

Tema 1: Empresa i Empresari al sector TIC

Empresa Grau d' Enginyeria Informàtica

Alguns conceptes previs bàsics de Economia

» Per entendre l'Empresa és essencial entendre uns conceptes bàsics d'Economia:

- L'Economia és una Ciència Social
- El naixement de l'Economia, com a Ciència: Adam Smith "La Riquesa de les Nacions" 1.776
- L'Economia: és la <u>ciència</u> que estudia el <u>comportament</u> <u>humà</u> com <u>activitat racional</u> per tractar de satisfer <u>necessitats</u> pràcticament <u>il·limitades</u> amb <u>mitjans escassos</u> i que, a més, son susceptibles de <u>usos alternatius</u>. → Cost d'oportunitat

Definició d'Empresa

» Una Empresa és una <u>organització</u> amb personalitat <u>jurídica</u> que <u>té el propòsit de generar riquesa</u>, a través de <u>l'elaboració</u>, o <u>comercialització</u>, d'un <u>producte o servei</u> que ha de <u>satisfer</u> les <u>necessitats</u> i/o demandes de la Societat en un entorn determinat. És considera la <u>unitat de producció</u> bàsica.



Definició d'Empresa

» El món conceptual de l'empresa és força extens, i hi ha la possibilitat de classificar als projectes empresarials atenent a gran quantitat de criteris:

- o com la naturalesa de la seva activitat >> CNAE
- el seu organigrama
- la seva grandària
- la seva forma jurídica

O....

Tipus d'Empresa més comuns al sector TIC

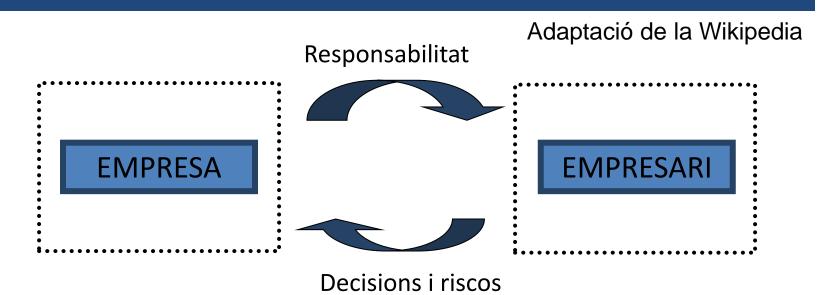
Segons la seva forma jurídica :

- » Empresari Individual (Autònom)
- » Societat de Responsabilitat Limitada
- » Societat Anònima
- » Societat Cooperativa

http://www.ipyme.org/es-ES/DecisionEmprender/FormasJuridicas/Paginas/FormasJuridicas.aspx

Definició d'Empresari

Un empresari és aquella persona que, de forma individual o col·lectiva, fixa els <u>objectius</u> i pren les <u>decisions estratègiques</u> sobre les <u>metes</u>, <u>els mitjans</u>, <u>l'administració i el control</u> de les empreses i <u>assumeix la responsabilitat</u> tant comercial com legal enfront de tercers. L'empresari és la <u>persona</u> física, o jurídica, que amb <u>capacitat legal</u>, i d'una <u>manera professional</u>, combina els <u>factors productius</u> amb l'objectiu de <u>produir béns i/o serveis</u> per oferir-los al mercat a fi d'obtenir <u>beneficis</u>.



Empresari vs. Emprenedor

- » Emprenedor i Empresari són dos termes molt utilitzats cada dia en el món dels negocis.
- » Semblen ser el mateix, i moltes vegades s'utilitzen com a sinònims, però hi ha matisos
- » Tot i que hi ha controvèrsia en la definició, molts cops un és l'evolució de l'altre:
 - L'Emprenedor és aquell que té una idea de negoci i lluita per convertir-la en un negoci d'èxit
 - L'Empresari és una persona que lidera un projecte que no té per què haver estat ell qui l'hagi emprés.

Funció de producció

» L'Empresari o emprenedor, o un grup d'ells, reuneix els recursos necessaris per poder afrontar el repte empresarial i acomplir els objectius que es marquin fent ús dels anomenats factors productius: treball, terra, capital i tecnologia.

» Funció de producció:

$$Y=f(T,L,K,A)$$

Algunes reflexions sobre l'Empresa d'Steve Jobs





- "L'única manera de fer un gran treball és estimar el que fas. Si no ho has trobat encara, continua buscant. No et conformis. Com amb tot el que és propi del cor, ho sabràs quan ho trobis."
- "Si tu no treballes pels teus somnis, algú et contractarà perquè treballis pels seus"
- "Centra't en crear un gran producte i els beneficis arribaran"

Creixement Empresarial al sector TIC

» Els processos de creixement empresarial més comuns solen ser els que venen per processos de concentració.

» Motius principals:

- Reduir o eliminar competència
- Motius financers
- Motius legals o fiscals
- Motius de racionalització → Aconseguir sinèrgies

Creixement Empresarial al sector TIC

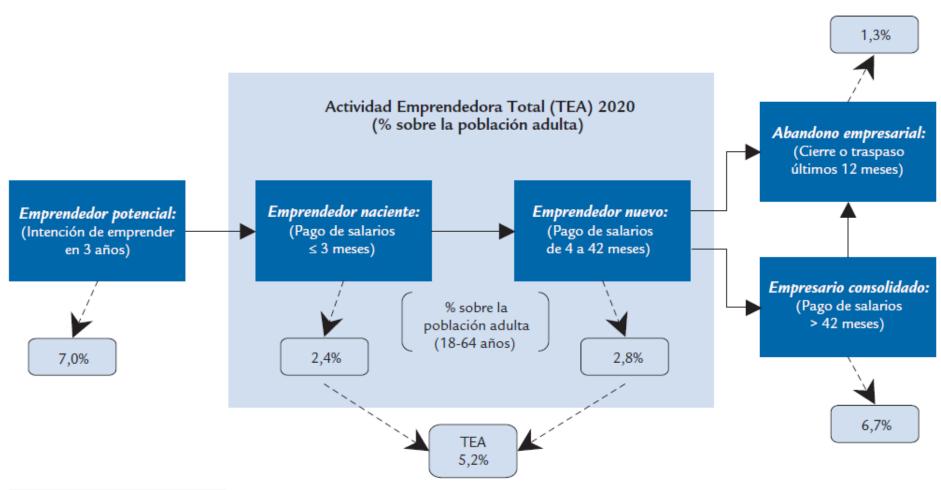
» Tipus:

Concentració Horitzontal

Concentració Vertical

Creixement Empresarial al sector TIC

- » Principals formes de concentració:
 - Absorció
 - Fusió
 - Grups de empresa o de societats:
 - » Aliances
 - Voting Trust
 - Delegacions de Representants
 - Holding
 - » Càrtel
 - Altres formes: U.T.E, Joint Ventures,...



Fuente: GEM España, APS 2020.

La creació d'empreses es un indicador de la vitalitat d'una economia capitalista

- » La Taxa d'Activitat Emprenedora Total (TEA) se situa al5,2 % -amb una baixada d'un punt percentual respecte alany anterior (Global Entrepreneurship Monitor (GEM) Espanya2020–2021)
- » Hi ha 22.771 startups al país, que suposa un 5 % deltotal d'empreses creades entre el 2015 i el 2020 que segueixentenint activitat. (INFORME D&B, maig 2021)
- » Gairebé el 95% són microempreses, prop del 3% petites, una mica més de l'1% mitjanes, i per sota de l'1% les grans.
- » Principal desafiament: aconseguir capital. (INFORME D&B, maig2021)
- » Els business angels prefereixen "camells" a unicorns.
- » S'estanca la creació de startups, però s'inverteix més aelles: SCALE UP

» ¿Quin es el perfil d'Emprenedor a España?



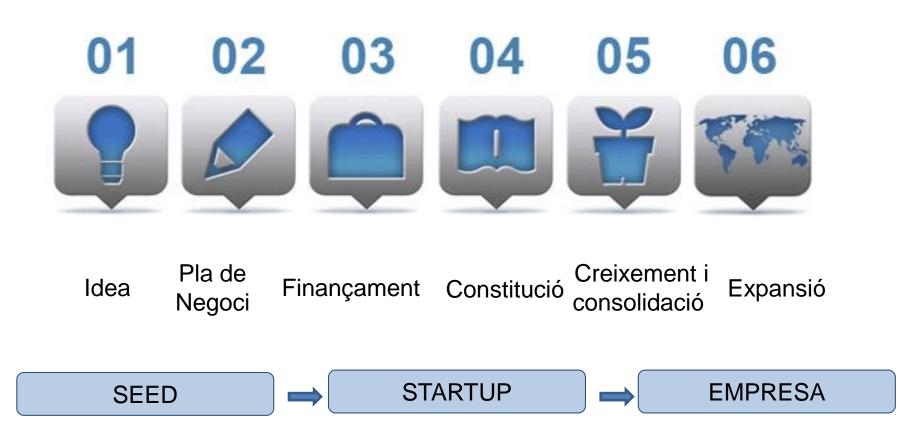
» Tot procés de Emprenedoria comença amb una:



» Principals fonts de les idees:

- Imitació d'experiències
- Detecció de demandes no cobertes suficientment
- Coneixement de noves tecnologies
- Experiències pròpies
- Aparició de un producte innovador
- Aparició de models de negoci o activitats amb poques barreres d'entrada
- Observació del entorn proper
- Interacció amb l'entorn familiar, amics o d'altres emprenedors
- Idees extretes de lectura, estudis publicats,...

» Fases del procés d'Emprenedoria



- » Pla de Negoci o Empresa (Business Plan)
 - El Pla d'Empresa és un document que identifica, descriu i analitza una oportunitat de negoci, n'examina la viabilitat del mercat, tècnica, econòmica i financera de la mateixa i desenvolupa tots els procediments i estratègies necessàries per convertir una idea de negoci en un projecte empresarial definit.
 - Funcions principals d'un Pla de Empresa:
 - o Permet comprovar coherència i cohesió dels membres del projecte
 - Conté totes les <u>dades rellevants</u> del projecte
 - Serveix com a <u>full de ruta</u> per controlar l'evolució del projecte

» Estructura d'un Pla de Empresa (Business Plan)

- Hi ha molts formats de Pla d' Empresa, malgrat això sempre ha d'incloure, com a mínim, els següents aspectes:
 - Descripció de la idea empresarial
 - Descripció del producte o servei
 - Estudi de Mercat
 - Pla de Marketing
 - Pla d'operacions
 - Pla d'organització i recursos humans
 - Pla jurídic o legal
 - Estudi econòmic-financer
 - Pla de contingència o desinversió

» Innovació

Avantatge competitiva Qualsevol característica d'una empresa, país o persona, que la diferencia d'altres col·locant-la en una posició relativa superior per competir.

Qualsevol atribut que la faci més competitiva que les existents

» Tipus d' Innovació



» I+D(+i)→

Investigació+ Desenvolupament (+ innovació)

 Aplicació de coneixement científic a un propòsit pràctic

La <u>investigació</u> pot ésser bàsica o aplicada

El <u>desenvolupament</u> té com objectiu crear un nou producte o procés