今天 00:00 第128封信 | 我的基金近来投... 4.65MB 信件朗读者:宝木

来投资:健康领域

第128封信 | 我的基金近



今天我继续和你分享一下我们的投

资。这些投资的领域,并非我们有远见看

到的, 而是大量找上门来的创业者把他们

小师弟, 你好!

的创业想法告诉我们之后,我们归纳总结 出来的。如果很多创业者经过独立思考, 都在做同一个领域的事情,这说明可能相 应领域的投资成熟了。当然,这里我强调 独立思考, 如果创业者都是抄别人的想 法,这种统计没有任何意义。所幸的是,硅 谷的创业者以复制他人的事情为耻,因此 省掉了我们甄别是否是原创思想的麻烦。

但凡能够形成趋势的创业方向和投资 领域,都需要具备这样三个原则: 1. 相关技术过去不成熟, 现在成熟

了,而且配套技术也成熟了。这里面的关 键词是过去不成熟。如果过去已经成熟, 说明技术在其中的意义不是很大。 2. 具有一定的跳跃性, 以至于现有的 大公司除非另起炉灶,否则无法简单将技 术平移过去。比如说,从在线支付到小额 贷款本身就不具有跳跃性,只要法律允

许,像阿里巴巴这样的公司很容易平移。 但是,从网络游戏到电商以及O2O的服务 就有跳跃性, 所以腾讯就得花钱投资京 东、美团等公司。 3. 市场要足够大, 我在《硅谷来信》中 讲,大数据时代对数量级要有概念。对于 中、美这样的大国来讲, 百亿连一个芝麻 粒子都算不上,万亿只是一个中等规模的 市场。中国很多互联网公司天天在抢媒体 的头版头条, 但是就是挣不到钱, 原因很

简单, 互联网只是一个中型的市场, 而且

已经给美、中两国几个巨头瓜分光了。因

此,在这样拥挤的市场生存,哪怕做得好,

那么什么行业同时满足这三个条件

呢?美国和中国都有一个现成的,就是医

也实在不容易。

疗和保健。

在美国,2016~2017年医疗保健一年 的费用占到了GDP的18%,每年超过三万 亿美元, 如果按照过去几十年的增长速 度,这个比例到2020年还要提高到20%。 在美国,人均吃药花的钱比吃饭多。在中 国,虽然我没有具体的GDP占比,只要看 看今天医疗费有多贵,老年人吃了多少没 用的保健品就知道了。 这么大的一个产业,现在遇到了两大 问题。

首先是世界各国都不堪承受医疗保健

关于这方面的内容我在去年的《硅谷

费用继续增长了。其次是很多医疗手段已

来信》中讲了很多次,这里就跳过了。因

此, 今天医疗行业有一个共识, 需要利用IT

的进步降低医疗保健成本,比如利用图像

因此,从大约三年前开始,我们在不

在我们所投资的公司中,有两家现在

有一家公司叫做"人类长寿公

司"(Human Longevity Inc),创始人是世

界上最早从事基因测序工作的著名科学

是独角兽公司,我在去年的《硅谷来信》中

介绍过几次。这里就简单说一下。

经意间,投了不少利用IT技术帮助医疗保

经几十年没有提高了。

识别看医学影像的片子。过去这个条件不 成熟,现在成熟了。此外,这些事情也不是 过去医院和医药公司能够自己做的。

健的公司,几年下来,它占了我们投资的 很大一部分。至于为什么我要强调利用IT 技术帮助医疗,而不直接投资新的医药研 发,或者新的医疗仪器的研发呢?因为它 们的投资周期太长,投入成本太大。

家、美国国家科学奖获得者温特博士 (Craig Venter)。这家公司所做的事情和 Google的大数据医疗公司Calico有点像, 通过基因技术降低新药研制的成本,并且 开发个性化药品,它们本身不制药,而是 给基因泰克这样的大药厂提供服务, 收取 知识产权费。顺便说一句,如果大药厂的 新药挣不到钱,人类长寿公司或者Google 的Calico也就收不到知识产权费。因此,新 药必须卖钱是行业的共识。 第二家公司叫做圣杯(Grail)公司,是 一家利用基因技术进行癌症早期检测的公

司,关于它以及它的创始人的详细介绍,

为你放在来信末尾。另外它的创始人胡贝

尔的一次演讲我觉得特别好, 如果你还没

有读过,应该读一次。圣杯公司的核心技

术在于,通过跟踪人血液中细胞的基因,

能够及早发现癌症,因为死去的癌细胞会

司,比如GE和强生做不了呢?因为病变基

因的数量很少,要想检测出来,需要大量

复杂基因,这样计算量就特别大。而Grail

的IT团队完全是Google的工程团队,他们

能够利用云计算中心服务器一分钟的空闲

进行计算,可以将计算成本降低90%。因

此,这就符合我前面提到的具有跳跃性的

除了圣杯公司,我们还投资了几家和

癌症早期检测相关的公司,其中有一家

那么为什么这件事传统的医疗设备公

首先进入血液。

原则。

(Prophet Genomics)已经在中国开展业 务了。 这些公司都有两个特点:其一,创始 人是行业里的老兵,不是那种退了学拍脑 袋想出一个好点子的人; 其二, 他们解决 问题的方法和现有方法都有所不同, 而且 相关的技术比较成熟。 在我们投资的小公司中,有一家特别 值得一提,它叫做奇恩生物科技公司。它 的创始人是斯坦福的研究人员和博士后, 他们的导师非常希望他们能够在学术界搞 研究,因为他们的研究水平很高,但是这 两个年轻人决定跑回到中国办公司。这个 小公司做的事情很有意义,它利用基因分 析算法和大数据挖掘处理技术,解决非唐 氏畸形胎儿的早期发现问题。今天唐氏畸 形胎儿已经能够通过基因检测早期发现 了, 但是这只是畸形胎儿的一种, 还有很 多种非唐氏的畸形胎儿以现有的技术发现 不了。

为什么这件事现有的公司很难利用现

有技术完成呢? 这就要说说奇恩生物创始

团队的特点了,他们大部分其实是从事生

物统计研究的,少部分是从事临床医学研

究的,不过过去一直在斯坦福医学院工

样本作出准确的诊断,这是现在行业里其

他人做不到的。原来该研究团队的负责人

(也是该公司现在的科学顾问) 王永雄教

授是美国科学院院士,根据我和他多次的

接触,能够很清晰地判断该团队的技术水

他们的技术绝活在于,能够用少量的

作。

平不容置疑。 当然王教授显然不是一个能办公司的 人, 所幸的是他的部下马欣博士是一个天 生的企业家(当然也是一位研究员),于是 这个公司就办起来了。 从去年初奇恩生物把主要的业务搬回 到中国之后,很快就达成了和中国最著名 的几家三甲医院的合作。我们知道中国那 几家最有名的医院是非常牛的, 因此我很 好奇马欣是如何敲开那些医院大门并且达 成合作的。 王教授和我讲,他的这个弟子非常大 器,她到中国后看到行业里大家做事情缺

乏规范,和国外同行也难以对接,于是做

了一件事, 把那个行业的中英文对照信息

做了一个公益的数据库,很多测试的方

法、标准都在其中,这个数据库后来成为

了中国医学界那个领域大家遵守的规范。

我们通常觉得,一个小公司的创始人 忙都要忙死了, 哪儿有精力做这种公益的 事情?但是这件事做得很有远见,既让她 得到了同行的认可,也确实方便了同行们 交流。我们常说最牛的是制定标准的公 司,这家小公司在某种程度上做了类似的

至于能够从奇恩生物和马欣身上学到 什么, 这是今天的思考题, 我就不总结了。 最后我总结一下投资, 做个点评。

一件事。

1. 什么行业值得投, 我今天在前面讲 了三条。 2. 风险投资的作用是什么? 在我看来 不是给创业者烧钱买客户,那种公司都不 值得投。我如果给你投资,是希望你在接 下来的一年里,不要因为发不出工资而发

愁,不用天天想着挣钱,能够在这一年温 饱不愁的情况下,把想做的事情做好。如 果你把事情做好了,没挣到钱,没有关系, 我接下来第二轮、第三轮还会投。

我们投资奇恩生物,马欣才有时间和 精力把一个造福医学界的数据库建立起