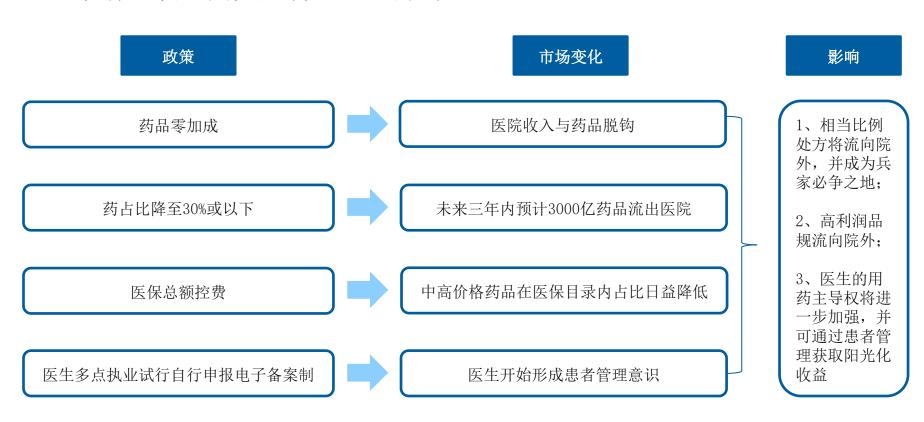
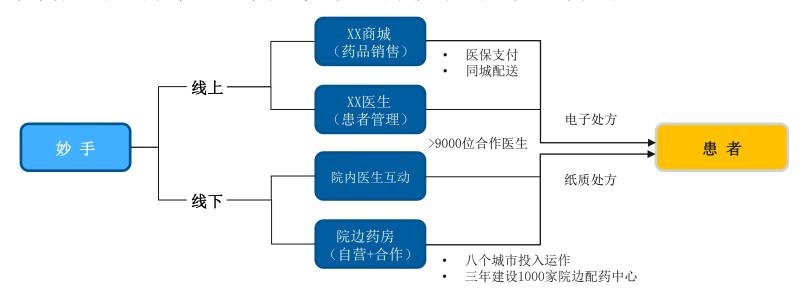
2017年新医改全面实施将加速处方外流



妙手构建与处方最近距离,实现处方抓取与线上线下导流



- 妙手平台大量同城精准科室医生,为厂家快速客情助力
- 妙手通过【医院门口的药房】承接医生开具的纸质或电子处方
- 妙手支持【医保支付】或【货到付款】付款方式
- 妙手提供患者诊后用药管理,用药不脱落,为厂家增量

妙手发展历程

2015年3月

• 妙手成立

2015年6月

- 腾讯、红杉注资
- V1.0 APP上 线

2015年9月

- 开展与社区 医院转会诊 业务
- 医生数量开始迅速增加

2016年1月

- 确立妙手医生 连接医患,打 通医患药主模 式
- 线上+线下院 外处方模式开 始

2016年5月

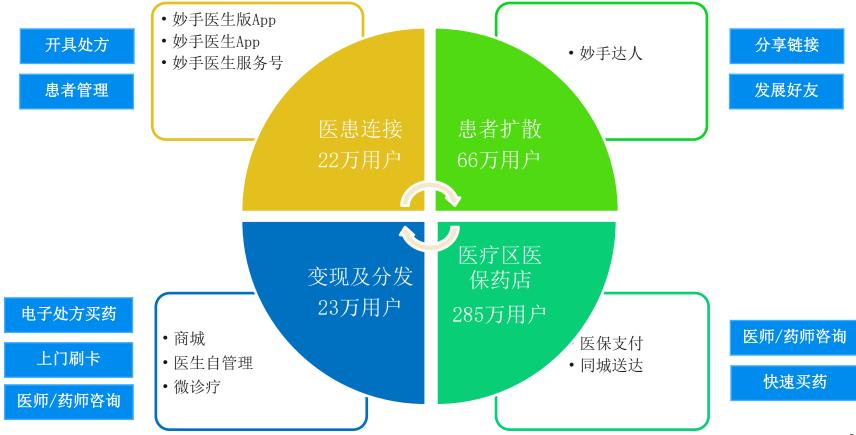
• 进入江苏南通、 中山、南京等6 个城市

2016年8月

- 妙手医患连接-变现产品矩阵, 用户数及销售开 始快速增长
- 围绕线上+线下 处方互通销售模 式在更多城市迅 速展开

1

妙手产品分类与功能



5

妙手发展规划

	2017年 Q1	2017年 Q2	2017年 Q3	2017年 Q4	2017 年 合计	2018 年 合计	2019 年 合计
进入城市数累计		10				50	150
开单医生数累计	800	970	1,900	2,650	2,650	5,650	18,400
直营店数累计	7	12	19	22	22	100	200
授权店数累计	-	-	-	4	4	50	300
销售额 (除税)	2,200	6,326	11,131	16,814	36,472	182,713	665,444
毛利率	17.5%	17.6%	19.0%	19.5%	18.9%	21.5%	22.0%
毛利额	386	1,112	2,117	3,284	6,899	39,240	146,398
净利润	-501	-474	-230	250	-954	13,102	80,357



聚焦医改前沿省份(苏、浙、粤)城市群,快速稳步推进,目前实际经营情况远超过年前规划。截止2017年3月10日,妙手已在长三江和珠三角布点店数达到24家,预计今年达到100家。

核心管理团队





何 涛 CEO

- 毕业于中央财经大学
- 原华润健一网创始人、CEO: 2013-14年,中国医药电商行业第一名
- 历任三九医药-医院销售、药品批发、连锁管理、社区医院管理



何子良 产品及运营总监

- 毕业于四川中医药大学
- 原有问必答网、快速问医生产品及运营总监:线上问诊第二名



孔令法 技术总监

- 毕业于临沂师范大学
- 原快速问医生移动技术总监、YY技术部经理



陶 利 供应链总监

- 毕业于南阳理工大学
- 原广东荣盛堂医药公司总经理,擅长供应链



张 建 医务副总监

- 毕业于江苏广播电视学院
- BD医疗器械(中国)有限公司、瑞迪制药有限公司大区经理,擅长医生运营

本轮融资安排

- 企业本轮融资已关闭,投资人均已确认
- 我方领投本轮投资,腾讯和红杉资本全额跟投
- 我方作为第二大机构投资人,将派出行业内资深专家作为代表成为董事会成员,深度参与企业运营

腾讯和老百姓作为战略投资人为妙手 打造线上+线下的诊疗医药销售平台提供有力支持

医生资源丰富

线上平台活跃

腾讯医疗 平台共享

线上线下 平台流量通畅

妙手

- 高频医患互动
- 阳光化的医+药共赢
- 最直接的处方管理方式(线上/线下)
- 线上轻问诊+电子处方
- 有效、灵活的互联网平台数据经营管理
- 更多的用户实现重复购买

高度协同

- 腾讯唯一的医药销售平台
- 微信端口支持,数据挖掘
- 线上医保支付功能开通
- 医生通过线上+线下实现问诊和销售
- 更好的线上互动,帮助与线下医院和院边药店的导流更顺畅

老百姓

- 问诊后的药店导流 (线上/线下)
- 社区药店的轻问诊服务
- 数据接通,可相互导流
- 为老百姓线下药店加强社区内慢性病患者管理,提升用户粘性
- 线上业务的有力支持
- 腾讯医疗相关业务的全面合作 (妙手/企鹅诊所/第三方远程诊断)
- 院边药房合作
- 线上和院内医生可为老百姓的社区 药房导流,搭建距离社区最近的药 品配送平台