



庄内一! 67年の歴史を誇る

山形日産自動車販売㈱の豊かなカーライフ提案

日産自動車副会長 志賀俊之氏が 電気自動車のこれからを語る。



山形日産販売の全カーライフアドバイザーと 日産リーフについての意見交換会を実施

10月10日、日産自動車の志智俊之副会長(当時:最高執 行責任者)が今年に入り新設した茅原店と美咲店を訪れ、店 舗やサービス工場を視察した。視察後は、山形日産自動車

販売の全カーライフアドバイザー と電気自動車(EV)についての意 た"クルマの未来"とは?



庄内は初めてですが、2011 年と2012年の連続社長賞を獲 得した販売会社ということで、以 前から足を運んでみたいと思っ ておりました。山形日産販売さん は、今年に入り2つの店舗が新し く生まれ変わったわけですが、す ばらしくきれいで驚きました。今 年度も社長賞圏内に入っており ますので、授賞式でまたお会いで きることを楽しみにしています。



EV充電器の設置を県が後押し!!

電気自動車でも安心して観光できるよう 「道の駅」県内14カ所に今年度中設置



10月9日、志賀俊之日産自動車副会長が EV普及に理解を示す山形県の取り組みに 感謝を伝えるため、県庁を訪問し吉村美栄子 知事と懇談した。現在、急速充電器は県内に 21カ所設置されているが、その大半が日産 車販売店となっている。そこで県では、今後 のEV市場拡大と観光との相乗効果を狙い、 今年度末までに県内14カ所の「道の駅」へ 設置することを決めている。

今後も国道や県道沿いに20~30km間隔 で充電器の設置を進める予定。

読者の皆様へのメッセージ

弊社は庄内を本拠地とし、営業させて頂いております。おかげさまで 『庄内に生まれ、庄内とともに歩み始めて67年』。末長くお客さまに愛さ れる企業を目指し、すべてのお客さまに豊かなカーライフをご提供すること を第一に、お客様視点での社員教育に力を入れております。

何かお気づきの点やご要望などございましたら、弊社スタッフへお気軽 にお申し付けください。また、メールでもご意見・ご要望を承っております。 メールアドレス:info@yamagata-hanbai.co.jp

代表取締役社長 小関 眞一

一の不足」「大気汚染問題」という背景がある。2050年までに CO2を現在の半分にしなければいけない。車のCO2を90%程 度減らさなければ達成できない数字である。ガソリン車であれ

進めて参りたい。

電気とガソリンの両方で走るハイブリッドであっても、今の 燃費が限界なのかなと思う。140km/Lの世界へ行こうとする と、やはりEVか燃料電池しかない。日産は2010年にすでにこ うした性能を持つ「リーフ」を発売しているが、30数年後には ほとんどの車がEVでなければCO2削減、資源エネルギー不足 は解消できない。今後、間違いなくEV市場は拡大する。

志賀俊之副会長 講演内容(要約)

電気自動車(EV)は日本でも徐々に浸透し始め、日本で3万

台、グローバルでは8万3千台にまで伸びている。これからEV

市場には、海外も含めさまざまなメーカーが参入してくるが「E

Vといえば日産」といわれるように今後も先進的な取り組みを

なぜ日産はEVを推し進めているかというと「資源エネルギ

ば140km/L位の燃費でなければCO2を90%削減することは

さかのぼると、110年ほど前から自動車の大量生産が進ん だ。自動車の出現により、経済は発展し人々の生活を豊かにし てきたが、残念ながら限られた地下資源をどんどん食いつぶし ている。温暖化や大気汚染の問題も引き起こしている。あとは 交通事故の問題もある。大きな事故の原因のほとんどは運転 手の判断ミス。運転ミスが無くなれば事故を減らせる。日産で は「ゼロ・エミッション」に加え「ゼロ・ペイタリティ」も同時に推 進している。「ペイタイリティ」というのは「重大な」という意味。 重大事故、死亡事故ゼロを目指していく。日産では車に知能を 付ける研究開発を行っている。人だと避けられなかった事故も、 高性能カメラなら避けられる。車が勝手に運転してくれる「自 動運転車」の開発も着々と進んでおり、完成すれば免許を返上 しなければならないような高齢者でも安心して運転できる車 となるはず。

かつて人と馬がそうであったように、人と車はパートナー。 環境面と安全面でトップを走っているのは間違いなく 「NISSAN」なので、これからもさらなる技術開発を進めてい

100%電気自動車「日産リーフ」オーナーズインタビュー

静かで想像以上に快適な音響、圧倒的な加速、高級感ある内装、 初めての電気自動車に満足しています!!

親の代から日産ファン。エクストレイル、モコと乗り継いで、次はセダンのつ もりでいましたが、担当セールスマンが勧めてくれたのはリーフ。電気自動車 なので不安もありましたが、他のリーフオーナーと同じように何度もシミュレー ションをして決めました。音楽が趣味で、オーディオには凝ってます。スピーカー、 ヘッドユニット、サブウーハーを購入しました。とにかく静かで、いい音楽を楽し むなら、電気自動車が断然ですね。乗って驚いたのは加速の鋭さ。Dレンジでア クセルを踏み込むと、バイクにも負けません。急加速時のモーター音がジェット 機のような感じで、僕よりも子供の方がはまっています。



補助などもあって、車にかかった費用は200万円弱。1 回の充電で200キロは走ります。電気代は月で500円く らいかな。リーフオーナーには急速充電器の無料利用やレ ッカー無料サービス、レンタカー70%オフなどの特典もあ るので、もしもの時の不安もありません。







■営業時間/A.M.9:30~P.M.6:10

一旦 日産レンタカー

鶴岡店 TEL.0235-22-8351 E内空港店 TEL.0234-92-3894 酒田店 TEL.0234-92-4112 板金塗装のご用命は、ニッサンカーメイク庄内 TEL.0235-23-0523

川形日産自動車販売株式会社 茅原店|美咲店|文下店|両羽店|豊里店| 0120-055-023 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0235 TEL.0235

> NISSAN カーパレス鶴岡に おかげさまで山形日産販売は、庄内に生まれ、庄内とともに歩み始めて67年 UCARS 文下展示場オープン チェックするとお得な http://www.yamagata-hanbai.co.jp/ 山形日産販売 で 検索

