

## 推薦状

推薦日 2025 年 2 月 27 日

推薦No S20250224-0BEA

下記の登録者をご推薦しますので、よろしくご検討くださいますようお願い申し上げます。

会社名： アンカー・ストア株式会社

職種： 関西【店舗ラウンダー】世界No.1モバイル充電ブランド

求人No K20240530-295-01-028

氏名： タケナカ ユウジ  
竹中 優史 27 歳 男性

登録者No B854424

書類選考の結果、面接日等の調整は弊社営業担当に御連絡下さい。

推薦理由：以下の理由により推薦いたします。【アピールポイント】卓越したマネジメント能力を有し、営業活動や人事・採用など多岐にわたる業務を経験。特に、成約率を37%から42%に改善した実績や、新規店舗での会員数を2800人から4200人に増加させたことが、成果を上げるプロフェッショナルとしての力を証明しています。【ご志向性】仕事に対する姿勢は、常に「成果を上げることを最優先に考えています。店舗運営においては、従業員のマネジメントだけでなく、顧客ニーズに応じた商品導入や棚割変更を行い、地域に根付いた店舗作りを大切にしています。また、安全性や衛生管理にも配慮し、安心して働ける環境を提供することを心がけています。これまでの経験から得た知識やスキルを活かし、さらなる成長を目指し続ける姿勢は、貴社においても大いに貢献いただけるかと存じます。

面談所感：お電話での面談です。初対面でも打ち解けやすく、親しみやすい雰囲気、また話を聞く姿勢や話す態度から、積極的な中にも謙虚で真面目なお人柄をお見受けしました。自身の目標達成に向けて精力的に取り組む、周囲を巻き込んで成果を高める力を積まれているので、今後さらに成長し、戦力となる期待ができる人材です。

転職理由：お仕事にやりがいはあるものの、結婚・子育てを機に、現職だと西日本全域での転勤があることから今後も長く腰を据えて働くことは、厳しいと感じて、やむを得ず転職活動を決意されました。

添付資料：キャリアシート 職務経歴書 求人票

クライアントサービス統括部 グロースマーケット営業2部 7G

石川 智恵

山田 弘輝




B854-424

## キャリアシート

秘

2025 年 02 月 16 日現在

氏名(フリガナ) タケナカ ユウジ	男	西暦 1997 年 03 月 31 日生 (H. 9 年)満 27 歳	自 宅 ( ) FAX ( ) 留守電 ( )	
竹中 優史			家族への伝言 ( )	
現住所(フリガナ) ヒョウゴケンニシノミヤシヤマグチチョウカミヤマグチ			個人名での勤務先連絡 ( )	
(〒 651-1421) 兵庫県西宮市山口町上山口746-1エレガントV201			勤務先 ( ) 携 帯 (080-6150-0811 )	
その他連絡先 ( )	TEL ( )		e-mailアドレス yujiay1046@yahoo.co.jp	

最寄の 交通機関	神戸電鉄三田 岡場	線 駅	車 10分	希望 勤務地	大阪府 (条件によっては転勤可)
-------------	--------------	--------	----------	-----------	---------------------

学 歴	入学年月	卒業年月	学校名・学部名・学科名など	備考
	2012 04	2015 03	大阪府立桃谷高等学校	
				趣味等 スポーツ/読書/自己啓発

資 格	普通自動車免許 有	英語 語学	TOEIC 点	
	グリーンアドバイザー		2017年 09月	TOEFL (PBT) 点 TOEFL (iBT) 点
	甲種防火管理者		2019年 05月	・ビジネス経験 年
	フォークリフト運転技能講習		2022年 04月	<input type="checkbox"/> 文書・マニュアル読解 <input type="checkbox"/> e-mailでのやりとり
	安全管理者		2024年 08月	<input type="checkbox"/> 電話での会話 <input type="checkbox"/> 英語での会議
	特定医療機器販売貸与管理者		2024年 09月	<input type="checkbox"/> 英語での商談・交渉 <input type="checkbox"/> 海外滞在
		その他 語学		

☒ 現職 ☐ 離職 [経験社数 3社]

会社名	株式会社カインズ	一般	アマゾンジャパン合同会社	株式会社島忠		
事業内容	小売/ホームセンター	従業員数 13,651名	EC事業	従業員数 8,500名	家具・ホームセンター事 業	従業員数 1,559名
勤務期間	2021年 04月～ 現 在 ( 3年 11ヶ月)		2020年 05月～ 2020年 07月 ( 年 3ヶ月)		2015年 04月～ 2019年 09月 ( 4年 6ヶ月)	
主な職務 ・役職	■小売業/店長代行/正社員 ■主な業務内容 ・店舗運営/店舗管理 ・数値分析に基づく数値改善 ・売上管理/粗利管理 ・業務内容 (勤怠管理/在庫管理等) ・採用/教育 ■実績 ・会員獲得目標142%達成 ■マネジメント経験/54名		■物流/工程管理担当/正社員 ■主な業務内容 ・物流業務改善/工程管理 ・注文情報管理/出荷指示 ・生産性分析/生産性改善 ・安全管理/危険予知		■小売業/チーフ/正社員 ■主な業務内容 ・店舗運営/店舗管理 ・数値分析に基づく数値改善 ・売上管理/粗利管理 ・業務内容 (勤怠管理/在庫管理等) ■実績 ※売上高/達成率 ・2018年実績 3億3530万円 101%達成 ・2015年実演販売実績3位受賞 ■マネジメント経験/119名	
	勤務地の最寄駅					
	岡場		年収 :		年収 :	
現在または退職時の給 与(総支給額/月収・年 収には各種手当を含む)	月収のうちの各種手当 ・残業手当 万円 ・住宅手当 万円		職歴備考			
・月収 ・年間賞与 万円 ・年収						
・寮・社宅の自己負担						

RECRUIT AGENT

職 務 経 歴 書

2025/02/21 現在  
氏名 竹中 優史

■職務要約

小売業や管理職の経験を積み重ね、卓越したマネジメント能力と市場分析スキルを培ってきました。  
直近では店長代行として、営業活動や人事・採用など、多岐に渡る業務を経験いたしました。  
多様な資格を持つことで、安全管理や衛生管理などにも対応可能です。  
組織の中での安全性を担保しつつ、確実な統率力を発揮して、成果を上げるプロフェッショナルとして更なる成長を目指しております。

■職務経歴

□2021年04月～現在まで 株式会社カインズ  
◆事業内容：小売/ホームセンター  
◆資本金：32億6000万円 売上高：5423億円 従業員数：13651名 非上場

期間	業務内容
2021年04月～ 現在まで	<div>・2021年4月～ カインズ姫路大津店にマネージャー代行入社。 担当部門の売上改善、従業員の勤怠管理、マネジメントなどに取り組む。</div> <div>・2023年3月～ カインズ姫路大津店にマネージャー昇進。 リフォーム・エクステリア部門において、営業連絡に注力し成約率の改善を図る。</div> <div>・2024年6月～ カインズステップガーデン藤原台店（新店）にマネージャー着任。 採用活動、入社後研修を主に担当。 新店舗オープンに向けた開店準備のサポートを行う。</div> <div>・2024年11月～ 店長代行に昇進。 店舗運営・店舗管理業務を主に担当。 新規出店地域のため、アプリ会員の獲得に注力し、オープン後の売上拡大に貢献する。</div> <div>【実績】</div> <div>・2021年4月～ 店舗最優秀メンバー表彰。</div> <div>・2023年3月～ 成約率改善 37%→42%</div> <div>・2024年11月～ 会員数目標 2800人 会員数実績 4200人 売上予算比 142%</div>

□2020年05月～2020年07月 アマゾンジャパン合同会社  
◆事業内容：EC事業  
◆従業員数：8500名

期間	業務内容
2020年05月 ～ 2020年07月	アマゾンジャパン堺FCに工程管理アシスタント入社。 国内のお客様から物流倉庫に割り振られた注文データを管理し、出荷期限に間に合うよう物流倉庫内の従業員への出荷指示を主に担当。 予め従業員1人辺りの作業エリアを制限することで生産性の向上を図る。

□2015年04月～2019年09月 株式会社島忠

◆事業内容：家具・ホームセンター事業

◆従業員数：1559名

期間	業務内容
2015年04月 ～ 2019年09月	<ul style="list-style-type: none"> <li>・2015年4月～ 島忠ホームズ南津守店に契約社員入社。</li> <li>・2017年9月～ 2部門統括契約社員リーダーに昇進。 店舗従業員を対象に販売方法や販売知識の研修を実施。</li> <li>・2018年3月～ 当時最年少で正社員リーダーに昇格。</li> <li>・2018年4月～ 島忠ホームズ新川崎店に7部門統括正社員リーダー着任。 テナント協業のイベント計画・実行を任される。</li> <li>・2019年3月～ 店舗管理職のチーフに昇進。 カード会員の購買データを分析し、地域性に合った新規商品の導入・棚割変更を行う。</li> <li>・2019年7月～ 島忠ホームズ尼崎店にチーフ着任。 消費税増税対策や従業員119名のマネジメントを行う。</li> </ul> <p>【実績】</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・2015年4月～ 実演販売コンテスト3位表彰</li> <li>・2017年9月～ 売上実績 予算比113% 粗利実績 予算比115%</li> <li>・2018年4月～ 2018年度 客数前年比1346% 2018年度 売上前年比1465%</li> <li>・2019年3月～ 2018年度 客数前年比92% 2019年度 客数前年比108%</li> <li>・2019年7月～ 2019年9月 売上前年比177%（増税月）</li> </ul>

## ■資格

- ・グリーンアドバイザー（2017年9月）
- ・甲種防火管理者（2019年5月）

- ・フォークリフト運転技能講習（2022年4月）
- ・安全管理者（2024年8月）
- ・特定医療機器販売貸与管理者（2024年9月）
- ・酒類販売管理者（2024年9月）
- ・第二種衛生管理者（2024年9月）
- ・はい作業主任者（2025年2月）
- ・第一種運転免許普通自動車（2015年9月）

## ■PC スキル

### □Excel

- ・表／グラフの挿入・活用
- ・四則演算
- ・セル・シートの設定
- ・関数類の理解・活用
- ・ピボットテーブルの活用

### □Word

- ・文章作成
- ・図表／グラフの挿入・活用

### □PowerPoint

- ・プレゼンテーション資料作成

## ■自己PR

マネジメント力・数値管理力・人材育成の経験 を活かし、組織の成長と個人のキャリア支援に貢献してきました。

### ● マネジメント力

店舗運営において、従業員一人ひとりの強みを活かしたチーム運営を実践。定期的なミーティングを通じて意見交換の場を設けることで、チームの士気を高めました。その結果、アプリ会員数を2800人から4200人へ増加させ、売上前年比142%を達成しました。目標達成のため、具体的な数値を設定し、進捗を可視化することで、メンバーのモチベーション向上にもつなげました。

### ● 数値管理・データ分析

購買データの分析をもとに、地域のニーズに合った商品戦略を立案・実行。新商品の導入や棚割変更を行い、売上前年比177%を達成しました。また、営業戦略の見直しによって成約率を37%から42%へ向上させるなど、データを活用した施策の立案と実行に強みを持っています。数値をもとに改善策を講じ、成果に繋げることを得意としています。

### ● 採用・育成経験

新店舗の立ち上げでは、採用活動や研修を担当し、入社後の育成環境を整備しました。スタッフが安心して業務に取り組めるようサポートし、組織の立ち上げを成功に導きました。

個人としての営業能力だけでなく、チームを牽引し組織としての業績向上の経験もございます。

以上

関西【店舗ラウンダー】世界No.1モバイル充電ブランド

アンカー・ストア株式会社

■世界No.1モバイル充電ブランド・設立10年で売上350億円達成、事業拡大を続けています。 ■モバイルバッテリーをはじめとする充電関連製品（Anker）だけでなく、ロボット掃除機（Eufy）やモバイルプロジェクター（Nebula）等も展開。

募集要項

仕事の内容

家電量販店及びAnker Storeでの更なる販売強化のため、Anker製品を最前線で展開していく接客・店舗巡回メンバーを東京エリアにて募集致します。 ※変更の範囲:会社の定める業務

■家電量販店担当者と関係構築 ■店頭のディスプレイ設置・整理業務  
■製品紹介・展開、在庫補充 ■販促企画・設置・運営業務  
■Anker Storeでの接客

必要な能力・経験

【必須】■接客・営業経験が1年以上ある方  
【尚可】■家電量販店ラウンド・入店経験ある方 ■家電量販店での設置経験のある方 ■マネジメント経験がある方 ■ガジェット好きな方 ■Anker製品が好きな方  
《組織の魅力》コンサルティング、投資ファンド、総合ネット企業、ソフトウェア企業、外資系メーカー出身者等、多様なバックグラウンドを持つメンバーが活躍しています。  
《採用背景》急成長を続ける当社を更に加速するために、家電量販店及びAnker Storeでの更なる販売強化のため、Anker製品を最前線で展開していく接客・店舗巡回メンバーを東京/大阪エリアにて募集致します。

■語学  
■資格

■学歴 高校 専修 短大 高専 大学 大学院

配属先情報

関西近郊エリア

勤務地①

事業所名 関西近郊エリア  
住所 大阪府  
最寄駅  
  
喫煙環境 屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）  
備考

勤務地②

事業所名  
住所  
最寄駅  
  
喫煙環境  
備考

勤務地③

事業所名  
住所  
最寄駅  
  
喫煙環境  
備考

勤務地備考

※変更の範囲:会社の定める事業場

転勤

無

関西【店舗ラウンダー】世界No.1モバイル充電ブランド

アンカー・ストア株式会社

勤務条件

雇用形態	契約社員（期間の定め：有） 期間：12ヶ月～12ヶ月 更新：有（正社員登用制度有） 試用期間：有 3ヶ月（試用期間中の勤務条件：変更無）
給与	年俸制（分割回数12回）年俸 月給¥258,334～ 基本給¥191,034～ 固定残業代¥67,300～を含む/月 【雇用形態について】ご経験や実績を考慮して正社員登用もごさいます
就業時間	所定労働時間 08時間 00分 休憩60分  残業：有 平均残業時間：8時間 残業手当：有 固定残業代制 超過分別途支給 固定残業代の相当時間：45.0時間/月  シフト制 9:00～22:00の間で8時間勤務（休憩時間：60分） ※各店舗の営業時間に応じる
通勤手当	会社規定に基づき支給
休日・休暇	年間 127日（内訳） 夏期3日 その他（週休2日のシフト制） 有給休暇 入社直後10日 最高付与日数20日
社会保険	健康保険：有 厚生年金：有 雇用保険：有 労災保険：有
その他勤務条件に関する備考	※週休2日制（週の労働時間は、40時間以内に収まるよう調整しています。）  【契約更新の判断基準】 ※有期労働契約の更新基準：契約更新は業務の進捗状況により判断。 ※雇用契約期間上限あり（雇入日から5年） ※経験によっては、面接を通して入社から正社員登用の可能性もごさいます。  ◎社員インタビュー ～一緒に働きたい人がいる、新卒でアンカー・ストアを選んだ理由～ <a href="https://corp.ankerjapan.com/careers/interview/0018">https://corp.ankerjapan.com/careers/interview/0018</a> ～誰もが輝けるチャンスがある場所、アンカー・ストア～ <a href="https://corp.ankerjapan.com/careers/interview/0017">https://corp.ankerjapan.com/careers/interview/0017</a>
モデル年収例	



関西【店舗ラウンダー】世界No.1モバイル充電ブランド

アンカー・ストア株式会社

制度・福利厚生

制度

出産・育児支援制度（全従業員利用可）

その他制度

寮・社宅：無

退職金

無

制度備考

【休日・休暇】■夏季休暇（3日間：6月～10月に取得） ■年末年始休暇 ■各種慶弔休暇（結婚だけでなく、事実婚・パートナーシップにも適用されます）

【福利厚生】■各種慶弔休暇（結婚だけでなく、事実婚・パートナーシップにも適用されます） ■育児・介護休業制度有 ■ワクチン等接種サポート ■従業員割引制度 ■Anker Celebration Pack（慶事の際に自社製品プレゼント） ■オンライン英会話制度補助

選考内容

採用人数

1名

面接回数

3～4回

選考

筆記試験：無

書類選考→1～3次選考→最終選考（ディナーorランチ）

関西【店舗ラウンダー】世界No.1モバイル充電ブランド

アンカー・ストア株式会社

企業概要

代表者	役職 氏名	代表取締役CEO 猿渡 歩		
概要	設立 従業員数 資本金 平均年齢	2021年04月 63名 30百万円 平均年齢		
本社所在地	〒101-0063 東京都千代田区神田淡路町2-101ワテラストワー9階			
本社以外の 事務所				
事業内容・商品・販売先等	店舗の企画、開発および運営/電化製品、コンピューター関連機器の企画、製造、販売および輸出入/これに付帯または関連する一切の事業			
関連会社	アンカー・ジャパン株式会社			
株式公開	非公開			
主な株主	アンカー・ジャパン株式会社100.0%			
外資比率				
企業URL	https://store.ankerjapan.com/			

決算期		売上高	経常利益
前々期			
前期			
今期予測			
将来予測			

※単体決算

**その他備考・企業からのフリーコメント**

■アンカーについて：アンカーグループは日本市場において、Eコマースを中心に急激な成長を遂げてきました。幅広いお客様に認知いただいているモバイルバッテリーをはじめとする充電関連製品（Anker）だけでなく、ロボット掃除機（Eufy）やモバイルプロジェクター（Nebula）など新たな製品ポートフォリオも追加しながら、コーポレートミッションである” Empowering Smarter Lives”を達成すべく、成長を続けています。当社と共に成長したいという意欲をお持ちの方をお待ちしております。

■2018年の6月に始まったアンカー・ジャパンの直営店舗事業は、ショッピングショッップ等の柔軟な取り組み形態のもと、現在では全国各地の主要な都市に30店舗以上を出店するまでに成長しました。私たちが目指しているのは、スマートながら親しみやすく、これまでにない新たなスタイルの店舗運営です。Anker Storeは、ユーザーファースト・プロフェッショナル・チームワークという3つのValueを掲げています。常にお客様にとって最適な提案をすることを徹底し、お客様の毎日がよりスマート&快適なようお手伝いいただける方のご応募を心よりお待ちしております。

本求人情報には、一般に公開されていない情報も含まれるため、第三者への提供は禁止しています。不要の際は確実に廃棄をお願い致します。  
本求人情報で明示されていない、または変更等された勤務条件等につきましては、決定次第速やかにお伝えします。  
なお、入社時に適用される勤務条件等につきましては、入社前に必ずご自身で求人企業にご確認ください。