# 校园订餐系统销售管理模块

### 1.引言

本文档是继需求分析之后的销售管理子模块的详细分析。

#### 该模块的基本分析

销售管理是指通过销售报价、销售订单、客户管理、价格管理等功能，对销售全过程进行有效的控制和跟踪。可以帮助企业的销售人员完成客户档案管理、销售报价管理、销售订单管理、客户订金管理、客户信用检查、提货单及销售提货处理、销售发票及客户退货、货款拒付处理等一系列销售管理事务；可以通过内部的信息共享，使企业的领导和相关部门及时掌握销售订单内容，准确地做出生产计划及其他计划安排，可以及时了解销售过程中每个环节的准确情况和数据信息。同时，通过减少订单准备时间，降低出错率及迅速解答客户查询来提供企业的服务水平。该系统与库存管理系统、应收管理、生产、成本等子系统结合应用，能提供企业全面的销售业务信息管理。

#### 1.2开发工具

sql sever,eclipse javaee开发工具。

#### 1.3开发语言

#### Java

#### 1.3管理过程

在明确了什么是销售管理之后，销售管理的过程大致如下：

1.确定销售目标及预算

2.根据销售目标和预算制定销售计划及相应的销售策略

3.对销售计划的成效及销售人员的工作表现进行评估

销售类图：

