**结七十三坊三级代理及二级分销系统**

1. **会员：会员身份的取得途径：**

**1、购书坊中书一本。**

**2、购茶坊任意产品一款 。**

**3、购酒坊中任意一款七十三坊酒二瓶。**

**4、购珠宝坊中任意产品一款。**

1. **会员的等级：**

**1、普通会员：注册既是普通会员（非消费会员）**

**2、白银会员：累计消费小于100元大于0元。**

**3、黄金会员：累计消费大于等于 100小于500元**

**4、白金会员：累计消费大于等于500小于1000元**

**5、钻石会员：累计消费大于等于1000小于5000元**

**三、会员待遇：**

**1、七十三坊所有产品享受会员价**

**2、根据会员的等级享受相应的产品分享奖（按利润分配）**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **会员分级** | **普会** | **白银会员** | **黄金会员** | **白金会员** | **钻石会员** |
| **一级** | **10%** | **20%** | **25%** | **30%** | **35%** |
| **二级** | **5%** | **10%** | **15%** | **20%** | **25%** |
| **备注：普通会员的分销佣金不能提现，但可以消费。** | | | | | |

**3、会员直接推荐代理奖：**

**推荐奖（消费额的20%计算）：会员可为七十三坊推荐代理商，每成功推荐一名社群代理商可获得奖励1000元，每成功推荐一名县级代理商可获得奖励4000元，每成功推荐一名市级代理商可获得奖励40032元,每成功推荐一名省级代理商可获得奖励200160元**

1. **会员的升级**

**1、会员一次性购买三箱咖酒（5004元）或（一个月内）累计消费达5004元可升级为七十三坊社群代理商**

**2、会员一次性购买12箱咖酒（20016元）或（一个月内）累计消费达20016元可升级为七十三坊县级代理商**

**3、会员一次性购买或（一个月内）累计消费达120箱咖酒（200160元）可成为七十三坊市级代理商（掌门）**

**4、会员一次性购买或（一个月内）累计消费达600箱咖酒（1000800元）可成为七十三坊省级代理商（盟主）**

1. **社群代理商**

**社群代理商是七十三坊最基层的服务商，主要服务对象为下级会员。一个社群代理商通常服务一个一定区域的社区实体客户，同时还服务若干个互联网移动虚拟社区（微信群或QQ群之类）**

**（一）社群代理商资格的取得途径：（一个月内）**

**1、七十三坊会员一次性购买三箱咖酒（5004元）或（一个月内）累计消费七十三坊酒达5004元**

**2、通过分享七十三坊酒（一个月内）直接推荐引进（消费）会员20个以上（含20个）**

**3、通过分享七十三坊酒（一个月内）销售完成产值1万元以上（直推团队业绩含自己消费）**

**（二）社群代理商待遇**

**1、社群代理商提货价为会员价（咖酒278元/瓶，英雄378元/瓶，传奇598元/瓶）**

**2、社群代理商提货每次提货至少是三箱或三箱的倍数，同时享受每买三箱送同规格产品二箱。**

**3、推荐奖（消费额的25%计算）：社群代理商可为七十三坊推荐代理商，每成功推荐一名社群代理商可获得奖励1250元，每成功推荐一名县级代理商可获得奖励5000元，每成功推荐一名市级代理商可获得奖励50040 元，每成功推荐一名省级代理商可获得奖励250200元**

**4、分享奖：社群代理商通过分享或者多层分享形成销售的，社群代理商获得的利润为：（销售价--社群代理商提货价--分享返佣额） （110-返拥额）(公式)（举例）**

**278-167-分销佣金（<=66.6）>=44.4**

**5、社群代理商晋级规则：（一个月内）为七十三坊公司成功推荐10个社群代理商或2个县级代理商或1个市级代理商可以直接晋升为县级代理商。**

1. **县级代理商**

**县级代理商是七十三坊地理区域服务商或虚拟层级服务商，主要服务对象为社群代理商、会员客户。一个县级代理商通常服务一定区域的社区实体客户和下级社群代理商，同时还服务可能是若干个互联网移动虚拟社区（微信群或QQ群之类）。**

**（一）县级代理商资格的取得途径（一个月内）：**

1. **七十三坊会员一次性购买12箱咖酒（20016元）或（一个月内）累计消费七十三坊酒达20016元**

**2、通过分享（一个月内）为七十三坊成功推荐10个社群代理商、2个县级代理商或1个市级代理商（达到其中一项即可）**

1. **通过分享七十三坊酒（一个月内）销售完成产值4（活的端口）万元以上（团队业绩）**

**（二）县级代理商待遇**

**1、县级代理商提货价为会员价（咖酒278元/瓶，英雄378元/瓶，传奇598元/瓶）**

**2、县级代理商提货每次提货至少是三箱或三箱的倍数，同时享受每买三箱送同规格产品二箱。**

**3、推荐奖（消费额的35%计算）：县代理商可为七十三坊推荐代理商，每成功推荐一名社群代理商可获得奖励1750元，每成功推荐一名县级代理商可获得奖励7000元，每成功推荐一名市级代理商可获得奖励70056元，每成功推荐一名省级代理商可获得奖励350280元**

**4、县级代理商分享奖：通过分享或者多层分享形成销售的，县级代理商获得的利润为（销售价（278）--县级代理商提货价（167）--分享返佣额）**

**278-167-分销佣金（<=66.6）>=44.4**

**5、团队奖（一个月一结）：不含会员，不含成为代理商资格时的消费。**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 278\*瓶数(不含赠品)（元） | 返点率 | 返点金额（元） |
| 10008（36瓶） | 1% | 100.08 |
| 20016（72瓶） | 2% | 400.32 |
| 30024（108瓶） | 3% | 900.72 |
| 50040（180瓶） | 4% | 2001.6 |
| 60048（216瓶） | 5% | 3002.4 |
| 100080 (360瓶) | 6% | 6004.8 |
| 200160（720瓶） | 7% | 14011.2 |
| 300240(1080瓶） | 8% | 24019.2 |
| 1501200（5400瓶） | 9% | 135108 |
| 1501200（5400瓶）以上 | 9% | 135108 |

例如：我是省代团队总销量是1501200元，我招了2个市代3个县代3个社代，每个市代40万业绩,省代销量2 万,县代A销量10万,县代B销量15万, 县代C销量35万 ,社代D销量5万,社代E销量9万，社代F销量10万，那么我们团队返点是1660000\*9%=149400

省代奖励：32900元

社代D:1500 县代A：5000 市代1：32000

社代E:4500 县代B:9000 市代2：32000

社代F:4500 县代C:28000

**计算公式：销售总量\*相对应返点率-下属各团队销量\*相对应返点率=奖金**

**6、县级代理商的晋升：（一个月内）条件A、县代个人累计提货七十三坊酒120箱或累计消费达200160元。 条件B、通过分享为七十三坊成功直接推荐20个社群代理商、或者5个县级代理商或2个市级代理商（达到其中一项即可），条件C、通过分享为七十三坊酒销售完成产值40万元以上。达到上面三项条件之一即可升级为市级代理商。（c、条件都是针对顶级来说的，包括会员资格取得途径）这里是确认这样加的**

1. **市级代理商**

**市级代理商是七十三坊地理区域服务商或虚拟层级服务商，主要服务对象为县级代理商、社群代理商、会员客户和普通客户。一个市级代理商通常有若干个下属县级代理商、社群代理商、会员客户，同时还可能有若干个互联网移动虚拟社区（微信群或QQ群之类）。**

**（一）市级代理商资格的取得途径：**

**1、七十三坊会员一次性购买120箱咖酒（200160元）或（一个月内）累计消费七十三坊酒达200160元**

**2、通过分享（一个月内）为七十三坊成功直接推荐20个社群代理商、5个县级代理商或2个市级代理商（达到其中一项即可）**

1. **通过分享七十三坊酒（一个月内）销售完成产值40万元以上（团队业绩含自己业绩）**

**（二）市级代理商待遇**

**1、市级代理商提货价为会员价（咖酒278元/瓶，英雄378元/瓶，传奇598元/瓶）**

**2、市级代理商提货每次提货至少是三箱或三箱的倍数，同时享受每买三箱送同规格产品二箱。**

**3、推荐奖（消费额的40%）：市代理商可为七十三坊推荐代理商，每成功推荐一名社群代理商可获得奖励2000元，每成功推荐一名县级代理商可获得奖励8000元，每成功推荐一名市级代理商可获得奖励80064元，每成功推荐一名省级代理商可获得奖励400320元**

**4、市级代理商分享奖：通过分享或者多层分享形成销售的，市级代理商获得的利润为（销售价--市级代理商提货价--分享返佣额）(举例)：278-167-分销佣金（<=66.6）>=44.4**

**5、团队奖：同县级代理商**

**6、市级代理商的晋升：市代个人（一个月内）累计提货100万元或者团队销售达200万元即可享受省级代理商待遇。**

1. **省级代理商（盟主）**

**省级代理商是七十三坊地理区域服务商或虚拟层级服务商，主要服务对象为市级代理商、县级代理商、社群代理商、会员客户，一个省级代理商通常有若干个下属市级代理商、县级代理商、社群代理商、会员客户，同时还可能有若干个互联网移动虚拟社区（微信群或QQ群之类）。**

**（一）省级代理商资格的取得途径：**

**七十三坊会员一次性购买600箱咖酒（1000800元）**

**（二）省级代理商待遇**

**1、省级代理商提货价为会员价（咖酒278元/瓶，英雄378元/瓶，传奇598元/瓶）**

**2、省级代理商提货每次提货至少是三箱或三箱的倍数，同时享受每买三箱送同规格产品二箱。**

**3、推荐奖（消费额的45%）：省级代理商可为七十三坊推荐代理商，每成功推荐一名社群代理商可获得奖励2250 元，每成功推荐一名县级代理商可获得奖励9000元，每成功推荐一名市级代理商可获得奖励90072元，每成功推荐一名省级代理商可获得奖励450360元。**

**4、省级代理商分享奖：通过分享或者多层分享形成销售的，省级代理商获得的利润为（销售价--省级代理商提货价--分享返佣额）(举例)：278-167-分销佣金（<=66.6）>=44.4**

**5、团队奖：同上**

**七十三坊产品价格系统**

1. **扫码价：产品条形码价格（标准零售价666元）**
2. **会员价：出厂价（所有会员购买的价格278元）**
3. **会员对未消费会员推广利润为：（扫码价666--出厂价278）乘分佣比例。**
4. **会员对非会员推广利润奖上一级会员25%（扫码价666--出厂价278）\*25%=97元），奖上二级会员35%（扫码价666--出厂价278）\*35%=136）**
5. **成本：139元**

**注:**

**提现规则：规则1：提现额度 。规则2:提现周期：T+N。**

**规则3：提现手续费：6%。规则4：非消费会员不能提现。规则5：佣金可再消费。**

**甲方确认：**

**甲方签字：**

**日 期：**