Cara Mudah Closing PayTren

via



Hasil Jutaan Rupiah InsyaAllah



Banyak yang MENGELUH dan BER-ALASAN...

- Saya gak jago bicara, bagaimana saya dipercaya orang lain?
- Saya malas harus presentasi kesana-kemari...
- Saya malu kalau harus ngajak orang ketemuan...
- Saya gak bakat di MLM, harus ajak-ajak orang...
- Mental saya lemah, baru sekali saja ditolak udah down...
- Saya gak punya modal & waktu untuk promosi, nyebar-nyebar brosur dll..
- Kalau dia pantes sukses juga, toh dikenal banyak orang, kalau saya kan gak ada yg kenal.

Nah itu rata-rata keluhan dari mitra atau calon mitra PAYTREN. Mungkin ada juga diantara PayTreners yg pernah mengeluh seperti itu? ☺

Akhirnya muncullah strategi pengembangan PAYTREN melalui Facebook,

LANTAS GIMANA LANGKAH-LANGKAHNYA?

Tenang.... sebelum ke langkah-langkahnya.... PayTreners harus tau prinsip ini dulu :

"Semakin banyak orang yang mengenal kita maka akan semakin besar potensi penghasilan kita."

Dan salah satu untuk memperbanyak orang yg mengenal kita adalah via Facebook, bisa gratis soalnya... Karena Facebook adalah negara ketiga terbesar di DUNIA... Apalagi puluhan juta penduduk di Indonesia pun ada di Facebook...

Jadi manfaatkanlah FB sebaik mungkin...Sekarang saya akan pandu PayTreners, step by step... Namun mhn langkah demi langkah, PayTreners harus praktikkan... Kalau belum dipraktikkan jangan melangkah ke cara berikutnya.



LANGKAH 1:

Buat minimal 3 akun facebook berlabel PAYTREN / Paytren

- Contoh akun PAYTREN diberi nama, misalnya : Rico Leader PAYTREN, Andi Pejuang paytren, Rini Muslimah paytren. dll...

LANGKAH 2:

Sering-sering Update Status inspirasi dan tentang PayTren

Yang akun PayTren: 70% status tentang PAYTREN, 30% inspirasi

Tetapi karena akunnya masih baru maka:

Yang akun PayTren: 90% inspirasi, 10 % tentang PayTren

Biasakan disetiap akhir status, tuliskan **"Mau daftar?** Tinggal Inbox aja! atau boleh ditulis no WA atau PIN BB...

Atau pada intinya semuanya diarahkan via inbox, WA atau BB...

Nah, mungkin PayTreners bertanya, Kenapa harus update status inspirasi?

- Agar orang senang berteman dgn kita
- Membangun kepercayaan orang lain kepada kita
- Lebih cepat menambah teman
- UNTUK UPDATE STATUSNYA GUNAKAN **HOOTSUITE.COM** . dengan web itu, PayTreners bisa mensetting status per jam sekali... Untuk penggunaan hootsuite.com, cari di google aja ya, banyak tutorialnya.



ini saya berikan link tentang hootsuite klik di http://www.youtube.com/watch?v=fYcsS3klh68

NB : Hootsuite juga bisa di pasang di HP... download aja di playstore.

PENTING:

- Status-status inspirasi bisa cari dari facebook atau sosmed lainnya, bisa dari buku-buku atau buat sendiri
- Status2 ttg Paytren bisa dilihat di grup grup Paytren

LANGKAH 3:

Perbanyak jumlah teman.

Percuma kita banyak akun, menulis status – status yang bagus, promosi tentang PayTren kalau temannya sedikit. Siapa yang lihat coba...? ©

Justru fungsi akun-akun yg kita buat itu adalah agar semakin banyak orang yg melihat / mengenal kita. tetapi teman yg kita tambahkan bukan sembarang teman, carilah teman yg memungkinkan cocok dengan PayTren... atau segmentasinya tepat..

Menurut analisa saya, yang cocok dengan PayTren adalah:

- ✓ Yg ngelike page2 atas nama Ust, Yusuf Mansur (banyak banget page atas nama UYM),
- $\checkmark~$ Yg ngelike akun-akun Darul Quran, Miracle dll
- √ Yg ngelike page2 ustadz ustadz seperti AAgym, Arifin ilham dll,
- ✓ Yg ngelike akun akun pebisnis seperti Bong candra, Tung Desem Waringin, JAYA YEA, Ippho Santosa, dll
- ✓ Yg ngelike akun motivator seperti mario teguh, jami azzaini dll

Nah itulah segmentasi yg tepat...



Lantas bagaimana cara menambahkannya?

Pertama, dari 3 akun itu bagi - bagi tugas, misal akun satu untuk mencari teman dari page - page UYM, akun kedua dari para pebisnis.

Kedua, Like dulu semua pagenya berdasarkan tugas masing2,

Ketiga, Kita harus sering mengamati aktivitas page - page tsb.

Lihat ketika page tersebut update status otomatis langsung banyak yg like, komen dan share... Nah orang2 yang like, komen dan share itu yg harus kita add.

PENTING!!!

Tapi kita jangan sembarang add, karena bisa mengakibatkan akun kita diblokir tidak bisa add untuk sementara waktu...

Cara amannya:

Pastikan yang kita add itu orangnya sedang aktif. Bagimana cara kita mengetahui orang tersebut masih aktif?

Nah caranya gampang... Kita harus melihat kapan waktu status itu di update?

Kalau misalkan status itu baru di update beberapa detik yg lalu,,, sudah bisa dipastikan orang - orang yg ngelike itu masih pada aktif... Kita tau sendiri kan, kalau akun - akun besar update status, dalam hitungan detik juga langsung banyak yg like...

Nah add aja orang - orang yg like itu, caranya klik aja tulisan yg berisi jumlah "like", kemudian add...

Kalau sudah habis, refersh dulu... nambah lagi pasti yg likenya... kemudian add lagi.. akan PayTreners saksikan dalam beberapa detik teman PayTreners bertambah dengan sangat cepat..., harusnya ini di praktikan langsung tapi Mudah - mudahan faham ya.

Begitu juga yg komen atau share, lihat saja kapan waktu dia komen atau share... kalau masih dalam hitungan detik, maka silakan langsung di add... pasti langsung di accept...



Catatan: Kalau teman-teman setiap akunnya sudah banyak, lebih dari 3000an, maka akan semakin asyik.. siap-siap aja akan kebanjiran orang yg tanya dan daftar PayTren.. pastikan PayTreners Add 100 teman sehari

LANGKAH 4:

Sudah bisa dipastikan kalau setiap akun sudah banyak teman, minimal 2000 saja, kemudian kita terus update status tentang PayTren, kemudian kita mengarahkan orang - orang untuk daftar via inbox.. Maka dijamin PayTreners akan kewalahan untuk menerima pendaftaran dan menjawab pertanyaan...Oleh karena ini, kita harus siapkan jawaban - jawaban dari pertanyaan itu.. Biar cepat menjawabnya,,,

Pertanyaan yg paling sering ditanyakan diantaranya:

- Apa itu PayTren/Paytren?
- Tolong jelaskan PayTren secara singkat!
- Apa keuntungannya gabung di PayTren?
- Gimana cara kerja PayTren? Gimana cara daftar PayTren?
- Dengan 350rb itu saya dapat apa aja?
- Setelah daftar PayTren, apa langkah selanjutnya?
 dan lain2,,,

Nah kita harus siapkan jawabannya,,,

OK sekarang saya akan share... Jawaban sekaligus POLA PROSPEK MUJARAP ©... ketika ada yg mau daftar dan tanya2 tentang PAYTREN via inbox... alhamdulillah sudah teruji dan terbukti tok cerrr... langsung closinggg. ©



NB: Ketika update status tentang PAYTREN pastikan disetiap akhir status, tuliskan "Mau daftar? Tinggal Inbox aja! Atau pada intinya semuanya diarahkan via inbox...Nah dari sana, sudah bisa dipastikan akan banyak yg mau daftar atau Tanya – anya terlebih dahulu...

Biasanya yg pertama sering ditanyakan adalah

- Apa itu PayTren/Paytren?
- Aku belum ngerti PayTren/ Paytren...
- Tolong jelas PayTren secara singkat!
- Ketika kita mendapatkan pertanyaan apapun di awal obrolan, PayTreners jangan langsung jawab, tetapi bangun keakraban dulu...

Misal kita balas:

Maaf, sebelumnya Mba/Mas dari mana? Perkenalkan sy Andrian, salam ukhuwah y Mba..." atau " sebelumnya Mba tau PayTren dari mana?"(setelah itu kita tunggu jawaban dulu)

Misal jawabannya : Saya Anton dari Jakarta (Nah kl sudah dijawab, baru kita jelasin)

Ok mas / Mba saya bantu jelasin tentang PayTren/ Treni

PAYTREN (Treni) adalah peluang bisnis dari Ust. Yusuf Mansur, bergerak di bidang teknologi multipayment, dengan produk unggulan bernama PAYTREN yaitu aplikasi pembayaran / pembelian kebutuhan sehari-hari, baik untuk pribadi, keluarga, atau keperluan kantor seperti isi ulang pulsa, listrik, internet, telepon, PDAM, cicilan, tv berbayar, voucher game, pembelian tiket pesawat & kereta api, pembayaran BPJS, sedekah, aqiqah, qurban, Pembelian Ebook, dll, bahkan kelak untuk berbelanja apapun baik itu di mall, toko, atau warung bisa memakai HP saja tanpa membawa uang cash.



Program-program & teknologi Paytren terus dikembangkan dan saat ini telah hadir paytren umrah (peluang umrah), Paytren Messenger, Paytren miracle, Paytren Online Shop & Treni power penghemat BBM...serta masih banyak project - project Ust. Yusuf Mansur kedepannya.

Visi PAYTREN berjamaah membeli ulang Indonesia... Menuju 1 Miliyar Pengguna. InsyaAllah PAYTREN akan menjadi gaya hidup atau TREN Indonesia bahkan Dunia yg semakin canggih, efektif dan efisien...

(Cukup segitu dulu aja jawabannya)

PENTING:

Jangan sampai kita terus saja menjelaskan tanpa adanya interaksi... Pastikan selalu ada interaksi... Gimana coba kalau dianya ternyata gak ada, malah cape sendiri... Interaksi itu bisa kita bangun dengan memberikan pertanyaan lagi.

Misal:

- Maaf sebelumnya, Mba/mas pernah dapat infonya dari ust. YM belum? Beliau juga sering menginformasikan tentang PayTren baik dari TV, Radio atau twitternya...(atau beri pertanyaan lain seperti)
- Mba sudah tau biaya dan keuntungannya belum kalau ikut PayTren/Paytren?

(nah biasanya mereka bertanya)

Berapa biaya dan Apa keuntungan saya jika bergabung di PayTren?



(Baru kita jawab lagi)

Biaya paytren 350rb dengan rincian:

- 1. Pendaftaran Paytren (KP) seumur hidup senilai Rp. 25.000
- 2. Pembelian / Sewa aplikasi Paytren 1 lisensi senilai Rp. 325.000
- 3. Saldo awal senilai Rp. 15.000
- 4. Bonus Produk Herbal Habspro atau 2 botol penghmat BBM senilai Rp. 100.000

Bonus tambahan:

- 1. Bisa belajar bareung UYM : tak ternilai
- 2. Dapat komunitas positif: tak ternilai
- 3. Bisa belajar sosial media marketing (khusus SPT) : gak ternilai dll
- 4. Kedepannya bisa ikut membeli asset aset asing yg ada di Indonesia

Intinya ketika bergabung di PAYTREN, Mas/Mba akan mendapatkan banyak manfaat dan keuntungan, diantaranya:

- 1. Dapat aplikasi PAYTREN untuk memprmudah pembayaran & belanja kebutuhan sehari hari hanya dengan menggunakan HP. Praktis, effisien, hemat biaya & waktu.
- 2. Dapat poin perdana yang bisa dituker dengan Herbal Habspro, Buku Ust. Yusuf Mansur atau TRENI power (Penghemat BBM)
- 3. Bisa Akses ikut Pembelajaran bersama UYM baik online melalui aplikasi maupun offline.
- 4. Bisa berbelanja di mercant-mercant atau sesama mitra yang bergabung dengan PayTren, tanpa uang cash, hanya melalui HP. Dapat poin & cashback dari setiap belanja.
- Berkesempatan mendapatkan penghasilan hingga jutaan bahkan miliaran rupiah, dengan ikut memasarkan PAYTREN atau membuka pendaftaran PAYTREN. Bonus2nya banyak banget...
- 6. Tentunya bisa nambah teman, orang orang yang positif dan visioner
- 7. Bisa belajar rahasia sukses bisnis online melalui sosial media (khusus yang bergabung dgn team kami (Paytren Global Team) ada group khususnya melalui FB dan sudah kami siapkan panduan panduan pembelajarannya.
- 8. Daftar sekali, keuntungan seumur hidup bahkan dapat diwariskan



Dan masih banyak lagi yg lainnya, insyaAllah sangat bermanfaat bagi kita semua...

InsyaAllah seiring berjalannya waktu nanti akan semakin faham dan terasa manfaatnya kala sudah daftar. InsyaAllah kami siap membantu...

(dah gitu bangun interaksi lagi, tanya lagi)

Mas / Mba sudah tau cara daftarnya?

(Pasti ia bertanya,)

Gimana cara daftarnya?

(Kita balas lagi)

Cara daftar/ upgrade nya sangat mudah & aman, karna kami langsung mengarahkan transfer ke rekening Pusat.

Berikut ini PAKET Pendaftaran dalam memulai bisnis PayTren:

- 1. BASIC (1 Lisensi) Rp 350.000
- 2. TITANIUM (31 Lisensi) Rp 10.100.000 [Harus Upgrade dari Paket Basic]

PENTING:

paket yang diambil akan berpengaruh pada potensi hasil, intinya semakin besar paketnya semakin besar pula potensi hasilnya.

Rencana mau ambil paket apa mas/mba?



Nah Kala sudah terdaftar, nanti insyaAllah akan kami bantu dan kami pandu sampai faham dan menghasilkan. Kami juga sudah siapkan panduan, tooltool marketing, web replika, dan forum belajar untuk mendalami PAYTREN, saling membantu dan menginspirasi...

- Nah ketika kita sudah kirim cara daftar itu, akan ada beberapa kemungkinan

Kemungkinan pertama,

biasanya kala sudah siap uangnya... calon mitra kita langsung kirim biodata... Setelah kirim biodata,

Kita harus bertanya, INI PERTANYAAN PENTING...

"Ok Mba datanya sudah kami terima, rencana transfernya jam berapa Mba/Mas?

Pertanyaan trsebut sangat halus tp secara tidak langsung "memaksa" calon mitra untuk transfer pada hari itu juga.

Rata-rata jawabannya , "ok nanti sy transfer jam...."

Nah closing deh.. Alhamdulillah.... 😊

Kemungkinan kedua,

ketika kita sudah kirim cara daftarnya, balasan dari mitranya:

"Ok terimakasih infonya..."

"Baik, nanti sy kabari kl jadi daftar..."

"Ok saya pikir-pikir dulu ya..."

"InsyaAllah saya akan daftar tapi nanti kala sudah gajian...

"Dan lain sebagainya...



Ketika kita mendapatkan jawaban seperti itu, kita jangan langsung diam kan...Tp kita harus arahkan calon mitra kita untuk mengirim dulu biodatanya, bagaimanapun caranya.. toh kalau ngirim biodata doang kan tidak bayar...Langsung kita balas seperti ini...

"Ok Mba sippp, boleh sekarang kirim dulu saja Mba data-datanya, transfernya bisa menyusul..."

"Ok Mba gpp, semoga infonya bermanfaat ya Mba, Mba silakan bisa isi dulu biodatanya, biar nanti bisa langsung diaktifkan kala sudah transfer..."

Nah ketika calon mitra kita sudah kirim biodata...

Berikan lagi PERTANYAAN PENTING SEPERTI INI:

"Ok Mba datanya sudah kami terima, kalau boleh tau rencana transfernya tanggal berapa Mba?"

"Ok Mba datanya sudah kami terima, rencana transfernya minggu ini atau minggu besok?"

"Ok Mba datanya sudah kami terima, rencana transfernya hari apa? InsyaAllah lebih cepat lebih baik, insyaAllah peluangnya lebih besar, kami siap membantu...

Tunggu jawabanyanya... Kalau sudah muncul waktunya... Tinggal catat, kemudian nanti follow up... CLOSING lagi deh... Alhamdulillah.... ©

Kemungkinan ketiga

Respon calon mitra bisa juga negatif... Kita belum sampaikan secara detail udah nolak duluan, bahkan ngambek atau mngkin menghina...

Kalau kita bertemu dengan calon mitra seperti itu, tetap tenang, jaga emosi, mereka hanya belum tau saja tentang PayTren dan visi misinya lebih dalam.

Kita bilang aja, "Ok mas gpp, mohon doanya aja ya agar Ust. Yusuf Mansur dengan kami melalui PayTren bisa semakin bermanfaat bagi orang banyak.

Kami juga sangat welcome ketika Mba/mas bergabung dgn PayTren... InsyaAllah kami siap membantu



Gitu aja balasnya, nanti juga kalau PayTren sudah benar-benar mantapp.. ia akan balik lagi untuk daftar... Closing lagi deh... Alhamdulillah... ©

NB:

Ada yg bertanya, "Kl gitu kita harus online terus dunk?"

Jawab : Ngga... kita bisa update status melalui hootsuite dalam 1 jam untuk 3 hari langsung... Sedangkan untuk menjawab inbox2 atau follow up mitra, bisa melalui HP/WA

Ada yg tanya lagi, "emangnya bisa 1 HP mengelola banyak akun?"

Jawab: Bisa (khusus android), pakai aplikasi: Fb messengger, FastFC, My chatdroid for facebook, fb android, tambah pakai browser2 seperti opera, dll. Jadi bisa masing2 satu akun...

Panduan ini sudah teruji dan terbukti, tidak ada satupun mitra yg sudah praktekin panduan 1, dia gak dapat penghasilan, Semua alhamdulillah atas izin Allah dapat penghasilan.

Salam Sukses Berjamaah....

DAN SEGERA DI PRAKTEKKAN YA... ©

Terima Kasih

Dari pengalaman pribadi dan berbagai sumber di internet.

Lendra. Admin Paytren.Global