简 历

【自我评价】

有较高的组织能力,较强团队精神。并且有良好的人际关系和较高的威信。善于协同作战,擅长学习,乐于接受新事物新观念,能吃苦耐劳。乐观,沉着,谦虚,自信。坦诚待人,严于律己。资深市场销售人员,九年销售和市场领域从业经验:积累啦大量客户资源和广泛人脉关系:对市场营销,渠道开发及经销商管理有丰富的经验。

【基本资料】

姓名: 孔祥东 性别: 出生日期: 1970/3/15 婚姻状况: 已婚 年龄: 38岁 民族: 178cm 最高学历: 大专 身高: 户籍: 吉林省长春市 英语能力: 熟练 熟练 普通话: 粤语: 一般 毕业学校: 吉林省长春师范学院 专业: 中文 目前所在 计算机能力: 精通 深圳

【教育背景】

1996-9 --1999-7 : 吉林省长春师范学院 中国语言文学 大专

【工作经历】

工作经验: 10年 何时工作: 1999年

工作经历:

●1999年9月----2003年5月 香港圣雅洁具东莞有限公司 区域经理

负责销售网络的建设,项目工程策划跟进和实施。建立东北,华北,华东及华南地区销售网络,以及各地区项目工程,达到年销售3000万的业绩。

●2003年7月----2004年8月 大林叉车实业有限公司 副总经理

负责公司经营管理,销售目标和计划的制定和实施,建立销售团队和售后服务体系。

●2004年9月----2008年10月 深圳市多多自动化设备有限公司 销售经理

负责日本KOKI 波峰焊,回流悍,日本铃木(SUZUKI)系列,SONY系列,Panasonic 系列贴片机,MINAMI 印刷机等smt 设备的销售和管理。销售团队的建设和管理及销售计划的制定和执行。寻找和发展客户,协助客户smt方案计划的制订和实施,积累了广泛的客户资源和人脉关系,

【求职意向】

技能说明:

毕业后主要从事销售工作,充分发挥中文专业的特点及开朗大方喜爱交谊的性格,并且在工作中不断的学习和完善关于销售专业的理论知识,在实践中灵活的予以运用,形成自己思路和理念。循规蹈矩,灵活多变。

工作职位: 销售部经理, 市场/营销经理等

希望工作地区:深圳