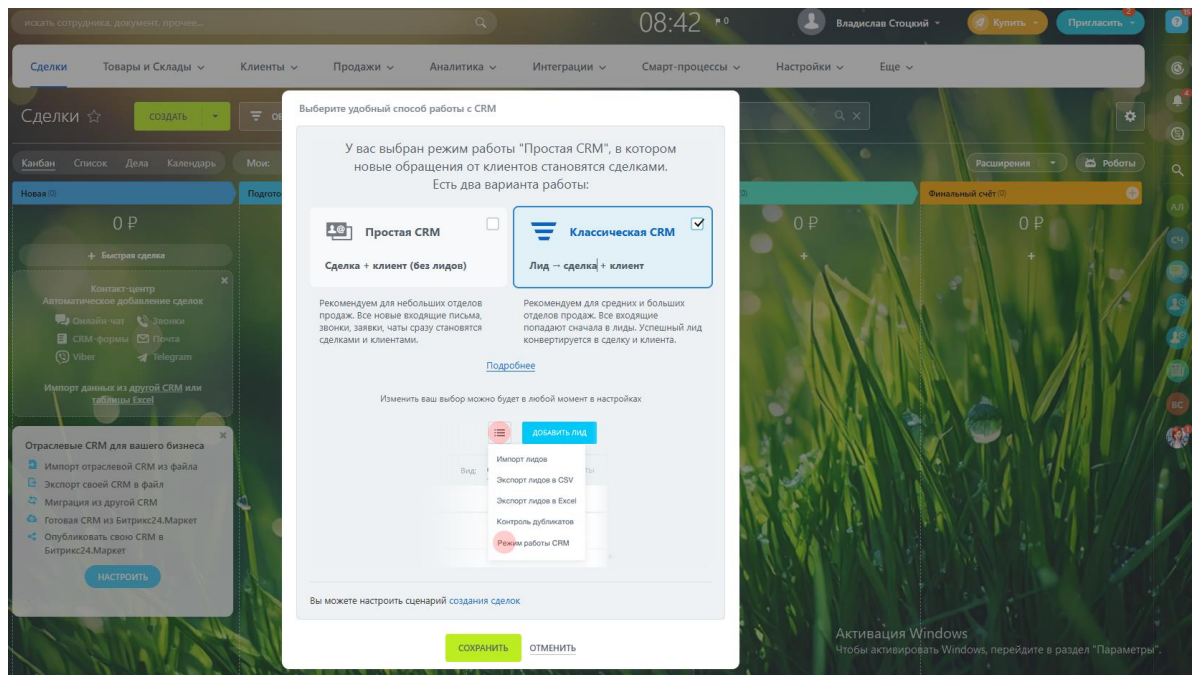
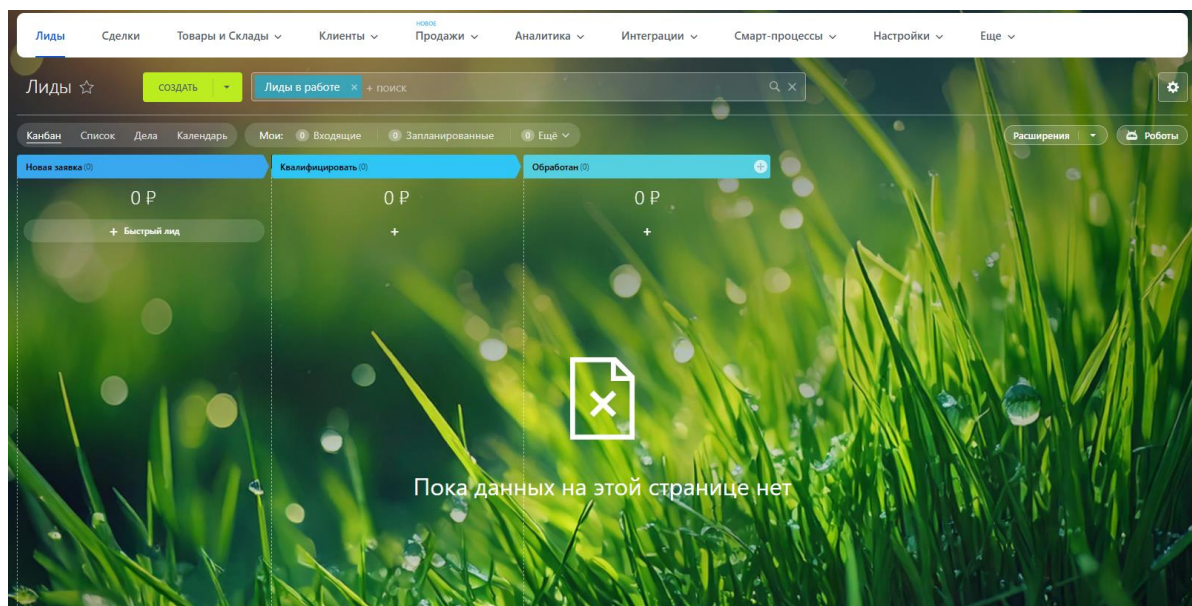


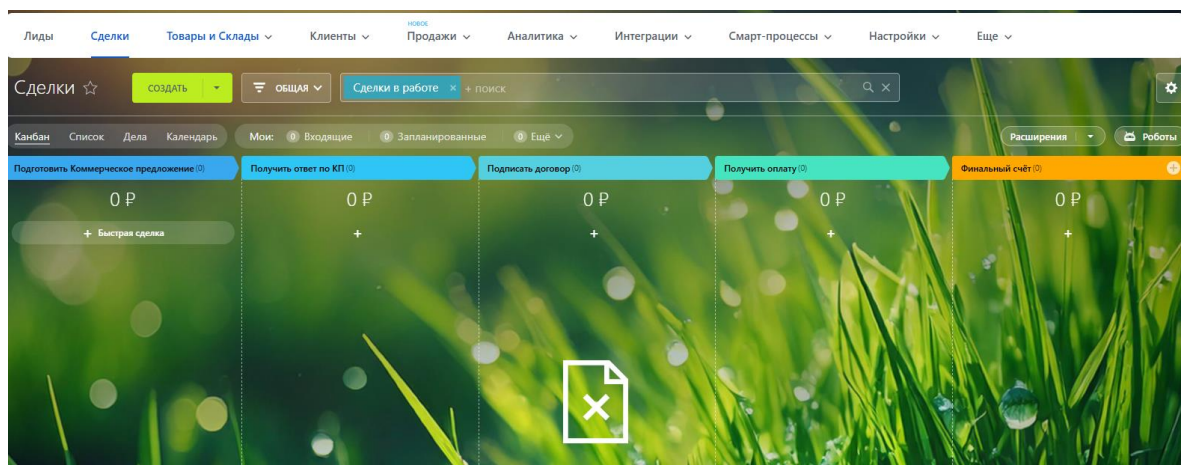
Практическая работа №4

1. Переходим в режим работы CRM и выбираем классическая CRM

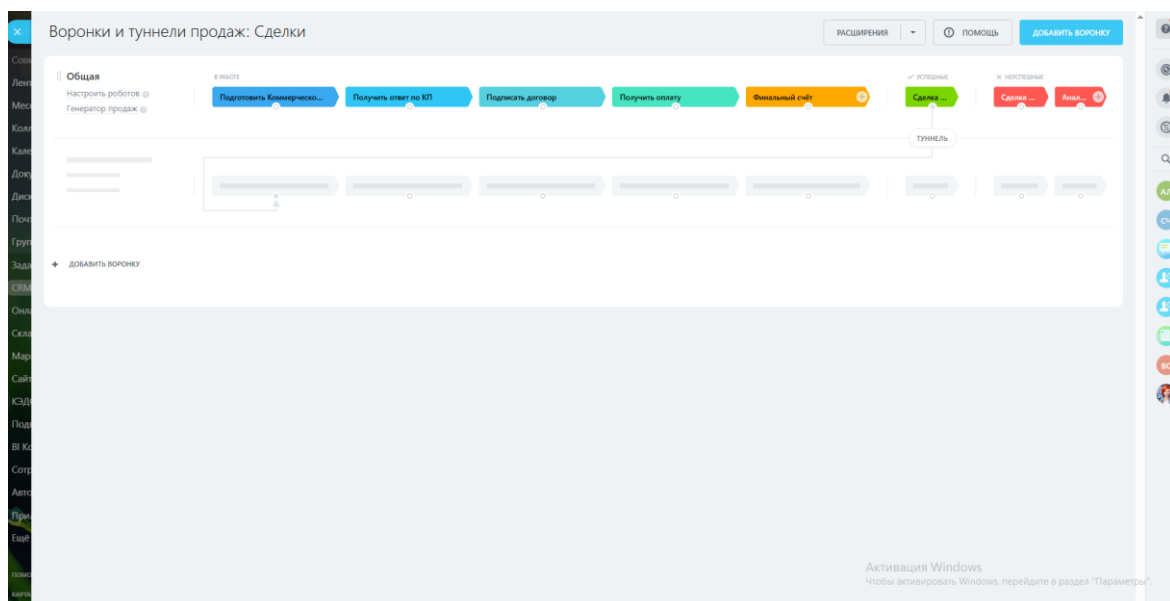


2. Настраиваем этапы Лиды и Сделки

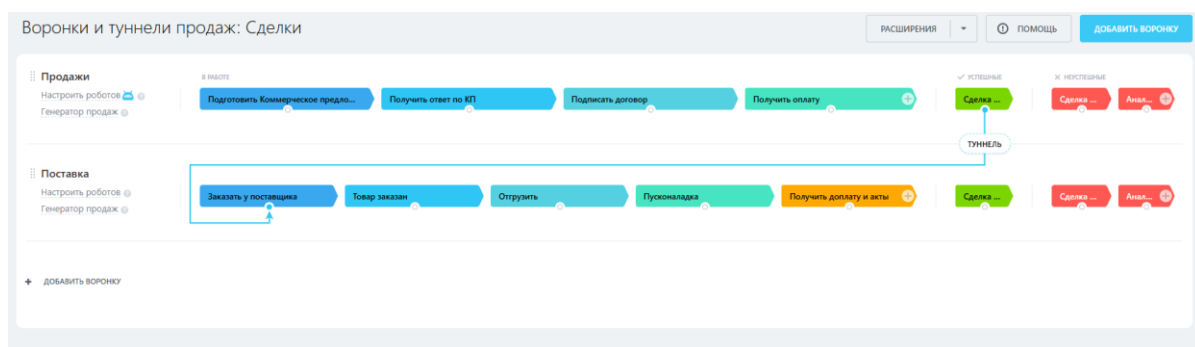




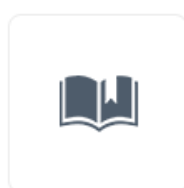
3. Переходим в Воронки и туннели продаж



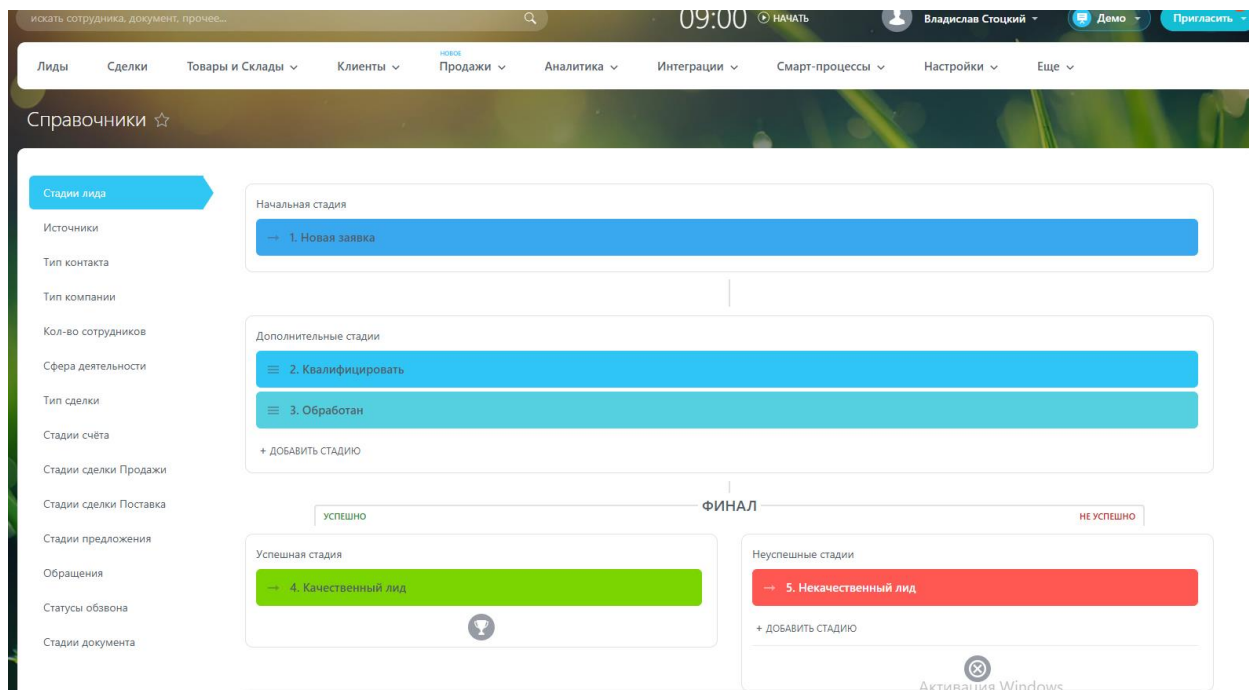
4. Редактируем этапы и соединяем их



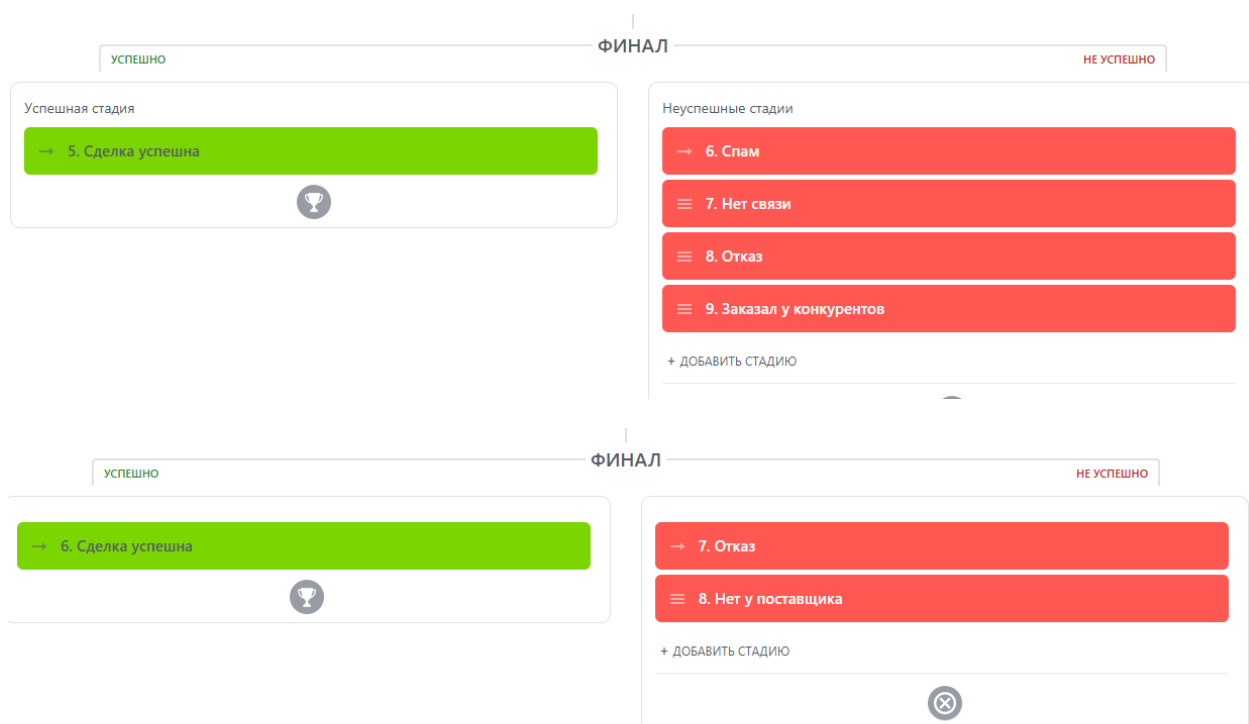
5. Переходим в настройки CRM и Справочники



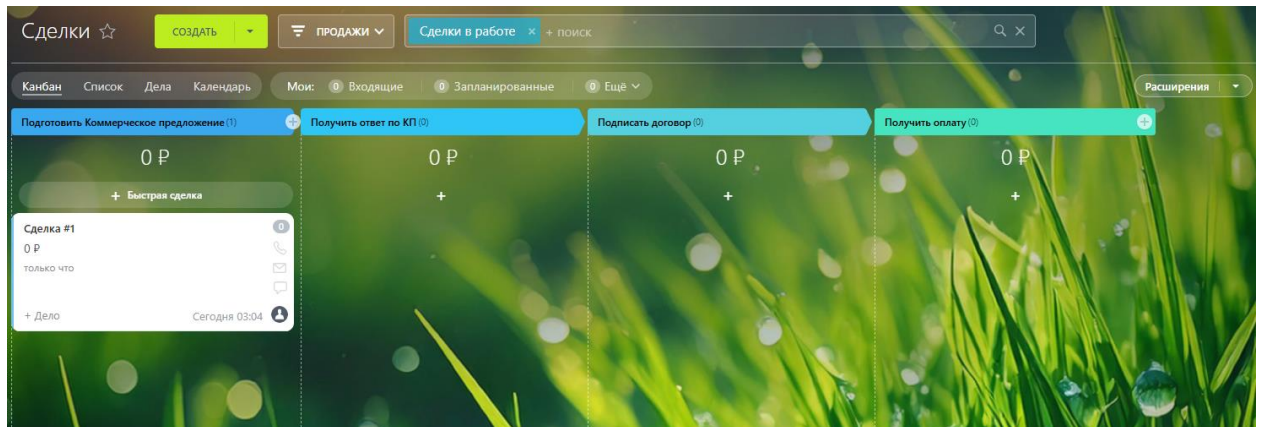
Справочники




6. Настраиваем Продажи и Поставки



7. Переходим в сделки и выбираем воронку Продажи, после создаём сделку




8. Настраиваем договор

 **Владислав Стоцкий**

UTM-метки
отсутствуют

Логист
не заполнено

[Выбрать поле](#) [Создать поле](#) [Удалить раздел](#)

ДОГОВОР 

Номер договора

Дата договора

Скан договора

Срок поставки

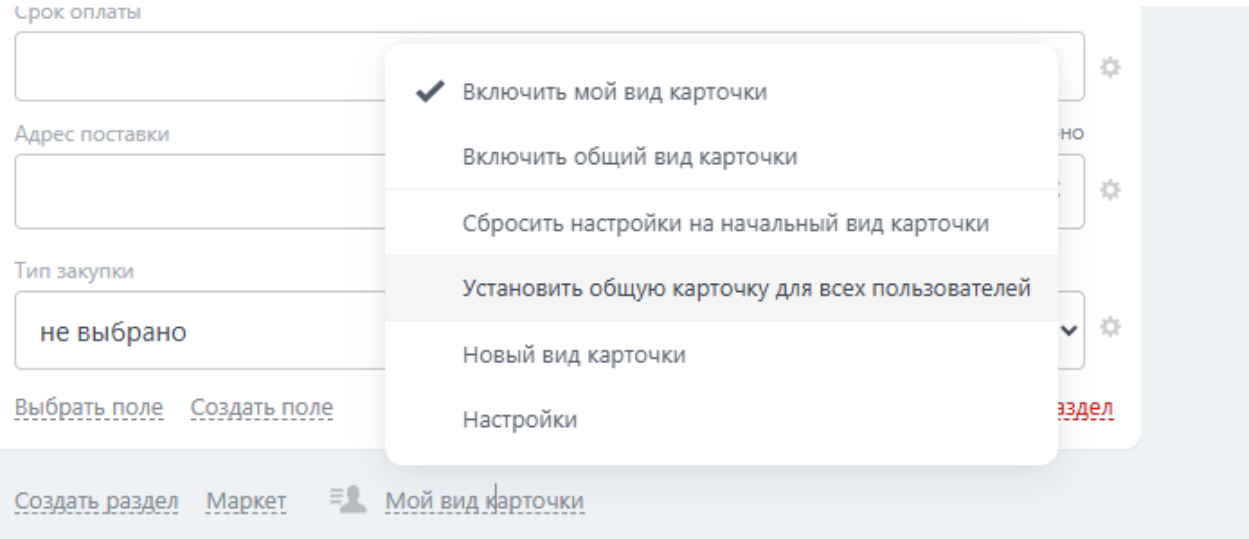
Срок оплаты

Адрес поставки подробно

Тип закупки

[Выбрать поле](#) [Создать поле](#) [Удалить раздел](#)

9. Настраиваем общую карточку



10. Создаём товар

