

# 日産リーフ・えねこ号で 電気の大切さ快適性を学ぼう



えねこステーション

## 次世代エネルギーを体感 週末は日産リーフの試乗も

今年4月、酒田市下安町にオープンした「えねこステーション」。同市大宮町の荘内電気設備株式が運営する全国でも珍しい、次世代エネルギーの体験型ショールームとして話題を集めている。

この店で特に注目したいのは、店名をおしゃれにデコレーションした日産リーフ「えねこ号」。土日には試乗会も行い、次世代型電気自動車の魅力を多くの人へと発信している。また、山形日産販売のリーフ試乗車の手配にも応じている。

## エコを東北の元気の力に!! リーフで浮いた経費を被災地へ

「エコを東北の元気の力に!!」をコンセプトに掲げる同店では、リーフを利用し、浮いたガソリン代を東日本大震災の復興の応援金として寄付するプロジェクトも進行中。4月のスタート時から5月中旬までで、

17,000円ほどの金額に達している。このプロジェクトの詳細や途中経過は、近日開設予定のホームページやフェイスブックからも確認できる。



久木原 満 店長

えねこステーション ～庄エネの駅～

酒田市下安町18-10 tel:0234-28-8122

fax:0234-28-8195



店名をラッピングした日産リーフ「えねこ号」。久木原満店長とスタッフの佐藤工さんも明るくお出迎え



太陽光発電のしくみやIHクッキングを体感できる



エコキュートも実際にお湯を入れて解説

## 新型シーマいよいよデビュー



## 読者の皆様へのメッセージ

弊社は庄内を本拠地とし、営業させて頂いております。おかげさまで「庄内に生まれ、庄内とともに歩み始めて65年」。未長くお客さまに愛される企業を目指し、すべてのお客さまに豊かなカーライフをご提供することを第一に、お客様視点での社員教育に力を入れております。何かお気づきの点やご要望などございましたら、弊社スタッフへお気軽にお申し付けください。また、メールでもご意見・ご要望を承っております。

メールアドレス: info@yamagata-hanbai.co.jp

代表取締役社長 小関 眞一

## 山形日産販売各店に2台ずつ 日産リーフ試乗車を導入!!

カーオブザイヤー ダブル受賞を記念して、山形日産販売では各店に2台ずつ、計10台の試乗車を導入。全店舗でいつでも気軽に試乗できるように、企業や法人向けに出張試乗会も受け付けている。詳細はお近くの店舗へ問い合わせを。

■営業時間／A.M.9:30～P.M.6:10

**山形日産自動車販売株式会社**

お問い合わせは…… **0120-055-023**

低金利優待のご利用は、**ニッサンカー・メイク庄内**  
TEL.0235-23-0523

日産フォークリフトのご利用は、**NISSAN folk lift**  
TEL.0235-22-3450

■鶴岡

**千石店 淀川店 文下店 両羽店 豊里店**

TEL.0235 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0234 TEL.0234

**22-3401 22-8311 22-5100 23-2323 33-0123**

■酒田

**中古車の専ら 車バレー**

TEL.0235 TEL.0235 TEL.0234

**22-2332 26-4551**

おかげさまで山形日産販売は、庄内に生まれ、庄内とともに歩み始めて65年 プログラマって!!!

チェックするとお得な情報に出逢えるかも! <http://www.yamagata-hanbai.co.jp/> 山形日産販売 で



庄内一! 65年の歴史を誇るカーディーラー  
**山形日産自動車販売(株)の  
豊富なカーライフ提案**

# 山形日産自動車販売(株) 小関眞一 新社長 INTERVIEW

今年4月より山形日産自動車販売(以下 山形日産販売)は、日産自動車の100%株式保有から地場資本へと移行した。新たに就任した小関眞一代表取締役社長に、山形日産販売の今後の方向性について話を聞いた。

**全国初の県内全日産販売店社長に  
長所を共有して満足度向上を図る**

—今年4月より山形日産販売はどう変わったのでしょうか?—

簡単に申しますと「地場企業」になったということです。これまで、山形日産販売の株式はすべて日産のメーカー保有でしたが、山形市に本社を構える県内企業・山形日産自動車とその株を取得したということです。山形県には、内陸に山形日産自動車と日産プリンス山形販売、そしてこの庄内の山形日産販売と、日産の販売会社が3つあります。

私はこの4月より、山形日産自動車、日産プリンス山形販売に加え、山形日産販売の社長にも就任いたしました。ここに系列会社の山形日産部品を入れた、県内全日産ディーラーの社長が同じ人間というのは、他の都道府県では例がなく、全国で初の試みとなります。

—県内3社の日産ディーラーが一緒に展開する際のメリットは?—

誤解しないでいただきたいのは、合併・統合した訳ではないということです。本社機能もこれまで通り鶴岡ですし、お店も何ら変わることはありません。3社はすべて別会社なので、競争もありません。代表取締役社長が一緒というだけの話です。しかし、優れたノウハウを共有したり、経営指

**業績・満足度が全国2位に輝き  
カルロス・ゴーン社長賞を受賞**

つい先日は販売台数やお客様満足度などを総合的に加味して上位20社に贈られる「カルロス・ゴーン社長賞」の受賞も決定いたしました。全国123社のうち第2位での受賞ですから、提案力、接客力、整備力などすべてが高いレベルにある会社だと思っています。

—今後の抱負を—

針を一本化することができるので、相乗効果でさらなるお客様へのサービス向上を期待できます。

—庄内を拠点に65年の歴史を誇る山形日産販売の優れている点は?—

やはり社員1人1人の意識が高いといえるのではないのでしょうか。

昨年度は2期連続で「お客様満足度調査」全国1位になっていましたし、3社は同じ日産ディーラーといえど、それぞれ特色があり、今後それを存分に発揮できる土壌をつくっていききたいです。山形日産販売としては、大きな目標であった通算8回目の「カルロス・ゴーン社長賞」を獲得できましたので、次は9回目を目指して進化を続けていきたいですね。



山形日産販売の全店舗を統括する池田正則常務取締役

**山形日産グループ 2013オリジナルカレンダー**

賞 入選してカレンダーに採用させていただいた方には1枚につき賞金 **2万円** を進呈  
募集期間 ～平成24年7月25日(水)

募集要項 作品はカラー四つ切り(合成、組み写真は不可)お1人様5枚以内(四つ切りA4可)応募作品は未発表のものに限る(デジカメ可)作品には次の事項を記入した応募票(各店舗窓口)に準備)を裏面に貼付してください。画題、撮影場所、撮影年月日、氏名、住所、年齢、電話番号

応募先 山形日産グループ店舗支援部  
カレンダー写真係(横山・山川・高嶋)  
〒990-2441  
山形市南一番町9-14 山形日産ビル3階  
**TEL023-641-2316**