

Создаём аккаунт и заполняем контактную информацию о себе:

Владислав Стоцкий

РАСШИРЕНИЯ

ПАРОЛИ

БЕЗОПАСНОСТЬ

Профиль

Задачи

Календарь

Диск

Лента

Мои документы

Эффективность 100%

Еще

АДМИНИСТРАТОР

В СЕТИ

Имя

Владислав

Фамилия

Стоцкий

Контактный e-mail

stockijvlad31@gmail.com

Подразделение

Битрикс

Отчество

не заполнено

День рождения

13 января

Язык для уведомлений

Русский

Выбрать поле

Создать поле

Измерьте свой уровень стресса

КАК ЗАМЕРИТЬ?

Мобильное приложение

Десктоп - приложение

Благодарности

Информация для документов

Эти данные могут использоваться в кадровых и других документах. Раздел виден только тем, кому администратор предоставил доступ

ИЗМЕНИТЬ

Обо мне

Делитесь интересными историями из жизни, или просто расскажите о себе, загружайте фотографии памятных моментов.

Настройка уведомлений:

Настройки

Внешний вид

Уведомления

Горячие клавиши

Список недавних чатов

Помощь

Обратная связь

Уведомления

Фокусирование

☒ Исключить звук уведомлений

☒ Автоматическое прочтение уведомлений

Режим

☒ Простой

☐ Расширенный

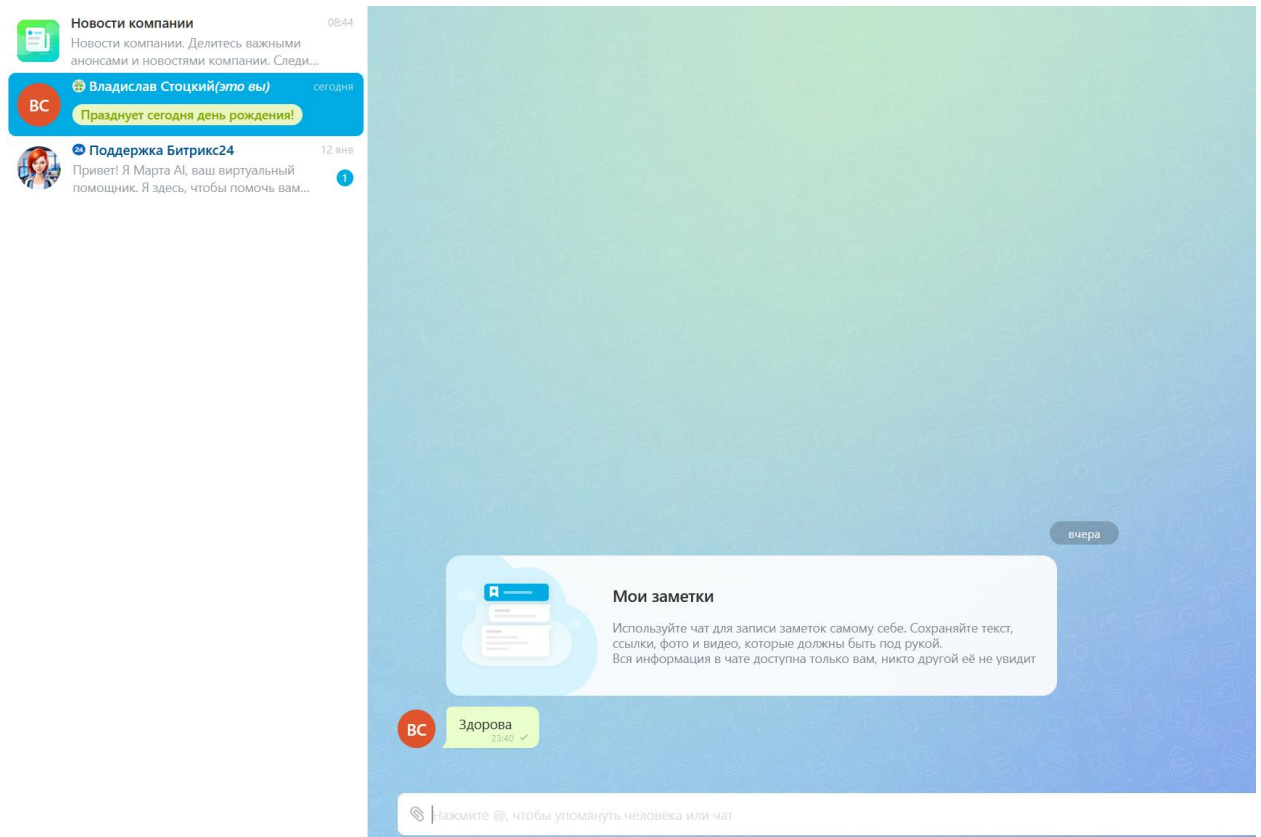
Куда будут приходить уведомления

☒ Веб-версия и десктоп-приложение

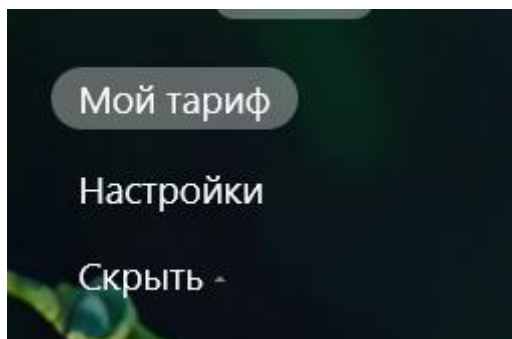
☐ Электронная почта (stockijvlad31@gmail.com)

☒ Push-уведомления на телефон

Проверка чата:



Лутаем бесплатный тариф:



Тариф			
"Бесплатный"			
Дата создания: 13.01.2025			
Расширить тариф	Активировать купон	Включить демо-режим	

Ответы на вопросы:

1. CRM-система — это система для управления взаимоотношениями с клиентами. Это программное обеспечение, которое помогает работать с клиентской базой, собирать лиды, отслеживать действия клиентов и сотрудников и автоматизировать рутинные операции.
2. Зачем используют систему CRM — Система CRM используется для управления взаимоотношениями с клиентами и оптимизации

процессов взаимодействия с ними. Она позволяет централизованно хранить всю информацию о клиентах, включая их контакты, историю взаимодействий, покупки и предпочтения. Это делает данные доступными для сотрудников компании, упрощая их работу.

3. Как Bitrix24 помогает в управлении проектами — Bitrix24 это универсальная платформа, которая упрощает управление проектами и позволяет командам работать более эффективно. Она объединяет инструменты для планирования, координации задач, отслеживания прогресса и коммуникации, предоставляя полный контроль над проектами. С помощью Bitrix24 можно создавать проекты и делить их на задачи и подзадачи, задавая четкие сроки и ответственных. Все задачи отображаются в удобном интерфейсе, таком как список, канбан-доска или диаграмма Ганта, что позволяет визуально оценивать прогресс и своевременно реагировать на проблемы
4. Какие возможности для коммуникации предоставляет Bitrix24 — Bitrix24 предоставляет широкий набор инструментов для коммуникации, которые помогают поддерживать эффективное взаимодействие внутри команды и с внешними участниками. Возможности включают:
 1. Чаты
 2. Видеозвонки и конференции
 3. Электронная почта
 4. Телефония
 5. Календарь и планировщик встреч
 6. Комментарии к задачам и документам
 7. Формы и группы
 8. Интеграция с мессенджерами
 9. Контакт-центр
5. Какие основные функции и модули включает Bitrix24 - Bitrix24 — это комплексная платформа для управления бизнесом, которая включает широкий спектр функций и модулей, охватывающих разные аспекты работы компании. Основные функции и модули Bitrix24:
 1. Управление задачами и проектами
 2. CRM (Управление клиентами)
 3. Коммуникации и сотрудничество
 4. Управление документами
 5. Контакт-центр
 6. Встроенная телефония
 7. HR и управление персоналом

8. Маркетинг и аналитика
9. Автоматизация процессов
10. Веб-сайты и онлайн-магазины
11. Мобильное приложение
12. Отчеты и аналитика