Barberia DB

Repositorio GitHub

Análisis de necesidades

Las barberías, como cualquier otro negocio de servicios, necesitan un sistema eficiente para gestionar sus operaciones diarias. Actualmente, en muchas barberías se depende de métodos tradicionales y manuales para llevar el control de citas, clientes, inventarios y pagos, lo que puede generar errores, pérdida de información, falta de eficiencia y una experiencia insatisfactoria tanto para los empleados como para los clientes.

Los principales problemas que tendría una barbería sin un sistema de gestión adecuado son:

- **Desorganización en la programación de citas**: Las citas pueden solaparse o no registrarse correctamente, lo que genera pérdidas de tiempo, insatisfacción de los clientes y mal aprovechamiento del tiempo de los barberos.
- **Dificultad para mantener un historial de clientes**: No se puede acceder fácilmente a información relevante sobre preferencias, historial de servicios o información de contacto de los clientes, lo que reduce la posibilidad de fidelizar y ofrecer una atención personalizada.
- Problemas en el manejo de pagos y finanzas: La falta de un sistema automatizado de gestión financiera puede llevar a errores en los registros de pagos, problemas en la facturación y dificultades en la toma de decisiones basadas en la rentabilidad de los servicios.

Objetivos de la aplicación de bases de datos

Objetivos principales para la implementación de una base de datos para para una barbería:

- **Centralización de la información**: Crear una plataforma centralizada para gestionar todos los aspectos del negocio, desde las citas hasta el inventario, pasando por el historial de clientes y pagos. Esto ayudará a mejorar la eficiencia operativa y reducir el riesgo de errores humanos.
- Optimización de la programación de citas: Desarrollar un sistema que permita una gestión más precisa y eficiente de las citas, evitando solapamientos y maximizando el tiempo de trabajo de los barberos. El sistema debe permitir a los clientes agendar citas de manera fácil y permitir a los barberos conocer su agenda diaria.
- **Optimización del proceso de pagos**: Implementar un sistema de pagos que permita registrar de forma automática las transacciones realizadas, controlar los métodos de pago (efectivo, tarjeta, transferencias), y generar informes financieros claros y detallados.
- **Generación de reportes**: Desarrollar funcionalidades para generar reportes detallados sobre el desempeño de la barbería, que incluyan análisis de ventas, uso de servicios, tiempos de servicio, satisfacción de clientes y control de inventarios.
- **Mejora en la toma de decisiones**: Proporcionar a los propietarios o gerentes de la barbería herramientas de análisis de datos, que les permitan tomar decisiones informadas

basadas en las métricas del negocio.

Análisis de necesidades

Requerimientos funcionales

Gestión de Clientes:

- Almacenamiento de información personal: Debe ser posible registrar y actualizar los datos personales de clientes, como nombre, dirección, teléfono, entre otros.
- Historial de servicios: Mantener un registro de los servicios que ha recibido cada cliente.

Gestión de Servicios:

• **Listado de servicios:** La base de datos debe contener un catálogo de servicios ofrecidos, incluyendo descripción y costo.

Gestión de Pagos:

- **Registro de pagos:** Registrar todos los pagos recibidos, detallando la cantidad, el método de pago (efectivo, tarjeta, transferencia, etc.) y la fecha.
- Facturación automática: Generar facturas electrónicas para los clientes que lo soliciten.
- **Historial de pagos:** Mantener un registro completo de los pagos realizados por cada cliente, facilitando la conciliación financiera.

Generación de Reportes:

- **Informes de rendimiento:** El sistema debe generar reportes de desempeño que incluyan estadísticas sobre el número de citas atendidas, los ingresos generados, los servicios más demandados, la eficiencia de los barberos, etc.
- Análisis de ventas y gastos: Informes financieros detallados que permitan analizar la rentabilidad de los servicios y los costos asociados a los productos.

Requerimientos no funcionales

Seguridad de los Datos:

- **Protección de datos personales:** Implementar mecanismos de seguridad para proteger los datos personales de los clientes.
- **Control de acceso:** Sistema de roles y permisos para que solo el personal autorizado pueda acceder a información sensible (por ejemplo, registros de clientes o informes financieros).

Escalabilidad:

 Adaptación al crecimiento: El sistema debe ser escalable para poder manejar un mayor número de clientes, citas, productos e informes sin perder rendimiento a medida que la barbería crece.

Usabilidad:

• **Interfaz amigable:** La interfaz del sistema debe ser intuitiva y fácil de usar, incluso para usuarios sin experiencia técnica. Los barberos y el personal administrativo deben poder realizar tareas sin complicaciones.

Backup y Recuperación:

• **Respaldo de datos:** Debe implementarse un sistema automático de respaldo para prevenir la pérdida de información importante en caso de fallos del sistema.

Definición de requisitos

Datos de entrada (almacenamientos)

Clientes:

- o Información personal: nombre, dirección, teléfono, correo electrónico.
- o Preferencias de servicio e historial de citas.

Citas:

- o Fecha, hora, servicio seleccionado, barbero asignado.
- o Estado de la cita (pendiente, confirmada, completada, cancelada).

• Servicios:

o Descripción del servicio, duración, costo, promociones aplicables.

• Pagos:

o Detalles de transacción: monto, método de pago, fecha, cliente asociado.

• Inventario:

- o Productos: nombre, cantidad, fechas de vencimiento, proveedor.
- Registros de compras y alertas de reabastecimiento.

Reglas de integridad del negocio

- **Integridad de las citas**: No se deben permitir citas duplicadas para el mismo barbero a la misma hora.
- **Validación de pagos**: Todos los pagos deben estar asociados a una cita y un cliente registrado.
- **Historial de servicios**: El historial de cada cliente debe mantenerse completo y no debe eliminarse, salvo por políticas de retención de datos.
- **Seguridad de acceso**: Los roles de usuario deben definir qué información es accesible, limitando el acceso a datos sensibles a personal autorizado.
- **Consistencia de datos**: La actualización de los datos (clientes, citas, inventario) debe seguir procedimientos que aseguren la consistencia en la base de datos.

Datos de salida (enunciados a los reportes y consultas)

Reportes de rendimiento:

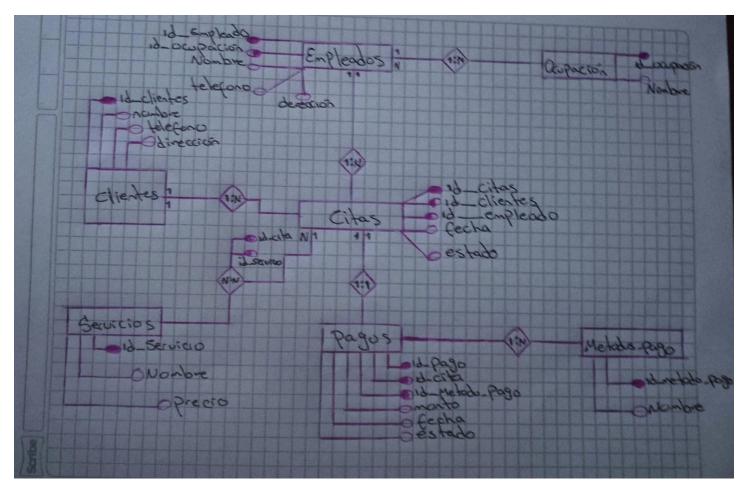
 Número de citas atendidas por barbero, total de citas completadas, canceladas y no asistidas.

• Informes financieros:

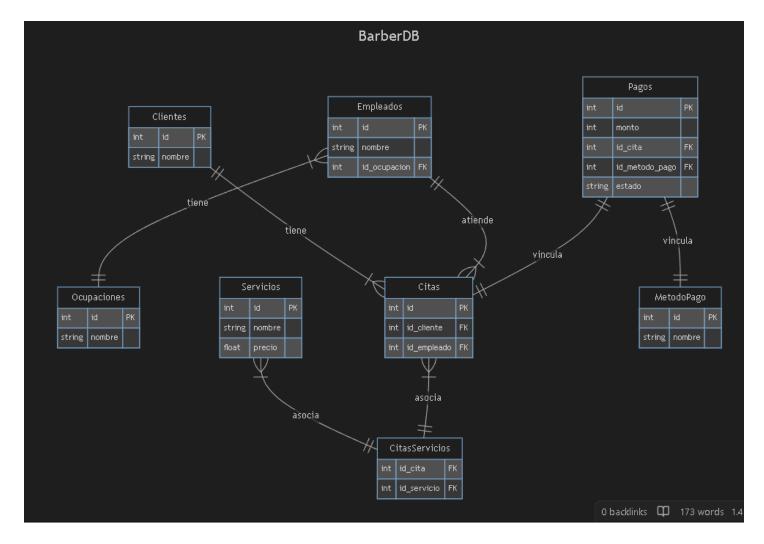
o Ingresos generados por tipo de servicio y métodos de pago.

- o Resumen de pagos por cliente con totales mensuales y anuales.
- Análisis de servicios:
 - o Servicios más populares y combinaciones de servicios solicitadas.

Diseño en modelo entidad relación



Modelo entidad relación → Modelo relacional



Implementación en un DBMS relacional y no relacional Mongo DB

Código SQL

Manipulación de la base de datos

Operación SQL DML CRUD

Operaciones DML CRUD en Mongo DB

Procedimientos almacenados

Funciones

Triggers

Esquema de seguridad de la base de datos

Documentación de la base de datos