我公司的组织架构是以业务线来划分的，大致分为“政务业务事业部”、“商保业务事业部”、“C端用户事业部”以及“公共技术服务部”。各部门业务上相互独立运作，但在数据资源层面相互共享，各部门产品之间相互连接形成一个服务的闭环。

公司的人员成长通道分为管理类通道和技术类通道，专业技术人员的薪资待遇和同级的管理人员一致。如果本人有意愿，也可以往管理类岗位发展。

我公司属于互联网医疗行业，服务对象主要有4大类：政府、商保公司、患者和医疗机构。针对不同的服务对象，我们推出了不同的产品。每个产品并不是信息上的孤岛，它们共同形成了一个大的价值网络，在这个价值网络中各产品的资源可以相互转化，最终形成一条服务链。

针对政府，提供基于大数据的风控系统、精算系统。检测骗保行为，预测人口、医疗费用等变化趋势，为政府决策提供依据

针对患者，提供APP，与电子社保卡绑定，实现线上支付；以及个人医疗记录和健康管理等功能

针对商保公司，提供投保人理赔的在线受理、审核、计算等功能；以及其他商保业务服务

针对医疗机构，提供医院信息化管理、医护人员管理等功能

医疗健康产业，是一个永远不会落幕的产业，人们对于健康、保险、就诊体验的需求日益增加。随着互联网、大数据和AI等技术的发展带来了一场技术革新，也催生了许多商业模式和商业产品。我们公司以及我所在的部门，正处于这一革新的最前沿，对企业和个人在技术、产品设计、市场洞察、运营管理等方面都是巨大的机会和挑战，这也是我此次决定学习MBA的一个重要因素

首先，TJ拥有国际三大MBA商学院认证，这已经足以说明TJ在MBA教学上的软硬件综合实力达到了国内一流和国际知名。

其次，TJ在医学领域有着百年沉淀，且贵校的选修课中开设了针对医疗市场、医疗大数据应用等方面的课程，这些都是与我所处的行业——“互联网医疗”十分贴合的。我相信通过在TJ系统化的学习，既能提升我在医疗信息技术应用领域的方法论，也能培养我对市场的洞察力和产品设计能力，这些都是我职业发展的目标。

同时我了解到，TJ的老师多为实践型教授和企业家，通过他们的言传身教，可以使我在掌握理论知识的同时又能学到实操方法。

最后，TJ美丽的校园景观也是吸引我的一个重要因素。

我平时的英语类阅读资料主要有：经济学人、China Daily和国外一些计算机软件/技术相关的网站

经济学人能让我及时了解国内外经济、政治、人文等领域的热点时事和评论。它的中英文切换功能能帮助我培养阅读能力，增加词汇量，另一个重要的英语学习渠道就是China Daily，每周我会阅读上面的2-3篇文章

国外的计算机网站既可以让我时刻了解技术的最新动态，也可以让我不断学习专业技术类的英语词汇。