

张卫华

13418589846 | 男 | 生日：1983.08

深圳 | 工作经验：15年 | 求职意向：Android | 期望薪资：35-55K



个人优势

Android Team Leader，小程序，Flutter Leader，10年以上安卓开发经验，并带丰富的移动团队管理经验，现在在互联网公司负责大前端团队。

擅长敏捷团队管理，担任SM同时管理若干产品线的进度，定期指导并培养很多SM等。

工作经历

深圳市房多多网络科技有限公司 技术经理

2014.01-至今

内容：主要负责房多多移动终端团队。主导移动端团队向小程序转型，主导大前端团队Flutter落地。

● 主导过得项目：

房多多APP，多多卖房APP，多多新房APP，房云APP租房，新房，金融等to B，to C的业务线

主要负责公司多款移动产品的研发，迭代等周期任务。

● 负责公司的基础组框架设计，核心功能的研发，任务的分配，项目进度跟踪，人员的分配问题，跨团队，跨部门的协作等

负责移动团队（多项目组）的项目管理，人员调配，代码review，框架使用及推广。

● 曾在多个组担任过Scrum Master，并在公司内部开课培训（Scrum方向）。

● 组织团队CFR，季度考核，半年度考核工作，跨城市管理安卓团队，及时跟踪团队情

● 组织小程序+Flutter 整体会议，制定Flutter从部件组+基础组+业务组 开始协作

● 其他：框架设计，MVP->MVVM，Jetpack，常规第三方源码，APP性能优化，跨端推崇者，多年团队管理

业绩：● 统一深圳/上海两地技术框架，以及协作方式。

● 技术创新-带领大前端向Flutter变革

● 技术创新-带领移动端开发微信小程序

● 获得奖项-多次获得优秀员工，优秀Master等奖项

金蝶软件中国 高端技术职位

2009.09-2013.08

内容：Android 团队负责人，负责云之家APP，财务相关APP

负责框架设计，功能完善，性能优化，团队建设

负责培养新人，与产品，运营沟通协作

项目经历

房云App混合开发 SM+TL

2020.01-至今

内容：房云是房多多旗下专业SAAS服务公司，为开发商提供房云SAAS系统的搭建与服务，协助开发商组建项目渠道拓管一体的科技系统，帮助开发商构建自有渠道系统，提高自有渠道运营能力，促进经营效率提升，降低整体运营成本。

1，项目从0到1，指导团队从UI框架MVP->MVVM。

2，全面推广使用Flutter作为业务开发核心，已任务模块划分的方式对Native进行重构，降本增效。

3，完善了Hybird SDK，完成H5，Flutter，Native 根据统一路由进行分发跳转等功能。

业绩：1. 在Native人员紧缺的情况下，全面推广Flutter，推动大前端团队共建，完成了指定时间内的上线，为公司向开发商全面推广做好充足准备。

（在上线的2个月内，有30多个楼盘项目使用房云App进行日常工作，目前已经有200多个项目使用）

2. 通过使用Flutter，提升了人效，为公司节省了招聘移动端带来的人力成本。

3. 优秀创新奖（项目奖励，个人奖励）

多多卖房App混合开发 SM+TL

2014.05-至今

内容：多多卖房APP是房多多为房产经纪人、房产中介打造的新房、二手房、租房一站式获房获客卖房软件。

多多卖房聚集全国海量新房、二手房、租房等真房源，房产经纪人可通过分享房源信息、房源海报到微信朋友圈裂变获客，激活朋友圈潜在客户。同时，访客信息会即时提醒，并提炼出购房者需求画像，帮助房产经纪人快速定位买房客户需求，提升卖房效率。

网商卡权益，尊享房多多展示获客。

获客资讯让房产经纪人躺着都能刷存在感，并且分享专业房产知识到朋友圈还可以帮经纪人打造专业形象，提升客户信任感。

业绩：此款App是房多多上市核心内容之一。多多卖房平台季度活跃经纪人约50万人，交易闭环5万人左右。日活跃6万人左右

- 获得公司内部优秀项目组（有奖金）

- 组内人员年度考核A，B占比70%。

房多多App混合开发 SM+TL

2014.03-至今

内容：房多多App——可信赖的、完全免费的房屋交易平台。卖房者可通过“房多多”App直接进行房屋估值，发布卖房信息，确定看房时间，全城经纪人帮助找买家，实现快速成交。

[买家直约业主]

[平台认证金牌经纪增值服务]

[二手房在线交易服务中心]

[房多多新房团购优惠]

业绩：房多多平台注册经纪商户超300万名，房多多App二手房交易一度在上海进入前三名。月活40万。

教育经历

吉林大学 本科 计算机

2002-2006