



## KONTAKT UND INFORMATION

Ist eine dynamische Firmenmitgliedschaft auch für Ihr Unternehmen interessant?  
Dann setzen Sie sich mit uns in Verbindung, in einem persönlichen Gespräch zeigen wir Ihnen gerne die vielfältigen Optionen.

### VERANTWORTLICH FÜR DEN INHALT

Nexxchange AG  
Landsträßer Hauptstraße 1/12  
1030 Wien, Österreich

Tel.: +43 1 606 20 70 10  
Fax.: +43 1 606 20 70 72  
Mail: [office@nexxchange.com](mailto:office@nexxchange.com)  
[www.nexxchange.com](http://www.nexxchange.com)



# Logo Golfclub



## BRINGEN SIE DYNAMIK IN IHRE FIRMENMITGLIEDSCHAFT

### DAS NEUE MEMBERSHIP-SHARING-MODELL

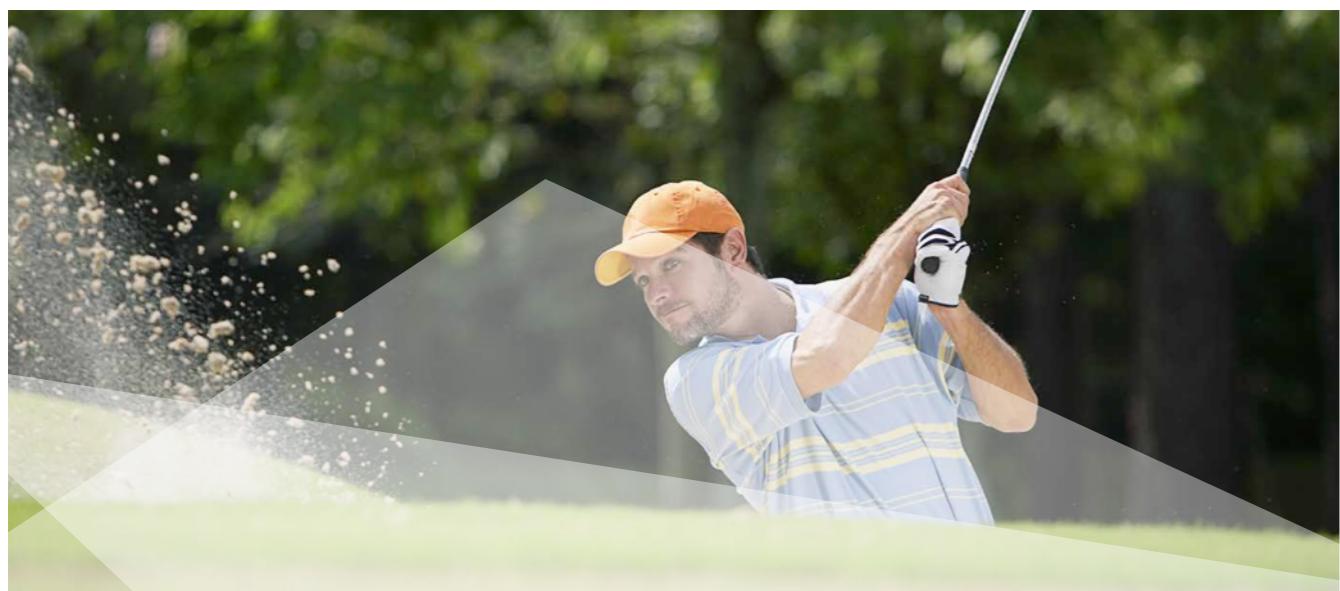


## NEUE FLEXIBILITÄT

### DYNAMIK FÜR IHRE FIRMENMITGLIEDSCHAFT

Mit einer Runde Golf schenken Sie Ihren Kunden oder Lieferanten spezielle Aufmerksamkeit. Sie verbringen private Zeit mit dem Kunden – noch dazu auf einem hohen sportlichen Niveau und in einem repräsentativen Umfeld. Auch für Ihre Mitarbeiter stellt die Firmenmitgliedschaft eine attraktive Ergänzung zum Arbeitsalltag dar, stärkt die Identifizierung mit Ihrem Unternehmen und schafft wertvolle Kontakte, die auch dem Unternehmen dienen.

Ob als Tool für Kundenbindung, als steuerlich begünstigte Möglichkeit der Spielberechtigung oder als optimale Platznutzung – für eine dynamische Golf Firmenmitgliedschaft gibt es viele gute Gründe.



### DAS INNOVATIVE MEMBERSHIP-SHARING-MODELL

Mit dem neuen MEMBERSHIP-SHARING-MODELL nutzen Sie Ihre Firmenmitgliedschaft jetzt noch dynamischer und kostengünstiger, denn Sie können die Spielberechtigten pro Mitgliedschaft variieren. Mit einem effizienten Verwaltungstool managen Sie die Liste der Spielberechtigten online – eine Änderung erfolgt durch einfaches Hinzufügen oder Entfernen.

Ihre Mitarbeiter buchen die Tee-Time online und haben sofort einen Überblick über verfügbare Startzeiten, ohne auf das Sekretariat im Unternehmen oder am Golfplatz angewiesen zu sein. Auch eine Gästebuchung für Kunden oder Lieferanten ist einfach über das ONLINE-TOOL möglich.



## MEHR PLATZ FÜR KUNDEN

### EINFACH UND FLEXIBEL

Mit der DYNAMISCHEN FIRMENMITGLIEDSCHAFT kann Ihr Unternehmen das Angebot unseres Clubs optimal nutzen, indem sich mehrere Personen eine oder mehrere Mitgliedschaften teilen. Sie selbst steuern die Liste der berechtigten Mitarbeiter online und diese buchen dann ihrerseits online wie bei einer individuellen Mitgliedschaft.

Den Grad der Dynamisierung, also die Anzahl der Spielberechtigten pro Mitgliedschaft, legen Sie im Vorfeld mit unserem Club fest. Spielberechtigte können live Startzeiten im Online-Portal buchen. Falls ein Spielberechtigter eine Startzeit buchen will, obwohl das Kontingent der Mitgliedschaft bereits ausgeschöpft ist, kann er online bequem für sich eine kostenpflichtige Startzeit buchen.

Auch eine Kombination von Mitarbeitern bzw. Gästen Ihres Unternehmens ist so jederzeit möglich (z.B. zwei Mitarbeiter und ein Gast, die gleichzeitig spielen). Denn mit dem praktischen ONLINE-TOOL können weitere Spieler als Gäste bzw. Green Fee Spieler auf den Platz eingebucht werden. Sie setzen die Abschlagszeiten dynamisch und flexibel fest, drucken sie aus oder senden sie per E-Mail an den Eingeladenen.

Unser Club weist die Buchung sofort der Firmenmitgliedschaft zu. Ihre Gäste, die auf Green Fee spielen, erhalten ihren Bag-Tag an der Rezeption.

### BERECHTIGUNG UND RICHTLINIEN

Voraussetzungen für Spielberechtigte sind der Nachweis der Platzreife und eine Mitgliedschaft bei einem Golfverband. Sollten Ihre Mitarbeiter so eine Handicap Führungsmitgliedschaft benötigen, offerieren wir hierfür maßgeschneiderte Lösungen. Für die Spieler, die mit Ihrer Firmenmitgliedschaft spielen, gelten die Richtlinien für ordentliche Mitglieder, sie können auch an allen Turnieren und sozialen Club-Veranstaltungen teilhaben.

### AUCH STEUERLICH VON VORTEIL

Unsere dynamische Firmenmitgliedschaft wird mit einem Sponsoringpaket angeboten. Wir platzieren das Image Ihres Unternehmens in einem hochwertigen Umfeld und bringen Sie mit Opinion Leadern zusammen. Das Firmensponsoring verschafft Aufmerksamkeit und Anknüpfungspunkte für Gespräche mit anderen Spielern, die auch geschäftlich interessant sein können.

Besonders attraktiv für Ihre Mitarbeiter ist der STEUERLICHE ASPEKT einer Firmenmitgliedschaft. Die Spielberechtigung kann als SACHBEZUG STEUERFREI genutzt werden, wenn die Bezugsgrenzen nicht überschritten werden. Der Sachbezug pro gespielter Runde errechnet sich aus der Jahresmitgliedschaftsgebühr geteilt durch die insgesamt gespielten Runden pro Mitgliedschaft. Sachzuwendungen sind in Österreich bis maxima €186,- jährlich pro Mitarbeiter steuerfrei.

# DAS NEUE MEMBERSHIP SHARING MODELL

## STABILE NEUE ERTRAGSQUELLE FÜR IHREN CLUB

Mit dem Einsatz des neuen Membership-Sharing-Modells gewinnen beide Seiten: Ihr Club gewinnt neue Kundenkreise aus der Managementebene und für die Spielberechtigen ergeben sich deutlich geringere Kosten im Vergleich zu einer individuellen Mitgliedschaft.

Durch die vielseitigen Definitionsmöglichkeiten hilft das neue Membership-Sharing-Modell Ihrem Club, die Platauslastung gezielt zu optimieren. Gleichzeitig können Firmen ihren Mitarbeitern – unter Berücksichtigung der Sachsbezugsgrenze – steuerliche Vorteile bieten.

Darüber hinaus erwachsen Ihnen nicht nur zusätzliche Einnahmen aus der Handicap-Verwaltung der einzelnen Spielberechtigten oder aus dem Restaurantbetrieb, sondern besonders auch aus dem Lochsponsoring durch die einzelnen Firmen. Denn durch die Sponsorverträge wird der günstige Preis der dynamischen Firmenmitgliedschaft kompensiert.

## MEHR FLEXIBILITÄT FÜR IHRE KUNDEN – WENIGER AUFWAND FÜR SIE!

Bisher war die Administration der Spielberechtigten mit viel Aufwand verbunden. Trotz besserer Auslastung des Platzes werden Sie mit der Nexxchange Lösung nur einen

geringen Aufwand haben. Die Verwaltung der Spielberechtigten einer Firmenmitgliedschaft übernimmt die jeweilige Firma selbst, die Administration der Firmenmitgliedschaften wird über das Tool der Firma Nexxchange abgewickelt, die Komplett-Lösungen für Golfclubs anbietet und auf langjährige Erfahrung und höchste Sicherheitsstandards zurückgreifen kann.

## SOFTWARE AS A SERVICE

Nexxchange ist ein Technologieunternehmen, das Komplett-Lösungen für Golfclubs anbietet und sich dabei auf langjährige Erfahrung stützt. Der Fokus von Nexxchange liegt dabei auf der Optimierung der kaufmännischen Prozesse rund um das Golfspiel. Dazu zählen die Verwaltung von Mitgliedschaften, Turnieren, Kassasysteme am PoS, Tee-Time-Buchungen, Agentenmodul und vieles mehr.

Die Software-Lösungen im Bereich der Rechtebuchungsplattformen sind vom ÖGV und der FIG zertifiziert und erreichen hohe Performancewerte bei geringen Kosten. Die B2B Lösungen von Nexxchange zeichnen sich durch ihr cloud-basiertes Konzept „Software as a Service“ aus, das höchste Sicherheitsstandards zur Anwendung bringt.



# RECHNEN SIE MIT ERFOLG!

## MODELLRECHNUNG 1: ZUSATZRUNDEN PRO JAHR

Runden jährlich	Firmenmitgliedschaften Spieler am Platz	Sponsorverträge Anzahl Löcher	Zusatzrunden			gesteigerte Platznutzung	
					=	Durchschnitt Österreich	Anstieg
122,5	x 2	x 18			= 4.410	20.000	22,05 %
122,5	x 2,5	x 18			= 5.513	20.000	27,56 %
122,5	x 3	x 18			= 6.615	20.000	33,08 %

Annahme: 10 Berechtigte pro Firmenmitgliedschaft spielen durchschnittlich insgesamt 122,5 Runden pro Jahr. Jedes Loch wird von einer Firma gesponsert, die gleichzeitig 2 oder 3 Firmenmitgliedschaften besitzt.

## MODELLRECHNUNG 2: ZUSATZERTRÄGE AUS DER HANDICAP-VERWALTUNG

Spieler der Firmen				ÖGV Mitgliedschaft inkl. Handicap-Verwaltung				Mitgliedschaften neu (Ertrag)			
Berechtigte	Mitgliedschaften	Netto	Brutto	Löcher	Erträge	Löcher	Erträge				
10	x 2	€ 200	€ 230	x 18	= € 72.000	9	= € 36.000				
10	x 2,5	€ 200	€ 230	x 18	= € 90.000	9	= € 45.000				
10	x 3	€ 200	€ 230	x 18	= € 108.000	9	= € 54.000				

Annahme: Je nach Größe kann ein Club 9 oder 18 Firmen unter Sponsorvertrag nehmen und jeweils 2-3 Mitgliedschaften mit je 10 Spielberechtigten verkaufen. Die angenommene Zusatzgebühr für ÖGV inkl. Handicapverwaltung beträgt € 230 – 30 davon gehen an den Verband.

## MODELLRECHNUNG 3: ZUSATZERTRÄGE IM RESTAURANT

Umsatz Restaurant pro shop	Zusatzrunden pro Jahr 18 Loch	Anstieg Umsatz 18 Loch
€ 10	x 4.410	= € 44.100
€ 10	x 5.514	= € 55.125
€ 10	x 6.615	= € 132.300

## MODELLRECHNUNG 4: GESAMTERTRÄGE MEMBERSHIP-SHARING-MODELL

Firmenmitgliedschaft inkl. Lochsponsoring	Löcher	Spieler pro Loch	Anzahl			Erträge		
			Firmenmit- gliedschaft	Gebühren Handicap-Verwaltung	Zusätzlich Gesamt			
€ 3.000	x 9	x 2	= € 54.000	+ € 36.000	= € 90.000			
		x 2,5	= € 67.000	+ € 45.000	= € 112.000			
		x 3	= € 81.000	+ € 54.000	= € 135.000			
	x 18	x 2	= € 108.000	+ € 72.000	= € 180.000			
		x 2,5	= € 135.000	+ € 90.000	= € 225.000			
		x 3	= € 162.000	+ € 108.000	= € 270.000			