**测试问题汇总82017.8.5**

1. 普通会员1（胡正华）分享普通会员2（喜羊羊）再分享普通会3（国平）。

1，普通会员3买1瓶酒价格是666.（正确）

1. 普通会员2得到奖金66.6，普通会员1得到奖金33.3（这个数字不正确，把总价作为利润计算返佣额不对，应该总价减去成本价（代理商提货价167可作为成本）按666-167计算等于499），正确的佣金是普通会员2佣金49元普通会员1佣金24.9元
2. 普通会员3（此时白金会员）买3箱18瓶咖酒享受会员价278共化5094元
3. 此时系统显示普通会员2（喜羊羊）得到奖金（佣金）500.4普通会员1得到奖金250.2-------此处问题是利润计算基数错误，利润应该是（278-167）=111.普通会员2（喜羊羊）得到奖金应该为18\*111\*10%=199.8元，普通会员1（胡正华）得到奖金应该为18\*111\*5%=99.9但是这样算仍然不正确，请看下面5
4. 此时普通会员2实际已为公司成功推荐一名社群代理商，应该获得推荐奖1000元，普通会员1应该得到的奖励系统该笔生意利润的%5.计算方法如下：18\*111\*5%=99.9

（备注：从1-5这里在普通会员3不是代理商时其向上级的返佣，文档上从始至终没有说要减去什么成本价，只有在普通会员3是代理商的时候，其分享奖是其销售价-提货价，我们是根据文档来写的）

1. 普通会员3（此时为社群经销商）买3箱18瓶咖酒享受会员价278共化5094元（此时后台订单显示买三箱送二箱，此时普通会员3的提货价相当于167）正确
2. 此时普通会员2（喜羊羊）在系统中显示得到奖金，500.4，普通会员1得到奖金250.2元，--------此项算法错误：原因是利润计算错误。系统利润为提货价-167此时普通会员3（已是社群经销商享受买3箱送2箱待遇实际提货价为167，所以系统利润为零，）这时普通会员2和普通会员1不再有奖金（佣金）

（备注：这个的意思是说会员成为代理商以后，其上级不在接受分佣？）

1. 通过普通会员3的三次购买。普通会员1的团队销售额已达10674元，普通会员1达到自动晋升社群经销商条件。身份已自动晋升。系统运行正确

普通会员3第四次购买3箱18瓶咖酒（系统后台显示买三箱送二箱正确）此时普通会员3是社群代理商社群代理商的上级不再有分佣。面目前实际显示是：普通会员2有500.4奖金，普通会员1有2001.5元奖金

（备注：在普通会员3是普通会员时其上级有分佣奖，当会员一购买此单就会升为代理商市，只能说是其以后不再对上级返佣，但是本次有，因为购买此单的时候你还是会员不是代理商）

**上面为会员系统关系测试结果 需要偍修正**

**（备注：以下增加的内容，跟商务对接）**

1. **喜羊羊（普通会员2）买传奇酒18瓶（价格966元/瓶）总计化了17388元**
2. **胡正华（普通会员1）此时已是社群代理商系统显示胡正华得到二笔奖金一笔6955.20元（总成交额的40%），另一笔奖金为4347元（成交额25%）。这二笔奖金第二笔理解为推荐奖是正确的，第一笔如果理解成佣金不能按成交额计算，利润计算方法和佣金的提成比例需要重新认定：现初步确定如下：**

**A,各个级别的代理商在分佣时统一按钻石会员级别计算即：一级分佣按利润35%二级分佣按利润25%**

**B,产品的返佣利润计算统一如下：**

**酒坊产品，利润=提货价格-成本价**

**成本价将来统一按会员价的60%计算**

**书坊产品：利润统一按零售价20%计算**

**纸坊产品：利润统一按零售价20%计算**

**茶坊产品：利润统一按会员价20%计算**

**C，书坊产品、纸坊产品会员价按零售价90%计算**

**准备在系统文件中增加下例内容：**

**补充内容如下：A,各个级别的代理商在分佣时统一按钻石会员级别计算即：一级分佣按利润35%二级分佣按利润25%**

**B,产品的返佣利润计算统一如下：**

**酒坊产品，利润=提货价格-成本价**

**成本价将来统一按会员价的60%计算**

**书坊产品：利润统一按零售价20%计算**

**纸坊产品：利润统一按零售价20%计算**

**茶坊产品：利润统一按会员价20%计算**

**C，书坊产品、纸坊产品会员价按零售价90%计算**