

2025年 2月 20日

応募書類 送付状

アンカー・ジャパン株式会社御中

パーソルキャリア株式会社

以下の候補者を貴社にご紹介申し上げます。

希望職種 【アカウントセールス】100ヶ国以上に展開するデジタル機器メーカー／創業11年で売上490億円超達成（求人票NO.04299452）

候補者氏名 大西 晶 様

最終学歴 鹿児島国際大学 経済学部 経営学科 卒業

現在状況 1. 就業状況 現職
2. 企業名 I-PEX 株式会社

給与条件 1.現在（退職時）の収入
年収 / うち年間賞与 / 月収 / うち残業代
年収備考

ご転職理由 【転職理由】
やりがいを持ってご就業されておりましたが、現職の上場廃止に伴い、経営体制が大幅に変更になることから将来性に懸念を感じられたため転職を決意されました。今後はこれまでのご経験を活かし、長期就業される覚悟で転職活動をしております。

補足事項 【お人柄補足】
非常に明るく前向きで主体的に行動が出来る方でございます。業務改善や売上貢献にも非常に意欲的で、貴社において活躍頂ける方だと思います。是非面接の機会を頂きますよう、よろしくお願い致します。

担当キャリアアドバイザー：中村 幸太

【お願い】

ご紹介にあたって、ご本人の応募意思は確認済みです。
選考結果につきましては、早めのご回答を頂きますようお願いいたします。

2025年 2月 20日現在

オオニシ	ショウ	性別	生年月日	
大西	晶	女性	1988年 7月 16日	
			(満 36 歳)	
ヨコハマシニシキニシトヘ'チョウ				
(〒 220 - 0046)				
神奈川県	横浜市西区西戸部町3-285-43			

連絡先

固定電話		家族への伝言
携帯電話	08034408763	
メールアドレス1	crystalpark0716@gmail.com	
メールアドレス2		

学 歴

鹿児島国際大学 経済学部 経営学科	2009 年 10 月 入学	2011 年 9 月 卒業
大連外国語大学 Software Department Information	2007 年 9 月 入学	2011 年 6 月 卒業
瀋陽市朝鮮族第1中学	2004 年 9 月 入学	2007 年 6 月 卒業
	年 月 入学	年 月
	年 月 入学	年 月

資格

語 学

	年 月	英語	/ ビジネス利用 13年	TOEIC [®]
	年 月	会話= 上級 読解= 上級 作文= 中級		860
	年 月	中国語(北京語)	/ ビジネス利用 13年	TOEFL [®] (i)
	年 月	会話= 上級 読解= 上級 作文= 上級		
	年 月	韓国語(ハングル)	/ ビジネス利用 13年	TOEFL [®] (P)
	年 月	会話= 上級 読解= 上級 作文= 上級		

現職

転職回数

2

会社名	現職又は最終職歴の会社 I-PEX 株式会社	勤務歴会社 SPI ソーラー・ジャパン合同会社	勤務歴会社 株式会社トップシーン
業種大分類	メーカー(機械・電気)	商社	インターネット・広告・メディア
業種小分類	計測機器・光学機器・精密機器・分析機器	総合商社	放送・新聞・出版
社員数	12 名	60 名	名
役職			
上場/非上場	非上場	非上場	
入退社年月日	2017 年 7 月 ~ 年 月 (年 ヶ月)	2015 年 4 月 ~ 2017 年 7 月 (2 年 4 ヶ月)	2012 年 2 月 ~ 2014 年 12 月 (2 年 11 ヶ月)
現給与or 退職時給与 税込	年収 月収	年収	年収
年収備考欄	上記以外、別途インセンティブ月平均15		

上記内容は事実と相違ありません。

大西晶

職 務 経 歴 書

2025年2月20日現在

氏名:大西 晶

■職務経歴

□2017年7月～現在 I-PEX 株式会社

◆事業内容:コネクタ及びエレクトロニクス機構部品、自動車向けの電装部品や関連部品の製造・販売、半導体設備及びその他の事業、半導体製造装置やその他の関連製品の開発・製造・販売事業。

◆資本金:109 億 6,800 万円 売上高:645 億 4,800 万円 従業員数:5,007 名(連結) 非上場

期間	業務内容
2017 年 7 月 ～ 2020 年 3 月	新規事業推進部 新規事業推進課 ■業務内容 ・ 営業事務 営業メンバの旅費精算の確認 打ち合わせ資料の翻訳(英語→日本語、日本語→英語) 中の同時通訳(日本語⇄英語) 新規事業になるネタ探し&報告(展示会の見学、セミナー参加) 営業メンバの売上を Excel にまとめ、報告 【ポイント】 旅費精算システム導入される前まで1日5件以上の営業メンバの旅費精算を正確且つ迅速に確認 &処理。各営業メンバの売上データの集計・分析を担当し、業務の効率化を支援。海外の顧客との 打ち合わせ時に資料の翻訳(英⇄日)や社内会議での同時通訳を行い、円滑なコミュニケーション を促進。さらに、展示会やセミナーに参加し、新規事業の可能性を調査・報告するなど、営業活動 を多方面からサポート。
2020 年 3 月～ 現在	技術開発統括部 新市場開拓部 SPG ・ 営業事務/インサイドセールス SAPシステム上に受注登録、出庫確認 請求書発行 各営業メンバの売上実績確認、報告 未入金分のチェック&フォロー 展示会の企画&出展準備&説明員として対応 【ポイント】 SAPシステムを活用した受注・出庫・請求業務を正確かつ効率的に処理&管理。売上実績の分析・ 報告や未入金フォローにより営業部門をサポート。さらに、展示会の企画・運営を担当し、集客や商 談機会の創出に貢献。
2023 年 1 月～ 現在	I-PEX Piezo Solutions 株式会社 営業部 ・ 営業部 新規お問い合わせの顧客対応 新規顧客との打ち合わせ参加/議事録作成 MEMS 関連の展示会の計画&出展準備&説明員対応 見積書→注文書処理→請求書発行等一連の業務の対応 プレゼン資料の翻訳(日本語⇄英語) DHL/Fedex 関連の通関書類の作成 【ポイント】 小人数の営業チームで新規開拓は少ないものの、問い合わせフォームに連絡新規顧客対応から 打ち合わせ・議事録作成までを担当し、スムーズな商談進行を支援。MEMS 関連の展示会企画・運 営に携わり、集客や販促活動に貢献。さらに、見積書から請求書発行までの業務を一括対応し、プ レゼン資料の日本語⇄英語翻訳も行い、円滑なコミュニケーションをサポート。

■職務経歴

□2015 年 4 月～2017 年 7 月

SPI ソーラージャパン株式会社

◆事業内容: 専門商社(卸)

太陽光発電システムの構築&販売、太陽光発電システム用の架台の販売等

◆資本金: 売上高:16 億円 従業員数:9 名(日本法人) NASDAQ 上場(中国本社)

期間	業務内容
2015 年 4 月 ～ 2017 年 7 月	<p>営業部</p> <p>■業務内容</p> <ul style="list-style-type: none"> ・営業事務 部材の見積書・請求書・注文書の作成 電話及び来客対応 ・通関業務 架台の納期確認・納入スケジュール管理 パッキングリスト・インボイスの作成 ・監査対応 法務関連書類の作成(同意書・要望書・覚書) ・秘書業務 社長出張の手配及びスケジュール管理 海外架台及びモジュール工場見学時の同時通訳(中国語/英語⇄日本語) <p>【取引商品】太陽光パネル・架台・パワーコンディショナー</p> <p>【ポイント】 発電所工事スケジュールに合わせて、部材の調達及び通関関連手続き、工事日程の管理、工事後のメンテナンス等幅広い業務を担当し、発電所購入する前のデューデリジェンス業務にも多少携わってきた。更に、社長秘書として社長及び副社長のスケジュールを管理し、出張の手配等おこなってきた</p>

□2012 年 2 月～2014 年 12 月

株式会社トップシーン

◆事業内容: 番組制作会社

◆資本金:円 売上高:円 従業員数:60 名 非上場

期間	業務内容
2012 年 2 月 ～ 2014 年 12 月	<p>制作部</p> <p>【業務内容】 アシスタントディレクターとして取材先への仕込み、国内のロケハン、ロケ、英文の原稿翻訳、同時通訳など。</p> <p>【主な実績】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・「Channel Japan」TBS×日本経済新聞共同制作 インド・インドネシア CNBC 放送 ・「体感! 中国美食紀行」BS 日テレ放送 ・「ガイアの夜明け～空き家再生に秘策あり」テレビ東京(2013 年 4 月 16 日放送) ・「ガイアの夜明け～働き方が変わる」テレビ東京(2013 年 4 月 23 日放送) ・「バンキシャ」日本テレビ 中国・韓国・北朝鮮関連ニュース素材翻訳 ・「スーパーニュース」フジテレビ 中国・アメリカ・北朝鮮・韓国関連ニュース素材翻訳、現場取材同時通訳翻訳 ・「新報道 2001」フジテレビ 中国・韓国・北朝鮮関連ニュース素材翻訳、現場取材同時通訳 <p>【ポイント】 制作期間が限られている中、ディレクターのアシスタントとして素材の管理、スケジュールの管理などを行い、納品日内に納品。更に、ニュース番組や報道番組など、大量素材にもかかわらず、訳文の正確性やスピードに心がけてきて、テレビ局からのご依頼も増えてきた。</p>

■活かせる経験・知識・技術

【1】語学力を活かし、業務を行う

定められた時間内に適切且つスピーディーに文書を翻訳することができます。英語だけではなく、中国語や韓国語(朝鮮語)もビジネスレベルで使用可能です。

【2】実務での PC スキルとその応用

Word: 文字入力、図表、グラフ挿入

Excel: 入力、表グラフの作成、関数など

PowerPoint: 表の作成、画像挿入等

【3】綿密な行動計画とその実行

自らの目標を考えた上でやるべきことを全て行動計画化し、毎日の目標を立て、それを確実に毎日実行してきました。

■資格・語学

TOEIC: 860 点

中国語: ネイティブレベル

韓国語(朝鮮語): ネイティブレベル

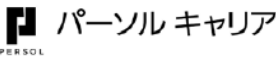
■自己 PR

バイタリティーがあり、複数の業務を同時に遂行するマルチタスク能力に優れています。営業活動や社内業務において、優先順位を的確に判断し、スピーディーかつ柔軟に対応することで、業務の効率化と成果向上に貢献してきました。

また、どんなトラブルが発生しても冷静に状況を分析し、ポジティブな姿勢で積極的に解決策を模索することを強みとしています。問題解決に向けた主体的な行動を通じて、社内外の関係者と円滑に連携し、信頼を築いてきました。変化の多い環境においても前向きに挑戦し、成長し続ける姿勢を大切にしているところが強みです。

以上

企業概要



企業No.	4367870				
企業名(雇用元)	アンカー・ジャパン株式会社				
本社住所	101-0063 東京都千代田区神田淡路町2-101 ワテラストワー9階				
企業URL	https://www.anker-japan.com/				
設立年月	2013年01月	売上高 構成比率	1.		
社員数	126名 (2023/6現在)		2.		
平均年齢	31.8歳 (2023/6現在)		3.		
株式公開	非上場 外資系	営業実績 (単体)	決算期	売上高	経常利益
資本金	160百万円 (2021/12現在)		2023/12	49,000百万円	
主要顧客			2022/12	35,000百万円	
主要株主		業績補足			
主要関連企業		競合企業			

Ankerグループは、「Empowering Smarter Lives」をミッションに、“充電”のグローバル・リーディングブランド「Anker」、オーディオブランド「Soundcore」、スマートホームブランド「Eufy」、スマートプロジェクターブランド「Nebula」等を米国・日本・欧州を中心とした世界100ヶ国以上で展開するハードウェアメーカーです。2011年の創業時より、時代に先駆けてD2C (Direct to Consumer) モデルを採用すると共に、お客様の声に基づいてスピーディーに製品の開発・改善を行うソフトウェア的発想のものを実践し、安心のサービスと納得の価格で高品質のスマートデバイス周辺機器を提案し続けています。。

◆社内制度・福利厚生

リモートワーク	相談可（週3日リモート）	福利厚生 その他	有・リモートワーク可（原則週2日出社）※対象となる週2日については各部署により事前に定める ・確定拠出年金制度（個人拠出） ・保育所利用料補助、育児・介護休業制度有 ・ワクチン等接種サポート ・従業員割引制度 ・Anker Celebration Pack（慶事の際に自社製品プレゼント） ・オンライン英会話補助制度 ・家事代行サービス補助制度 ・育児サポート制度（ベビーシッターサービス補助、認可外保育所利用補助） ・スナック・ドリンク無料サービス ・服装自由
時短勤務	—		
副業	—		
教育制度/ 資格補助	メンター制度、英会話サポート、書籍購入サポート（全額補助）		
通勤手当	有 会社規定に基づき全額支給		
住宅手当	無	寮・社宅	無
家族手当	無		
残業手当	有		
厚生年金基金	無	退職金制度	無
社会保険	健康保険：有 厚生年金：有		
	雇用保険：有 労災保険：有		

本求人票は、ご登録頂いた方のみ提供させて頂いております。一般公開されていない情報も含まれておりますので、第三者への提供はお控えください。ご不要の際には、ご自身で廃棄をお願い致します。選考の際に、求人票の該当部門のみならず、幅広い部門にて検討される企業様もごいますのでご了承ください。※本求人票に記載されている内容は、雇用主との労働契約締結時の労働条件等と異なる可能性があります。

求人内容

◆求人概要

更新日 2025/02/03

企業名(雇用元)	アンカー・ジャパン株式会社
募集部門	－
仕事名称	【アカウントセールス】100ヶ国以上に展開するデジタル機器メーカー／創業11年で売上490億円超達成
選考方法	筆記・Web試験：有 面接回数：4回 オンライン面接：可 ◆選考フロー 書類選考→1次選考(課題)→2次選考(Web)→3次選考(Web)→採用ディナー／ランチ(4次選考)→オファー ※面接はオンラインにて実施しています。 ※採用ディナー／ランチは以下のとおり感染症対策に十分留意した上で、対面にて実施しています。
弊社担当者より	【米国・日本・欧州を中心とした世界100ヶ国以上に展開するデジタル製品のハードウェアメーカー】 Eコマースを中心に日本市場で成長。幅広いお客様に認知いただいているモバイルバッテリーをはじめとする充電関連製品（Anker）だけでなく、オーディオ機器（Soundcore）やロボット掃除機（eufy）、モバイルプロジェクター（Nebula）など新たな製品ポートフォリオも追加しながら、コーポレートミッションである“Empowering Smarter Lives”を達成すべく、成長を続けています。

◆職務内容

～優れた品質・機能性・デザインを備えた製品を、手の届きやすい価格で提供／優秀なメンバーが活躍中／リモート・フレックス制度あり～	
■業務内容：国内家電量販店を中心としたオフライン販路における、セールス（本部商談等）、マーケティングプランの立案ならびに遂行をお任せいたします。 ・販売/市場データを基にした4P戦略の立案と実行 ・大手代理店を通して、家電量販店本部バイヤー等との商談実施 ・売上最大化に向けた既存法人（一部、新規法人顧客）との商談実施、協業体制構築 ・物流オペレーションや在庫管理、カスタマーサポートを担う他チームとの協業 ・展示台や什器の作成等の売り場改善業務 ※家電量販店については店舗業務を行うフィールドセールス社員と連携しながら、業務遂行いただきます。	
■採用背景： ECビジネスから始まった当社ですが、オフライン販路（店頭など）も年々その重要性を増しています。製品カテゴリの拡大とともに、実際に手にとって製品を体験していただく機会を増やすことは、オフライン販路だけでなく、ECビジネスを拡大する上でも重要な戦略の一つになっています。 上記の背景から、オフライン販路の各カテゴリの全体的な戦略の立案から実行までを責任を持って推進していただける方を募集します。	
■組織の魅力： 外資のテックベンチャー企業でありながら日本法人の裁量が大きく、意思決定のスピードも速いため、ビジネスプロフェッショナルを目指すセルフスターターの方であれ変更の範囲：会社の定める業務	

応募資格/ 応募条件	■必須条件： ・一般消費財メーカー／代理店／商社での営業もしくは事業開発のご経験：2年以上 ■歓迎条件： ・BtoCビジネス、BtoBtoCビジネスに関連する経験 ・ベンチャー企業、スタートアップ企業での実務経験 ・ビジネスレベルの英語力（おおよねTOEIC 800点以上、業務内で意思疎通ができるスピーキング力）		
保有資格	－	語学力	－
		語学詳細	－
最終学歴	不問		
年齢	－		
年齢補足	－		

◆勤務条件

勤務地1	本社／東京都千代田区神田淡路町2-101ワテラストワー9F		
最寄駅	JR各線・東京メトロ各線 御茶ノ水駅・新御茶ノ水駅	受動喫煙対策	屋内喫煙可能場所あり
勤務地2	－		
最寄駅	－	受動喫煙対策	－
勤務地3	－		
最寄駅	－	受動喫煙対策	－
勤務地コメント	変更の範囲：無	就業時間	労働時間区分：フレックスタイム制（フルフレックス） 標準的な勤務時間帯：9:00～18:00 残業は月30時間程度(部署により異なる)※週2回コアタイム(11時～15時)での勤務になります。
転勤		休日休暇	休憩：60分 時間外労働：有 年間休日数：125日 休日休暇形態：完全週休2日制(土日祝) 年間有給休暇：10日～（下限日数は、入社直後の付与日数となります） 育児休暇取得実績あり 育休後復帰率100% ・夏季休暇(3日間：6月～10月に取得) ・各種慶弔休暇(結婚だけでなく、事実婚・パートナーシップにも適用されます) ・年末年始休暇など
賃金		試用期間	有（期間 3ヶ月）
賃金はいくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。月給(月額)は固定手当を含めた表記です。		労働契約	雇用形態：正社員 期間の定め：無
昇給の有無			
	賃金形態：年俸制 超過した時間外労働の残業時間代は追加支給 ※能力と経験に応じて決定 ■昇給：年1回 ■賞与：有		

本求人票は、ご登録頂いた方へのみ提供させて頂いております。一般公開されていない情報も含まれておりますので、第三者への提供はお控えください。ご不要の際には、ご自身で廃棄をお願い致します。選考の際には、求人票の該当部門のみならず、幅広い部門にて検討される企業様も

ございますのでご了承ください。※本求人票に記載されている内容は、雇用主との労働契約締結時の労働条件等と異なる可能性があります。

印刷者 376156--