



目標や夢は
「信頼され、お客様を笑顔にできる整備士になりたい。プライベートでは、幸せな家庭を築きたいです」

T/S
テクニカルスタッフ
お客様が安心安全なカーライフを送れるよう、点検整備などのアフターサービスをする「クルマのドクター」です。

地元企業を選んだ理由は
「小さい頃から車が好きで、就活で地元のディーラーを探していたところ、本社が鶴岡市ということもあり、親近感もあって選びました」

入社以来、自分が一番成長したと感じる部分は
「はじめは知識も技術も全く不足していた自分も、現在入社2年目。今まで学んだ技術の全てが成長した面だと思います」

地元企業を選んだ理由は
「地元で働くことが、育ててもらった父母への恩返しにもなると思ったからです」

入社以来、自分が一番成長したと感じる部分は
「責任感です。人の命を乗せる車は、自分1つのミスで重大な事故につながる可能性があるのです。日々の作業1つ1つに身が入ります」

休みの日は何を
「友人と遊んだり、スケートボードや、冬はスノボをします。ラーメンも好きなのでお店巡りも!」

両羽店／梅川 祥人

働いていて「楽しい」「充実している」と思う瞬間は
「整備をして車が直った時や、自分が整備した車を街で見かけた際は、とてもやりがいを感じます」

両羽店とはどんな店?
「両羽店の整備士は正場長も含め10名。皆さん技術が高く、どんな車でも整備できます。電気や走るリーフやノートなど、新しい知識や技術も必要になるので、先輩方のそばでたくさん勉強したいです」

目標や夢は
「先輩が入ってきた時にしっかり教えられるようにしたい。もっと技術を身に付けて、両親や親友の車を直せるようになりたいです」

両羽店／小野 敦也

私たちと一緒に働きませんか?

お客様のカーライフのお手伝いを、私たちと一緒にしてみませんか? 「自動車のことは良く分からない」「資格がない」などご心配ありません。働きながら、弊社での研修および資格取得に向けた日産自動車教育への集合研修など、しっかり会社がサポートいたしますので、安心して働けます。興味のある方のご質問やご応募は、下記のフリーダイヤル【担当:総務部 富樫】までお気軽にお電話ください。

全店で地域貢献活動実施中!

創立70周年記念事業を受け継いだ、庄内への「C.C(地域貢献)活動」を実施中です。皆様のご厚意に感謝しつつ、引き続きご協力のほどよろしくお願いいたします



■営業時間／A.M.9:30～P.M.6:10

山形日産自動車販売株式会社

お問い合わせは…… 0120-055-023

日産レンタカー

鶴岡駅前店 TEL.0235-22-8351
庄内空海店 TEL.0234-92-3894
酒田店 TEL.0234-92-4112

板金塗装のご用命は、
ニッサンカーメイク庄内
TEL.0235-23-0523

■鶴岡 ■酒田

美咲店 茅原店 文下店 両羽店 豊里店

TEL.0235 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0234 TEL.0234

22-8311 22-3401 22-5100 23-2323 33-0123

中古車の専ら NISSAN U-CARS 中古車 鶴岡 TEL.0235 22-2332 亀ヶ崎(酒田) TEL.0234 26-4551

おかげさまで山形日産販売は、庄内に生まれ、庄内とともに歩み始めて71年
チェックするとお得な情報に出逢えるかも! <http://www.yamagata-hanbai.co.jp/> 山形日産販売 で

地元で働く、日産で働く。

NISSAN  FACE

山形日産自動車販売の販売店には4つの職種があります。営業職の「C/A」(カーライフアドバイザー)、サービス職の「T/A」(テクニカルアドバイザー)と「T/S」(テクニカルスタッフ)、事務所の「CIS」(カスタマースタッフ)です。今回は、茅原店と両羽店で働く4名をご紹介します。



C/Aの仕事で心がけていることは
「お客様はもちろん、店長やスタッフの話によく耳を傾けることです。」

働いていて「楽しい」「充実している」と感じる瞬間は
「納車1ヵ月後の点検で「買って良かった」という言葉をいただいた時など、お客様から喜んでいただけた時です。」

地元企業を選んだ理由は
「地元が好きだから。庄内では車が欠かせないので、多くの方々に貢献できると思ったからです」

入社以来、自分が一番成長したと感じる部分は
「お店で幅広い世代と接することが多く、おひとりおひとりのライフスタイルに合わせて提案の幅が広がったと思います」

休みの日は何を
「弊社では各社員が年に3回、長期連休を取れるのですが、旅行やショッピングを楽しんでいます」

目標や夢は
「仕事もプライベートも、自分らしく楽しみたいです!」

茅原店／川井 奈津美

C/Aの仕事で心がけていることは
「お客様との信頼関係が最も大事だと思うので、お電話やご来店の際に特に気を付けています」

働いていて「楽しい」「充実している」と感じる瞬間は
「来店されたお客様が「こんなことがあったよ」と気軽に話しかけてくれる時や、試乗して「良い車だな」と喜んでる姿を見た時です」

地元企業を選んだ理由は
「家族と一緒に暮らして働けること。内陸や県外に転動がないので、地元で安心して働けることです」

茅原店とはどんな店?
「営業、フロント、整備など、全員でお1人のお客様に丁寧に対応している店です。明るい人が多く、お子連れでも気軽にに入れる雰囲気です」

入社以来、自分が一番成長したと感じる部分は
「お客様の気持ちを察し、より深く考えるようになりました。実際に接して、表情や雰囲気、お客様が何を欲しているのかが少しずつ分かるようになってきました」

C/A
カーライフアドバイザー
お客様の家族構成やライフスタイル、ご予算などをじっくりヒアリングし、最適なカーライフをご提案いたします。

休みの日は何を
「社会人県リーグのサッカーチームに、できる範囲で参加しています。冬は社内のスキークラブでスノボを楽しんでいます」

目標や夢は
「もっとお客様や社内で信頼されるC/Aになりたい。仕事も頑張って、家族も大切にしたいです」

茅原店／佐藤 健太郎