1. 概述：

整个系统分成两个部分，后台管理部分以及手机APP部分。**手机APP需要支持安卓和苹果系统。**

**系统部署**：

资料库：同以前一样，使用 Oracle资料库

AP服务器：Windows Server 2008 及以后版本

后台管理客户端：任意windows系统

1. 后台管理：
2. **组织机构维护**：

工厂、供货中心（**对应的黄金大使**）等维护

1. **后台用户及权限管理**：类似老系统
2. **系统参数设置**：

自动处理的天数、**促销设置(同老系统)**

1. **会员头衔（总代、红宝等）设置**：

达成条件及奖金设置：

**红宝及以下**：奖衔名称、达成的最低PV值、最低单次订货金额、

**(1).红宝经销商需一次性达到设定的PV值才会晋升，不能分批累计。**

红宝直推奖金比例：直接上级、直接上级的上级、隔代上级。

**直推奖金由订货中心（黄金大使）发放**

**黄金大使及以上**：达成的最少红宝经销商、下属最低红宝经销商

直推奖金比例：直接上级、直接上级的上级、隔代上级。

**直推奖金由公司发放**

**(2).晋升条件：直推XXX位红宝经销商，共有XXX位红宝经销商（含直推），**

**团对人数有XXXX位会员以上（在该经销商的下属经销商）+**

**(3).黄金大使以上头衔：**

**用可增加其他头衔设置：直推XXX位经销商，共需要XXX位XXX经销商**

**（含直推），团对人数有XXXXX位会员以上（在该经销商的下属经销商）**

**(4).在可增加头衔中，每增加一个头衔，在晋升条件中，直推XXX经销商与共**

**需要XXX位XXX经销商，在XXX经销商的选择项也要自动增加可选项。**

**(5).黄金大使以上经销商，在总后台可暂停晋升该经销商，业绩按晋升前头衔**

**计算，总后台可恢复晋升，晋升后不回追之前业绩。**

**(6).成为黄金大使经消商需成立订货中心（设立公司）。**

**团队奖金设置**：团队完成订货–团队奖金比例

**(1).团体管理奖金：销售金额与奖金％数，需要设定为可调整拦目。**

**(2).红宝经销商以上才有团体管理奖金，业绩才能累计。**

**(3).团体管理奖金没有其他头衔，奖金额度跟％数设置无上限，可以增加拦目**

**数。**

**团队奖励：因为有累计，当前会员累计金额需与同等级（下级或下下……级，没有代数）相抵后剩馀金额才是当前会员的奖金，例如同等级销售额为10万，当前会员的销售额也会是10万(累计)，所以两个等于都有4000元，这样不对的，要相互抵扣4000-4000=0，所以当前会员就没有团对奖金，除非当前会员累计的销售额高一阶，例如当前会员销售额为20万，下级为10万，当前会员团对奖金为10000元，下级为4000元，当前会员奖金实际拿到10000-4000=6000元，如果是两个下级各销售10万，当前会员销售额就会累计20万，那当前会员团对奖金就是10000-4000-4000=2000元**

**再注明一下：由上面所叙述的，当前等级APP所显示的团体管理奖，分为**

**(1).当前经销商的总奖金，**

**(2).分发给下级各个经销商的奖金金额**

**(3).当前经销商该领取奖金金额**

**(4).各个红宝经销商团体管理奖金由上级发放**

**(5).公司只发放给订货中心，由订货中心发放给以下头衔团体管理奖金。**

1. **商品资料设置**：和老系统类似，增加商品类别维护
2. 处罚类别设置：

处罚类别名称、处罚类别说明、处罚措施（扣当月团队奖金、扣押金）

1. 处罚申请查询及审核：

可以显示等待审核的处罚申请。审核后，系统会自动执行处罚措施。对于扣当月奖金的，会将会员当月团队奖金扣成0。对于扣押金的，会设置是否交押金为否。

1. **会员组织查询**：

会员层级关系及会员资料查询

1. **会员关键资料变更**
2. **会员离职申请**
3. **工厂订单查询、工厂发货管理**
4. **奖金及奖衔计算**：**一个月计算一次，可以回退**
5. 海外旅游查询：

海外旅游在奖金计算的时候进行计算，并在后台管理系统中可以查询

凡在XX季度个人销售满XXXXXX元，公司招待1人出国，如在同季度中销售为规定的2倍，有2人名额，以此类推，时间到后归0，重新计算。

1. **其它查询和报表**：（待定）**销售业绩（产品销售（日、月、季、年），各订货中心销售（日、月、季、年），各地区销售（市、省、国家），退货记录），财务报表（XXXXXXX），奖金报表（XXXXX），达标可出国经销商。**
2. 手机APP：
3. 分成4页：产品展示、购物车、订单/提货单、我的
4. **产品展示**：展示产品信息，可以加入购物车
5. **购物车**：可以查看购物车的物品，可以删除项和修改数量，可以勾选并点结算。进入订单画面。在订单画面点确认后，上属就可以查看下级的订货单了。
6. **订单/提货单/退货单**

分成4个部分：我的订单、我的提货单、下属的订单、下属的提货单。根据会员头衔不同可能部分不显示。

**订单**状态：未确认、确认收款、取消。订单由会员录入，会员上属收款后进行收款确认，**如果订单录入3天没有确认收款，则自动取消。**

**订单确认收款后，会员的未提货资金余额（额度）相应增加。**

**提货单**状态：申请、已发货、已收货、**已申请退货、已退货**。提货单由会员录入，上属点击已发货后变成发货状态，下属点击收货确认变成已收货状态。如果10天没有进行收货确认，则自动变成已收货状态。

**提货单收货确认后，会员的未提货资金余额（额度）相应减少。**

**提货单无论哪种状态都可以申请退货，如果是申请状态的提货单，申请退货后直接变成已退货状态。如果是已发货或已收货状态申请退货后为已申请退货状态，可以说明原因，注明是退款退货还是只退款。需要上属确认退货后，**才会变成已退货状态。**增加撤销退货申请。**

**对于已经收货确认的提货单，确认退货后，会员的未提货资金余额（额度）恢复。**

**我的订单**：我向上级发的订单，只能查询，不能修改。不能取消

**我的提货单**：需要提货的时候录入，可以新增和查询历史提货单。提货单录入后，如果上属还没有发货，可以取消。对于已发货的提货单，可以收货确认。

**提货单后面可以显示“退货申请”按钮，点击进入退货流程。**是否收货超过多少时间就不能退货？**有这栏的设计，时间是可以调适**

**下属的订单**：显示下属订单列表，对于没有为确认的订单，可以确认收款。

**下属的提货单**：显示下属的提货单，对于申请状态的提货单，可以点已发货。**对于退货申请的提货单，可以按确认退货**。

1. **我的**：

**个人资料**：显示个人资料，可以修改部分资料（电话号码、银行信息、联系信息）。卡号、身份证号、姓名不能修改。**是否已交保证金（只显示）**

**资金账户**：查询当前登录会员在上属的未提货资金余额。

**奖金查询**：查询当前登录会员某个期间的奖金。

**下属未提货资金余额**：查询自己下属中未提货的资金余额。

**下属奖金**：查询下属某个期间的奖金。

1. 处罚申请录入：**哪种头衔的会员可以录入？可否舍设定全限？后台操作是基本可登入，可开放给经销商（无论那个等级）**

受处罚的会员（只能是当前登录用户的下属？）、处罚类别（选择）、处罚内容

**6-1.惩罚人员除了该经销商，多一项设定，可向上惩罚，如该经销商受到惩罚，上**

**级及上上级…可设定惩罚至往上几级，没收保证金。**

1. 历史处罚申请查询：

可以查询自己录入的历史处罚申请

1. 会员离职申请：当前登录会员录入，上属录入退还会员未提货资金余额，同时录入退还保证金的金额，并确认。需要会员再次收款确认（包括未提货资金余额及保证金）吗？**需要，才不会有后续纠纷，XX天没有确认，自动确认**
2. 推荐会员入职：当前会员录入，录入下属会员的资料。

包括：会员卡号(自动生成)、会员姓名、身份证号、电话号码、银行信息、联系信息等。另外，还包括是否已交保证金（勾选），交保证金金额。

1. 下属会员查询：包含所有下属会员。对于为交保证金的会员，会显示收保证金按钮，按下会弹出窗口，显示收款日期和金额