



Junior JAVA BackEnd Developer

Castelldefels, Barcelona

+34 626 39 44 54

xavierroldan@gmail.com

www.linkedin.com/in/xavierroldan 

[xavierroldan_1](#)

Xavier Roldán Cabeza

OBJETIVO

Mi pasión por la tecnología me lleva a trabajar duro para lanzar mi carrera en el área TIC. Tengo una **base técnica sólida**, y amplia experiencia en el mundo laboral.

Me encantan los nuevos retos y **estudiar nuevas tecnologías y lenguajes**. Soy **autodidacta**. Siempre estoy aprendiendo y **buscando recursos** para nuevos retos. Me ilusiona **crear y dar vida** a nuevos proyectos.

Acostumbrado a trabajar por **objetivos y plazos (scrum)**, tengo también grandes habilidades en **comunicación** y **adaptabilidad rápida a los** cambios.

Habitado al **trabajo en equipo**, aportar **ideas** y buscar soluciones. Sé **organizarme, organizar al equipo** y **gestionar múltiples responsabilidades**.

Dicen que soy **positivo, motivador y seguro de mí mismo**: inspiro confianza. Me encanta ayudar a los demás. También me describen como alegre y muy trabajador.

Lo que busco: lanzar mi carrera como programador y seguir creciendo en conocimiento en el área TIC. Me esfuerzo al máximo cada día por dar lo mejor de mí. Tengo **ilusión** y ganas de nuevos retos. Siempre **me gusta comprometerme** con el proyecto en el que estoy.

COMPETENCIAS TIC

JAVA / Spring
SQL – MySQL / MongoDB
Hibernate
Python
C# / .NET
HTML / CSS /Bootstrap
JavaScript
CMS WordPress
Metodología Agile / Scrum
Version control Git / GitHub

IDIOMAS

Español - Nativo
Catalán - Nativo
Inglés- B1

ESTUDIOS

2019-2019 Barcelona	<i>BackEnd developer</i> It Academy Bootcamp 350 h
2000-2001 Benicarló	<i>Aux. Electricista</i> IES Joan Coromines Grado medio
1995-2000 Hospitalet Llob.	<i>Tec. Electrónica Industrial</i> IFP Pedraforca Grado superior

OTROS DATOS

- Disponibilidad inmediata
- Carnet A2 y B año 1995
- Predisposición al aprendizaje
- AWS
- Google Cloud
- Conocimiento avanzado suite Google
- Conocimiento avanzado micro informática

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Startup renting a particulares - Desarrollador independiente

- Desarrollo un proyecto interno de Business Intelligence, en **comunicación directa con el CEO**.
- Diseño la **base de datos** relacional en **MySQL**.
- Me formo en conexiones con la API de Google Sheets para el **BackEnd** en **JAVA**.
- **Diseño y desarrollo** todo el proyecto de la **API Rest en Spring Boot**.
- Creo un **FrontEnd** para el acceso en local a los datos usando **Bootstrap y JavaScript**.
- **Modifico el proyecto** para ajustarlo al cliente, lo testeo y lo entrego consiguiendo los objetivos y el plazo marcados.

Empresa:

AutoCloud Servicios Integrales S.L. (4 meses)

Sector automoción - TÉCNICO EN PROCESOS

- Desarrollo un sistema de **Business Intelligence** para la aplicación DMS del sector de automoción Autoline, usando SQL, para mejorar la rentabilidad de negocio.
- Hago el **help desk** de la misma aplicación DMS en área de venta y posventa consiguiendo alto grado de satisfacción del cliente.
- **Gestión de informes** del grupo con lenguaje SQL.
- **Me formo** y desarrollo en **Moodle** el contenido de la formación online para comercial, coordinando con éxito el desarrollo con una consultoría.
- **Formo** en procesos de venta y uso del CRM a los comerciales, consiguiendo mejorar resultados.
- **Diseño e implanto** un nuevo proceso de venta en Quadis Rent-a-Car con en un módulo del DMS Autoline, consiguiendo una rápida implantación.
- Implanto herramienta DMS en una nueva delegación: **trabajo en casa del cliente** y como help-desk, consiguiendo la puesta en marcha en el plazo marcado.

Empresa:

QUADIS – Servicios Operativos S.A. (2 años)

Sector formación vial - RESPONSABLE DE CENTRO FORMATIVO

- Creo el sistema de **Business Intelligence** de la, consiguiendo un mejor control de las acciones comerciales.
- **Desarrollo el sistema** informático de seguimiento formativo de los alumnos.
- En contacto con la dirección, **lidero el equipo** generando un buen clima de trabajo.
- **Motivo 400 reseñas Google** que nos sitúan en una puntuación media de 4,9.
- **Me formo** en coaching personal y consiguiendo dar un servicio innovador al cliente.
- Como responsable del centro, gestiono la estrategia comercial proponiendo **nuevas ideas**.
- Soy responsable del área informática y hago el **help desk**.

Empresa:

Iniciativas Empresariales Freedom S.L.(4 años)

Sector automoción - ASESOR COMERCIAL

- Responsable de **la puesta en marcha** de la primera web del concesionario.
- Me encargo de gestionar los contactos que llegan por web consiguiendo buenos resultados.
- **Publico contenido** en la tienda online, consiguiendo aumentar las visitas en la página.
- **Programo herramientas** ofimáticas Office con macros y mejoro la efectividad en mi trabajo.
- Creo una **base de datos** para el cálculo de comisiones y así facilito el seguimiento de ventas de mi equipo.
- Consigo una **buena cohesión y ambiente** de trabajo en mi equipo comercial, mejorando resultados.
- Como **responsable** del programa de fidelización, gestiono sus ventas.
- Trabajo en **plataforma** de compra y venta de vehículos **100% online** con buenos resultados.
- **Ayudo y formo** al equipo en el uso de herramientas y recursos informáticos y optimizo el trabajo.
- **Organizo** eventos de presentación de nuevos modelos de la marca (**mailing**).
- Gestiono la tienda física y **superviso a un junior** que tengo a mi cargo.
- **Logro mis objetivos** comerciales y de calidad.

Empresas:

QUADIS-Italsol Motors BCN S.L.(2 años)

QUADIS-Saymocorp S.L.(1 año)

QUADIS-Motor Llansa S.L.(4 años)