茅原店カーライフアドバイザー この春おすすめの1台はコレ!!

新型SERENA

カーライフアドバイザー 笹原 努さん

6㎡と広大な敷地

快適性をそのままに燃費を向上

安心安全な力

ラ

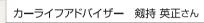
フを提供

も

庄内最大規

新型NOTE





対象車です。上級セダン並みの広々とした室内 間もぜひご体感ください。







検整備の繁忙期を迎え の愛車を真心込めて整 上場ものぞ

備点検いたします」 すく」を心掛けている。点で「正確に、分かりや付のこだわり。プロの視性のこだわり。プロの視に結果を説明するのも同 ショ たテクニカルアド -体制も万全だ。 直接お客さま スが数多く てみては。

全・豊かなカ



命は、ニッサンカーメイク庄内 TEL.0235-23-0523

鶴岡店 TEL.0235-22-8351 E內空港店 TEL.0234-92-3894

0120-055-023 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0234 TEL.0235 TEL.0235

おかげさまで山形日産販売は、庄内に生まれ、庄内とともに歩み始めて66年 プログやってます!!



庄内一! 66年の歴史を誇るカーディーラー 山形日産自動車販売㈱の豊かなカーライフ提案

Nissan

LEAF リーフ



茅原店 副店長 今野 豊さん

ガソリン不要で維持費が格安!



天井が高く奥行きのある店内



ロールプレイングで接遇を強化

NEW OPEN!!

大盛況の要因を探る。



山形日産自動車販売茅原店が、グランドオープンから まもなく2カ月を迎える。千石店から茅原店への移行も スムーズに完了し、庄内地区日産ディーラーの新たな拠 点としての認知度も日に日に増してきた。オープン初日 が1日4日だったため初売りと重なり、予想を超えるお 客さんでにぎわったが、現在も週末を中心にその流れが 途切れることはない。茅原店の白幡誠店長へのインタビ ューから、盛況の要因と今後の方向性を探った。

来店客数が平年の1.5倍に増加 お客さま対応の向上に日々励む

量が多い。 年の初売りに比べ、 積を誇り茅原店では ぶ変わ さまのご来店が約1 このため、 里が多いロードサイド「特にこの店は、京 「お客さま対応」 えが返ってきた。 「新車はもちろん、 「レーションを繰り返しは社員同士で接遇シ で最大規模の店舗 入れ替 店内の印象もだいも数多くご成約いた 薄になることがな の日産デ い増えた」とう りましたね」 いる。 空き時間を 『常に見ら Pの印象もだい多くご成約いた はもちろん、展 言わっていることていた車がた ると、 同店では現 上げている。 / ランド 白幡店 ムや屋 交通 が決 お客 0

読者の皆様へのメッセージ

弊社は庄内を本拠地とし、営業させて頂いております。おカ げさまで「庄内に生まれ、庄内とともに歩み始めて66年』。末 **長くお客さまに愛される企業を目指し、すべてのお客さまに豊** かなカーライフをご提供することを第一に、お客様視点での社 員<u>教育に力</u>を入れております。

何かお気づきの点やご要望などございましたら、弊社スタッフィ お気軽にお申し付けください。また、メールでもご意見・ご要望を承 ております。 メールアドレス:info@yamagata-hanbai.co.jr 代表取締役社長 小関 眞-



店内に日産レンタカーも併設 話題の車でドライブはいかが?

茅原店内には「日産レンタカー鶴岡 店」も併設。これから春先にかけては、観 光などで多くの利用が見込まれるという。 話題の人気車種で、行楽ドライブを楽し



日産レンタカー 統括次長 日向 芳朗さん