

회사명: 에이티엔 주식회사

설립년도: 2014년 2월

사업자 번호: 119-86-81562

사업분야: 프로그램 개발/콘텐츠/전자상거래

자본금: 15 억 원

주소 : 서울 강남구 논현동





회사 연혁



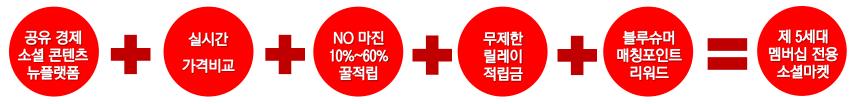
- ❖ 콘텐츠 기획 및 아르타 포털 기획
- ❖ 프로그램 개발 및 SNS 특허등록
- ❖ 국내 제조사 및 유통사 제휴
- ❖ DNA 유전체학 유전자 카드 기획
- ❖ 소셜마켓 케찹 기획 및 개발

- ❖ 부동산업 및 리조트 인수 기획
- ❖ Z 캔커피 레시피 개발 테스트
- ❖ 돈벌어가 오픈
- ❖ 델로인스 자회사 설립 준비

2. 사업 소개

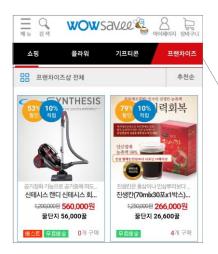


2-1. 소셜마켓 와우세이비













- e커머스 콘텐츠 수익 공유 플랫폼
- 렌탈, 부동산, 게임, 교육. 여행 레저…
- 브랜드 매니저 중계 채널 거래소(연구소)
- 프랜차이즈샵 -O2O 비즈니스 판권
- 공유 소셜 편딩- 자이러스로 100% 펀딩
- 와세비 존채널-국내 최초 쇼핑 드라마
- 글로벌 플랫폼으로 비즈니스 진화

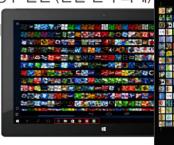
2. 사업 소개

2-2. 글로벌 미디어 포털 비즈니스 설계도



- 소셜 게임과 SNS 인공지능 AI를 결합한 통합 앱 솔루션
- 온, 오프 융, 복합 빠폰 제조- 글로벌 회원 인프라 집결
- 특화된 SNS 기능 및 거대 글로벌 회원 인프라 활용
- IT 기술과 인적 네트워크 결합 글로벌 브랜드 마스터 배출

- 퍼스널 무한 맵피 미디어 포털 아르타 가동
- 무한 확장 거래 통합 플랫폼
- 글로벌 비즈니스 조직망 전세계 회원 수 최대 가능성
- 온. 오프라인 글로벌 인프라 통합 솔루션
- 세계 전자 정부 실현 (단일 전자 화폐)





- 신개념 회원제 프리미엄 서비스
- 최적화된 융복합형 멤버십 네트워크 형성
- ▶ 광범위한 수익 모델의 콘텐츠 기반 소셜 포털 지향
- 새로운 소셜 플랫폼 공유 산업의 무한 진화

- 세계적 규모의 기업 딜 위한 프로슈머 마케팅
- 선물 증정+공유 수익의 친구 추천 릴레이 SNS
- 무료 선물 릴레이 국제 친구 추천 비즈니스 마케팅
- 공유경제 글로벌 플랫폼의 무한대 공유 수익 가능









2-3. 포인트 시스템 돈벌어가

- 1. 결제 금액의 20% 적립금 지급
- 2. 회사 WIN & 고객 WIN & 가맹점 WIN 기대효과
- 3. WOWSAVEE.COM 신규 회원 자동 유입
- 온라인 쇼핑 매출 이익 발생
- 총 회원 수 증가로 연계 수익 기대
- 4. [돈벌어家] 매장 재 방문 유도
- 무제한 릴레이 적립되는 쇼핑의 1석 3조
- 와우세이비 홍보 및 콘텐츠 활성화로 마켓 성장
- 5. 프랜차이즈 타 업체들과 제휴로 시스템 확장
- 6. 전국 체인점화로 온, 오프 융복합 네트워크 형성
- 인적 네트워크를 접목한 기반의 전자 화폐 시대
- 7. 돈벌어가-덤머니-유켓-오메가 카드-티코드
- 후속 브랜드 론칭으로 브랜드 매니저들의 수익 극대화



고객 : 결제 20% 적립 (가맹점주 10% + 본사 10%)







매장 재 방문 강제 유도

2-4. 티코드 융복합 글로벌 비즈니스





- 돈벌어가 덤머니 가맹점 (결제 금액의 20% 쿠폰)
- 프랜차이즈 운영 본사 제휴 20% 포인트 마케팅 -영업 커미션 2~3%
- 와우세이비 덤머니 포인트샵 이용 무제한 릴레이 적립 가능
- 멤버십 월정액 쉐어- 프랜차이즈 본사: 일반 가맹점: 브랜드 매니저 (복권+광고+사회 기부+스크래치 이벤트 가능)



- 무점포 4차 산업 혁명 → 초연결 1인 개인 브랜드화 공유 시스템
- 제조 유통 생산 이력 시스템 정보로 제조사 → 소비자 물류 배송
- 티코드 통합 시스템 글로벌 프로세스 가동



- 3만 가맹점 확보 후 전자 단말기로 자동 교체
- 디지털 시니어지, 무인 단말기 영역 확대
- 오메가 카드 통합 포인트 전자 페이 연동
- 온. 오프라인 전자 화폐 시스템 구현





- 전국적인 소규모 중소 유통망- ICIS 가동 수익 공유화 체계
- 점진적인 유통 혁신 → 소비자 블류 슈머 수익 공유 참여
- 지역 경제 활성화로 20만 일자리 창출 문화 패러다임 전환
- 온. 오프라인 통합 전자 화폐 시대 실현



50만 명

2-5. 수익 구조

와우세이비 수익

마켓 판매 수익

- 상품 판매 수익- 판매 마진 제로 정책의 최저 수익 1%
- 콘텐츠 수익- 교육/ 여행/ 통신 등의 제휴 콘텐츠 수익
- 광고 수익- 배너 광고 이벤트 광고 제휴 광고

멤버십 수익

- 회원제 운영 월정액
- 부가 컨텐츠 수익

O2O 프랜차이즈

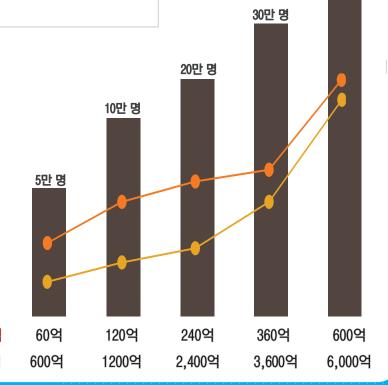
프랜차이즈샵 수익

- 프랜차이즈샵 개설 수익
- O2O 비즈니스 수익
- Z커피/ 게르마늄 생수 등 자체 상품
- 쇼핑 드라마 판매 및 채널 수익

기획 콘텐츠 수익

- 독점 브랜드 상품 수익
- 소셜 펀딩 수익
- 덤머니 비즈니스 수익

연간 월정액 연간 매출액



3. 케이팜

3-1. 케이팜 소개



권위있는 국제기구들도 사카린의 안전성을 확인하였습니다.



언론을 통해 보도된 사카린의 안전성관련 뉴스



- 1998년 국제 암 연구소 (IARC)가 발암물질 항목에서 제외
- 2001년 미국 식품 의약국 (FDA)이 인체에 안전한 식품 선언
- 2010년 미국 환경 보호청 (EPA)에서유해 물질 항목에서 제외
- 2014년 식품 의약품 안전처 (KFDA)에서 사카린 사용기준 확대 발표
- 2015년 미국 화학 학회 (ACS) 보고회
 에서 사카린 항암 효과 연구 결과 발표
- 2016년 4월 7일 설탕과의 전쟁 선포 정부 발표







사카린의 항암 효과 밝혀지다!

- 2015년 3월 23일 제249차 미국화학학회(ACS)에서 사카린의 항암 효과에 관한 연구결과 발표
- 2016년 10월 고려대학교 대학원 의생명융합과학과 연구팀 사카린의 항암 효과에 관한 연구 결과 발표 (대한임상검사과학학회지 제 48권 3호)





사카린 분말 50g 지퍼팩

3. 케이팜



3-2. Z 커피캔





ZERO

ZERO cal SWEET AMERICANO

- 2016년 국내 커피 시장 8조원 (액상 커피 1조 2천억)
- 사카린 제조 세계 최초 제로칼로리 액상 커피 음료
- 설탕 기피, 당뇨 증상, 다이어트 위한 단 맛의 여성 캔커피 등의 우월한 경쟁력의 장점 확보
- 항암 효과, 암 증식 억제 효과로 해외 시장 수출 확대
- 캔커피, 호박 식혜, 건강 음료 등 제조, 생산, 판매, 수출, OEM 생산 등 독점적인 지위로 라이센스 확보

1, 유통: 마트/ 편의점/ 슈퍼마켓/ 소매 스토어

2. 방송: 메이져 홈쇼핑(CJ/ 롯데/ GS/ 현대/

3. 특판 : 각종 기업체/ 보험사/ 방판 업체/ 샵인샵 등

4. 온라인: G마켓/옥션/11번가/스토어팜/쿠팡등

5. 5대 종합몰 : CJ / 롯데/ 현대/ GS/ 농수산

6. 이벤트 공동 구매: 카스 채널/ 인터넷 카페/ 밴드

7. 복지몰: 이지웰/ 테라넷/ 네모커머스/ 이복지몰 등

8. 해외 영업 OEM 등

해외 수출

9. ATN 소셜마켓, 돈벌어가 가맹점, 델로인스 네트워크

150억 원

		2019년	2020년	2021년
	시장규모	1조 5천억	1조 6천억	1조 8천억
	점유율	1%	2%	4%
	매출액	150억 원	320억 원	720억 원
	OEM 1캔	10억 캔	30억 캔	50억 캔
	20~30원	250억 원	700억 원	1100억 원

50억 원

400억 원

4. 델로인스



4-1. 델로인스 글로벌 네트워크 마케팅

비즈니스 구조

- e비즈니스의 융복합 플랫폼 비즈니스
- 유통 혁신의 새로운 패러다임
- 특화된 상품 구성과 수익 플랜

비즈니스 시장 경쟁력

- 국내 35% 한계 → ATN 지원 → 시장 흡수
- 소비자 마케팅 참여 → 소셜 마켓 이동
- DNA 유전체학 → 유전자 카드 →글로벌 진출
- O2O 플랫폼 기반 혁신적 성공 시스템









수익 지원



DELROINS

비즈니스 분석

- 고객 Needs 만족 서비스 환경
- 물류, 유통 전국 체인점화 안정적 수익 창출
- 무한 수익 공유 시스템 확장성 진화

비즈니스 시스템

- 브랜드 매니저 인큐베이팅 프로그램
- 브랜드 매니저 창업 프로그램
- 소호 카페형 비즈샵 지사 네트워크
- ATN 프로젝트 연결 네트워크





5. 자이러스



5-1. 암호화폐 자이러스

토큰 경제 실천 → 자산화

가치 상승



● 월도인스 글도일 외면 등록 걸제 와퍼

● 멤버십 카드 연동, 국제 송금 등 비용절감



- 포인트 전산 시스템과 자이러스 연동
- 암호 화폐 결제 플랫폼 거래소 준비

암호 화폐 M&A 연구소 블록체인 프로젝트

암호화폐/블록체인

사카린 제품 제조, 정보 관리, 생산 이력 → 블록체인망 저장 → 비즈니스 신뢰 정보서비스 → 블록체인 연구소 → 메인넷 개발

6. 비즈니스 성공 기준

ATN 비즈니스를 함께 해야 하는 이유

- 1. 전 인류가 바라고 원하는 세상으로 바꿀 수 있는 진정한 비즈니스 모델인가?
- 2. 시대에 부합되는 원천 콘텐츠들과 성장성, 수익성, 안정성에 기반을 둔 대중성과 확장성까지도 가능하고 글로벌 통합 패러다임에 맞는 네트워킹으로 가능한가?
- 3. 블록체인의 강력한 탈 중앙화까지 초월하여 완전한 초연결의 무중앙화를 실현하고 소수가 아닌 다수의 사람들이 주체가 되는 혁신적인 플랫폼이 맞는가?
- 4. 정말 수많은 사람들에게 문제 해결의 절실함과 최대한 많은 도움과 혜택을 줄 수 있는 비즈니스 모델인가?
- 5. 10년 이내 세상을 변화시킬 영향력과 실현이 가능한 대중적이고 시대가 요구하는 창조적이고 혁신적인 비즈니스 모델인가?
- 6. 기술과 독창성으로 세상을 아름답게 변화시키고 창조하는 완전한 프로젝트인가?
- 7. 프로젝트가 만약 성공하면 보다 많은 사람들이 이런 변화의 혜택을 누릴 수 있는 확장성이 가능한 모델인가?
- 8. 비즈니스 모델이 과연 세상의 문제점들을 극복하고 현실적인 세부 계획을 가지고 실행하는 프로젝트인가?
- 9. 그 어떠한 비즈니스와도 비교하여 경쟁력이 있고 완전함과 성공 가능성 99%를 확신하는 비즈니스 모델인가?
- 10. 전 인류 70억 명이 참여해도 성공할 수 있는 뉴패러다임의 혁신적이고 절대적인 프로젝트가 맞는가?

수익성: 신개념 프로슈머 정책으로 안정된 수익 창출(4S)

성장성: 기술 콘텐츠 마케팅의 조화로 글로벌 성장성 우수

안정성: 확산되는 인프라 구축으로 지속적인 소득의 창출

대중성: 정보의 빠른 이해로 사람들의 기대와 욕구 충족

시대성: 시대적 패러다임의 변화로 블루슈머 맞춤형 콘텐츠

경쟁성: 원천 기술과 수익 공유시스템의 무한 확장성과 선점

독창성: 휴먼 인터 네트워킹의 성공적인 글로벌 시장 진입



www.wowsavee.com Copyright © ATN CO.LTD All Rights reserved 13

