡特总统探望住院的乔丹的实况。关键就在这里: 这种实况新闻是不可以印刷报纸的方式来报道的,而 几大广播公司又几乎从来没采用过这种报道形式,他 们每天不过是----早间新闻、白天新闻、夜间新闻而 已。特纳从一开始就同意里斯·斯科菲尔德的观点:电 缆新闻网络的巨大威力就在于,它让观众看到更多的 新闻而又不受任何主观偏见的限制。电缆新闻网络还 可以深入探讨一些复杂、繁惑或冗长的问题,这是其 他广播公司在短时间新闻节目中无法有效控制的。如 9月份,一枚大力神式导弹在阿肯色州爆炸,核弹头被 抛在数百英尺开外的牧羊场上。CNN 就雇用了一辆平 板卡车,把地面通讯站拉到现场。记者詹姆斯·阿伦 ·米科拉兹威斯基每隔 15 或 30 分钟作一次现场报 道,向观众们一幕一幕地报道空军排除弹头的过程。其 他广播公司则只在晚间新闻中进行90秒钟的报道:而 CNN 保证让观众兴致勃勃看下去,使他们随着事故的 发展,了解被披露出来的详情。

虽然 CNN 创办不到六个月就赢得观众对其节目 质量的赞誉,但外行人认为其经营成本太高,银行家 也确信 CNN 将成为特纳的永久负担。特纳只得硬着 头皮顶住。银行家敦促他以发行公司新股票的方式来 筹集资金,但特纳一直不肯以出让对公司的控制权方 式解决财政问题。然而,他知道自己没有退路了,只 得进行又一次战术上的退却,同意发行100万股新股 票。就在这时,特纳不小心犯了个错误。他在"多纳 体"晨话节目中预言他们公司将从1982年开始赢利。 他忘记了律师警告过。保险与交易委员会规定在股票 发行之前的一段时间是"缄默期"。据此,他不能对公 司今后的情况作出任何预言。问题还在于两周以后特 纳广播系统宣布 1981 年第一季度税前亏损将达到 650 万美元。人们觉得,特纳可能是地地道道的骗子。 结果发行股票行不通了,特纳被迫又求助于银行家,还 得答应他们提出的任何条件。特纳还被迫抵押了个人 和公司的全部财产。这显然是一场惨败,但他毕竟从 银行又借到了钱,尽管利率高出三个百分点。

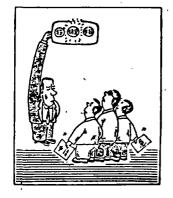
三大广播公司开始向特纳发动进攻。他们已经在华尔街上散布流言:特纳不可能在几年之内赢利。《商业周刊》的记者预言:"CNN会成功的,不过成功者将是买下特纳全部产权的人。"特纳又得进行一场直接的较量。1980年12月,在阿纳海姆举行的西部电缆博览会上,特纳说:"三大广播公司中有两家都在这里、虽然它们在华盛顿和商业新闻界所公开表露的态度是反CNN的,但现在却到这里来、因为他们被打败了。""他们的节目是充斥着灾难、丑闻和低劣的色情内容的大杂烩。"

特纳并不就此罢休。1981年5月11日,在华盛顿举行的新闻发布会上,特纳宣布要控告三大广播公司垄断和里根总统,他说:"15年来,三大广播公司垄断着这个市场。在没有诉诸法律的情况下,我们试图打破过行动。在没有诉诸法律的情况下,我们试图被过时,现在,我们试图被对一直没有结果。现在,我们对被过了新闻事业的利益。"在这场角逐中,特纳想表现出一种绝对的精神境界,却不在乎采取何种手段。三大中地公司也不在意,但特纳的起诉事件却使新闻是公众的时间的制作标准等问题进行了辩论,从而引起公众的更为广泛的注意。这个无法无天的船长又一次使他的敌人处于无戒备状态。

三大公司中的美国广播公司认为有线电视节目中应该有 24 小时新闻的一席之地,因此也开始经营全天新闻业务,但主要播送"内容提要"。这可以说是 CNN 的成功所带来的副产品。这种情况会减慢 CNN 扭亏为盈的速度,特纳的股票也从每股 17 美元降至 11 美元。特纳对同事说:"我想搞另一个新闻频道,抢在他们之前上卫星,这是我们的唯一机会了。"第二个频成本很高,但不开辟这个新频道、代价会更大。如果听任美国广播公司的"卫星新闻报道"(SNC)出现,市场就会饱和,CNN 的广告收入很可能下降 50%。特纳总觉得市场只容得下一个电缆新闻网络。如果二鸟争食,必然两败俱伤。特纳也确信,美国广播公司介入电缆新闻领域只是为了阻止特纳公司的发展,而并非有长远打算,只有先发制人,他们会鸣金收兵。

特纳在做好准备之后就在波士顿举行了记者招待会,宣布 CNN 第二将在 1982 年 1 月 1 日开播,比 SNC 早几个月。他说:"新的频道可以为那些想要被新闻节目。"特纳在确定了开播时间上的领先进行变为,急于占据另一个战术上的优势——新姆道先地所说,急于占据另一个战术上的优势——新姆道是的一个脉冲转发器。而这关键是要取得斯塔克的责任。据了解,有一个闲置的转发器。据了解,有一个闲置的转发器,为此,特纳与该公司进行了谈别。W集团刚好也是瓦纳公司的主要竞争对手,如 SNC 集团刚好也是瓦纳公司的主要竞争对手,如 同高商业人工的转发器让给特纳,但要获得这个频道的专卖权。特纳忍痛割爱,两家公司达成,特纳在同 SNC 的竞争中终究领先一筹。







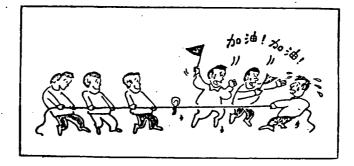


《木已成舟》 于昌伟

(3:3) 于昌伟



(求) 文 焓



然而,美国广播公司毕竟财大气粗,为了瓦解特纳的"电缆后来居上"的战略,决定倒贴钱给那些转播 SNC 节目的电缆经营者。这使特纳又处于困境,到6月底,SNC 已拥有260万用户,是CNN 第二的两倍。特纳只好又去努力争取那些甚至没有购买电缆新闻网络的收看权的观众。不过特纳坚信,SNC 开播一年之内肯定是亏损,股东们会施压影响,胜利属于CNN。

CNN 第二开播的 1982 年,尽管还在赔钱,但数额 已减少,收入已开始以每年50%的速度急剧增长。特 纳的超级电视台观众已达 2500 多万户, CNN 也拥有 近 2000 万户观众。CNN 仍在与 SNC 竞争,实际上是 两败俱伤,特纳要想脱身,SNC 所属的公司——美国 广播公司与威斯订豪斯公司也开始软下来了。SNC 本 来第一年的广告应有 1500 万美元收入,但开业九个月 了,还只有 100 万美元的广告合同,而且还要每个用 户每年倒贴一美元,亏损巨大,威斯订豪斯公司董事 会同意与特纳谈判。最后,双方达到了协议。10月12 日,特纳宣布他公司要买下 SNC 频道全部产权,代价 是 2500 万美元,美国广播公司和威斯订豪斯公司保证 在今后三年之内不介入电缆新闻行业。两个星期后,仅 仅开业 17 个月零 6 天的 SNC 频道停播了。泰达・特 纳胜利了,CNN 毕竟成了目前城市中唯一的电缆新闻 企业。此后,全国广播公司和其他一些广播公司也纷 纷关闭了他们的夜间新闻节目,他们终于未能挫败电

缆新闻网络对夜间节目观众的争夺。现在,几乎每一个装有电缆设备的家庭都能接近特纳的三个频道中一个或一个以上频道的节目。1983年,特纳广播公司实现了赢利。

特纳还是没有能够兼并任何一家大广播公司,但是 CNN 在新闻事业中为他确立了新的声望,而且他正从三大广播公司手中夺走数亿美元的广告收入。这位电缆业中的"船长"正在使那些曾经对他不屑一顾的电视巨人们蒙受巨大的伤亡。CNN 已经崛起。□

从中户: 工业产权──是指专利权、实用新型权、外型设计权和商标权的统称。