Alfredo Legal



Puesto Representante de Ventas

> Edad Entre 35 y 44 años

Nivel de educación más alto Licenciatura

Redes sociales











IndustriaBienes raíces

Tamaño de la organización Entre 11 y 50 empleados

Canal favorito de comunicación

- Redes sociales
- En persona
- Teléfono

Herramientas que necesita para trabajar

- Software de CRM
- Correo electrónico
- Software de creación de informes
- Servicios de almacenamiento en la nube
- Programas de procesamiento de texto

Responsabilidades laborales

Generación y contacto de prospectos, venta y seguimiento

Su trabajo se mide en función de

Ventas y monto de las ventas

Su superior es

Gerente de Ventas

Metas u objetivos

Generar ventas de \$10,000,000.ºº mensuales

Obtiene información a través de

Leads que le proporciona la empresa, prospectación personal

Dificultades principales

- Relaciones y comunicaciones con el cliente
- Desarrollo profesional
- Resolución de problemas y toma de decisiones
- Colaboración y creatividad