## 第一章 人力资源管理基本概念与原理



人力资源管理是一个**有机系统**,由**劳动力的供给者、劳动力的使用者** 和**劳动力的调节者**所构成。 人力资源管理者所要面临的主要难题: **在已知的有效人力资源条件下** 如何在众多目标中达到整体效益最大化。 人力资源管理的核心概念——管理的成本收益 效率 第— 节 基 本<sub>-</sub>概 指某种活动功率的高低、速率的**快慢** 核心概念 正效益(劳动成果>劳动耗费)、零效益、负效益 常用表达式:效益型效益、收益型效益、效率型效益 念 效益 提高收益型效益是一切企业经济和管理活动的目标、出发 点和归宿。 效果 是人们对经济效益的一种**主观评价**。 相关概念

	核心概念	人力资	在一定时间空间条件下,现实和潜在的 <b>劳动力的数量和</b> 质量的总和
	相关概念	[源]	特点: " <b>自创能连续生效</b> "; <b>自有性、创造性、能动性、</b> <b>连续性、生物性、时效性</b>
第一节基		人力资 [ 	组织为了实现既定的目标,运用现代管理措施和手段,对人力资源的 <mark>取得、开发、保持和运用</mark> 等方面进行管理的一系列活动的总和。
本概念			三阶段:人事管理→人力资源管理→战略性人力资源管理
			所拥有的知识、技能和健康等的总和; 反映 <mark>质</mark> 的区别
			本质上是对人们的社会经济关系的反映
		本产权	分解为两种: 所有者产权、经营产权
		人力资 本投资	<b>加里·贝克尔</b> 提出:通过 <b>增加人的资源</b> 而影响未来的货币 和物质收入的各种活动

		战略目标原理	要求: <b>目标具有可分解性; 目标是多种多样的</b>
		系统优化原理	整体大于部分之和; <b>整体性、相关性、有序性、目的性</b>
		互补优化原理	全面互补(性別、年龄等)
			人岗相宜、人尽其才、才尽其用; <b>正三角形</b>
		能级层序原理	注意:能位匹配必须按层序;不同的能位应该表现出不同的
左左 —	基本原理		权、责、利和荣誉;各类能位和人员均是相对的、动态的。
第二 节 基		动态适应原理	人与事、人与岗位的 <b>适应是相对的,不适应是绝对的</b>
本理		公平竞争原理	积极竞争的3个前提: <b>公平、适度、以组织目标为准</b>
论		激励强化原理	奖惩制度、增强主观能动性
		同素异构原理	知人善任,放到合适的岗位上
		信息激励原理	掌握信息、避免信息不对称性
	误区	文化凝聚原理	凝聚力包括:一是组织与个人的相互作用力;二是组织内部 个人彼此之间的吸引力或黏结力
1			

	基本原理	晕轮效应	有两种表现形式:一是以 <b>个体推导整体</b> ;二是 <b>整体推导个体</b>
		偏见效应	领导从 <b>某种不正当的观念和偏见</b> 出发, <b>纯主观</b> 地对人和事进 行判断的一种心理现象。
		首因效应	对他人的看法或判断往往依赖于第一印象
第二 节 基 本理	1	近因效应	对他人评价时过多地依赖 <b>近期的表现</b> 而忽略其以往的或一贯 的表现的一种现象。
华廷     论	误区	嫉妒心理	人们在相互类比的过程中产生的一种心理不平衡状态
		攀比心理	日常需求得不到满足而相互比较, <b>非理性比拼</b> 的一种现象。
		投射效应	<b>从自身的特性和爱好出发</b> ;以小人之心,度君子之腹
		马太效应	穷人越穷、富人越富
		回报心理	喜欢他自认为喜欢他的人,讨厌他自认为讨厌他的人。"滴水之恩、涌泉相报。""你敬我一尺,我敬你一丈。"
		戴维心理	反伯乐现象; <b>给自己亲手培养的人设置障碍</b>

### |第三章 企业战略与人力资源战略规划

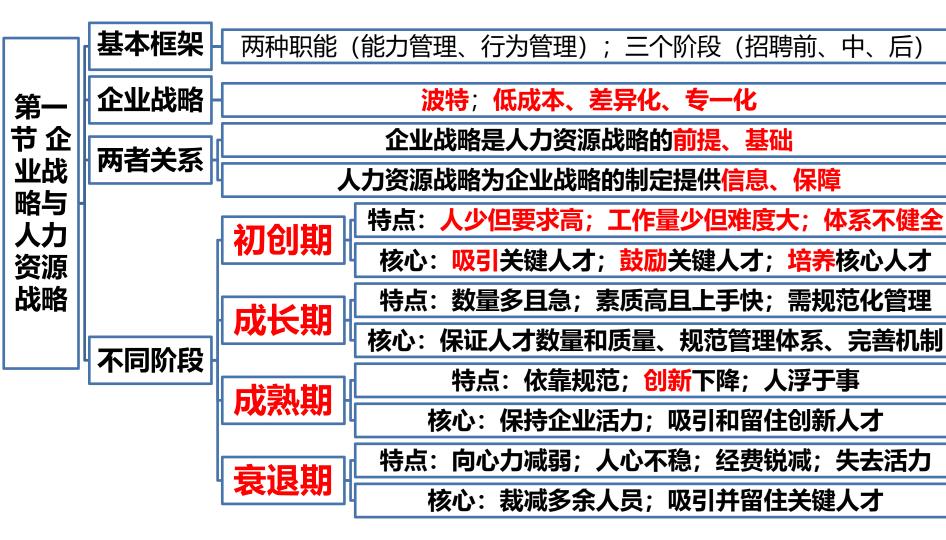
第三章 企业战略与人力资源战略规划

第一节 企业战略与人力资源战略

第二节 人力资源战略规划概述

第三节 人力资源战略规划的程序与预测方法

第四节 人力资源管理业务外包



	<b>内涵</b>			
	意义	是企业发展战略总规划的核心要件		
	忌义	发挥人力资源个体的能力,满足员工发展要求,调动员工的积极性		
<u> </u>		<b>合理利用人力资源</b> ,提高劳动效率,降低人工成本,增加经济效益		
第二 节 人 力资		<b>启动阶段</b> :通过调研预测 <b>环境变化</b> 对未来组织发展对人力资源方面有哪些制约、要求、挑战和机遇。		
源战 略规 划概	主要任务	<b>讨论阶段</b> :根据外部环境要求,立足 <b>内部组织环境</b> ,确定人力资源战略规划目标。		
述		<b>确定方案阶段</b> :通过预测技术对 <b>未来</b> 一定人力资源的 <b>供求状况</b> 作出定量研究,并作出具体的、可执行的规划方案。		
	主要内容	战略层次: 总体规划		
·		战术层次: 战术层次		

	信息收集、整理阶段			
第三节				
人力资 源战略	确定规划期限阶段			
规划的 程序与				
预测方 法	预测供给与需求阶段			
	反馈调整阶段			

企业自身整体状况及发展规划

人力资源管理的外部环境

企业现有人力资源状况

**长期(5年以上);中期(3-5年);短期(1年)** 

人力资源<mark>需求</mark>预测(德尔菲法,匿名)

人力资源供给预测 (内部和外部)

供需平衡 (最合理);供大于需(富余;分工、裁员);供小于需(短缺;多干活、招人);结构性失

4段: 大	业务外包最早应用于信息领域					
1990 ET	企业比较感兴趣的外包: <b>员工招聘、员工培训、福利津贴、薪酬管理</b>					
动机	<b>降低企业的风险</b> ;有助于企业 <mark>留住优秀员工</mark> ;能够帮助企业建立完善的人力资源管理制度;适用于各个不同发展阶段的企业;能使组织把资源集中于那些与企业核心竞争力有关的活动上;可以有效地降低和控制企业的运营成本,舒缓资金压力,实现高效运作					
风险	专业咨询公司的规范经营和 <b>专业化问题;安全问题;员工的利益</b> 如何 保障问题; <b>收费标准</b> 问题; <b>可控性问题</b>					
影响因素	环境因素;组织及文化特征;人力资源管理系统					
<b>收益分析</b>	<b>最高的回报率</b> 和 <b>最小的组织混乱</b>					
	风险影响因素					

### 第四章 组织发展与职位设计

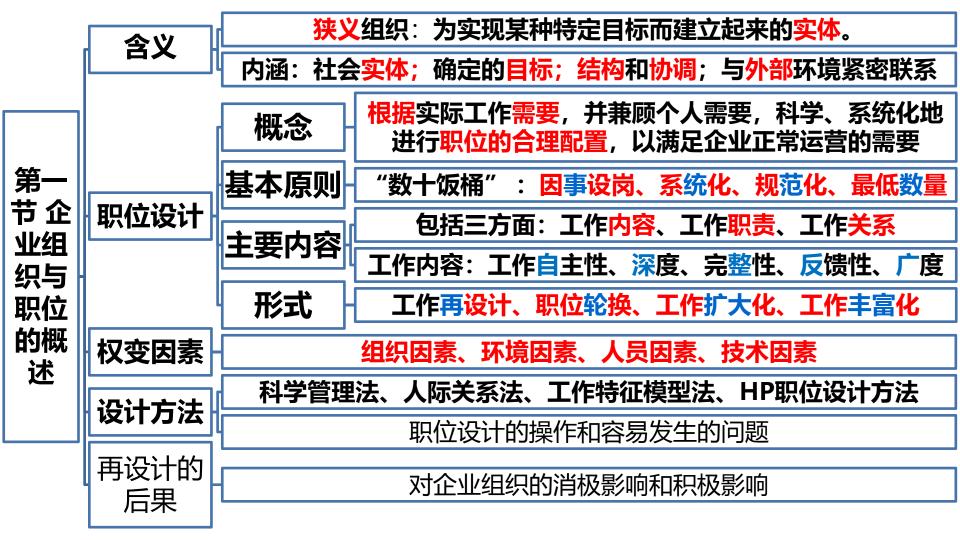
第四章 组织发展与职位设计

第一节 企业组织与职位设计概述

第二节 组织结构设计

第三节 组织发展与变革

第四节 组织发展不同阶段及职位设计





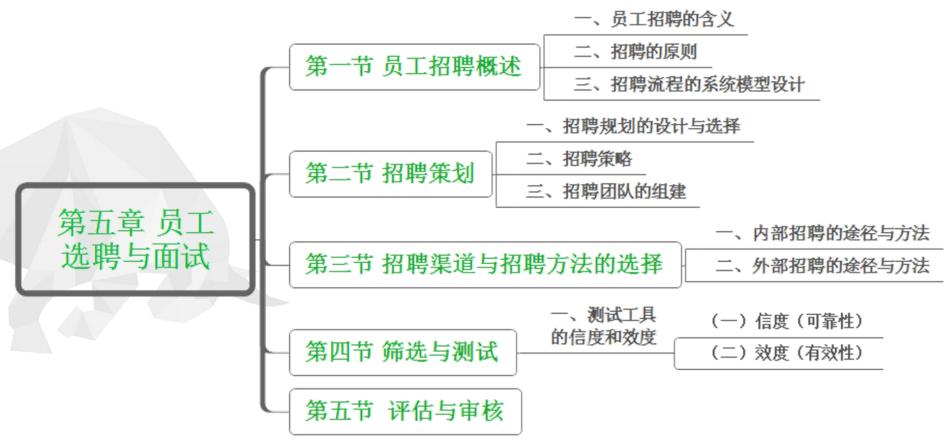
### 4.4组织发展不同阶段及职位设计

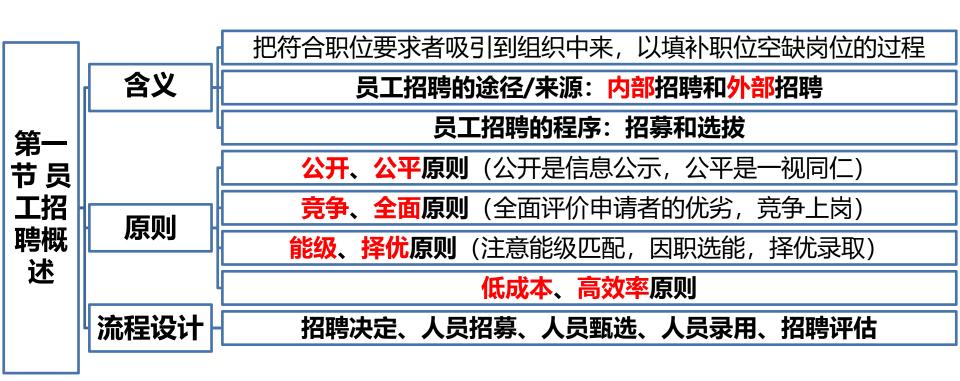
选择题

#### 组织发展的演进有3个阶段:



# 第五章 员工选聘与面试



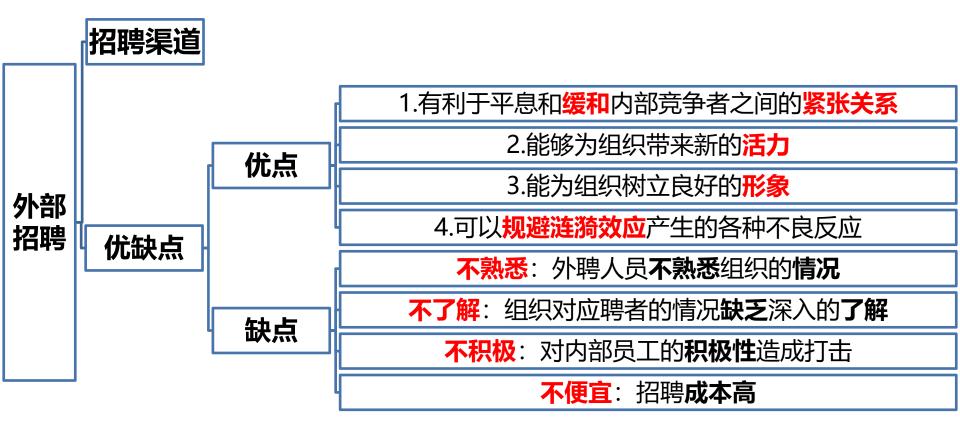


	规划设计	拟招聘人数的确定		
	的主要内		招聘标准:必备条件和择优条件	
	容		招聘经费的 <mark>预算</mark>	
		招聘地点第	<b>策略(高级人才全国找,中级人才跨地区,一般工人当地找)</b>	
第二	+刀束由华四女		招聘时间策略	
节招	招聘策略		招聘 <mark>渠道</mark> 和方法的选择	
聘策			组织宣传策略	
划			良好的个人品质与修养	
		素质要求	具备多方面的 <mark>能力</mark> :表达能力、观察能力、协调和交流 技巧、自我认知能力	
	团队建设		广阔的知识面和相应的技术要求	
	四以连仪	领导责任	部门主管人员、人力资源管理专业人员	
		原则	知识、能力、气质、性别、年龄互补	

г

١	途径	内部 <mark>提</mark> 升、内部 <mark>调</mark> 动、工作 <mark>轮</mark> 换、 <mark>返</mark> 聘		
	方法	管理与技能档案(技能)、职位公告(通报)、职位竞标(自荐)		
		1.内部选拔是一种重要的 <mark>晋升渠道,可以提高积极性和绩效</mark>		
		2.人员流失的可能性比较小		
	华上	3.提拔内部员工可以提高所有员工对组织的忠诚度		
内部	优点	4.可以 <mark>节约</mark> 招聘广告费用、筛选录用费用、相应的培训费用		
招聘		5.有利于保持组织内部的稳定性		
		6.减少识人用人的失误		
		在雇员群体中会引起嫉妒、攀比的心理,进而会引发 <mark>拉帮结派</mark>		
	/r+E	长期使用内部选拔,会导致 <b>近亲繁殖</b>		
		可能引发组织 <b>高层领导的不团结</b>		
·	缺点	被拒绝的申请者可能会感到不公平、失望,影响工作的积极性和创造性		
		缺少思想碰撞的火花,影响组织的 <b>活力和竞争力</b>		
		现有员工可能会 <mark>抵制</mark> 外部人才		

招聘广告 **应用最普遍**;使用时需注意两点:媒体的选择、广告的结构 人才中介 就业机构、猎头公司 机构招聘 网络招聘 优点: 范围广、信息量大; 速度快; 成本低; 素质高 企业获得潜在管理人员和专业技术人员的一条重要途径 招聘渠道 优点: 高素质人才集中, 专业技术人才的重要来源; 大量 外部 合格申请者, 简洁; 充满活力, 富有工作热情; 可塑性强 校园招聘 招聘 缺点: 常有多手准备; 流动率较高; 缺乏实际工作经验; **学生气较重;成本**比较高,花费的时间也较长 优点:成本低、时间短、过滤网 缺点: 易使招聘工作受主管喜好程度的影响, 影响招聘水 员工推荐 平;形成裙带关系,不易管理;选用人员的面较窄;妨碍 优缺点 平等就业

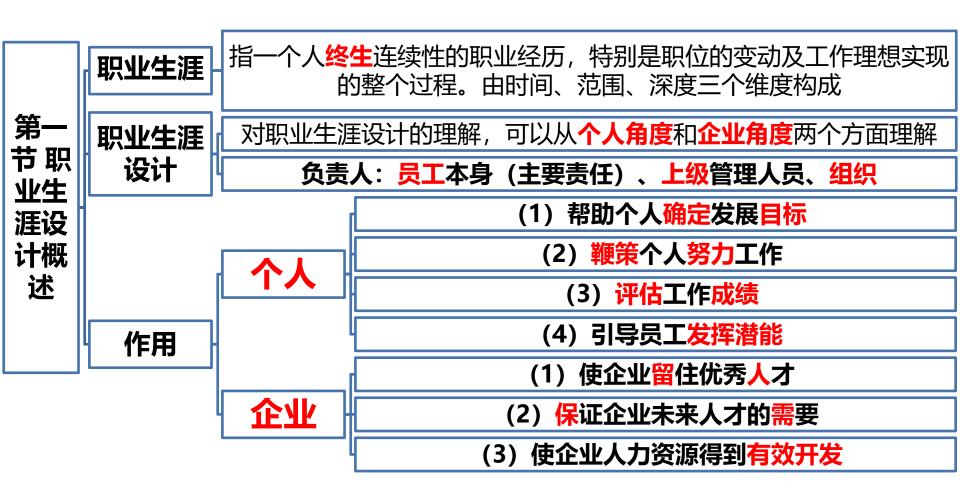


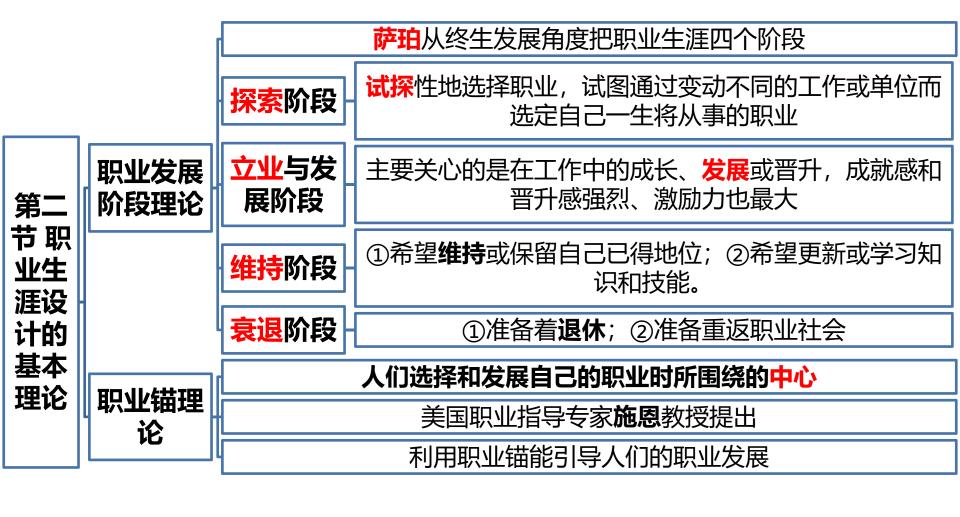
	信度	可靠性、 <mark>稳定性</mark>
	效度	有效性、正确性;效标效度、内容效度
		招募成本:为吸引组织所需人力资源而发生的费用
		<b>选拔成本</b> :招聘者对应聘人员进行 <b>鉴别选择</b>
第四	历史成本	<b>录用成本</b> :经过招募筛选后,把合适的人员 <b>录用</b> 到组织中所发生的费用
节		<b>安置成本</b> :为 <b>安置</b> 已录取职工到具体工作岗位上时所发生的费用
第五		<b>适用性培训成本</b> :招募筛选后,把合适的人员 <b>录用</b> 到组织中的费用
ד	离职成本	离职前的 <b>面谈</b> 费用;与离职有关的 <b>管理</b> 活动费用; <b>离职金</b>
	重置成本	由于招聘失误导致人员流失而引起的组织重新招聘所花费的费用
	里旦戍华	新聘员工的 <b>补充</b> 费用、新聘员工的 <b>培训</b> 费用
	录用人员	根据招聘计划对录用人员的数量和质量进行评价的过程
	评估	录用比、招聘完成比、应聘比、录用成功比

## 第七章 职业生涯设计与管理



第七章 职业生涯 设计与管理

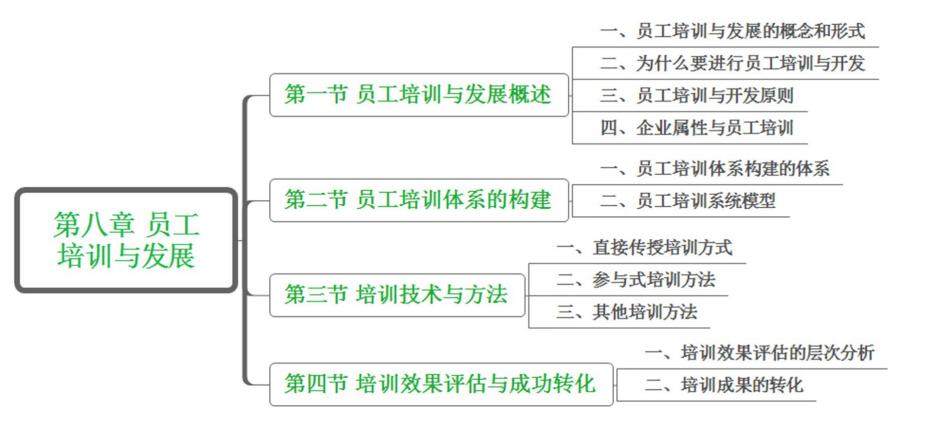


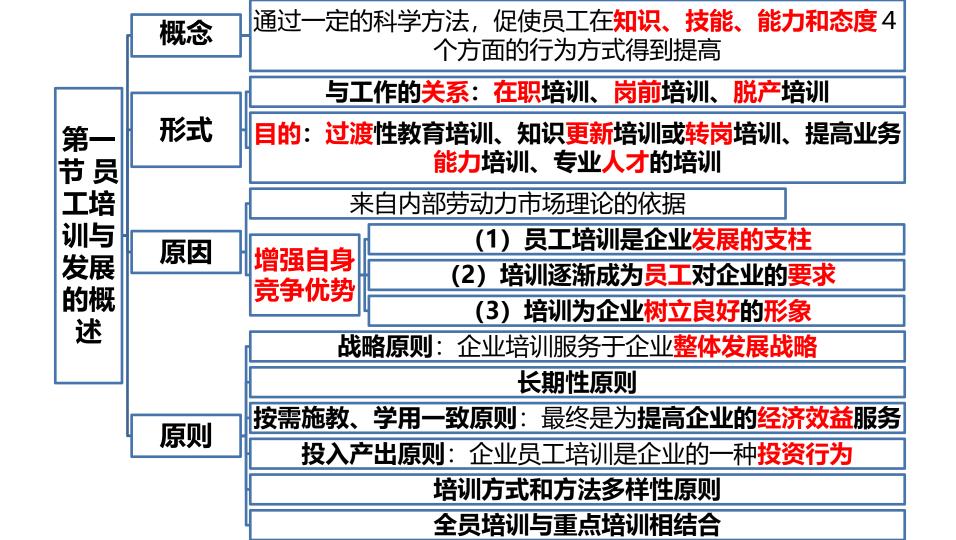


	设计步骤	(1) 确定人生目标
		(2) 自我评估
		(3) 职业生涯机会的评估
		(4) 职业的选择
第三		(5) 职业生涯 <mark>路线</mark> 的选择
节员		(6) 设定 <mark>职业生涯目标——核心步骤</mark>
工个人的		(7) 制定行动计划与措施
职业		(8) 评估与回馈
生涯		(1) 增强职业 <mark>敏感性</mark>
管理	内容	(2) 提高学习能力,防止 <mark>技能</mark> 老化
		(3) 维持个人的工作与家庭的 <mark>平衡</mark>

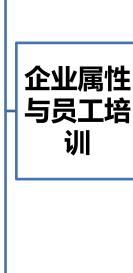
完整的职业生涯管理要能够体现员工个人职业发展和组织发展的要求 概述 流程:员工自我评估;组织对员工的评估;职业信息的传递;职业咨询与指 导:员工职业发展设计 第四 **组织内部职业发展通道模型:职业圆锥模型的发展途径——垂直的**(提升) 节 **水平的**(部门轮换)**、向内的(**向核心集团靠拢**)** 组织 发展通道 对员 管理继承人计划:确定和持续追踪高潜能员工的计 工的 双重职业发展通道:继续留在技术岗位上发展或进入管理层的机会 职业 策略 职业准备阶段; 职业探索性阶段; 立业、发展与维持阶段; 衰退阶段 生涯 管理 定义 也称职业生涯高原、职业停滞状态; 可望而不可及 玻璃天花 <del>|缺少培训:岗位职责不清:由于缺少发展机会而造成的职业成长</del> 原因 板效应 过慢:不公平的工资制度或工资提升不满意;低成就需求 类型 满足型停滞、生活型停滞 结构型停滞、

## 第八章 员工培训与发展









企业**性质**与员工培训: **外资企业**尤其要重视**跨文化的培训**以及在不同背景下员工的冲突管理

企业**规模**与员工培训:中小型(**管理人员和业务骨干**) VS 大型(完善培训系统)

企业**发展阶段**与员工培训:完成规模扩张后,培训重 点放在**建设企业文化**上

员工职业生涯发展阶段与员工培训:初期阶段、成长 阶段、成熟阶段、晚期阶段



评估

#### 紧扣企业目标:企业培训的最终目的是为了实现企业的经营目标 结合企业文化 强化其他人力资源管理活动的支持 真正有效地实施培训的**前提条件** 培训需求 分析 具体层次:组织分析、工作分析、人员分析 人物:培训工作组织、选定培训对象、遴选培训者 制定培训 时间:培训时机选择 计划

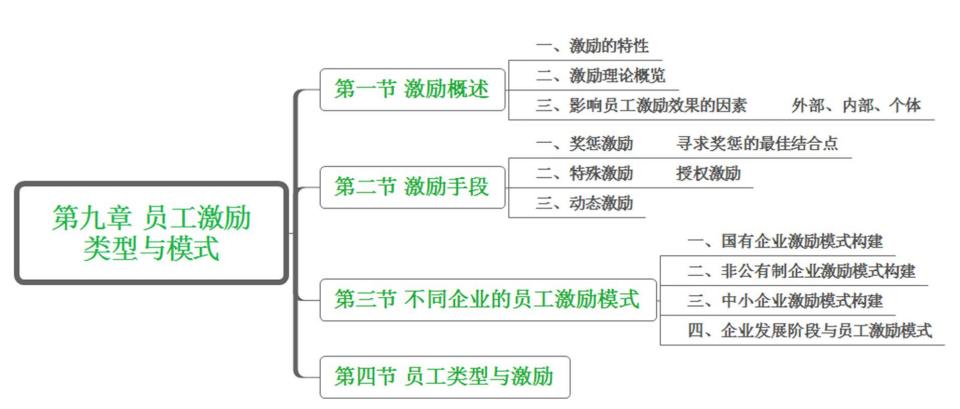
事件:培训课程设计、选择培训形式和方法 培训效果 对培训进行评价,即依据培训目标,对培训对象和

」对培训进行评价,即依据培训目标,对培训对象和培训 本身作一个<mark>价值判断</mark>

		定义	培训者直接通过一定途径向培训对象发送培训中的信息
ı	直接传授	形式	课堂教学法(传统模式)、影视法(观看影片中学习)、 <b>工</b> <b>作指导法(帮带模式)</b>
		工作指导	优点: 消除紧张感; 避免盲目摸索; 传递优良作风
第三		法	缺点:不利创新;受指导者水平影响;不良习惯;浮于形式
	参与式	主要方法	角色扮演法、案例研究法、头脑风暴法、游戏法
培训		案例研究	优点: 激发学员的学习积极性; 达到交流的目的
技术		法	缺点: 费时间 (准备费时) 、要典型、要求高 (顾问、学员)
与方			进程安排也比较 <mark>灵活</mark> ,学员可以充分利用空闲时间进行
/Δ		优点	无需召集学员,节省培训 <mark>费用</mark>
		Now	利用网络上大量的影音文件等资源,增强课堂教学的趣味性
	网上培训		更新培训内容及时且成本低
		优点	要求企业建立良好的网络培训系统,这需要大量的培训资金
	·	MOW!	某些培训内容并不适用于网上培训方式



# 第九章 员工激励类型与模式





奖励技巧:该做的事不奖;奖励要大张旗鼓地进行;要掌握奖励的 时机; 奖励要有层次性; 奖励要有结合性 奖惩激励 惩罚的原则:及时原则、惩微原则、沟通原则、 协调原则 最佳结合点: 奖励和惩罚要相互结合; 以奖为主, 以罚为辅; 奖惩 要适度:奖惩应指向具体行为 意义: 有更强的适应性与融合性; 增强归属感和忠诚 晋升激励 第二 感;鼓励组织长期行为;受惠于企业发展的成果 节激 工作环境激励 励手 段 特殊激励 作用: 为长期竞争优势提供基础; 有助于共同远景的 形成; 有助员工的成长; 有助于学习型组织的形成 授权激励 误区: ① 拒绝授权; ② 授权之后放任不管。 培训激励 文化激励 加强激励: 增强凝聚力 (最重要) 降低成本 动态激励 工作内容丰富化、职务雕塑、双阶梯型晋升通道(科技人员)

	国有企业	物质激励	灵活多样的内部分配;工资水平与劳动生产率和工作性质相 <b>联系</b> ; 工资增长率 <b>低于</b> 劳动生产率增长;及时调整;社保和福利
		精神激励	加强 <b>民主</b> 管理;创造融洽的 <b>人际关系</b> 氛围;发展特色企业 <b>文化</b> ; 强化企业 <b>培训</b> ,加大人力资本投资
第三	非公有制	基本原则	在 <b>定编定岗</b> 的前提下,针对 <b>不同</b> 阶层、不同部门、不同个人采用 <b>不同的激励措施</b>
节 不同企		层面	权益层激励、经营管理层激励、基层员工的激励
业的		难点	缺钱 (财力有限) 、缺体系、缺文化、缺包容 (排外)
员工	中小企业		中小企业的薪酬制度,一般可选用"底薪 + 奖金"的模式
激励		措施	运用职位、机会和培训激励
	,	TE/NU	运用股权激励
			运用企业文化激励
	不同阶段	初创阶段(短	期激励)、成长阶段(年薪制与股票期权结合、培训)、成熟阶段( <mark>员工普遍持股)、衰退阶段(创新</mark> )

[	青年员工:物质方面激励需求强烈
同年龄	中年员工:物质激励跟精神激励都需要
[	老龄员工:偏重精神激励
1	指挥型:别试图告诉他们怎么做
同性格	关系型:给他们机会,充分地和他人分享感受
	智力型:肯定他们的思考能力,对他们的分析表示兴趣
	工兵型:多给他们出主意、想办法
	专业技术人员的激励模式组合
	销售人员的激励模式组合
同工作	一线生产人员的激励模式组合
l	<b>管理人员</b> 的激励模式组合: <b>最具吸引力的激励——<mark>晋升</mark></b>

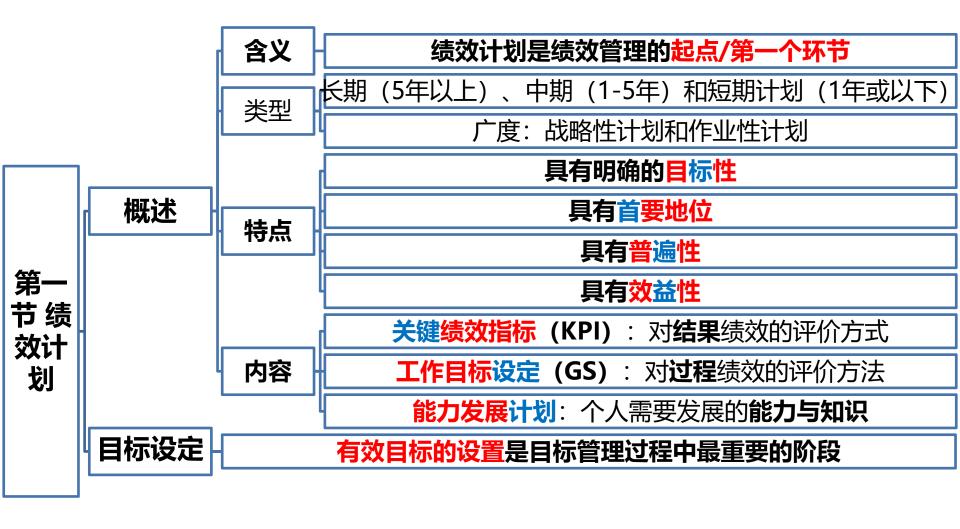
### 第十章 绩效考评与绩效管理

第十章 绩效考评 与绩效管理 第一节 绩效计划

第二节 绩效沟通

第三节 绩效考评

第四节 常用的绩效考评模式



		沟通应该真诚
第节效通		沟通应该具有针对性
	原则	沟通应该具有建设性
		沟通应该及时
		沟通应该 <mark>定期</mark>
	方式	正式沟通与非正式沟通
	内容	工作目标和任务、工作评估、要求与期望
	技巧	倾听技术、反馈技巧

		考评设计原 则	绩效考评 <mark>制度化</mark> 原则;责任与 <mark>权</mark> 利相 <mark>结合</mark> 的原则;客观 <mark>公正</mark> 的 原则; <mark>公开</mark> 原则; <mark>沟通</mark> 原则;效益原则
第节数评	指标体系 的确定	内容确定原 则	要与企业 <mark>文化</mark> 和管理理念相一 <mark>致</mark> ;绩效考核内容要有 <mark>侧重</mark> 点; 不考核与绩效无关的内容
		指标设计原 则	简单、明确、清晰;保持相关性和互补性;有效性原则;简化 绩效考评体系;定性和定量的平衡;"本土化"问题
		指标确定的 基本步骤	工作分析;工作 <mark>流程</mark> 分析;绩效 <mark>特征</mark> 分析 ;理论 <mark>验证</mark> ;要素调 查,确定指标 ;指标的修订
		上级	<b>对考评内容比较熟悉(优)</b> ;以偏概全,定式思维(缺)
	不同考评 主体的优 缺点	同级	接触频繁,客观全面(优);私心,人际关系(缺)
		下级	<b>利于管理的民主化(优)</b> ;素质限制,怕打击报复(缺)
		自我	<b>了解自己,评价客观</b> (优) <b>;易高估自己</b> ,隐瞒,开脱 <b>(缺)</b>
		客户	干扰少,真实客观(优);耗时, <b>考评资料不易获得(缺)</b>



	不同类型
第四 节 常 用的 绩效	大型企业
考评 考评 模式	
	中小企业

一般营销人员:工作的安全性和规范性 技术研发人员:重结果、重外评、重价值评估 高层管理人员:领导能力、计划性

高层管理人员:领导能力、计划性

中层管理人员:协调沟通能力

建立比较完善的员工绩效考评体系

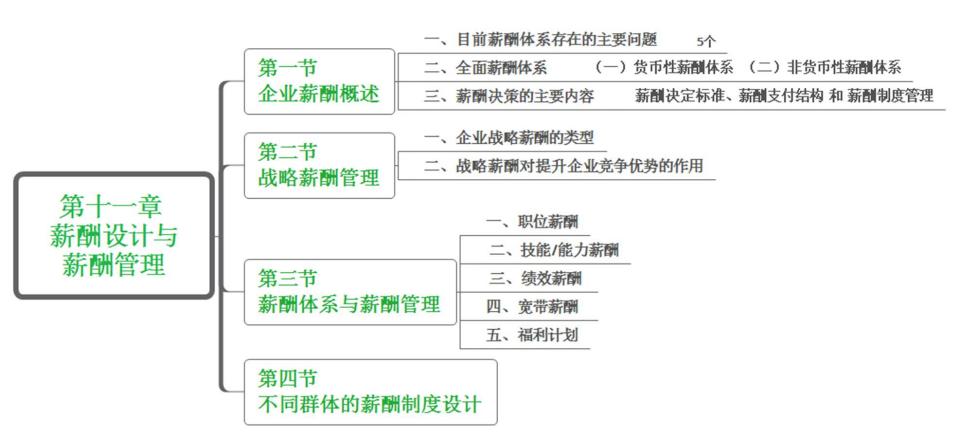
·线经理应承担部分员工绩效考评的职能 非人格化管理

可以吸收每一位员工亲自参与进来

内容: 工作总结; 员工自我评价; 分类考评; 考评沟通

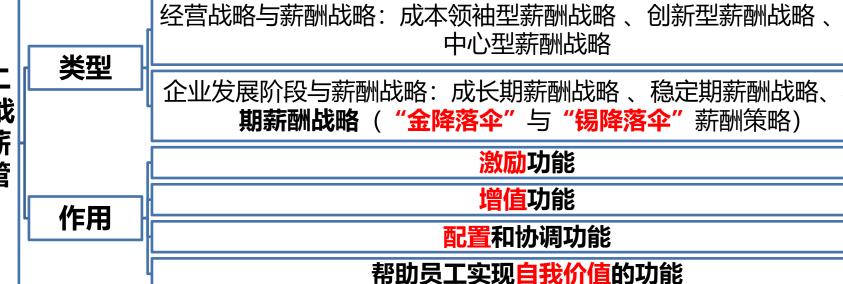
特点:管理灵活;岗位划分不明确;工作职责变动较大;考评不必太

## 第十一章 薪酬设计与薪酬管理



(1) 对薪酬功能的错误定位 薪酬系统的激励手段单一,激励效果较差 主要问题 薪酬结构零散,基本薪酬的决定基础混乱 薪酬管理过程不透明,沟通不足 薪酬管理与企业战略、文化及人力资源管理系统脱节 货币性薪酬体系: 固定薪酬 (在职消费) 、可变薪酬 (虚拟股票) 第 节企 **|非货币性薪酬体系**:通过社交增进感情;商品奖励;工作用品补贴;个人晋升与 业薪 自我发展机遇;带薪休假;旅游奖励;象征性奖励;促进家庭的介入。 全面薪酬 酬概 体系 |<mark>非货币性薪酬体系广泛使用的原因:认可突出的业绩;加强公司的经营目标;</mark>能 述 为货币性薪酬计划<mark>提供补充;适用于</mark>大多数员工;能使公司激励计划的<mark>过渡</mark>更加 薪酬决定标准: 岗位、 技能、 **资历、绩效和市场状况等都可能是决定薪酬的依据** 决策内容 薪酬结构:薪酬的各个构成部分及其比重 制定和调整薪酬制度的行为方式和决策标准





客户

收缩

	特征	对内公正性;对外竞争性;个人激励性;易于管理性		
第节酬系薪管三薪体与酬理	职位薪酬	设计步骤	职位分析; 职位评价; 薪酬调查; 薪酬定位; 薪酬结构设计; 薪 酬体系的实施与修正	
		优点	实现了真正意义上的 <mark>同工同酬</mark> ;操作比较 <mark>简单</mark> ,管理成本较低	
	技能/能力薪酬	缺点	<mark>制约</mark> 了员工提高自身技能和能力的动力; <mark>不利于</mark> 企业对于多变的 外部经营环境作出迅速的反应,也不利于及时激励员工	
		设计步骤	成立技能、能力薪酬体系 <b>设计小组</b> ;进行工作 <b>任务分析</b> ;确定技能、能力等级并为之 <b>定价</b> ;技能、能力的 <b>分析、培训与认证</b>	
		优点	实现对组织更为全面的理解;员工关注自身发展;优秀专业人才 安心本职;更大的灵活性;有助于高度参与型管理风格的形成	
		缺点	薪酬设计和管理复杂;培训需更多的投资;薪酬在短期内上涨	
	绩效薪酬	计件工	资制、业绩工资制、一次性奖金、员工持股计划、股票期权	





#### 纯佣金制 **优点**:销售**指向非常明确**,能激励销售人员努力工作 纯薪金制 优点:易于管理、调动, 并使员工保持高昂的士气和忠诚度 基本制 兼具了纯薪金制和纯提成制的特点 瓜分制 优点:操作简单,易学易懂,成本相对固定, 却照样能鼓励竞争 浮动定额 未完成销售额:基本工资;完成销售额:提成+基本工资 制

### 第十二章 劳动关系与雇员流出

第十二章 劳动关系与 雇员流出 第一节 劳动关系

第二节 我国目前

劳动关系的概况

一、企业劳动关系

二、劳动合同概述

一、我国劳动关系现状

二、影响我国劳动关系现状的因素分析

三、建立和谐稳定的劳动关系的对策

第三节 雇员流出中

第三节 雇员流出中 的劳动关系处理

第一 节 劳 系	

心理劳动 关系的原 则	
劳动合同	

三要素

#### 企业劳动关系的三要素:主体、客体、内容 (1)劳动争议以预防为主:预见可能发生和存在的问题 (2) 再转顾务车利益: 家惠求县 社务车都得到他们的应得

(2) 要兼顾各方利益: 实事求是,让各方都得到他们的应得利益 (3) 要以协商为主解决争议: 尽量采取协商的办法解决

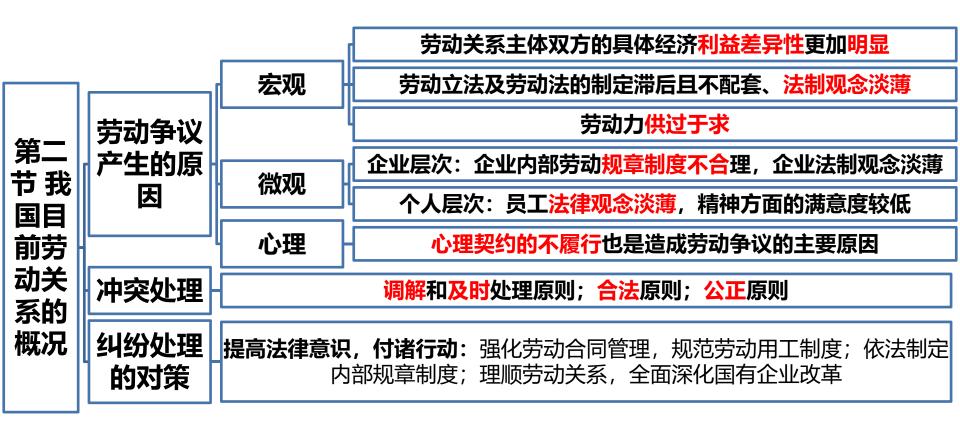
1) 及时处理的原则:企业要准确了解情况,进行及时的处理

5) 以法律为准绳:不能随心所欲,要以国家有关法律法规为依据

(6) 明确管理责任:明确各层次管理人员改善劳动关系的责任

#### 试用期最长不得超过6个月

(1) 必备条款:也称法定条款,包括劳动合同期限、工作内容、劳动保力条件、劳动报酬、劳动纪律、劳动合同终止条件、违反劳动合同的责任 (2) 协商条款:双方根据具体情况协商约定的权利、义务条款



## 第三 节雇 **员流** 出中 的劳 动关 系处 理

## 雇员流出 的分类

素

影响

**自愿流出**:与组织解除契约关系,如(主动)**辞职**、 自动离职

**非自愿流出**:与组织解除契约关系,如**解雇**、开除和结构性裁员等

**自然流出**:不以人的意志为依据的流出,如**退休**、伤残和死亡等

## 自愿流出 的影响因

#### 个体因素;与工作相关因素;组织因素;个体与组织之间的适合性因素;与态 度和其他内部心理过程相关的因素

**遣散成本:**准备与通知期、安全风险、**心理风险**和劳动争议风险等

招聘广告费用、各种手册及资料费、体检费、再培训费用等 **怠工成本**:其他成本(事故成本、低质量和低数量成本)、**心理成本**等

机会成本:业绩成本、保密成本和竞争成本等

转变观念,真正视离职员工为企业的现实财富;建立离职员工定期面谈制度; 正确对待 与离职员工保持长期稳定的联系,掌握其相关情况;实施双向的价值交换和个 雇员流失 性化沟通



# 第十三章 人力资源管理效益与发展趋势



	<b>双</b>	审计法、分析法					
	7314	网络化 (以团队为职能单位,团队成员构成跨原有职能单位)					
人力	组织的发 展变化	<mark>扁平化</mark> (原因:应对日趋复杂的环境 <mark>变化</mark> 、信息技术的快速 <mark>发展</mark> 、人力资源成本的上升)					
资源		<b>灵活化</b> (动力: 严酷的 <mark>竞争、多元化的员工、环境</mark> 的复杂性与不可测性)					
管 対 与 展 势		<mark>多元化</mark> (动力:多元化员工、需要更多的创造性、企业的网络化、扁平化和灵 活化都与企业的多元化紧密相联)					
	美国	人力资源的市场化配置;以详细职业分工为基础的制度化管理;刚性工资制度; 注重物质刺激和人才提升的跳跃性;对抗性的劳资关系;人力资源的全球化引 进; <b>硬性的管理模式</b>					
	日本	<b>终身雇佣制</b> :最具争议;年功序列工资制;企业内工会和合作性劳资关系; <b>重</b> 通才,轻专家;注重在职培训;注重精神激励的工资福利政策;温情主义的管 理方式					
与发 展趋	美国	活化都与企业的多元化紧密相联) 人力资源的市场化配置;以详细职业分工为基础的制度化管理;刚性工资注重物质刺激和人才提升的跳跃性;对抗性的劳资关系;人力资源的全进;硬性的管理模式 终身雇佣制:最具争议;年功序列工资制;企业内工会和合作性劳资关通才,轻专家;注重在职培训;注重精神激励的工资福利政策;温情主					