

## 开源与商业

厉启鹏



### 个人介绍





- Apache RocketMQ 中国社区发起人 & PMC Member
- 阿里云技术专家 & 阿里百年技术大学讲师
- Linux OpenMessaging Advisory Board Member
- 前国家电网电力科学研究院高工

• 曾主导国家电网调度控制云基础平台架构设计与落地。具有多年分布式系统、中间件研究及工程经验。参与制定国家及行业标准 4 项,发表论文 7 篇,申请专利 5 项。目前对分布式消息中间件、微服务、物联网、Serverless感兴趣。

## 目录

- 1 开源生态的蓬勃发展
- 2 开源商业模式
- 3 开源的创业机会
- 4 开源与就业

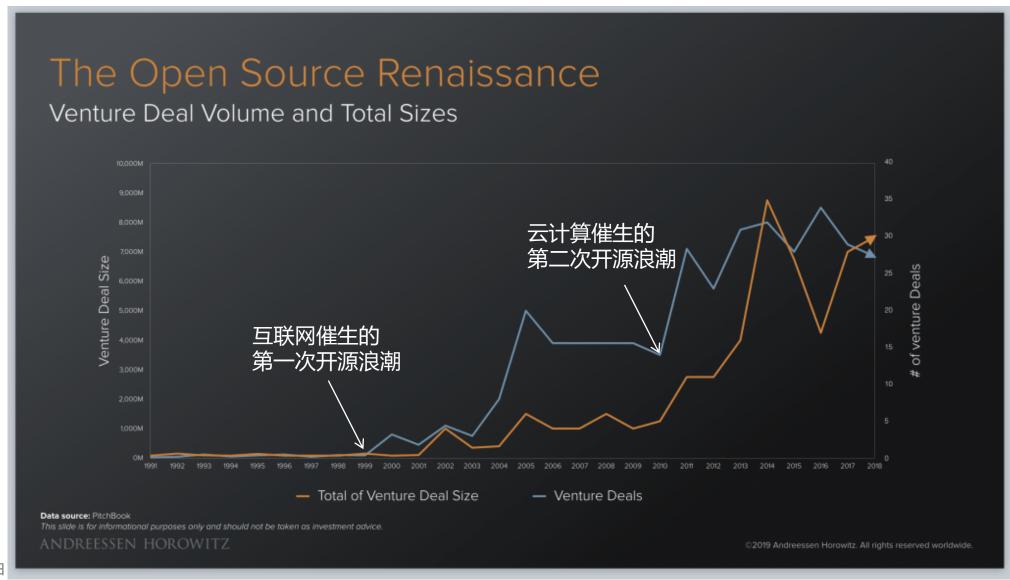




## PART 01 •

## 开源生态的蓬勃发展





### 开源公司IPO和并购情况





### 开源生态系统



开源项目













代码托管









基金会





















开源贡献者

终端用户 集成商 | 云厂商 | 开发者 |

开源用户

集成商

云厂商 |

开发者 |

终端用户

### 开源项目的核心价值



企业用户 开发者

成本 | 自主可控 | 安全性 | 厂商锁定 视野 |能力 |影响力 |成就感

开源公司 技术品牌 | 影响力 | 商业生态 | 利润 | 市场

云厂商

技术标准 | 技术品牌 | 市场教育 | 高效获客 | 利润 | 工程师文化



PART 02 >

## 开源商业模式

### 第一阶段: 开源商业模式- 软件开源订阅服务收费





- 为用户提供付费技术服务和解决方案
- 开源项目一般采用GPL协议
- 对于有庞大的用户群的项目非常有效
- 付费用户转化率较低

### 第二阶段: 开源商业模式 - 内核开源, 商业版 / 工具收费





## elasticsearch



- Enterprise版本以及周边插件收费
- 开源项目是实现商业化引流的手段
- 一般采用Apache 或MIT协议
- 开源价值和商业版价值难以平衡
- 两套代码维护比较困难

## **CLOUDERA**

### 第三阶段: 开源商业模式-内核开源, SaaS托管收费





- 新兴开源公司大多采用该模式
- 通过托管开源软件,以SaaS形式收费
- SaaS形式边际成本低,利润率极高
- 需要与云厂商同台PK



### 开源案例-Cloudera



Cloudera是一家2009年由谷歌、脸书等创立的向客户提供基于Hadoop的软件、支持服务和培训的科技公司。



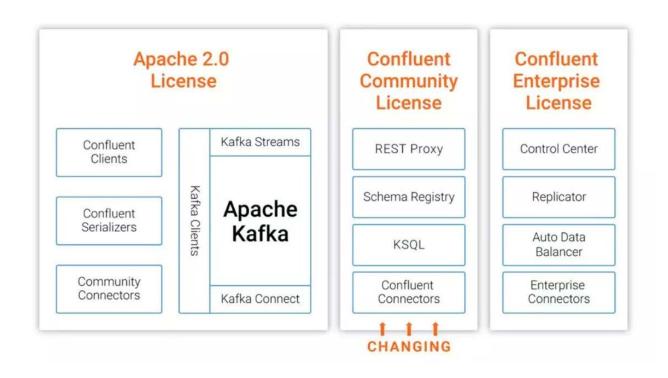
- 2017年IPO市值\$19亿 (此前估值41亿)
- 2018年10月Cloudera收购Hortonworks 新公司营收悦7.2亿美元,付费用户2500
- 2019年9月Cloudera宣布开源所有软件

Cloudera FY2021第二季度财报

### 开源案例-Confluent



Confluent是一家2014年由Apache kafka团队创立的专注于事件流平台的开源商业公司。

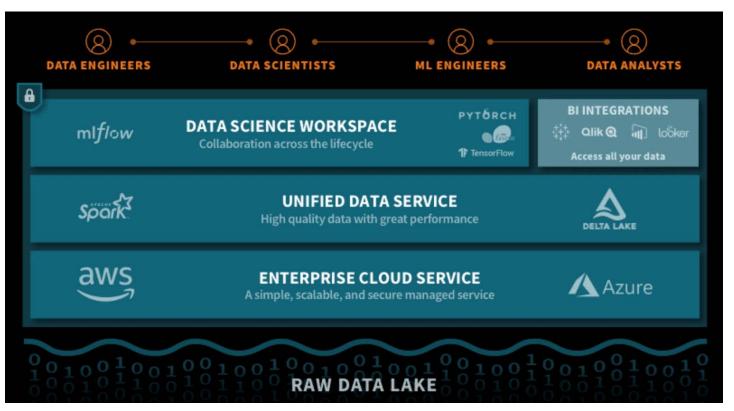


- 2014年11月A轮\$690万
- 2015年B轮\$2400万
- 2017年C轮\$5000万
- 2019年D轮融资\$1.25亿,估值\$25亿。
- 2020年4月E轮融资\$2.5亿,估值\$45。

### 开源案例-Databricks



Databricks是由Apache Spark团队创立的商业公司,成立与2013年。致力于提供基于Spark的SaaS服务和开源解决方案。



- 2013年9月A轮\$1400万
- 2014年6月B轮\$3300万
- 2016年12月C轮\$6000万,估值\$2.4亿
- 2017年8月D轮\$1.4亿
- 2019年2月E轮\$2.5亿,估值\$27.5亿, 微软跟投
- · 2019年10月F轮融资\$4亿,估值\$62亿, 微软跟投。
- 2021年2月G轮融资\$10亿,估值 \$280亿



PART 03 •

## 开源创业机会

### 数字化时代重塑软件生命周期



	开发	测试	销售	交付	运维	运行
信息化时代	IDE线下开发	<ul><li>单元测试</li><li>集成测试</li></ul>	Licence	现场交付	人工运维	物理机
数字化时代	<ul><li>线上开发</li><li>低代码</li></ul>	<ul><li>自动化测试</li><li>DevOps</li></ul>	按量付费	远程交付	<ul><li>DevOps</li><li>AlOps</li></ul>	<ul><li>Kubertenes</li><li>ServerLess</li></ul>

感知变化, 预测趋势, 寻找方向

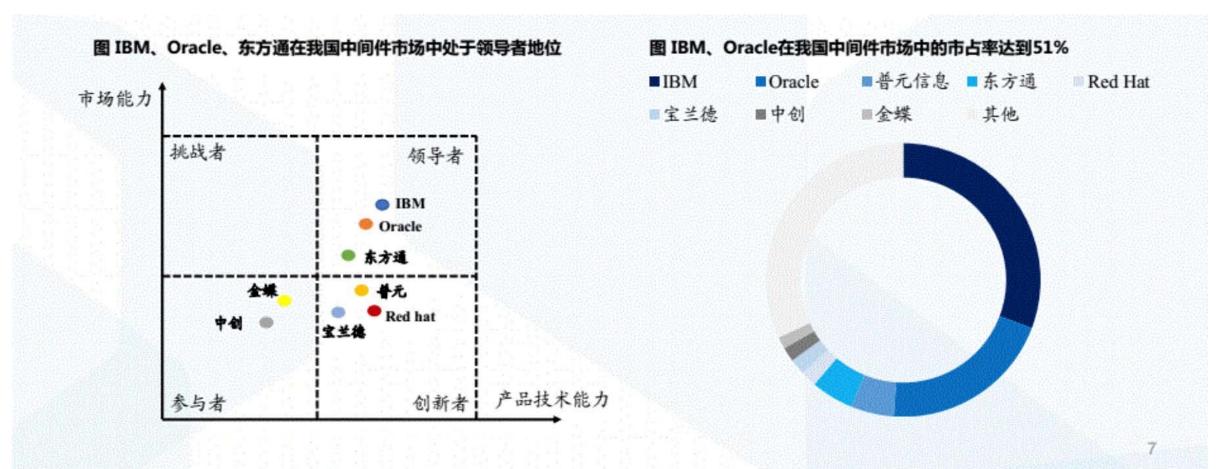


# 开源类SaaS公司 千亿级基础性软件公司

### 为什么是开源



开源核心商业价值:标准化

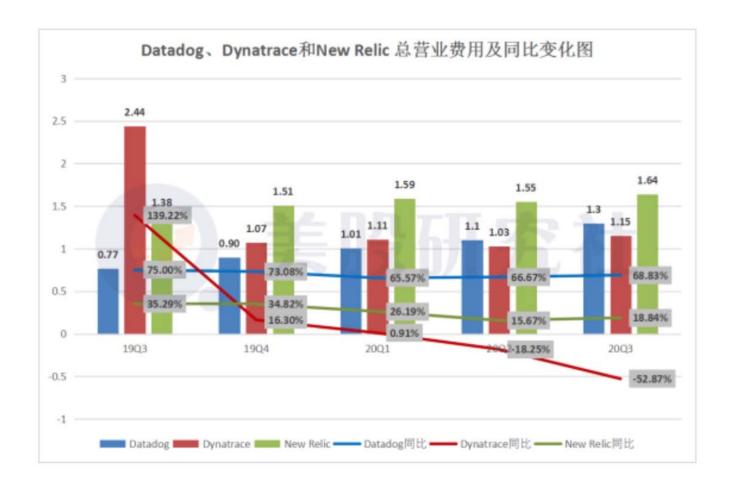


数据来源: 计世资讯, wind, 国泰君安证券研究

### 为什么是SaaS



- SaaS类公司更符合技术趋势
- SaaS类公司有更高的人效
- SaaS类公司提供更高的SLA



Dynatrace、Datadog、NewRelic、是三家专注于APM领域的美国上市公司

来源: https://finance.sina.com.cn/stock/hkstock/hkstocknews/2020-11-12/dociznezxs1542270.shtml

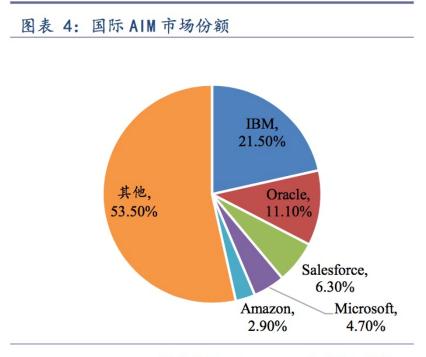
### 创业方向1: AIM



AIM (Application Infrastructure and Middleware Software) 应用基础设施与中间件,主要包括中间件、BPM、企业基础软件等,全球市场在2020年达320亿美元,第三大企业软件市场。



资料来源: Gartner、太平洋证券整理



资料来源: Gartner、太平洋证券整理

### 创业方向1: AIM



### 消息中间件的四大方向

业务消息领域 (20亿左右)	大数据消息领域	
东方通 普元 宝兰德 中创软件	Stream Native	
IOT消息领域	ServerLess消息领域	
EMQ		

### 创业方向1: AIM





- EMQ是是面向 5G 和物联网市场的消息与流处理开源软件公司,2013年成立。
- 2017年在Github开源MQTT消息服务器 EMQ。
- 2010年7月A+轮融资2000万美金



- 2019年成立,围绕Apache Pulsar打造下一 代流数据平台的开源基础软件公司。
- 2020年8月pre-A融资300万美金

### 创业方向2: 数据库



目前数据库行业已经进入到快速发展阶段,非关系型的数据库盛行,"数据上云"新模式诞生,市场规模达到665亿美元。未来,随着海量数据的爆发,全球数据库行业市场规模有望突破2000亿美元。

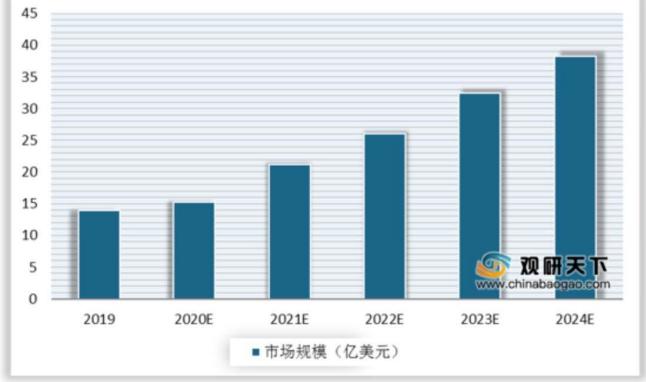
665 493 500 400 300 100 2018 2019 2020

图表3: 2018-2020年全球数据库行业市场规模(单位: 亿美元)

资料来源:Expert Market Research 前瞻产业研究院整理

思想自出 兼谷升包 数据来源: https://www.sohu.com/a/444672351\_473133

2019-2024年中国关系型数据库软件市场规模及预测



#### 数据来源:

http://bacgao.chipabacgao.com/bulianwang/264606264606.html

### 创业方向2: 数据库



### 数据库四大方向

传统关系型数据库	分布式关系数据库	
达梦 人大金仓 南大通用 优炫 瀚高 浪潮信息	PingCAP PingCAP	
非关系数据库	物联网数据库	
偶数科技 Kyligence DorisDB	思涛数据	

### 创业方向2: 数据库









- 2016年由Apache Kylin核心 团队创立的开源商业公司
- 2017年A轮800万美元。
- 2018年B轮1500万美元。

- PingCAP 成立于 2015 年, TIDB的商业公司。
- 2018年9月,融资5000万美元 •
- 2020年11月,融资2.7亿美元

- 2017年成立,专注于由时序 空间数据的实时高效的处理
- 2018年开源时序数据库 TDengine。
- 2020年融资1000万美金

思想自由 兼容并包



## PART 04 >

## 开源与就业

### RocketMQ社区部分贡献者



		原单位	现单位
	刘同学	高校	阿里
	徐同学	高校	阿里
	费同学	互联网小厂	阿里
	尹同学	传统软件公司	字节
	李同学	互联网小厂	腾讯
	杨同学	国企	阿里
	翟同学	传统软件企业	阿里
	武同学	互联网小厂	字节
田相白山 兼容并包	周同学	互联网小厂	阿里

思想自由 兼容并包

### 开源个人能力提升





思想自由 兼容并包



