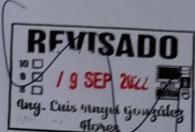




Tecnológico de Estudios Superiores de San Felipe del Progreso

# FUNDAMENTOS DE GESTIÓN DE SERVICIOS DE TI



GLOSARIO

Docente: Luis Angel González Flores

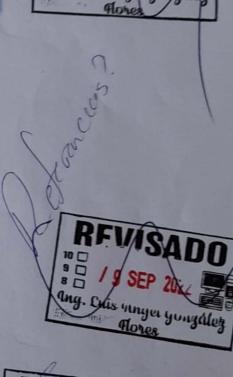
Equipo:

Alfonso Navarrete Celestino María Guadalupe Navarrete Cruz María Guadalupe Leonardo Cruz Xochilt Hernández González Anahí García Arriaga

Séptimo Semestre

Grupo: 701

REVISADO POPOS INGUISTA O POPOS INGUISTA





# INDICE

INTRODUCCIÓN	3	
MISIÓN	4	
VISIÓN	4	
GLOSARIO	5	

Rescer vos

## INTRODUCCIÓN

El presente reporte de investigación es conocer la misión, visón y objetivos de TESSFP, así mismo identificar términos de la unidad 1 de la materia que ya se han visualizado a lo largo de nuestra formación académica como sabemos las TI, en la actualidad nos han ayudado a una mejora en las cuestiones empresariales de alguna organización, la mayoría de las TI han mejorado su rendimiento en las cuestiones de avance empresarial, así como también mejora y actualiza todo típo de información de una empresa, en el informe veremos más conceptos básicos de la matería que quedaran más claros.

MISIÓN

1 Straco Formar Profesionistas e Investigadores consientes de las necesidades de su región, capaces de crear y difundir conocimientos Científicos, Tecnológicos y Culturales, que coadyuve en el desarrollo económico, político y social, y alcanzar los niveles de productividad y calidad que exige un mundo globalizado.

### VISIÓN

El Tecnológico de Estudios Superiores de San Felipe del Progreso, se concibe como una institución de educación superior, tendiente a la excelencia académica, que apoyado en el uso de tecnologías de la información y comunicación (TIC) enfrenta los retos que la sociedad demanda, a través de una gestión eficiente, transparente y eficaz. Sus egresados son profesionistas con capacidades críticas y analíticas, formados para brindar soluciones vanguardistas, con un elevado compromiso social, espíritu emprendedor y un amplio sentido ético.

#### **GLOSARIO**

- RED SOCIAL: Estructuras formadas en Internet por personas u organizaciones que se conectan a partir de intereses o valores comunes. A través de ellas, se crean relaciones entre individuos o empresas de forma rápida, sin jerarquía o límites físicos.
- COMERCIO SOCIAL: Comercio electrónico que supone el uso de redes sociales para ayudar en la compra y venta en línea de productos y servicios.
- SOFTWARE: Soporte lógico al sistema formal de un sistema informático, que comprende el conjunto de los componentes lógicos necesarios que hace posible la realización de tareas específicas,
- BPM; Gestión o administración por proceso de negocio (Business Process Management) a la metodología corporativa cuyo objetivo es mejorar el desempeño (eficiencia y eficacia) de la Organización a través de la gestión de los procesos de negocio, que se deben diseñar, modelar, organizar, documentar y optimizar de forma continua.
- ITIL; Es una guía de buenas prácticas para la gestión de servicios de tecnologías de la información. La guía ITIL ha sido elaborada para abarcar toda la infraestructura, desarrollo y operaciones de TI y gestionarla hacia la mejora de la calidad del servicio.
- OBJETIVOS ESTRATÉGICOS; Son las metas que se propone alcanzar una empresa a largo plazo, resultado de seguir una determinada estrategia acorde con su situación presente, su misión y su visión. Estos permiten orientar la actuación y la toma de decisiones en la empresa.
- COMPONENTES LÓGICOS: Influye en aplicaciones de procesadores y editores de texto.
- DATOS: Descripciones básicas de objetos.
- INFORMACIÓN: Datos con un significado específico.
- EMPRESA: Organización enfocada a desarrollar, producir o dar un servicio para satisfacer una necesidad.
- EMPRESA DIGITAL: Controla sus relaciones y sus procesos de organización digitalmente.
- NEGOCIO SOCIAL: Herramienta que permite mejorar la colaboración permitiendo conectarse la empresa con sus empleados, proveedores y clientes.
- CROWDSOURCING: Conocimiento colectivo o en conjunto de los integrantes de una empresa.
- BLOG: Sitio donde se publica y se accede a la información de manera rápida.
- MARKETING SOCIAL: Son los medios sociales con los que se puede interactuar con el cliente.

1. A. Jo