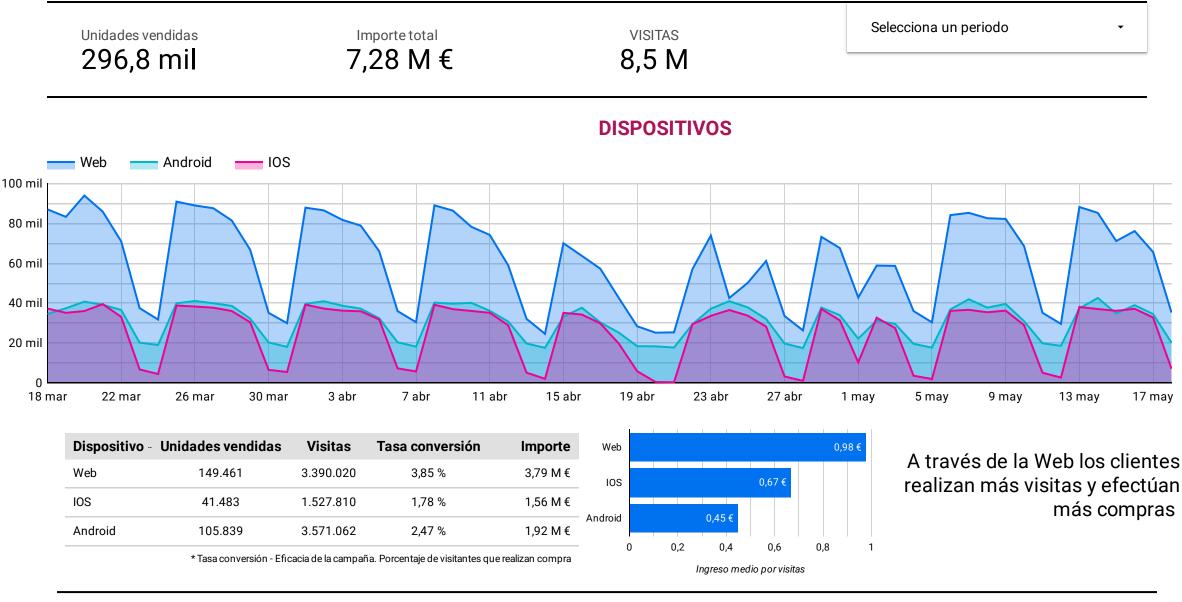
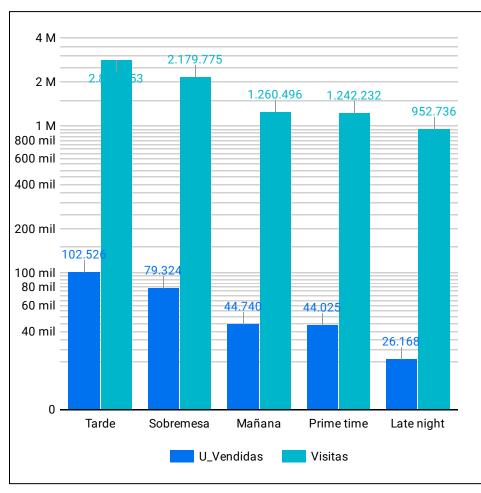
INFORME TRÁFICO WEB



ANÁLISIS DIARIO / SEMANAL



*14h-20h TARDE / 20h-23h PRIMETIME/ 23h-6h LATE NIGHT / 6h-10h MAÑANA / 10h-14h SOBREMESA

| Día sema | Visitas promedio | U_vendidas promedio | Tasa conversión | Importe |
|-----------|------------------|---------------------|-----------------|--------------|
| martes | 40,3 | 1,45 | 2,97 % | 1,39 M € |
| lunes | 39,83 | 1,43 | 2,86 % | 1,38 M € |
| miércoles | 36,9 | 1,31 | 2,84 % | 1,26 M € |
| jueves | 36,8 | 1,3 | 2,89 % | 1,26 M € |
| viernes | 31,71 | 1,11 | 2,84 % | 1,07 M € |
| sábado | 18,76 | 0,59 | 2,28 % | 525,7 mil € |
| domingo | 15,78 | 0,5 | 2,15 % | 393,05 mil € |



Se identifica una oportunidad para mejorar nuestra estrategia de marketing y aumentar la eficacia de nuestra campaña al enfocarnos en la franja horaria y el día de la semana.

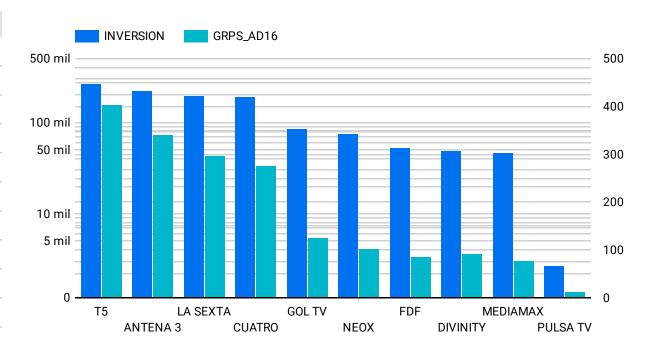
INFORME PLAN TELEVISIÓN

INVERSION 1,19 M €

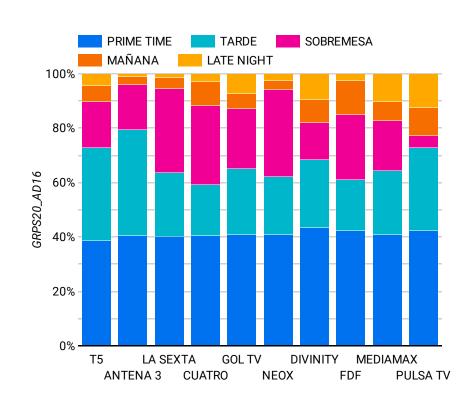
GRPS_AD16 1.813,42 GRPS20_AD16 **1,4 mil** Selecciona un periodo

CADENAS DE TELEVISIÓN

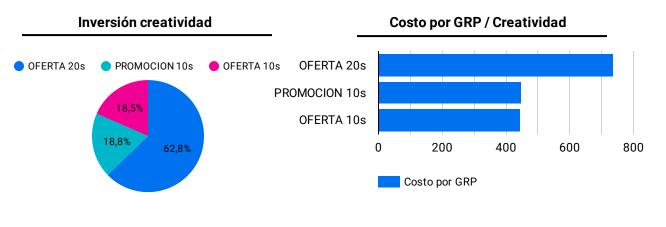
| CADENA | INVERSION * | GRPS20_AD16 | GRPS_AD16 | Costo por GRP |
|----------|--------------|-------------|-----------|---------------|
| Т5 | 264,23 mil € | 303,66 | 403,62 | 658,9 |
| ANTENA 3 | 220,73 mil € | 255,78 | 341,22 | 656,39 |
| LA SEXTA | 198,67 mil € | 220,12 | 296,6 | 662,15 |
| CUATRO | 190,76 mil € | 205,92 | 275,2 | 706,17 |
| GOL TV | 84,53 mil € | 93,5 | 125,17 | 663,55 |
| NEOX | 75,67 mil € | 80,49 | 103,33 | 726,48 |
| FDF | 53,19 mil € | 63,2 | 85,51 | 630,75 |
| DIVINITY | 49,63 mil € | 70,25 | 92,83 | 538,66 |
| MEDIAMAX | 46,34 mil € | 55,6 | 76,68 | 598,23 |
| PULSA TV | 2,7 mil € | 9,32 | 13,26 | 198,05 |



| FRANJA | INVERSION | GRPS_AD16 | Costo por GRP |
|------------|-----------|-----------|---------------|
| PRIME TIME | 473,3 mil | 762,8 | 585,99 |
| TARDE | 334,6 mil | 481,49 | 604,33 |
| SOBREMESA | 266,1 mil | 398,91 | 616,93 |
| MAÑANA | 69,1 mil | 104,37 | 562,42 |
| LATE NIGHT | 43,3 mil | 65,85 | 584,65 |



DURACIÓN / CREATIVIDAD



Duración media de anuncios 14,95

Costo por GRP **592,14** €

Inversión media anuncio 420,13 €

CAMPAÑA

| CAMPANYA | INVERSION | GRPS_AD16 ▼ | Costo por GRP |
|---------------------|--------------|-------------|---------------|
| HISPASALES ABRIL TV | 455.010,81 € | 727,5 | 587,45 € |
| HISPASALES MARZO TV | 479.412,62 € | 625,3 | 701,68 € |
| HISPASALES MAYO TV | 252.012,31 € | 460,6 | 482,76 € |

106,5 mil

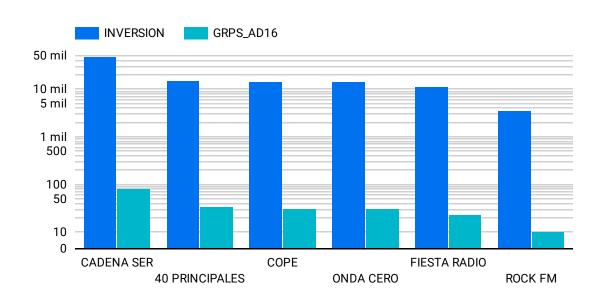
GRPS_AD16

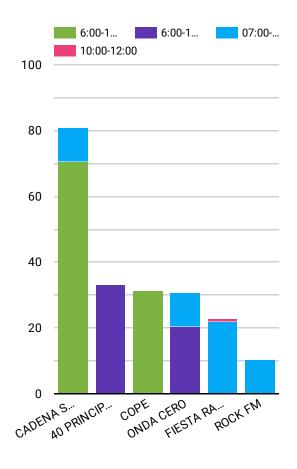
208,95

Selecciona un periodo

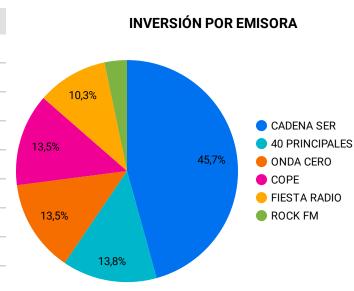
CADENAS DE RADIO

| EMISORA | INVERSION * | GRPS_AD16 | Costo por GRP |
|----------------|-------------|-----------|---------------|
| CADENA SER | 48.689,41 € | 80,78 | 689,28 € |
| 40 PRINCIPALES | 14.685,11 € | 33,27 | 543,18 € |
| ONDA CERO | 14.351,06 € | 30,56 | 515,03 € |
| COPE | 14.342,08 € | 31,41 | 491,52 € |
| FIESTA RADIO | 10.983,34 € | 22,72 | 487,48 € |
| ROCK FM | 3.485,51 € | 10,21 | 344,49 € |





| EMISORA | FRANJA | INVERSION * | GRPS_AD16 |
|----------------|-------------|-------------|-----------|
| CADENA SER | 6:00-10:00 | 41.850,75 € | 70,57 |
| 40 PRINCIPALES | 6:00-11:00 | 14.685,11 € | 33,27 |
| COPE | 6:00-10:00 | 14.342,08 € | 31,41 |
| FIESTA RADIO | 07:00-10:00 | 10.663,76 € | 21,95 |
| ONDA CERO | 6:00-11:00 | 9.262,09 € | 20,35 |
| CADENA SER | 07:00-10:00 | 6.838,66 € | 10,21 |
| ONDA CERO | 07:00-10:00 | 5.088,97 € | 10,21 |
| ROCK FM | 07:00-10:00 | 3.485,51 € | 10,21 |
| FIESTA RADIO | 10:00-12:00 | 319,58 € | 0,77 |



La Cadena Ser es la emisora en donde se ha invertido el 45,7 % del total de la inversión, principalmente en el horario de mañana. De igual modo es donde más GRPs se han obtenido, aunque el costo por GRP es el mayor.

CAMPAÑA / FORMATO

| CAMPANYA | INVERSION | GRPS_AD16 ▼ | Costo por GRP |
|------------------------------|-------------|-------------|---------------|
| MEJORA IMAGEN DE MARCA ABRIL | 51,48 mil € | 101,53 | 552,61 € |
| PROMOCION MARZO | 39,65 mil € | 76,79 | 577,48 € |
| CELEBRITY MAYO | 15,41 mil € | 30,63 | 510,26 € |

| FORMATO | Costo por G | INVERSION |
|---------|-------------|-------------|
| CUÑA | 539,88 € | 61.545,88 € |
| MENCION | 578,36 € | 44.990,63 € |

INFORME PLAN SEM

83,3 mil

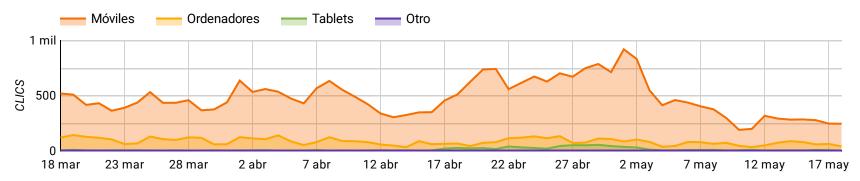
1MPRESIONES 2.378.611

35.460

Selecciona un periodo

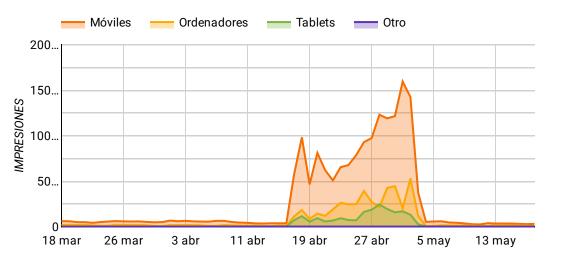
Search Engine Marketing

EVOLUCIÓN DE CLICS POR DISPOSITIVO

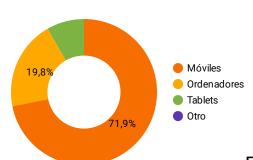




EVOLUCIÓN DE IMPRESIONES POR DISPOSITIVO



IMPRESIONES POR DISPOSITIVO



Posición media anuncios

1,67

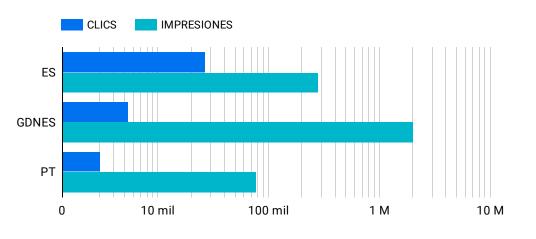
Coste por clic

2,54 €

El teléfono móvil es el dispositivo con más clics y donde se han realizado más impresiones en la campaña

Campañas con más clics

| Campaña | CLICS - | CPC |
|---|---------|--------|
| NB-GOOGLE-SEAR-Tienda-TiendasTeclado-Broad | 5.638 | 4,38 € |
| NB-GOOGLE-SEAR-Tienda-TiendasAuricular-Broad | 5.389 | 0,7 € |
| BR-GOOGLE-SEAR-MarcaPura-MarcaPura-Exact | 3.795 | 0,84 € |
| NB-GOOGLE-SEAR-Componente-ComponenteTeclado-Exact | 3.027 | 3,4 € |
| NB-GOOGLE-SEAR-Software-TratamientoTeclado-Broad | 1.867 | 2,88 € |



Campañas agrupadas

| campaña | Impresiones • | Clics | CPC | CTR | Costo |
|--------------------|---------------|--------|--------|---------|-------------|
| NB-GOOGLE-SEAR | 2.230.682 | 20.008 | 2,93 € | 0,9 % | 58.544,54 € |
| PT_Search | 77.421 | 3.032 | 1,31 € | 3,92 % | 3.964,03 € |
| BR-GOOGLE-SEAR | 42.092 | 10.939 | 1,42 € | 25,99 % | 15.561,81 € |
| NB-GO-SEAR | 13.022 | 915 | 4,69 € | 7,03 % | 4.295,31 € |
| NB-GOOGLE-Software | 12.353 | 468 | 1,73 € | 3,79 % | 808,64 € |
| NB-GOOGLE-Usuario | 2.372 | 84 | 1,13 € | 3,54 % | 94,53 € |
| NB-G-GOOGLE | 669 | 14 | 2,81 € | 2,09 % | 39,3 € |

* CPC - Costo por clic

** CTR - Porcentaje de clics - Frecuencia con la que los usuarios que han visto el anuncio hacen clic en él

La campaña específica con más clics ha sido "NB-GOOGLE-SEAR-Tienda-Tiendas Teclado-Broad" que forma parte de la campaña que más impresiones ha tenido y que ha supuesto un mayor costo "NB-GOOGLE-SEAR"

INFORME PLAN SOCIAL

85,61 mil €

7.723.800

151.736

Selecciona un periodo

REDES SOCIALES

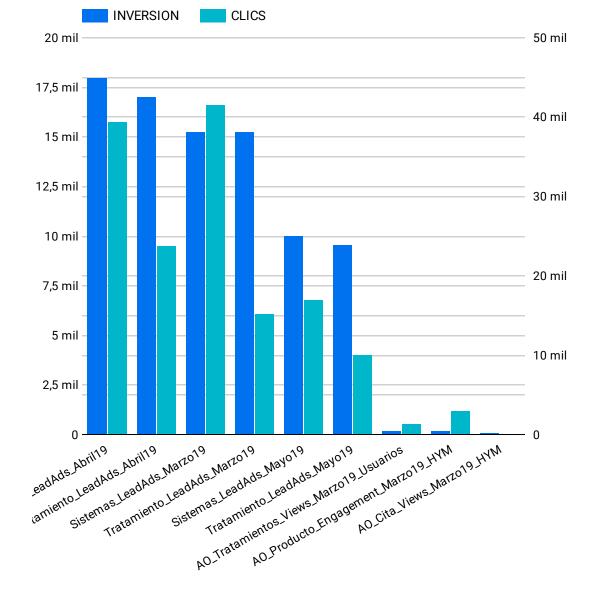
| CAMPAÑA | INVERSION * | IMPRESIONES | CLICS | СРС | CTR | LEADS |
|--|-------------|-------------|--------|--------|--------|-------|
| Sistemas_LeadAds_Abril19 | 18.005,23 € | 1.813.933 | 39.454 | 0,57 € | 2,21 % | 552 |
| Tratamiento_LeadAds_Abril19 | 17.011,82 € | 1.327.980 | 23.843 | 0,76 € | 1,56 % | 437 |
| Sistemas_LeadAds_Marzo19 | 15.284,76 € | 1.377.449 | 41.561 | 0,55 € | 2,76 % | 465 |
| Tratamiento_LeadAds_Marzo19 | 15.240 € | 1.369.817 | 15.202 | 1,02 € | 1,37 % | 293 |
| Sistemas_LeadAds_Mayo19 | 10.010,47 € | 892.556 | 17.033 | 0,73 € | 1,79 % | 210 |
| Tratamiento_LeadAds_Mayo19 | 9.549,31 € | 772.402 | 10.093 | 0,99 € | 1,45 % | 182 |
| AO_Tratamientos_Views_Marzo19_Usuarios | 200,17 € | 69.695 | 1.448 | 0,16 € | 2,05 % | 0 |
| AO_Producto_Engagement_Marzo19_HYM | 200,06 € | 54.994 | 2.989 | 0,07 € | 6,9 % | 0 |
| AO_Cita_Views_Marzo19_HYM | 111,5 € | 44.974 | 113 | 0,91 € | 0,24 % | 0 |

* CPC - Costo por clic

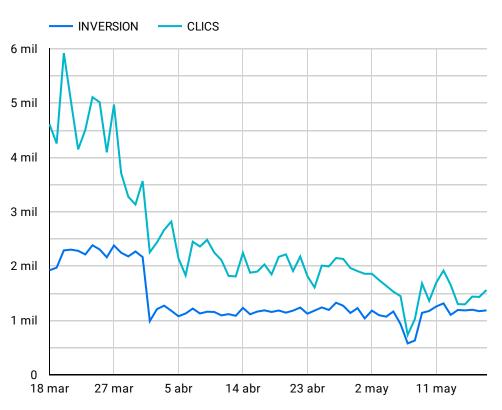
PROMEDIO CPC 0,76 € PROMEDIO CTR 1,74 %

2.139

** CTR - Porcentaje de clics - Frecuencia con la que los usuarios que han visto el anuncio hacen clic en él
*** Lead - Usuario potencialmente interesado en el producto que ha proporcionado sus datos de contacto



EVOLUCIÓN INVERSIÓN/CLICS



La campaña que mayor inversión ha recibido ha sido "Sistemas_LeadAds_Abril19". De igual modo ha sido de la que mayor número de clics y leads se han obtenido

Cookie level data

CountryName

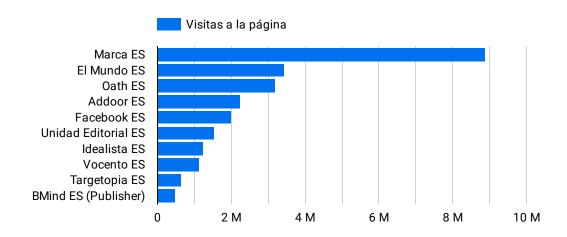
| os | Total ▼ |
|-----------------|-----------|
| Android mobile | 9.565.077 |
| Windows | 4.746.702 |
| iphone | 4.456.033 |
| Android Generic | 3.698.717 |
| ipad | 883.331 |
| MAC | 701.580 |
| Android Tablet | 512.518 |
| Facebook | 98.312 |
| NOTSUPPORTED | 87.694 |
| Linux | 54.921 |
| Ubuntu | 33.006 |
| windows phone | 6.434 |
| Chrome OS | 6.313 |
| Smart TV | 1.772 |
| OTT | 400 |

1

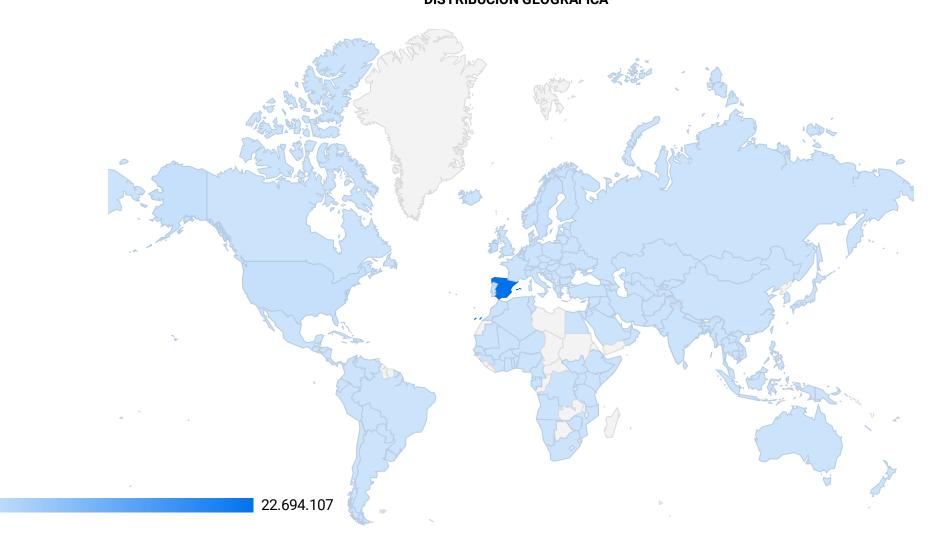
| País | UserID ▼ |
|------------------|------------|
| Spain | 14.128.221 |
| Ireland | 912.786 |
| United States | 695.102 |
| Sweden | 378.629 |
| Reserved/Private | 38.522 |
| United Kingdom | 15.357 |
| Germany | 9.934 |
| France | 8.686 |
| Italy | 3.803 |
| Netherlands | 2.847 |
| Belgium | 2.367 |
| Switzerland | 2.088 |
| Russian Federa | 1.337 |
| Argentina | 1.231 |
| Portugal | 1.216 |

| 1 - 100 / 184 | < | > |
|---------------|---|---|

| Navegador WEB | Record Count • |
|------------------------------------|----------------|
| CHROME | 15.631.024 |
| null | 4.314.879 |
| Safari | 3.137.033 |
| FF | 686.681 |
| Internet Explorer on Windows 7,8 | 475.833 |
| Edge | 343.368 |
| SAFARI | 127.507 |
| Internet Explorer on Windows 8/8.1 | 81.790 |
| OPERA | 45.783 |
| IE | 8.912 |



DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA



DEBATE DEL PROYECTO

¿Cuál ha sido el tráfico web, las unidades vendidas y el importe de venta en el periodo analizado?

Unidades vendidas 296,8 mil

Importe total 7,28 M €

Tráfico WEB 8,5 M

¿Cuántos GRPs ha hecho en TV y Radio? ¿Cuántas impresiones ha servido en digital? ¿Cuánto se ha gastado en la campaña publicitaria del anunciante?

GRPs TV

1.813,42

GRPs Radio **208.95**

Impresiones en digital

2.378.611

Suma total medios

1.461.893,73 €

¿En qué cadena de TV se ha invertido más? ¿En qué emisora de radio se han emitido más GRPs?

CADENA INVERSION ▼T5 264.227,92

EMISORA

GRPS_AD16

CADENA SER

80,78

¿Qué campaña de paid search ha servido más impresiones? ¿Y para social?

CAMPAÑA SEM IMPRESIONES *

2.018.882

CAMPAÑA SOCIAL IMPRESIONES

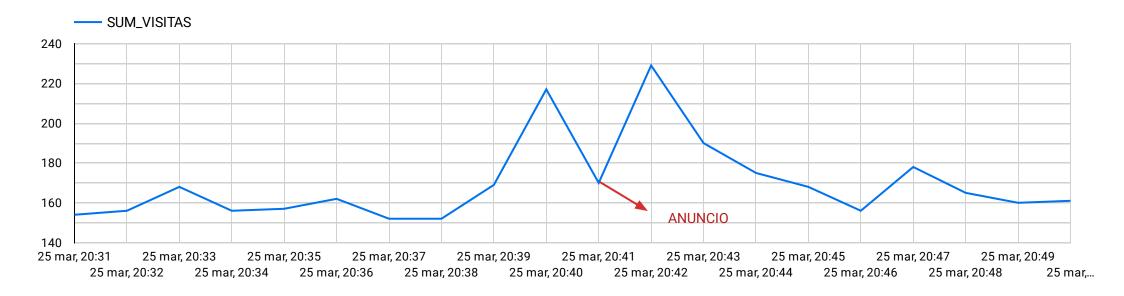
Sistemas_LeadAds_Abril19 1.813.933

Tras la emisión de un anuncio de TV, ¿se genera algún incremento relevante en el tráfico web del anunciante?

Analizaremos el siguiente anuncio:

NB-GOOGLE-SEAR-Tienda-TiendasAuricular-Broad

1 - Anuncio en la sexta el día 25 de marzo a las 20:41.



Como se ve en el gráfico anterior, hemos hecho un barrido desde los 10 minutos anteriores y posteriores al mismo. Como podemos observar, cuando se produce el anuncio tenemos un pico de subidas que alcanza las 229 visitas. Por lo que podemos decir que sí se genera un incremento relevante cuando se produce el mismo.

Query para calcular el gasto en todos los medios por el anunciante:

SELECT (SELECT SUM(INVERSION) FROM docentia.amv_planMediossocial) + (SELECT SUM(COSTE) FROM docentia.amv_plan_medios_SEM) + (SELECT SUM(INVERSION) FROM docentia.amv_plan_medios_tv) + (SELECT SUM(INVERSION) FROM docentia.amv_plan_medios_rd) as total;

Query para el incremento de las visitas tras el anuncio:

SELECT T1.FECHA_HORA_MINUTO, T1.SUM_VISITAS, T2.SUM_GRPS_AD16
FROM (
SELECT FECHA_HORA_MINUTO, SUM(VISITAS) AS SUM_VISITAS
FROM docentia.amv_traficoweb
GROUP BY FECHA_HORA_MINUTO

) AST1

left JOIN (

SELECT FECHA_HORA_REAL AS FECHA_HORA_MINUTO, SUM(GRPS_AD16) AS SUM_GRPS_AD16 FROM docentia.amv_plan_medios_tv

GROUP BY FECHA_HORA_REAL

) AST2

ON T1.FECHA_HORA_MINUTO = T2.FECHA_HORA_MINUTO

WHERE T1.FECHA_HORA_MINUTO >= '2019-03-25 20:31:00' AND T1.FECHA_HORA_MINUTO <

DATE_ADD('2019-03-25 20:41:00', INTERVAL 10 MINUTE);