

Transcription

Project: Tes Hari Senin

Filename: P. Acceptance - IDI 2 (1).m4a

Duration: 01:32:14

[00:00:02] Person 1: Oke baik, ya gitu. Boleh digantiin Pak Dedi kenalan nama panggilan gitu ya, terus sekarang tinggalnya di mana dan kesibukannya sekarang ngapain sih Pak?

[00:00:11] Person 2: Ya, nama saya Dedi Firman ya tinggal sih sekarang lagi tergantung proyek

[00:00:18] Person 1: ya ya

[00:00:20] Person 2: oke cuma yang rumah aslinya sih ada di Bekasi sebenarnya tapi sekarang ini kebetulan lagi di Depok soalnya sama gudang gudang soalnya di Bojong gede di daerah Papua oke

[00:00:41] Person 1: Bekasi ya itu ya? Bekasi oke oke baik baik baik hobinya apa nih pak kalau misalkan lagi santai gitu ya pas lagi libur?

[00:00:50] Person 2: Ya paling olahraga sama game sih paling

[00:00:56] Person 1: oke oke oke terus kalo misalkan lagi high hari gitu ya pas lagi senin sampe jumat biasanya ngapain dulu pak? Kalo

[00:01:04] Person 2: senin sampe jumat tergantung ya kalo misalnya ada pokoknya tetep ada pengantaran sama paling ya nyarinyari schedule juga soalnya sekarang kebanyakan lagi pengantaran atau pemasangan ada di seminarseminar sekarang Senin sampai Rabu itu lumayan sih 5 weekend Jumat Sabtu Minggu udah pasti

[00:01:30] Person 1: oh justru kerjanya pas weekend berarti

[00:01:33] Person 2: untuk saat ini kebanyakan di weekend untuk saat ini tapi kalau misalnya yang ada yang di departemen agama sama pariwisata biasanya sih di senin sampai rabu sih kebanyakan rata-rata.

[00:01:51] Person 1: Oke jadi tergantung kliennya gitu ya projectnya tuh lagi paskapan gitu ya. Oke, oke. Dan misalnya?

[00:01:58] Person 2: Soalnya nggak bisa ditentuin rutin Senin sampai kami saya kerja atau nggak bisa. Tapi kalau weekend, insya Allah sih sekarang masih ada sih.

[00:02:12] Person 1: Oke, tetep terus ada gitu ya proyekan gitu ya pak ya buat nganter antar barang tadi

[00:02:17] Person 2: ya? Pemasangan multimedia sekarang lagi ya alhamdulillah lagi lumayan setelah pandemi

[00:02:25] Person 1: oke oke oke nah aku tertarik tuh pak sama tentang bisnis bapak gitu ya atau perusahaan atau kantornya bapak bisa diceritain sedikit nggak pak apa namanya seperti apa sih biasanya operasional sehari-hari

[00:02:39] Person 2: Untuk apanya nih? Usahanya?

[00:02:41] Person 1: Ya usahanya itu seperti apa sih? Menjual apa produknya atau layanannya itu seperti apa?

[00:02:46] Person 2: Sebenarnya sih jatuhnya saya multimedia tapi kebanyakan di luar sana bilang si penyewaan videotron semacam LED LCD yang dipakai buat monitor atau yang di panggung-panggung tuh yang buat matador ada proyektor juga untuk pemas ratarata yang proyektor dipakai yang buat seminar-seminar kayak gitu cuma emang lagi pengennya sih megang panggung besar emang tapi belum alatnya belum ada semua kan soalnya dia harus pandai semua jadi guys mentokmentuknya sih semacam EO jatuhnya

[00:03:35] Person 1: cuma. EO, kalau event organizer ya?

[00:03:37] Person 2: He'eh event organizer kan lebih besar tuh harus kalau saya kan khusus sampai saat ini medianya ya semacam video tron aja masih

[00:03:49] Person 1: tadi berarti video tron nya itu atau proyektor itu biasanya buat apa tuh pak? Acara-acara seperti apa? Kalau tadi kan kalau panggung belum gitu ya berarti yang sehari-hari itu biasanya event seperti apa tuh

[00:03:59] Person 2: pak? Seminar, kebanyakan seminar sekarang kalau misalnya ibu ngeliat di panggung seminar biasanya kadang ada yang pake LED yang ada. Ada. Apa kursinya panjang atau luas kan ada monitormonitor yang kanan kiri atau yang tv

[00:04:23] Person 1: itu

[00:04:23] Person 2: biasanya dipakai oh

[00:04:28] Person 1: oke oke oke seminar berarti apa namanya kliennya seperti apa pa apakah kementerian pemerintahan gitu

[00:04:34] Person 2: atau apa? Untuk saat ini vendor saya ada di kementerian agama sama Kementerian Pariwisata sih

[00:04:42] Person 1: langganan tuh ya berarti Kemenag sama paris ya?

[00:04:46] Person 2: Soalnya kan kalo ruang lingkup kita kan ibaratnya kecil ya kalo misalnya ada acara kita semua vendor jadi satu ada yang bagian panggung ada yang bagian kursi semacam itu kan kebagibagi nah alhamdulillah saya masuk ke bagian di multi medianya jadi setiap ada event di departemen agama atau pariwisata Alhamdulillah masih ke paket.

[00:05:14] Person 1: Untuk yang di ranah multimedia tadi itu ya? Oke oke kalau kayak sound system gitu juga termasuk berarti vendor apa deddy?

[00:05:25] Person 2: Termasuk. Cuma untuk alat saya masih terbatas. Ibaratnya ada temen, kita gabung kerjasama.

[00:05:35] Person 1: Jadi istilahnya partneran gitu ya Pak ya? Sama yang punya alatalat yang lebih lengkap gitu ya istilahnya

[00:05:41] Person 2: ya. Karena kalau kita ngadain hanya sebatas alat yang kita punya kan klien juga kliennya juga maunya yang lebih lengkap. Kita kan punya spekspek tertentu kan yang mereka mau. Jadi tergantung spek yang mereka mau aja sih sebenarnya.

[00:06:04] Person 1: Tergantung request gitu ya?

[00:06:06] Person 2: Requestnya sama kalau di barang saya masih mencukupi ya pak tetap pakai barang saya.

[00:06:13] Person 1: Oke oke oke baik gue. Nah itu berarti gimana tuh pak? Ini berarti udah berapa tahun nih pak de'Kerja sebagai, berarti row apa pak di multimedia ini?

[00:06:24] Person 2: Apanya tuh?

[00:06:25] Person 1: Tanggung jawab yang pak de'K? Posisi, posisi.

[00:06:28] Person 2: Posisi ya apa ya pemilik

[00:06:32] Person 1: oh oke, oh berarti aku lagi ngomong sama pemiliknya langsung nih berarti ya jadi ownernya langsung,

[00:06:36] Person 2: bos bos? Dibilang bos bukan, yang ngadain lah

[00:06:44] Person 1: oke oke oke yang organize gitu ya yang ngatur kepalanya gitu ya

[00:06:49] Person 2: iya oke kalau misalnya bos saya udah punya gedung ini mah masih

[00:07:00] Person 1: rumahan. Tetep lah pak, itu kan juga tetep usaha ya pak ya. Oke oke oke baik. Berarti secara operasional sehari-hari pak Deni sendiri kah atau ada temennya atau ada timnya atau gimana nih pak?

[00:07:13] Person 2: Saya punya kru, kru kalau saya sendiri nggak bisa sih biasanya saya ada proyek udah sesuai ketentuannya kriterianya udah sesuai jadwal ya paling saya langsung suruh rule saya untuk pertama paling survey dulu tempatnya lokasinya dimana udah ditentukan kita liat luasnya terus kapasitas pandangannya kalau kita kan berhubungan sama

[00:07:47] Person 3: media

[00:07:49] Person 2: kan pandanganpandangan apa ibaratnya penonton itu mau kemana arahnya kayak gitujadi jadi mereka survey udah tempatnya udah sesuai sama yang kita hitung lah ibaratnya kan berapa monitor yang dibutuhkan berapa kapasitas pandangan biasanya proyektor itu berhubungan juga nanti kan sama pencahayaan pencahayaan juga ada lightingnya juga kalau misalnya di plegang nggak ada lighting kita tinggal nih nggak ada lighting nih mau gimana kayak gitu kalau saya berhubungan sama bisnis kan masukin barang saya juga paling selesai di survey udah digambar lokasinya lah baru kita mana barangbarang yang dibutuhkan sama specs spec yang request yang mereka minta sih sebenarnya

[00:08:39] Person 1: Oke, oke. Oh berarti flownya kayak gitu ya tadi kalau aku tangkap jadi ketika kita dapat request dari klien, kita survey dulu berarti ya, survey ke tempatnya gitu ya?

[00:08:48] Person 2: Tempatnya, karena kalau kita kan nggak bisa juga mereka request ibaratnya sepk gede misalnya ibaratnya tapi kapasitas ruangnya nggak mencukupi kan sama aja nanti kan kita kesana juga percuma juga kan nggak pasang mendingan kita kasih tahu ini kan luasnya segini itu cocoknya panggung yang semana, monitornya semana, oke

[00:09:15] Person 1: oke oke. Terus berarti setelah survey udah tahu kondisi lapangannya seperti apa terus nanti digambar gitu ya pak lokasinya berarti?

[00:09:22] Person 2: Nah benar oke

[00:09:24] Person 1: setelah itu berarti setelah kita udah tau nih veinnya kayak gimana terus kita juga udah dapet denahnya terus berarti langkah selanjutnya ngapain ini

[00:09:33] Person 2: pak? Langsung kita pemasangan biasanya tapi misalnya pemasangan itu kan kita harus nggak bisa di hari jadinya misalnya tanggal 1212 pagi acara mulai kita jam 11 malam harus sudah prepare

[00:09:50] Person 1: oke H1 berarti ya?

[00:09:52] Person 2: Ya H1 dan itu biasanya kita bisa masuk barang tergantung tempat eventnya juga sih itu kita bisa loading dog itu jam berapa rata-rata sih biasanya jam 10 udah masuk bisa masuk jam 10 malam baru kita lihat nih setup mana yang biasanya kalau acara kayak gitu kan panggung dulu ya nanti tim panggung dulu tuh yang ngerjain panggung selesai baru kita set up tempattempat kita yang mau di sesuai presentasi yang kita lakuin juga sama mereka sih

[00:10:31] Person 3: oke

[00:10:32] Person 1: oke oke berarti bawa barangbarang itu dari yang gudang tadi pak yang pada dibidang Bojong gede ya? Nah itu berarti bawa barangnya itu pakai apa tuh Pak? Kan itu kan pelaku kebayangnya pasti banyak banget gitu ya barang bawaannya. Nah itu gimana tuh Pak teknisnya

[00:10:54] Person 2: gitu? Kalau saat ini paling pake saat ini yang ada kan mobil saya pengen sama pick up ya barangbarang yang agak besar mungkin di pick up di mobil pick up tapi kalau misalnya barangbarang yang agak rentan tuh yang kayak TV sekitar 60 inch dan proyektor itu lumayan lumayan ya saya masukin di vend

[00:11:19] Person 1: oh oke oke oke apa berarti kayak yang gampang rusak gitu ya yang di van gitu ya

[00:11:25] Person 2: soalnya sama cuaca kan ngaruh kalau pickup kan agak kalau misalnya hujan juga kan agak repot mereka kalau buat bongkarbongkar pakai terpal kayak gitu kan Alhamdulillah punya fanente ya jadi barangbarang yang rentan tuh saya masukin di pad jadi kan tertutup

[00:11:45] Person 1: oke oke oke kalau yang pick up tadi berarti barangbarang seperti apa tuh yang dibawa?

[00:11:50] Person 2: Biasanya tuh kayak standstand monitor tuh kalau kita biasa sebutnya stand itu besi panjang nah itu biasanya pakai pick up terus box box kalau misalnya ada tambahan sistem itu kan menggunakan

[00:12:07] Person 3: box itu kan ya

[00:12:07] Person 2: iya iya iya iya iya iya iya iya iya

[00:12:08] Person 1: iya iya iya iya iya iya

[00:12:08] Person 2: iya iya iya iya iya iya iya

[00:12:09] Person 1: iya iya iya iya

[00:12:13] Person 2: Semacam itu kalau di panggungpanggung, yang kotakpangkas.

[00:12:17] Person 1: Itu kan lumayan pakai pick up pak, bukan pakai kayak, maksudnya kalau aku pikirannya kan kita nggak tahu ya cuaca gitu, hujan segala macam gitu, berarti kalau pakai pick up itu kan terbuka gitu, bak terbuka gitu ya Pak? Nah itu gimana tuh antisipasi?

[00:12:33] Person 2: Ya makanya Pak harus pakai terpal kan.

[00:12:35] Person 1: Oh pakai terpal tadi, jadi di

[00:12:37] Person 2: tahap ini ya. Jadi di jalan juga kan harus tertutup sama Insu juga kan nggak boleh dibuka kalau lo pick up.

[00:12:46] Person 1: Oke, terus yang dipertanyaan selanjutnya adalah apa nih Pak yang mungkin pernah di alam pengalaman negatif atau mungkin pengalaman yang kurang mengenakan gitu selama proses lo di barang, selama proses setting sound system, habis itu proyekturnya pakai di venue, atau mungkin pengiriman barang dari gudang ke venue-nya gitu, itu ada sempat kejadian-kejadian yang tidak mengenakan nggak Pak?

[00:13:11] Person 2: Paling keadaan kendaraan sih sebenarnya.

[00:13:16] Person 1: Kenapa tuh Pak?

[00:13:16] Person 2: Nah, kalau masalahnya sih satu sebenarnya kendaraan, misalnya ada ban bocor jadi kan memperlambat waktu ya untuk tujuan kadang udah ditungguin kita walaupun acaranya besok tapi kan kita tetap harus sesuai schedule untuk pemasangan kan karena ada gadis rezeki atau yang mereka mau kan biasanya nah itu biasanya ya kendalanya di kendaraan sama cuaca sih kalau pakai pickup

[00:13:48] Person 1: walaupun dapat terpal tadi

[00:14:06] Person 2: gitu kan kadang nggak semua itu yang di pick up itu barang-barangnya tertutup semua ya kadang juga kan ada yang kita sewain kayak kipas kipas angin itu kan juga ini dia juga nah kadang kalau misalnya ada kalau cuaca lagi parah tapi ada barang yang terbuka biasanya mereka agak takut untungnya biasanya normal misalnya gimana pak oh ya udah kalau misalnya waktunya masih mencukupi tunggu aja maksudnya tapi kalau misalnya udah nggak mencukupi harus ke tempat sesuai jadwalnya juga sih oke

[00:14:47] Person 1: dengan apa resiko itu siapa tahu mungkin barang yang ada kebasahan gitu ya pak

[00:14:52] Person 2: ya yang mereka takut mereka itu sebenarnya takut kebasahan terus disana nggak kepake konslet takutnya gitu tapi kalau kita kan

[00:15:18] Person 3: I see,

[00:15:18] Person 1: I see, I see, I see. Oke, baik, baik. Terus sebaliknya gitu pak ya, mungkin kejadian-kejadian yang menguntungkan gitu, atau misalkan kalau dari Pak Dedy sendiri gitu ngelihat industri multimedia, bisnis multimedia saat ini tuh seperti apa sih? Apakah cukup apa ya, cukup apa ya, cukup oke gitu ya, maksudnya dalam arti kayak cukup benefit gitu buat kita atau gimana?

[00:15:44] Person 2: Untuk saat ini,

[00:15:46] Person 1: banyak request kak gitu ya Pak, dari klien gitu?

[00:15:49] Person 2: Untuk saat ini Alhamdulillah sih Pak masih banyak, paska pandemi ya?

[00:15:55] Person 1: Kenapa tuh Pak, maksudnya kenapa tadi pandemi?

[00:15:59] Person 2: Sebenarnya sih saya sebenarnya awalnya pengalaman saya dari awal sebenarnya memang dulu ikut orang ada ikut orang itu sebelum pandemi nah ketika saya ikut orang saya ngambil ilmunya juga kan terus emang butuh modal juga. Itu proyek mereka awalnya ya proyek mereka tuh lumayan hampir full saya mengikuti enam ibaratnya sebulan itu bisa di angka 15 hari itu

[00:16:37] Person 1: apanya tuh 15 hari

[00:16:38] Person 2: kegiatan mereka waktu 15 hari itu full semua acara di luar weekend ya itu yang jadi saya cuan pi kok enak banget bilang proyek itu banyak gitu kan maksudnya walaupun kita waktu itu masih di jadi bawaan masih capek tapi kita bisa ngelihat prospek ke depannya kayak gimana maksudnya karena di multimedia ini nggak semenamena cuma di orang paling tahunya di seminar kayak seminar ada terus ada eventevent pertemuanpertemuan kayak gitu ternyata bisa dipakai ke musik kalau kemarin sebelum acara pandemi ya dulu kan sebelumnya panggung hanya panggung tok gitu kan kalau sekarang semua panggung udah ada LED semua di belakangnya terus permainanpermainan cahaya dari situ saya ngelihat awalnya oh ya udah akhirnya saya sebelum pandemi saya buka buka sendiri ibaratnya saya ngumpulin dulu tuh udah semua baru saya keluar dari mereka dan kalau di bidang kita ya sebenarnya ruang lingkupnya kecil berkembang mereka udah pesat lah udah ada PT yang udah naungin udah saya mainnya di wilayah yang pernah saya kerjasama mereka Alhamdulillah saya di selain dipegang ya udah nih pegang untuk Departemen Agama serta pariwisata awalnya udah saya ikutin Alhamdulillah udah ngumpulin barangbarang semua udah udah ada kerjasama sama vendor mereka jadi setiap acara sayang dipakai udah dari situ

[00:19:01] Person 1: jadi kayak punya pelanggan setia gitu ya? Oke oke oke

[00:19:07] Person 2: nah kalau ngerintis awalnya ya paling saya awalnya di saudara yang saya bawa sendiri ibaratnya kan bantuin sama temen

[00:19:19] Person 3: sama

[00:19:19] Person 2: saudara berdua sekarang kalau misalnya masang gitu berdua sekarang udah nggak bisa

[00:19:25] Person 1: Harus ada krunya ya?

[00:19:26] Person 2: Harus ada krunya.

[00:19:27] Person 1: Banyak gitu ya. Oke oke oke oke. Nah selanjutnya ini aku mau masuk ke dalam topik utama gitu ya soal kendaraan gitu ya, kendaraan Niaga. Kalau tadi kan tadi kita udah sempet bingung dikit ya kalau misalkan Pak Deddy itu pakainya fun sama pick up

gitu nah tapi sebenarnya ketika Pak Dedi itu memutuskan untuk beli kendaraan kendaraan ini gitu ya itu pertimbangannya apa aja sih Pak?

[00:19:54] Person 2: Pertimbangannya awalnya ya budget.

[00:19:57] Person 1: Gimana tuh maksudnya budget?

[00:20:01] Person 2: Ya karena waktu itu awalnya saya kenapa ambil fans sama pickup karena saya lihat kan semua kan dipakai mobil yang tertutup awalnya. Dan saya begitu Ada budget ya di awalawal hanya mobil fan, Grand Max fan itu yang waktu itu masih mencangkupi. Yang

[00:20:30] Person 1: fan itu berarti pakai Gran Max ya?

[00:20:33] Person 2: Gran Max.

[00:20:34] Person 1: Oke oke, terus gimana?

[00:20:35] Person 2: Ketika barang tinggi, standstand itu ada besi besi tinggi itu, makanya saya beli itu yang pick up itu. Nah, itu enggak, awal sih pengennya kalau misalnya ada juga ankle seharusnya semacam aja mobil ankle itu bisa masuk semua jadi ya nggak nggak bisa nggak perlu dua mobil juga masuk kalau ankle kan cuma awalnya kan dari kita kan bisa budget juga untuk pengeluaran di modal awal itu kan.

[00:21:21] Person 1: Oke oke oke jadi tadi itu ya pertimbangannya adalah budget dulu gitu ya harganya nih mana nih yang sesuai sama kantong kita saat ini gitu ya oke oke oke tapi selain itu apalagi nih pak pertimbangannya gitu selain budget gitu ya ketika Pak Didi memutuskan pakai vannya Grand Max gitu

[00:21:40] Person 3: atau

[00:21:40] Person 1: mungkin dari fan dulu kali ya yang pickup itu mungkin nanti kalau kenapa jadi Grand Max

[00:21:45] Person 2: kenapa saya milih Gran Max waktu itu karena saya awalnya nih Gran Max sebenarnya awal pas saya masih kerjasama mereka saya buka sendiri ya terus saya kepikiran waktu itu mereka sebenarnya udah ada punya mobil yang besar sebenarnya

[00:22:05] Person 1: mereka itu mereka siapa nih

[00:22:06] Person 2: yang temennya masih kerjasama sebelum saya misal buka sendiri ya. Mobil saya ini bisa saya pakai buat supply dari tempattempat yang sedang sempit ke mobil mereka sebenarnya gitu awalnya kenapa dipakai nah saya langsung milih Gran Max ya itu karena fleksibel jadi dia bisa masuk ke jalan yang kecil kan banyak acaraacara yang di terkadang di kota aja di daerah Slipi juga masih mobil mobil besar nggak bisa masuk kan kalau pagi Gran Max walaupun ngepas itu bisa masuk awalnya sih gitu oke cuma memang kapasitas di dalam mobilnya nggak bisa banyak karena terbatas sama ruang atapnya juga kan

[00:23:07] Person 1: itu tadi kan Pak Dedy sempat bilang kalau yang di Grand Max itu isinya kayak TV gitu ya, nah itu apa lagi Pak barangbarang yang biasanya masuk situ?

[00:23:15] Person 2: Proyektor, semacam proyektor.

[00:23:18] Person 1: Oh oke oke oke baik.

[00:23:20] Person 2: Boxbox, boxbox yang kan ada kabelkabel juga yang kita pakein box maksudnya barangbarang yang rentan saya masukin ke fan.

[00:23:31] Person 1: Oke oke oke tapi maksudnya kan kalau misalkan itu sebenarnya ini koreksi oke ya pak kalau nggak salah gitu. Itu kan sebenarnya bisa pakai mobil biasa gitu ya, kayak misalkan mobilmobil apa mobil penumpang gitu. Nah tapi kenapa pilihnya Grand Max nih pak? Kalau Grand Max itu kenapa gitu? Kenapa lebih pilih TV proyektor box itu

[00:24:03] Person 2: ukuran dus itu kan TV kita kan minimal yang di 30 inch tapi kebanyakan sekarang yang rata-rata pakai di yang 60 inch 50 inch 60 inch yang buat belum itu agak tinggi kalau misalnya pakai mobil saya yang mini bus biasa kayak apaan saya itu bisa masuk cuma kan mereka ada kursi kan itu walaupun dipaksa masuk tapi nggak kapasitasnya nggak bakalan bisa masuk banyak dan itu kalau misalnya peraturan kita bawa barang terus pakai mobil yang ibaratnya mungkin kaca lah yang kelihatan dari luar tapi itu full sebenarnya itu nggak boleh di peraturan

[00:24:50] Person 1: jalan oh ada ya aturan ya?

[00:24:51] Person 2: Ada aturannya misalnya ibu bawa barang aja misalnya mobil Avanza mending kan kardusnya sampai ke atas sampai atas dan kaca spion dari depan tengah itu nggak kelihatan belakang tuh kena polisi sebenarnya ada perawatannya kenapa kita ambil mobil barang Mobil barang kan band van ini mobil barang khususnya ada kirenya juga kan? Walaupun kita bawa barang sepenuh pun di dalam mobil kalau nggak melebihi kapasitas tonase nya aman gitu kan.

[00:25:27] Person 1: Kamu pernah

[00:25:28] Person 2: juga bahwa saya beriringan yang satu apaan itu Avanza full memang full cuma kacanya memang kayak kalau kita kan kacanya paling di 60 yang kaca filmnya kan nah itu kelihatan di berhenti sama polisi Bu

[00:25:47] Person 1: oke kena tilang gitu atau gimana?

[00:25:49] Person 2: Kena tilang karena alasannya kan ya. Jadi ketutup alasan mereka memang nggak boleh.

[00:26:09] Person 1: Oke, baik, baik, baik. Jadi tadi ya, Bapak bisa fleksibel ngelip sama istilahnya untuk kapasitasnya yang memang buat mobil barang gitu ya. Jadi harusnya kalau misalkan tidak menghindari kena tilang gitu ya kalau pakai game kayak gini. Oke, oke.

[00:26:25] Person 2: Jadi kalau mau fleksibel memang mobil biasa enak, bisa dipakai juga buat pada tapi kan lo untuk pengiriman barang ini kan saya jatuhnya juga pengiriman juga kan untuk pasangan di sana juga harus pakai pengiriman pengiriman ini kan mobil mobil pengiriman mobil barang kan ada peraturan juga kalau di jalan sebenarnya

[00:26:48] Person 1: Oke, oke, oke. Terus apa lagi nih Pak dari pertimbangan kita pilih Gran Max gitu ya? Waktu itu pas awal awal beli?

[00:27:00] Person 2: Ya lebih simpel sih sebenarnya, awalnya segitu.

[00:27:04] Person 1: Kalau di segi bahan bakar, waktu itu dipertimbangkan juga nggak, Tut?

[00:27:08] Person 2: Ya, bahan bakar kalau dibanding perbandingan yang lain ya. Kalau menurut saya agak lebih irit, kalau

[00:27:20] Person 1: Iya kalau nggak pakai AC tapi biasanya sehari-hari pakai AC buat nganter barang gitu? Gimana tuh mas coach tergantung momen?

[00:27:29] Person 2: Ya kalau anak-anak biasanya sih nggak pakai AC kalau saya tahu saya misalnya juga

[00:27:38] Person 1: oh oke.

[00:27:39] Person 2: Terus kalau AC paling mereka pakai pas di

[00:27:45] Person 1: Tapi maksudnya nggak apa-apa tuh, maksudnya kan itu kan barang-barang yang kayaknya sensitif gitu ya TV, habis itu juga tadi ada proyektor gitu. Kalau kena panas nggak apa-apa Pak? Maksudnya udah suhu panas gitu?

[00:27:56] Person 2: Tergantung, tergantung pengiriman kecuali acaranya di acara siang. Ibu kita loading lock siang hari misalnya itu pasti mereka pada pakai AC karena kan jaga kualitas barang juga sama kondisi di dalam kan panas kalau pen ya kalau cuma saat ini kan pengiriman kita selalu malam pemasangan kita

[00:28:18] Person 3: amat oke

[00:28:21] Person 1: oke oke dan itu disiasati dengan nggak pakai AC gitu ya iya untuk bakar ya

[00:28:28] Person 2: cuma mobil sih sebenarnya sama kalau menurut saya cuma kalau kayak yang saya alamin antara pick up sama penlin yang saya punya lebih safety defense kalau saya sih

[00:28:43] Person 1: kenapa tuh Pak? Maksudnya nggak?

[00:28:45] Person 2: Buat bahan bakar juga lebih lumayan lebih irit

[00:28:49] Person 1: dibanding pickup ya?

[00:28:50] Person 2: He'eh

[00:28:51] Person 1: kenapa tuh Pak? Maksudnya kenapa fan itu dianggap lebih save gitu ya dibanding pick up? Ya

[00:29:00] Person 2: pertama ya pasti kan karena barang terlindungi kalau pakai pen kan udah pasti barang terlindungi walaupun kapasitas pickup lebih lebih lega kalau menurut saya lebih luas lah karena kan dia nggak ada batasan tutupan kan ke atas

[00:29:23] Person 1: karena

[00:29:26] Person 2: lebih apa ya, kalau penny lebih save, sebenarnya ada kalau mau juga mobil box, ankle box itu lebih enak kalau menurut saya sih.

[00:29:38] Person 1: Oke, oke, oke, baik, gue. Kalau pickup gimana nih? Pertimbangan waktu itu beli pickup dari segi apanya? Kita ngelihat, btw pickupnya tuh dari merk apa Pak? Buat mobil pickup?

[00:29:52] Person 2: Ya, Gran Max Pick Up. Kan ada

[00:29:55] Person 1: Pick up juga. Oh, oke. Oh jadi fan nya juga Gran Max, habis itu Pick up juga Gran Max gitu ya? Iya. Oh, oke oke oke

[00:30:02] Person 3: oke kalau

[00:30:02] Person 2: Ibu tau yang Pick up Gran Max itu?

[00:30:06] Person 1: Oke oke, aku pikir ini merknya beda gitu. Berarti apa tuh Pak? Pat timbangan waktu itu pilih pickup dari Gran Max?

[00:30:14] Person 2: Ya karena itu, tadi aja ya, yang karena kapasitas saya bahwa tiang itu kan kalau di Gran Max nggak bisa masuk kan? Soalnya ada yang 2 meter tergantung walaupun bisa dilepas pasang terkadang kan kita butuh waktu buruburu braketbracket kayak braketbracket besi itu yang buat di dindingdinding tvtv nah itu lumayan kalau dipakai ditaruh di pikam lebih aman dan dia juga nggak bukan barangbarang rentan kan barangbarang ibaratnya mati lah besi semua

[00:30:52] Person 1: kan. Nah, walaupun

[00:30:54] Person 2: itu ada rasa juga sebenarnya nggak ada masalah.

[00:30:58] Person 1: Oke oke. Berarti kan kalau aku tangkap pickup ini lebih apa ya, ngebawa angkot, ngangkut barangbarang yang berat gitu ya barangbarang besar gitu ya berarti ngaruh juga nggak tuh Pak maksudnya kayak kita perlu nyari juga pick up yang tenaga mesinnya tuh kuat atau bisa mungkin dari sistem pengeremannya itu juga lebih pakem gitu nah itu dipertimbangkan juga nggak waktu itu buat milih Grand Max

[00:31:21] Person 2: kalau mobil juga pasti kayak gitu maksudnya untuk pembelian mobil Grand?

[00:31:28] Person 1: Pembelian pickup Grand Max itu?

[00:31:32] Person 2: Kalau menurut saya kan setiap orang membelinya pasti dicek semuanya ya acara rem semua mesin semua pasti harus harus bagus ya cuma kalau misalnya ngelihat ke lebih maksudnya lebih pakem Grand Max atau yang lainnya jadi ketika beli sih enggak ya tapi ketika pengen upgrade ya pasti ada

[00:32:17] Person 1: oke oke oke tapi kan pas awal ada

[00:32:20] Person 2: ada kemungkinan pengen upgrade ya pasti saya harus harus ngalahin salah satu kecuali budgetnya cukup semua bisa nambah tanpa mengurangi tanpa saya jual

[00:32:32] Person 1: gitu oke oke oke baik baik baik baik tapi waktu itu sebenarnya kan kalau pickup tuh kalau kita ngomongin mobil pickup gitu ya itu kan nggak cuma apa merk dari Gran Max doang gitu ya tapi mungkin dari aku nggak tahu mungkin Isuzu juga ada terus habis itu mungkin dari Toyota aku juga nggak tahu mungkin ada apa nggak gitu ya. Tapi kenapa tuh Pak? Maksudnya kenapa waktu mikirnya langsung oh pickup maunya beli yang Gran Max gitu?

[00:32:54] Person 2: Identik ya, awalnya identik di tahuntahun 2000 2018 ya 2018 ya yang ada sih kebanyakan itu walaupun ada waktu itu Suzuki Suzuki Carry.

[00:33:12] Person 1: Oh iya Suzuki Carry ya

[00:33:13] Person 2: cuma Suzuki Carry kan dulu kecil ya pickupnya kalau yang sekarang kayaknya agak lebih besar ya. Nah, terus juga ada isu, kalau yang isu ada sama Mitsubishi juga, kebetulan waktu itu juga save cost lah dari kan dari modal awal buat save cost juga buat kedepannya kayak gimana daripada

[00:33:50] Person 1: gimana yang

[00:33:54] Person 2: lebih besar awalnya karena saya melihat

[00:34:12] Person 1: Oke jadi kita mikirnya kayak ya udah cari yang istilahnya lebih ramah di kantong gitu ya sedangkan kalau tadi Mitsubishi Isuzu sama tadi Suzuki itu juga ya itu berarti tergolongnya udah yang agak mahal gitu ya pak ya?

[00:34:26] Person 2: Bukan mahal sih, maksudnya waktu awalnya yang kita lihat kebanyakan mobil yang dipakai mobil itu dulu. Ya kan, yang banyak di jalan lah ibaratnya tapi kalau misalnya kenapa nggak pakai merek lain ya karena di karena saya waktu itu pengennya pen, bandingkan pen itu kan dulu cuma ada Setahu saya Suzuki sama Daihatsu yang ngeluarin APV sama Grand Max brand fan ini udah barubaru terakhir ini kan baru keluar wuling gua yang bentuk fan juga

[00:35:10] Person 1: nah tadi

[00:35:11] Person 2: kalau saya kenapa pilih Grand Max yang setuju Pp apa karakterkarakter mobilnya tergantung karakter mobilnya saya lebih suka di dia

[00:35:28] Person 3: suruh ya

[00:35:28] Person 1: oke kalau APV kenapa pasti kelihatannya lebih sempit atau gimana loh

[00:35:31] Person 2: lebih ya lebih kecil kalau dia kan lebih kecil kan kapasitasnya juga 2018 di 2000 antara 20182019 dua tahun.

[00:35:59] Person 1: Oh oke. Itu dulunya langsung dibeli gitu ya?

[00:36:02] Person 2: Ma, setelah itu baru pick up. Udah fan dulu.

[00:36:04] Person 1: Oh, fan dulu? Oke, Penn dulu baru Pick up ya?

[00:36:09] Person 2: Masih sekitar sisi setahun dua tahunan lah baru Pick up.

[00:36:14] Person 1: Oke oke, tapi itu berarti semuanya sebelum pandemi ya? Belinya tuh ya? Oke, oke baik baik. Tapi waktu itu pas lagi Pak Dedi milih-milih si pen sama pick up ini, waktu itu pertama kali, apa ya, sumber yang pertama kali Pak Dedi cari itu lewat mana tuh untuk nyari tahu informasi lebih detail? Soal

[00:36:42] Person 2: ini? Rekan kita semua, ya kebanyakan kan memang punya angkutan sendiri lah

[00:36:51] Person 1: oh bentar ini rekan tuh maksudnya rekan kerja berarti ya yang tadi ya pada masih satu kantor? Bukan bukan

[00:36:58] Person 2: rekan apa ya kita kalau di divisi kita kan maksudnya di kerjaan kita semua megang vendor masing-masing masuk saya berarti beberapa vendor lah vendorvendor ini kan yang saya bilang hanya orangnya itu itu aja

[00:37:16] Person 1: itu

[00:37:20] Person 2: saya lihat mereka bawa barang apa pakai mobil apa kayak gitu kan memang sekarang yang agak yang memang mobilnya paling kecil saya sekarang

[00:37:33] Person 1: nggak apaapa nanti sambil sampai berjalan ya siapa tahu bisa upgrade juga ya

[00:37:38] Person 2: harus, harus, harus, harus, harus, oke

[00:37:41] Person 1: baik oke berarti tahu pertama kali itu dari rekanrekan itu ya, dari industri yang sama itu ya. Oke, waktu itu nyari taunya apa tuh Pak Mas? Maksudnya minta review dari mereka Kak, minta rekomendasi dari mereka atau gimana, Tut?

[00:37:56] Person 2: Ya kebanyakan recommend mereka juga.

[00:38:01] Person 1: Dan mereka ngerekomendasiin si Gran Max itu berarti ya?

[00:38:04] Person 2: Nggak, nggak ngerekomenin tipe apa, jenis apa, merk apa sebenarnya nggak cuma tipenya yang kita cari blind van ya waktu di tahun itu kan yang ada yang saya tahu ya yang ada hanya di diatur sama awalnya. Tapi karena saya tetap lebih tertarik di Daihatsu itu. Oke

[00:38:35] Person 1: baik baik baik. Kalau selain itu, selain dari temanteman itu, nyari tahu informasi dari mana?

[00:38:40] Person 2: Ya paling tidak habis sendiri kan.

[00:38:43] Person 1: Cari sendiri maksudnya di mana di Google atau di Google atau

[00:38:45] Person 2: di Google atau di Google atau di Google, di zaman saya kan medsos itu kurang ini nggak sekeren sekarang lah ibaratnya semua ada di medsos ya tetep di suruhserum kita datengin waktu jamanjaman ya paling mulut ke mulut lah lagi nyari mobil ini pak iya coba dicek ya udah cocoknya kemarin ada

[00:39:10] Person 1: oke oke oke berarti langsung datang ke dealernya gitu ya buat dicek secara langsung gitu ya oke oke oke baik baik oke nah mungkin aku mau lebih detail lagi nih Pak soal mungkin kita masih satusatu aja kali ya buat fansnya ini yang fan itu berarti pakai yang ini ya Daihatsu Gran Max gitu ya oke itu berarti waktu itu Pak Pak Dedi gitu ya selama pakai si Van EV gimana nih Pak pengalamannya bisa diceritain ya? Mungkin dari segi pengalaman ketika make si ini, si vannya ini?

[00:39:46] Person 2: Untuk pemakaian, maksudnya pemakaian mobil ya? Tapi kalau untuk pemakaian mobil sih biasa aja tapi kalau mobil kalau saya memang ada service rutin intinya sih gitu soalnya kan saya mobil ini mobil jalan lah ibaratnya gerak terus lah ibaratnya udah jadi kaki udah hampir setiap hari mereka keluar kan kalau nggak ada rutin servicenya juga kan lumayan nanti kalau mengalami kerusakan satu biasanya kalau mobil udah mesin satu ini kan merembet lah ibaratnya hampir sama kayak motor matic kalau mobil kalau saya sih

[00:40:24] Person 1: ah itu itu berarti rootnya apa tuh perbulan per minggu atau gimana

[00:40:28] Person 2: per km kalau saya sekarang awalnya saya pernah di 5000 km tapi kan konsultasi ada mekanik juga ya kalau mekanik di bengkel ya sekarang paling di angka 10.000 10.000 oke

[00:40:47] Person 1: misalkan dari mekaniknya

[00:40:49] Person 2: ya

[00:40:50] Person 1: ini berarti servicenya di mana tuh di Daihatsu langsung atau di bengkelbengkel dekat rumah atau misalkan di toko?

[00:40:57] Person 2: Tapi kalau sekarang kan karena kita pengen yang lebih fleksibel ada data langganan lah ibaratnya yang udah megang untuk mobil

[00:41:07] Person 1: oke fleksibel maksudnya dalam arti apa nih Da? Dari segi harganya kah? Dari segi waktu atau gimana?

[00:41:12] Person 2: Lebih kadang anakanak lagi bawa nih ada trouble macammacam kalau misalnya bengkel resmi kadang kan ada yang nggak 24 jam ya walaupun kalau sekarang sih setau saya udah ada CSnya tinggal telpon sebenarnya ada kalau beda resmi cuma kalau ya karena kita lihat ya waktu sama efisien terus bisa antar jemput kan lebih enak langganan udah ada langganan ya udah kita pakai

[00:41:45] Person 1: Oke oke oke baik baik baik. Terus apa lagi nih Pak selain routing service gitu ya pemakaiannya seperti apa? Berarti ini yang pakai si fannya ini Pak Dedi sendiri atau ada temanteman juga yang mati? Makin?

[00:41:58] Person 2: Tergantung, tergantung kalau misalnya saya lagi pengen ke sana juga paling saya ikutnya di event, saya lebih nyaman kenapa

[00:42:08] Person 1: kenapa lebih berhasil atau gimana? Apa lagi nih Pak? Mungkin kayak pengalamanpengalaman positifnya dulu deh dengan si Event Daihatsu ini gitu selama membawa barangbarang kita, TV, proyektor gitu. Gimana Pak Apakah sudah cukup atau apa nih kira-kira selama ini

[00:43:12] Person 2: cukup sih kalau untuk saat ini cuma paling kapasitas

[00:43:17] Person 1: Kenapa kapasitasnya

[00:43:35] Person 2: pengen upgrade yang lebih gede kan biar masuk semua lah ibaratnya.

[00:43:40] Person 1: Maksudnya upgrade fan yang lebih gede atau upgrade ke ankle box tadi?

[00:43:44] Person 2: Ya pengennya sih ke ankle box.

[00:43:47] Person 1: Walaupun kalau misalkan engkol box itu tadi ya, berarti nggak bisa pakai AC gitu ya buat TV proyektor.

[00:43:53] Person 2: Apanya tuh?

[00:43:54] Person 1: Kalau misalkan kita pakai engkel box, Pak tadi kan Pak Dedi bilang mau upgrade gitu ya, dan kalau mau upgrade pengennya pakai engkel box gitu ya, berarti fan ini dijual atau gimana tuh?

[00:44:06] Person 2: Pengennya sih tetap nambah lah ibaratnya.

[00:44:09] Person 1: Oh nambah, nambah. Jadi nggak dijual gitu ya, nggak tuker tambah gitu istilahnya ya.

[00:44:14] Person 2: Ya, belum tau ke depannya tapi pengennya sih nambah. Kalau mobil agak lebih besar.

[00:44:21] Person 1: Oke oke oke baik baik. Tapi kalau misalkan secara apa selama ini gitu ya kapasitas yang tadi Pak Adi dibilang terbatas itu maksudnya apakah sampai di tahap yang kayak kita harus bolakbalik gitu ya fan ini harus bolakbalik ngambil barang dari gudang ke venue atau gimana tuh?

[00:44:39] Person 2: Kalau misalnya barangnya agak banyak terus itu pasti kita bolak balik tapi kita dulu duluin barang yang harus bakalan dipasang duluan kan cuma paling yang ibaratnya kalau misalnya ada barang yang ngemot yang penting pokoknya dulu kita nyebutnya pokok kayak dulu harus kepasang baru kalau memang dikirim lagi. Oke, oke,

[00:45:06] Person 1: oke. Dari segi keamanannya, si Van Daihatsu ini gimana nih, Pak?

[00:45:12] Person 2: Untuk aman apa? Untuk aman apa? Kalau barangnya aman?

[00:45:18] Person 1: Atau barangnya aman gitu, cuma untuk mungkin selama ini gitu ya, tementemennya Pak Dedi yang nyetir si Van itu, ada keluhan nggak nih Pak soal Daihatsu ini?

[00:45:28] Person 2: Saat ini sih, nggak sih. Belum ada keluhan. Cuma yang keluhan itu sebenarnya ini. Karena Van ini masih belum power steering, masih manual kan karena biasanya kan kalau anakanak sekarang kan ya karena pakainya udah yang dua power steering untuk disetir ya. Yang pen saya punya kan itu masih belum belum power steering masih manual yang dulu jadi

[00:46:00] Person 1: bikin agak keras kalau

[00:46:04] Person 2: misalnya karena yang perusahaan banyakan anakanak yang 2000an gitu. Mereka bilang ya berat bahwa ini pasti gitu.

[00:46:18] Person 1: Oke, jadi mereka itu nguluhnya itu ya steeringnya itu berat gitu ya karena belum pake power steering tadi itu ya.

[00:46:53] Person 2: Karena belakangnya kan enggak apa kayak carry apa pickup kan tertutup nih belakangnya harus ngeliatnya keluar kan kalau pengen kan langsung ngelos barang masih ada atau enggak kan kelihatan

[00:47:09] Person 1: Jadi kita nggak usah keluar dulu gitu buat set

[00:47:12] Person 2: barang gitu

[00:47:16] Person 1: ya? Iya, terus apa lagi nih biasanya yang jadi keluhan dari anakanak gitu ya soal fan ini selain tadi masih berat gitu setirnya gitu ini

[00:47:27] Person 2: paling apa ya kalau misalnya di mobil ya karena kita lumayan rutin kalau service ya paling keluarannya kalau misalnya kecap ban aja sih, kejadiankejadian kayak gitu aja sih

[00:47:41] Person 1: oh tapi cukup sering tuh berarti ban bocor gitu?

[00:47:44] Person 2: Wah enggak begitu sering kalau ban cuma kadang kalau yang udah haus mereka suka ngeluh ini mana udah botak pak belum gitu loh jadi kayak karena mereka harus lebih safety di jalan kan

[00:48:05] Person 1: oke oke oke kenapa?

[00:48:11] Person 2: Ya paling kalau ngeluh untuk buat dulu keuangan di jalan aja sih kalau mereka kalau kalau yang rutin sama kendaraan sih karena kan kita harus ini juga kan lebih safety di awal juga kan karena rutin service aja sih sebenarnya

[00:48:27] Person 1: ya oke oke oke tapi menurut mereka selama yang tadi dilihat gitu ya mereka nyaman nggak menggunakan atau mengendarai si fan ini gitu. Kan ada beberapa yang kayak merasa bahwa oh ini kerasa banget nih kayak mobil barang gitu. Sedangkan kan ada beberapa yang preferensi lebih suka yang mobilmobil setirnya atau mungkin dari segi kabinnya tuh kayak penumpang gitu.

[00:48:48] Person 2: Kalo yang bom terbiasa memang agak ga begitu suka dibanding mobil yang lain ya yang udah ada power steering lah. Ibarat sih sebenarnya di situ aja sebenarnya. Tapi kebanyakan kalo misal udah kebiasa malah lebih nyaman bawa Grand Max mereka juga ngakuin ga ngerti kenapa? Ga ngerti kenapa cuma bawaannya mungkin kadang kan lebih apa ya mungkin karena mobilnya yang ada itu aja kali berarti gua pick up sama ATM kebanyakan lebih suka pak grand match awalnya memang pada nggak suka karena berat

[00:49:29] Person 1: oke oke oke

[00:49:30] Person 2: oke mereka di jalan lebih banyak nah berarti kalau misalkan

[00:49:47] Person 1: Nah, berarti kalau misalkan pickup nih, tadi kan kita udah ngomongin fun gitu ya. Kalau pickup berarti keluhankeluhan apa tuh selain tadi ya? Kita nggak bisa ngelihat yang belakang gitu, nggak bisa ngelihat bak yang belakang, apa lagi nih?

[00:49:59] Person 2: Kan ada kaca di tengahnya itu kan. Ya paling Kendalnya di cuaca Terus barangbarang juga kadang lampu merah aja tuh banyak yang kayak orangorang lewat tuh kayak pengamen gitu mereka pasti langsung curiga apalagi ada barang takutnya kan gampang diambil juga kan Walaupun bersih

[00:50:32] Person 1: diambil gitu ya. Tapi kalau

[00:50:33] Person 2: di dalamnya juga tetap aja ibaratnya anak jalannya bilang dibetak macet. Cepet banget gitu.

[00:50:42] Person 1: Tapi ada kejadian Pak? Sempat dibetak kayak gitu?

[00:50:45] Person 2: Maksudnya sih enggak, cuma mereka selalu waspada aja sih. Apalagi malam kan, kita kan jalan selalu malam. Dan kalau misalnya itu kan mereka selalu berdua kan. Paling lebih agak lebih set harus lebih waspada aja kalau misalnya tidak.

[00:51:03] Person 1: Tapi aku tuh pak dari kitanya gitu ya buat supaya tetap menjaga barangbarang tuh di belakang tetap aman biasanya apa nih yang dilakuin kak Deddy sama tementemen?

[00:51:11] Person 2: Paling langsung diterpalin, paling kita tuh tetep jadi kan barang itu lebih terlindungi lah lebih tertutup dan nggak kelihatan dari luar juga kan walaupun bentuknya kelihatan gitu tapi kalau untuk lebih safety ya guys semacam itu cuma kalau misalnya kita udah tahu daerahnya terus wilayahnya mana ya tanpa terpal sih bisa

[00:51:53] Person 1: Oke baik baik baik. Terus apa lagi nih Pak, keluhan keluhan yang biasa ada di pick up? Dari sorry, yang dari temanteman Pak Didi gitu ya buat nyetir di pick up tuh apa sih? Ya

[00:52:06] Person 2: karena yang pickup ini kan lumayan agak baru jadi udah power steering juga sih.

[00:52:11] Person 3: Oh dia

[00:52:12] Person 1: udah power steering ya?

[00:52:13] Person 2: Ya nggak ada masalah sih yang gitu.

[00:52:17] Person 1: Oke, tapi apa nih yang.

[00:52:22] Person 2: Ada? Ya paling masalah kalau misalnya ban bocor aja nelpon ban bocor gitu di bahas.

[00:52:29] Person 1: Oke oke oke oke. Tapi ada nggak nih kalau dari Pak Dedi gitu yang lihat secara sekilas dari tementemen kru yang di lapangan, ada yang lebih suka, rata rata lebih suka pake pen atau pickup?

[00:52:43] Person 3: Kebanyakan

[00:52:47] Person 1: pen

[00:52:49] Person 2: Lebih suka ya itu karena lebih fleksibel mereka masukin barang udah selesai gitu loh mereka masukin barang tanpa di ketik ke tambah disusun yang penting disusun nggak ada yang jatuh Pak diiket kemanamana kan selesai langsung ditutupin kunci selesai mereka langsung bawa cuma kalau pickup kan harus tetap diiket

[00:53:09] Person 1: ah oke oke walaupun tadi pickup tadi plus pointnya adalah ada power steeringnya itu

[00:53:14] Person 2: Kalau pick up lebih poinnya sih sebenarnya lebih enak bawa barangbarang besar.

[00:53:24] Person 1: Panjangpanjang tergantung barang yang mau

[00:53:26] Person 2: dibawa gitu berarti ya? Semua lebih efisien ya pakai pickup kalau misal barang besar sama panjang yang itu juga panjang kan itu harus yang lebih itu kan kalau mereka kan kapasitasnya udah memang memang muatan mereka lah, muatan pick up lah maksudnya.

[00:53:46] Person 1: Oke tapi kalau pick up yang dipakai sama Pak Didi sekarang yang Daihatsu ini dari segi bahan bakarnya dari segi bensinnya gimana Pak?

[00:53:57] Person 2: Maksudnya gimana nih? Irit atau enggaknya?

[00:53:59] Person 1: Iya irit, irit, awet gitu atau gimana?

[00:54:03] Person 2: Kalau misalnya irit atau enggak sebenarnya bensin saya lihat biasa karena kita apa ya mereka rembes kalau saya lihat bensin irit atau enggak kan saya enggak tahu juga pengeluaran di mereka juga kan sebenarnya

[00:54:17] Person 1: oh oke karena mereka gitu ya yang

[00:54:19] Person 2: biasanya ya nanti rembes bensin awalnya memang saya ada catatan lah pengisian berapa rumah kesini saya rasa saya udah tahulah kapasitas itu mobil berapa kilometer dan cukup berapa bensin gitu.

[00:54:43] Person 1: Oke, oke. Tapi jadi maksudnya apa terhitungnya tetap awetkah gitu atau gimana? Atau irit atau gimana?

[00:54:50] Person 2: Normal aja sih. Kalau saya irit atau enggak, karena saya belum tahu perbandingan sama yang lain kan. Irit atau enggaknya.

[00:54:57] Person 1: Oh, oke.

[00:54:58] Person 2: Ya karena yang saya gunakan hanya 2 bulan.

[00:55:01] Person 1: Iya, dan kebetulan duaduanya juga dari Daihatsu gitu ya? Iya, betul sekali. Oh oke oke Tapi mungkin kalau dari segi kenyamanannya berarti temanteman yang kru apa si driver ini ada masalah nggak sama mereka menyetir? Nggak sih Mungkin dari

[00:55:33] Person 2: Kalau nyetir sih nggak ada, paling bermasalah yang mereka nggak bisa nyetir.

[00:55:38] Person 1: Oke. Itu aja sih. Kalau itu berarti dia duduk di samping aja ya, udah ya, lihatin gym maps gitu aja ya. Oke.

[00:55:46] Person 2: Jadi helper aja gitu aja.

[00:55:49] Person 1: Oke oke baik baik sip. Nah selain, kalau tadi kan aku liat kayaknya Pak Didi nih, ini idiot loyal banget gitu ya, loyal banget sama Daihatsu gitu. Dari Pak Didi sendiri sebenarnya kalau kita ngomongin pick up gitu ya atau fan itu merkmerk apa aja sih yang pernah Pak Didi tau?

[00:56:08] Person 2: Yang saat ini ya waktu zaman saya sebenarnya masih dikit ya Carry atau old diesel tuh yang dari Mitsubishi yang tahu saya tapi kalau sekarang kan banyak kayak isunya mulai olahraga tuh

[00:56:23] Person 1: oh isuzu tenaga itu jatuhnya baru ya

[00:56:25] Person 2: kalau nggak tahu baru tapi saya baru

[00:56:29] Person 1: ya kan

[00:56:30] Person 2: ribuan ini ya setau saya. Saya baru melihatnya kan ada tuh yang Traga yang semacam mobil box

[00:56:55] Person 3: ya oke

[00:56:55] Person 1: kalau yang Mitsubishi tadi yang mana tuh yang cold berarti

[00:56:58] Person 2: ya yang hot diesel itu yang mobil pop diesel bisa lihat di pasar tuh nah itu Mitsubishi karena ada itu kalau saya kan terlalu besar

[00:57:12] Person 1: kalau besar untuk apa nih?

[00:57:15] Person 2: Kapasitasnya maksudnya waktu itu lebih besar kan lebih besar waktu itu kan di gudang saya ya karena gudangnya waktu masih di yang di Bekasi masih sempit masih jalan itu termasuk awalnya kenapa saya ngambil kalau bisa tapi kalau sekarang ya mau nggak mau memang harus upgrade. Kalau ngelihat dari keadaan kapasitas barang yang kita pengen bawa memang harus upgrade mobil sih.

[00:57:44] Person 1: Oke oke oke oke baik. Terus apa lagi nih berarti? Merkmerk gitu ya, merk mara apa namanya mobil pick up gitu atau mobil van tadi kan ada Mitsubishi, terus habis itu ada Isuzu, terus apa lagi?

[00:57:56] Person 2: Paling Suzuki ya, Suzuki juga kan ngeluarin juga kan sekarang pen,

[00:58:04] Person 1: Wuling? Iya, Wuling nya

[00:58:07] Person 2: Cina? Iya, saya pernah lihat pernah tahu ada yang bawa malah berbentuk pen tapi dia kayak mobil Kijang, inova tapi belakangnya pen, blend pen Apa

[00:58:23] Person 1: berarti dia pick up gitu apa box si bullying itu?

[00:58:26] Person 2: Nggak, jatuhnya kayak van kalau dia.

[00:58:28] Person 1: Off van, oke oke oke oke. Waktu itu Pak, daddy metnya di mana tuh?

[00:58:34] Person 2: Ada yang jalan waktu itu terus ada yang waktu lagi nganter dia pake aplikasi kalau nggak salah dia pake aplikasi temen ya pake aplikasi itu ada wuling pen kayak gitu ada pilihan waktu

[00:59:03] Person 1: itu. Tapi itu Wuling fan berarti khusus buat ngangkut barang berarti ya?

[00:59:08] Person 2: Setahu saya pastinya ya. Soalnya yang berhubungan dengan blind van pasti buat barang.

[00:59:12] Person 1: Pasti buat barang ya. Maksudnya kalau misalkan bawa barang banyak nggak mungkin kena tilang gitu kan karena diperuntukkan buat bawa barang ya? Oke oke oke baik baik baik

[00:59:20] Person 2: baik itu ya barang itu mobilmobil yang ada kirenya ya? Ibaratnya itu udah pasti mobil barang lah ibaratnya

[00:59:28] Person 1: ada apanya Pak

[00:59:30] Person 2: Kir Kir

[00:59:31] Person 1: Kir Kir?

[00:59:32] Person 2: Nomor berikutnya, ya itu.

[00:59:33] Person 1: Oh, nomor Kir?

[00:59:34] Person 2: Jadi harus ada Kir gitu kan pengurusan gitu.

[00:59:39] Person 1: Ah, buat izin. Oke oke oke baik baik. Nah, ini menurut Pak Dedi aja gitu ya sepengetahuan Pak Dedi atau mungkin pernah dengardengar cerita dari temanteman Pak Dedi gitu ya menurut Pak Dedi Mitsubishi itu kayak gimana sih brandnya seperti apa sih?

[01:00:00] Person 2: Apa nih? Brand brand apa nih mobil?

[01:00:03] Person 1: Mobil niaga berarti ya? Ini kita konteksnya mobil niaga entah

[01:00:06] Person 2: itu mungkin Kenapa? Mobil niaga atau minibus atau minibus atau minibus?

[01:00:15] Person 1: Iya, jadi apa namanya apapun itu. Mungkin kalau dari Pak Didi mungkin kira itu truk atau misalkan pick up atau misalkan minibus atau fan gitu ya. Jadi ini kita melihatnya secara keseluruhan aja gitu. Kalau Mitsubishi tuh ngeliatnya gimana?

[01:00:28] Person 2: Kalau saya, kalau Mitsubishi lebih wah, kalau saya lihat.

[01:00:34] Person 1: Kenapa tuh?

[01:00:35] Person 2: Awalnya kan karena kalau misalnya mobil Mitsubishi, dulu memang saya pengen kayak Muslih Lancer gitu kan. Angka harganya memang agak tinggi

[01:00:46] Person 1: kan? Jadi identiknya

[01:00:49] Person 2: awalnya kayak gitu cuma kalau di Niaga saya belum belum tahu nih itu karena saya belum pengen upgrade jadi untuk cari apa yang terbaiknya atau apa poinpoinnya saya juga belum karena saya belum tahu kalau masalah niaga ya kalau buat niaga tapi tahu kalau mobilnya mobilnya tahu

[01:01:32] Person 1: tapi temantemannya Pak Dedi ada yang make juga nih Mitsubishi buat misalkan tadi anterantar barang gitu

[01:01:37] Person 2: ada yang make Ada yang engkel pakai.

[01:01:41] Person 1: Engkel ya? Tapi rata-rata engkel ya berarti ya?

[01:01:43] Person 2: Iya rata-rata yang besar itu.

[01:01:46] Person 1: Oke oke oke baik. Terus habis itu kalau isuzu brandnya seperti apa sih?

[01:01:53] Person 2: Ada yang pakai. Nah itu yang saya bilang waktu itu saya pernah ngeliat temen saya pakai Traga. Setahu saya dari Isuzu ya Traga kalau nggak salah. Ya itu saya tertarik di situ maksudnya.

[01:02:06] Person 1: Tertariknya dalam kenapa tuh tertariknya?

[01:02:09] Person 2: Iya maksudnya juga lebih besar kalau dia

[01:02:11] Person 1: kan ah oke kapasitasnya lebih gede gitu ya oke terus apa lagi nih yang membuat kita tertarik gitu ya buat ke apa buat nambah si isuzu Traga ini?

[01:02:24] Person 2: Tampilan sih sebenarnya yang remamik ini udah mobil aja 2018 gitu kan tampilannya lebih baru kalau nemu mobil baru kan terus juga karena lebih besar sih kita sebenarnya saya nggak ngelihat merek atau nggak ya saya sebenarnya kayak upgrade yang lebih agak besar aja maksudnya biar barang tuh bisa masuk

[01:02:48] Person 1: oke poin pentingnya itu ya itu ya dari segi loading barangnya itu lebih besar gitu ya oke oke oke sama tampilan tadi kalau tampilan berarti Isuzu tuh kelihatan lebih modern gitu ya iya untuk saat ini untuk

[01:03:02] Person 2: saat ini baru ya 2000 apa ya ini tahun 2000an dia kayaknya ngeluarin mobil yang traga itu oke oke oke

[01:03:10] Person 3: oke oke oke oke oke

[01:03:10] Person 1: oke oke

[01:03:13] Person 3: oke oke

[01:03:14] Person 2: oke maksudnya itu ada mobil Isuzu yang semacam engkel tapi lebih kecil di atas mobil box maksudnya ada waktu saya pernah lihat mobil box, mobil box itu cuma nggak gede ankel tapi dibawa ankel loh saya juga jelasinnya susah tuh ukurannya soalnya ukurannya agak lebih kecil dibanding ankel yang yang roda yang besar itu ya mobil ada tuh dia itu saya womi ditarik kesitu tuh

[01:03:50] Person 1: oke karena itu tadi ya cocok buat bawa barangbarang ini gitu ya barangbarang kita dari gudang ke venue ya Oke oke oke oke. Kalau isuk sorry, Suzuki gimana nih?

[01:04:03] Person 2: Suzuki? Suzuki paling yang saya tahu yang pick up ya sekarang? Ah yang

[01:04:11] Person 1: mana seperti yang Carry itu

[01:04:14] Person 2: ya sekarang ngeluarin Suzuki itu lebih lebih besar dibanding Carry yang dulu kan bentuknya memang dan saya lihat juga lebih besar dibandingkan Gran Max oke oke oke oke oke

[01:04:35] Person 1: oke oke oke

[01:04:37] Person 2: Tapi kalau misalnya untuk detailnya saya sih belum belum.

[01:04:46] Person 1: Antara Mitsubishi, Isuzu, Suzuki, sama Daihatsu berarti ini semua lini brandbrandnya ini ada apa namanya ada vannya juga Pak? Kalau tadi kan kita bahas masih pick up gitu ya. Vannya itu juga ada berarti mereka?

[01:05:00] Person 2: Tunjukkan ada Daihatsu, ada Mitsubishi setau saya bukan fan tapi mobil box ya

[01:05:09] Person 1: mobil box itunya ya

[01:05:11] Person 2: Iya mobil box tahu saya sih Oke tapi saya belum tahu dia ada pen atau enggak saya maksudnya apa saya yang kurang ngeh tapi saya tau saya kalo Mitsubishi yang box, yang bentuknya box itu

[01:05:25] Person 1: mungkin juga karena mungkin juga karena Mitsubishi juga ga banyak gitu pengguna vannya gitu kali ya vannya vannya bisa jadi deh gitu juga ga sih pa? Kalau kita kan biasanya ngeliatnya fan ya Daihatsu gitu

[01:05:38] Person 2: ya. Pengguna Mitsubishi setau saya kan yang port diesel itu ya yang kayak baknya kan juga ada. Mobil juga ada, terus ada mobil boxnya juga ada. Nah kebanyakan kan mereka buat antar kota kebanyakan rata-rata kalau di dalam kota biasanya udah mulai jarang tapi kalau saya ngeliat justru antar kota itu masih pakai masih banyak yang pakai

[01:06:02] Person 1: kalau isuzu juga ada

[01:06:04] Person 2: Ya? Isuyu? Isuyu? Kayaknya belum ada van ya, tapi box sih ada banyaknya.

[01:06:12] Person 1: Ops ya, lagilagi sama Ken IsSubie ya. Belum familiar gitu ya, belum banyak dilihat juga sama kita di jalan gitu ya, ya si Suzuki Pen ini.

[01:06:21] Person 2: Kalau di sini belum tau cuma kebanyakan mobil box kayak panther box kan ada yang di bawah belakangnya itu kan isunya juga panther kan, nah itu kalau kayaknya saya belum tau.

[01:06:37] Person 1: Oke oke oke baik baik baik. Oke nah habis ini sebentar aku mau share screen.

[01:06:49] Person 2: Oke.

[01:06:51] Person 1: Sip. Iya, ini udah keliatan nggak Pak?

[01:06:56] Person 2: Itu apa tuh? Oh isu zutera. Oke,

[01:07:00] Person 1: ini berarti yang dilihat sama Pak Dedi di jalan itu ya isu zuteraga ini? Apa bukan?

[01:07:06] Person 2: Belakangnya ada

[01:07:07] Person 1: boxnya? Oh, belakangnya ada boxnya justru ya? Jadi nggak kosongan kaya gini?

[01:07:12] Person 2: Kalau ini yang bentuk pickup kan ya?

[01:07:14] Person 1: Heeh heeh

[01:07:15] Person 2: Tapi saya pernah lihat tuh yang ada boxnya

[01:07:19] Person 1: Oke, tapi kalau yang buat cocok gitu ya kalau misalkan kita kaitin gitu sama kebutuhannya bisnis Pak Dedi kira-kira lebih cocok yang kayak apa namanya terbuka kayak gini atau yang ada boxnya?

[01:07:32] Person 2: Nah tergantung ini makanya kenapa saya pilih pen sama box karena kan gantung kapasitas kalau saya karena ada panjang sama barang-barang nah kalau misalnya udah boxnya gini lebih cocok sih ya cocok ini

[01:07:49] Person 1: cocok yang ini kalau dengan ada boxnya

[01:07:52] Person 2: makanya tergantung saya ngelihat kapasitas ya. Kapal barang itu kan nggak semua box bisa sampai kan?

[01:08:04] Person 1: Ada batasbatas

[01:08:07] Person 2: volume di dalam box itu kan?

[01:08:10] Person 1: Oke oke. Nah mungkin nih habis ini aku ngeliat tim. Nah, ini spesifikasinya nih Pak. Kurang lebih dimensinya gitu ya. Kelihatan nggak? Bisa dibaca aja dulu ya. Mungkin agak banyak. Ada dimensi, model mesin transmisi, rem, tangki, terus kapasitas muatan gitu ya sama kecepatan maksimum.

[01:08:31] Person 2: Oh ini masuk kalau gua. Kalau barang saya masuk semua ini, Ma.

[01:08:34] Person 1: Masuk ya? Dari segi apa nih, Pak?

[01:08:36] Person 2: Panjang lebar tingginya ini. Oh jadi ini panjang dimensi ini ya kan, pick up nya kan belakangnya kan? Bukan panjang mobil ya kan?

[01:08:48] Person 1: Bukan, tapi harapannya kok pakai gini berarti mendingan panjang, apa enggak dihitungnya panjang boxnya aja gitu ya, bukan panjang mobil?

[01:08:58] Person 2: Nah, karena kita berhubungan sama barang biasanya kita melihat dimensi dimensi ininya ya, dimensi

[01:09:05] Person 1: box nya di situ.

[01:09:07] Person 2: Karena ini berhubungan sama barang, bukan berhubungan sama mobil?

[01:09:11] Person 1: Oke, oke. Tapi kalau misalnya katakanlah ini emang dimensi dari kapasitasnya, dari muatannya, ini masuk ke barangbarang kita?

[01:09:19] Person 2: Masuk, kalau bentuk mobil ini masuk.

[01:09:23] Person 1: Oke, oke, oke. Selain dari dimensinya, aspek lain? Ada yang cocoknya?

[01:09:31] Person 3: Cocok itu kan

[01:09:31] Person 2: lebih dari 1 ton kan? Hampir 15 ton kan untuk kapasitas semua ton. Iya, iya. Beratnya kan? Oke,

[01:09:37] Person 1: oke. Kalau kecepatan tadi?

[01:09:43] Person 2: Untuk ukuran itu masuk

[01:09:46] Person 1: masuk ya

[01:09:48] Person 2: iya mungkin kalau barangnya kalau kecepatan itu udah jarang ya pakai paling dibawa kalau untuk di jalanan kan nggak maksimal 80 juga udah kencang barangnya tapi kalau untuk kapasitas mobil ya bagus maksudnya masuk ini Termasuk kencang lah ya.

[01:10:11] Person 1: Oke, jadi dari segi dimensinya nih sama kapasitas motorizannya cocok gitu ya Pak?

[01:10:16] Person 2: Iya.

[01:10:16] Person 1: Oke, oke, oke. Nah kalau misalkan dari spesifikasi seperti ini gitu ya, Pak Dedi menganggapnya mobil si Traga PU ini berapa nih harganya?

[01:10:31] Person 2: Gitaran berapa ini?

[01:10:36] Person 1: Tiga ratus tiga ratus tiga ratus juta berarti ya kenapa tuh pak kenapa mikirnya tiga ratus juta berarti?

[01:10:44] Person 2: Ini ya karena di ini gambaran saya aja sih

[01:10:52] Person 1: sebenarnya iya nggak papa ya justru aku pengen tanya gitu ya kenapa mikirnya 300 juta

[01:10:59] Person 2: karena kan dia termasuk agak besar ya mobil besar kan Mobil besar, terus Den ini bensinnya atau diesel lebih?

[01:11:11] Person 1: Oh ini nggak ada, nggak ada, nggak ada, nggak ada, nggak ada detailnya. Tapi kalau harapannya Pak Dedi dengan harga 300 juta itu udah bisa atau masih bensin?

[01:11:22] Person 2: Tergantung sama aja sih sebenarnya bensin atau diesel. Nah kalau kita kan lebih irit diesel kalau misalnya mobil mobil besar ya. Gambar, mungkin. Terapan ilmu yang kita pake maksudnya anak jalanan tuh kayak gitu.

[01:11:36] Person 1: Bisa lebih murah gitu ya? Lebih irit gitu ya? Oke oke jadi 300 itu udah sama diesel dan dimensinya seperti ini gitu ya? Ya? Oke oke, kalo kemahalan kalo misalkan katakanlah ini harganya mahal, itu mahalnya segimana tuh pak? Yang sampe Pak Dedi nggak mau beli? Kalo di atas berapa?

[01:11:59] Person 2: Maksudnya mahal atau enggak?

[01:12:01] Person 1: Kalau 300 kan berarti kan asumsi adalah Pak Dedi itu mau beli gitu kan, masih mau beli gitu 300 juta itu. Nah kalau lebih dari 300 itu masih mau beli atau enggak?

[01:12:10] Person 2: Tergantung makanya tergantung spesifikasinya kan saya juga belum belum detail banget

[01:12:18] Person 1: ya cuma kalau

[01:12:20] Person 2: misalnya saya ngeliat sih masuk kalau menurut gambaran saya pengalaman saya tentang mobil ya masuk

[01:12:28] Person 1: Oke oke. Kalau di atas.

[01:12:30] Person 2: Di atas itunya juga saya kan belum tau spesifikasi semuanya khususnya lah ya. Pasti kenapa di angka segitu kan? Semua mobil kan bedabeda

[01:12:42] Person 1: ya? Betul, betul.

[01:12:43] Person 2: Keunggulannya orang kan bedabeda. Kalau kita ngelihat di keunggulan tapi harganya masuk ya kenapa nggak kalau seri kalau saya.

[01:12:53] Person 1: Oke, oke, oke. Tapi kalau dari Suzuki Daihatsu yang pickup yang dipakai padi di sekarang itu harganya di rentang 300 juga itu Pak atau gimana?

[01:13:01] Person 2: Kalau saya masih di bawah

[01:13:04] Person 1: Oh di bawah itu gitu ya berarti ya?

[01:13:06] Person 2: Masih di angka yang Grand Max aja waktu itu saya beli di angka

[01:13:14] Person 1: 85. Oh 85 itu ya? Kok murah banget ya? Oke, oke, baik baik. Oke. Terus kita lanjut, nah ini Isuzu NMR yang L ya. Ini kira-kira masih cocok nggak nih bawa barang-barangnya Pak Deli?

[01:13:32] Person 2: Kalau untuk kapasitas saya,

[01:13:35] Person 1: mungkin langsung aja nih ya, kapasitasnya segini.

[01:13:40] Person 2: Sebenarnya makin besar sih sebenarnya makin cocok.

[01:13:44] Person 1: Tapi kan pasti ada kayak limitnya gitu kan, kalau tadi kan Pak Deni bilang ada juga yang ankle tuh kegedean gitu ya, maksudnya terlalu gede terlalu besar gitu buat

[01:13:51] Person 3: main yang paling besar gitu buat main yang paling besar gitu buat main yang paling besar gitu buat main yang paling besar gitu buat main yang paling besar gitu buat main yang paling besar

[01:13:53] Person 2: gitu kalau untuk saat ini kalau di saya untuk usaha saya itu terlalu besar kalau saya?

[01:13:58] Person 1: Yang ini yang ini dari segi apa yang dipa yang besar mas? Dimensinya atau semuanya? Oh

[01:14:06] Person 2: oke kecuali yang saya bilang kalau misalnya insya Solo bisa merambah ke I oh pasti

[01:14:18] Person 1: ya oke oke oke dengan kapasitasnya hampir lima ton berarti ini ya Berarti ini kalau dari segi dimensinya, kalau misalkan buat barang kita yang saat ini gitu ya, apa namanya, nggak cocoknya di mana ini pak? Di panjangnya, lebar, tinggi, atau jarak sumbunya? Kepanjangan atau terlalu lebar?

[01:14:41] Person 2: Kepanjangan ya kalau saya, kalau untuk saat ini ya?

[01:14:51] Person 1: Oke baik baik. Terus, ah harganya nih Pak. Kirakira kalau buat si isuzu NMRL ini harganya kirakira berapa?

[01:15:01] Person 2: Kalau misalnya Ntar saya gambar ilang Oh

[01:15:07] Person 1: gambar, nah ya, ini udah ada lagi.

[01:15:11] Person 2: Ada yang, maaf ini ada yang masuk WA sih, saya yang belum.

[01:15:17] Person 1: Oke, oke, gapapa. Kalau

[01:15:26] Person 2: angkaangka mobil ankle kayak gitu kan biasanya di angka 400usan lah ya?

[01:15:33] Person 1: 400 juta ke atas berarti?

[01:15:34] Person 2: Iya 400usan.

[01:15:38] Person 1: Oke oke maksimalnya berapa nih pak? Kalau dilihat dari spesifikasi ini gitu ya maksimal apa namanya harga jualnya yang bikin kita nggak mau beli. 400 kan mungkin kayak harga normal gitu ya istilahnya kita masih beli gitu tapi kalau yang udah kemahalan tuh menurut Pak Adini di angka berapa tuh?

[01:15:57] Person 2: Di angka 500 mas Udah pasti.

[01:16:01] Person 1: Oke. 500 juga udah mahal

[01:16:03] Person 2: banget ya? Kalau. Jangan saya sekitar

[01:16:06] Person 1: 400 itu. Oke oke. Jadi paling 500 keatas sudah mahalan ya?

[01:16:11] Person 2: Cuma ya itu, saya belum tahu detailnya mobil mobil gede tuh karena belum tahu harga juga belum menelusuri lah ibaratnya. Kalau saya lihatlihat kan ya sekitaran itu ada gambargambaran

[01:16:28] Person 1: Oke oke oke oke. Selanjutnya nah ini ya Isuzu NMR HD yang 58. Nah ini spesifikasinya seperti ini. Kalau kita lihat sebenarnya agak miripmirip ya sama yang NMR L ini.

[01:16:43] Person 2: Ankle ya?

[01:16:44] Person 1: He'eh si ankle cuman mungkin dari segi dimensinya dia lebih pendek sedikit nih kalo tadi kan 7 apa namanya 7545 sedangkan kalo ini kan

[01:16:54] Person 2: 6. Ya soalnya setau saya ini mobil buat yang barangbarang berat kayak berbentuk batuan gitu, pasir kalau oh

[01:17:04] Person 1: oke, kalau buat barangbarang nyampe Deddy udah nggak cocok nih walaupun udah jadi EO nanti,

[01:17:10] Person 2: amin amin dan cocoknya yang tadi

[01:17:13] Person 1: yang ini ya?

[01:17:17] Person 2: Kalau saya sih, itu lebih

[01:17:21] Person 1: safety. Safetynya dari segi apa nih? Berarti dari segi ada boxnya?

[01:17:25] Person 2: Boxnya kalau saya lebih safety. Kalau Kalau pakai berbentuk yang agak tebal biasanya buat barangbarang berat. Oke,

[01:17:51] Person 1: oke, oke. Kalau harganya kira-kira di harga berapa nih, Pak? Walaupun kayaknya mungkin kita nggak akan merambah ke sini gitu ya. Cuma kira-kira harganya berapa? 400an berarti ya? Iya. 400 jutaan gitu. Kenapa tuh Pak kenal mikirnya 400an?

[01:18:11] Person 2: Ini nggak sama, ambil sama kayak yang sebelumnya ya. 300an. Oh.

[01:18:16] Person 1: 0, yang terakhir?

[01:18:17] Person 2: Oh, sorry,

[01:18:19] Person 1: yang mana nih? Ini? Iya, apa

[01:18:23] Person 2: yang di mahalan yang tadi kalau saya lihat.

[01:18:43] Person 1: 400 ya? Oke oke.

[01:18:45] Person 2: Ya tidak setengah lah kalau saya lihat dibanding di bawah yang tadi angle kalau saya lihat

[01:18:51] Person 1: kenapa tuh pak? Kenapa di bawah?

[01:18:53] Person 2: Tapi speknya lebih lebih

[01:19:09] Person 1: ini ya yang 5 koma 8 di cup

[01:19:13] Person 2: yang pertama ya

[01:19:17] Person 1: tapi kenapa harganya mirip sama si yang L ini pak

[01:19:24] Person 2: Nggak maksudnya di atas yang

[01:19:28] Person 1: L ya? Jadi berapa tuh? 500?

[01:19:35] Person 2: Kalau saya ngeliat tiga setengah sampai empat setengah lah.

[01:19:37] Person 1: Tiga setengah sampai empat setengah, oke maksimal itu empat ratus lima puluh gitu ya. Oke, oke, oke, baik. Terus nanya yang lebih gede lagi gitu ya, ini yang 65. Perbedaannya itu mungkin lebih kepada kecepatannya ya, Nia. Kalau kita lihat kecepatannya dia lebih lambat gitu dibanding yang 58. Tapi dari segi kapasitas muatan dia lebih kecil sedikit, tapi kalau dari segi dimensinya dia miripmirip. Kirakira ini bakal lebih murah atau lebih mahal dibanding 5 koma 8?

[01:20:16] Person 2: Kalau saya lebih mahal

[01:20:19] Person 1: kenapa tuh Pak? Kenapa lebih mahal?

[01:20:23] Person 2: Ya saya ngeliat dari bentuknya ya bentuknya terus sama bagian belakangnya aja udah ada tambahan di atas kan bentuk belakang di HP ini pasir kalau menurut saya kayak gitu. Kayak bahanbahan bangunan kalau saya lihat.

[01:20:52] Person 1: Ah, oke oke oke. Tapi harganya berarti gimana?

[01:20:59] Person 2: Ya, pasti agak lebih mahal dibanding yang biasa ya.

[01:21:05] Person 1: Kalau tadi kan yang ini, yang 58 ini maksimalnya 450 gitu ya. Kalau yang 65 kita kasih harga berapa?

[01:21:15] Person 2: Ya paling di atas 400 500 ini. Yang tadinya juga 65 dibanding tadi kan?

[01:21:34] Person 1: Tunggu bentar. Segi kapasitasnya kalau kapasitasnya kan kalau si 65, lima ribu 672. Kalau misalkan yang 58 beda 6 kilo sih. Ini 5678. Bedanya di angka belakangnya, kalau yang 65 ini belakangnya angka 2, sedangkan kalau misalkan yang 58 belakangnya angka 8 jadi otomatis yang 08 ini yang lebih gede dikit gitu

[01:22:02] Person 2: ya paling sensi nggak jauh beda ya

[01:22:08] Person 1: Nama ya 400an, maksimal tadi 600 gitu ya?

[01:22:11] Person 2: Iya maksimal.

[01:22:12] Person 1: Oke oke oke oke. Nah yang terakhir nah ini nih, Isuzu giga gitu ya. GIGA NVM. Ini kirakira oke mungkin cocoknya deh barangbarang kayak gimana nih yang dibawa?

[01:22:25] Person 2: Wah kalau ini sih udah barangbarang besar ya, barang kayak besi atau yang berhubungan sama

[01:22:36] Person 1: Tapi masih cocok nggak sama buat barangbarangnya Pak Didi? Kalau

[01:22:42] Person 2: ini bukannya nggak, apa nggak? Nggak cocok kalau saya.

[01:22:48] Person 1: Oh udah masuk nggak cocok, kenapa tuh?

[01:22:52] Person 2: Besar, barang saya juga bukan barang yang buat mobil kayak gini.

[01:23:01] Person 1: Oke oke oke. Karena dari segi kalau kita lihat dimensinya nih juga lebih wah lagi ya panjangnya udah 11 ribu.

[01:23:08] Person 2: Berarti udah lebih cara kalau ini.

[01:23:13] Person 1: Terus kapasitasnya juga udah 18, 18 ton berarti ini ya? Udah 18 ton. Oke oke harganya berarti kira-kira gimana nih kalau ini menurut Pak Dedi aja gitu walaupun ini udah di luar ini gitu ya di luar ranah angkutan yang dipakai sama Pak

[01:23:29] Person 2: Dedi di angka 300 ke atas kalau ini 800 ke atas kalau menurut saya sih

[01:23:36] Person 1: 700800an berarti ya?

[01:23:38] Person 2: Iya, karena kapasitas mobilnya kan.

[01:23:42] Person 1: I see I see I see. Oke. Oke, oke, oke sip sip. Nah, kalau misalkan tadi kan Pak Dedi sempat ngulang-ulang gitu berapa kali ya mau upgrade, mau upgrade gitu. Sebenarnya kalau dari Pak Dedi sendiri, ketika benar-benar pengen upgrade mobil, itu di saat seperti apa sih Pak? Kondisi bisnisnya lagi di saat seperti apa gitu yang kita butuh banget, gitu ya, Urin banget buat mengupgrade mobil atau nambah mobil?

[01:24:12] Person 2: Oh, nangan mobil mungkin ya karena penambahan kerjaan sih rutinnya kerjaan maksudnya lagi padat-padat dari kerjaan kan biasanya mobil satu keluar terkadang saya ada momen saya ambil kerjaan lain di hari yang sama. Oh, oke.

[01:24:33] Person 1: Jadi satu project di satu hari yang sama ya? Ya

[01:24:38] Person 2: maksudnya di dua tempat di hari yang sama. Bukan satu project ya, tapi beda proyek. Maksudnya di tempat yang berbeda gitu biasanya karena kayak gitu.

[01:24:54] Person 1: Oke oke oke oke itu berarti tadi gitu ya. Terus habis itu apa lagi nih Pak yang bikin kita pengen momen-momen seperti apa gitu yang kita butuh nambah mobil? Atau upgrade mobil?

[01:25:07] Person 2: Ya paling kapasitas sih. Terkadang GR yang sama di satu moon dia minta request barang-barang yang kadang ada saya yang bawa 6 TV dia waktu itu di JCC itu

[01:25:24] Person 1: dan

[01:25:26] Person 2: kapasitas 6 TV terus saya juga proyektor juga yang proyektor terus namanya breket-breket semua itu kalau masuk semua itu nggak masuk

[01:25:37] Person 1: oke oke oke

[01:25:38] Person 2: ibaratnya di dalam gudang itu harus keluar ada waktu satu kali momen yang di gudang itu keluar semua itu nggak masuk dua mobil

[01:25:49] Person 1: nah kok berarti kayak gitu berarti gimana tuh pak antisipasinya

[01:25:52] Person 2: paling saya dulu yang lebih urgent dipasang duluan.

[01:25:58] Person 1: Oh. Berat balik berarti ya?

[01:25:59] Person 2: Em. Kalo mau lebih. Kalo misalnya benerbener urgent waktunya untuk waktu ya, kalau waktu bukan kos ya, ya paling kita langsung cari mobil lain. Pas sewa atau online kan ada sekarang yang online.

[01:26:18] Person 1: Oke, kalau misalkan kita beli mobil baru nih pak, kira-kira promo seperti apa nih yang cocok gitu ya? Yang menarik buat kita?

[01:26:28] Person 2: Mobil baru, maksudnya promo Ya

[01:26:38] Person 1: pasti

[01:26:42] Person 2: kan diskon itu kan tergantung dari harga mobil ya.

[01:26:46] Person 3: He he.

[01:26:46] Person 2: Misalnya kita ngelihat dari mobil yang kita pengen gunain juga ngelihat dari harga mobilnya dan kita tahu awalnya harga mobilnya misalnya di angka 300 di diskon 20% aja juga udah lumayan kan tergantung lumayan tergantung diskon tergantung diskon yang ditawarkan kayak gitu kan

[01:27:09] Person 1: oke oke oke kalau cicilan gitu tipikalnya Pak Dedi itu kalau bayar tunai cash gitu atau nyicil tuh?

[01:27:16] Person 2: Untuk saat ini cash.

[01:27:19] Person 1: Cash ya oke oke tapi kalau misalnya katakanlah di masa depan gitu?

[01:27:25] Person 2: Kemungkinan bisa kemungkinan kemungkinan tergantung insya Allah kan tahun depan saya udah ada prepare ke sana kan tergantung budget juga bisa cash atau nyicil buat saya postnya

[01:27:38] Person 1: oke oke oke oke

[01:27:41] Person 2: untuk saat ini dilakukan penyicilan sih nggak ada masalah cuma saya lagi ngelihat ke X saya masih jalan di tahun depan itu agak rutin kalau misalnya butuh upgrade urgent ya paling pasti nyicil.

[01:27:58] Person 1: Oke oke baik baik.

[01:28:00] Person 2: Dibanding saya harus kayak kemarin harus perhitungannya nyewa mobil yang lain atau bayar online kan perhitungannya hitung

[01:28:09] Person 3: perhitungan dari

[01:28:09] Person 2: itu, meninggal saya bayar bulanan nyicil kan gitu kan, tapi mobil nanti kan ada lah ibaratnya milik lah.

[01:28:18] Person 1: I see, oke oke oke baik. Nah mungkin pertanyaan terakhir nih Pak, Kalau misalkan dari Pak Dedi sendiri gitu ya, bisa bikin mobil khusus bisnis yang Pak Dedi gitu, kira-kira fitur-fitur apa gitu yang harus dimasukin ke mobil tersebut?

[01:28:37] Person 2: Ya pasti mobil itu untuk fitur di dalamnya berarti kan.

[01:28:42] Person 1: AC ya

[01:28:43] Person 2: begitu kan?

[01:28:44] Person 1: AC berarti AC kayak gimana? Apakah AC Sentral yang di depan atau AC yang di tengah-tengah atau gimana?

[01:28:54] Person 2: Kalau maknanya tergantung kalau AC sentral tergantung dari mobil juga ya, kalau saya lihat. Kalau yang kayak mobil barang kan lebih enak mobil yang AC di depan, Karena orangnya hanya ada di depan. Kalau Sentral kan nggak walaupun di barang masa barang kita malah nggak kan. Beda kan. Cuma kalau ada sentralnya lebih bagus memang

[01:29:20] Person 1: oke oke terus apalagi nih kak?

[01:29:22] Person 2: Iya kak ya pasti kan ada tvnya terus sekarang-sekarang udah ada otomatis kan yang dulunya cuma area radio sekarang udah otomatis kamera mundur juga sekarang kan udah pada ilang semua kalau di jaman saya kan fan ini kan belum harus pasang manual kan.

[01:29:40] Person 1: Itu dulunya berarti belum juga tuh yang si pick up sama fan

[01:29:43] Person 2: itu belum? Oh oke. Belum ada bawaan dari fitur bawaan mobil itu dua mata itu masangan banget kan di belakang aja

[01:29:54] Person 1: oh iya bener bener bener bener ya kalo

[01:29:57] Person 2: misalnya.

[01:29:58] Person 1: Karena kita full ya biasanya ya?

[01:30:00] Person 2: Full terus kalo misalnya kamera mundur kan lebih efisien biasanya. Karena kan jaman sekarang yang dipakai kan lebih apa ya? Simpel-simpel ya. Semua kan ada semua. Kalau mobil sekarang semuanya serba ada. Dulu kan mobil barang hanya khusus mobil bawa barang. Nggak ada fitur-fitur. Kalau misalnya ada anggaran mundur, AC atau TV dan biasanya gitu

[01:30:32] Person 1: oke oke jadi harapannya mobil udah

[01:30:41] Person 2: ada sih kayak gitugitu saya nggak tahu bawaan fitur bawaan dari fitur pabrikannya apa dia custom series saya juga bu.

[01:30:51] Person 1: Apa yang

[01:30:53] Person 2: lebih minat ke Traga itu saya lihat dari bentukannya terus saya fiturnya juga saya lihat udah agak lumayan ya soalnya saya pernah masuk ke tempat mobil teman saya itu

[01:31:04] Person 1: lumayan gimana tuh pak yang si Traga ini?

[01:31:06] Person 2: Kabinnya ya saya lihat Kabinnya tuh lebih ya enak lah kalau misalnya lihat

[01:31:12] Person 1: enak maksudnya kayak luas gitu atau gimana?

[01:31:15] Person 2: Karena saya pas masukin mau nyobain yang terakhir itu karena enak juga nih mobil

[01:31:24] Person 1: oke tapi setelah Abde itu udah ada TVnya itu udah ada TV si apa di dalam kabin itu

[01:31:31] Person 2: kemarin saya lihat sih ada tapi saya lupa nanya itu fitur atau enggak ya oh

[01:31:37] Person 1: oke nggak tahu itu bawaan atau kita rakit sendiri ya?

[01:31:39] Person 3: Kalau saya

[01:31:40] Person 2: tahu saya memang masih baru. Saya nggak tahu dia custom atau enggak sih, belum. Saya nggak sampai nanya ke situ sih.

[01:31:49] Person 1: Oke, sip sip sip sip. Oke, nah itu mungkin jadi pertanyaan terakhir ya, Pak ya untuk menutup diskusi kita kali ini gitu, semoga terima kasih banyak ya Pak Dedi udah mau ngobrolngobrol satu setengah jam nih pas gitu ya, nah mungkin selain Pak Dedi bisa live meeting ini kemudian lanjut aktivitasnya apa namanya Pak Dedi gitu ya dan nanti mungkin temanku juga ada yang akan hubungi Pak Didi juga gitu terkait insentif dan administrasi, gitu.

[01:32:13] Person 2: Oh begitu ya.