~愛車の作業終了までストレスなくお待ちいただくために~



時刻の目安をお伝

予定時刻を超える 場合、飲み物のお かわりも伺います。メ などのご提案をする 場合もございます



にストレスなく、お帰り になるまで快適に店内 でお待ちいただけるよ

う、常に気を配ります」

両羽店テクニカルアドバイザー・阿部 さやか

おすすめ・提案

~より良いカーライフのサポートのために~







「小しい時でも決して ┗ 笑顔を忘れず、お客 様にゆっくりと丁寧に、分 かりやすいご説明をする ように気を付けています」

文下店カスタマースタッフ・菅原 沙恵

3 受付

~車検や整備で予約来店された場合~





おひとりおひとり 成。お客様が来店 すると、来店理由 や愛車の調子な どをお聞きします





全にお車をお使いいた だくため、ご使用状況に 合わせたアドバイスを

心がけています」

茅原店カーライフアドバイザー・川井 奈津美

6 お見送り

~お客様に最後まで快適な思いを~







「 産に来て良かった!』と感じてい ただくことが第一。お顔 を見て笑顔でお見送りし ます。天候の優れない日 は傘を用意し、お客様が濡れないよう誘

導いたします」

豊里店カスタマースタッフ・佐藤 諒

■営業時間/A.M.9:30~P.M.6:10



鶴岡駅前店 TEL.0235-22-8351 E内空港店 TEL.0234-92-3894 酒田店 TEL.0234-92-4112 板金塗装のご用命は、

ニッサンカーメイク庄内 TEL.0235-23-0523

山形二窟自動車販売機式会社 美咲店 茅原店 文下店 両羽店 豊里店 0120-055-023 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0234 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0235 TEL.0236 TEL.0236 TEL.0236 TEL.0236 TEL.0236 TEL.0237 TEL.0237 TEL.0238 TEL.0237 TEL.0238

> おかげさまで山形日産販売は、庄内に生まれ、庄内とともに歩み始めて71年 チェックするとお得な 情報に出逢えるかも! http://www.yamagata-hanbai.co.jp/ 山形日産販売 で 眼裏

お客様満足度全国1位のおもてなし の一部を庄内小僧が体験!

全国1位獲得の理由と実情を探るべく、お客様と接する場面を6つに分け、それぞれの 流れと山形日産自動車販売ならではの工夫、そしてスタッフに心構えなども聞いた。

2 着座・飲み物

~お客様が店内に来店されたら~









「**ナ、**子様がいたら、 **か** キッズコーナー の近くのお子様優先 席にご案内します。お 待ちの間、快適にお 過ごしいただくため、お子様や女性客

への細やかな配慮を心がけています」 美咲店テクニカルアドバイザー・梅木 由紀

1 お出迎え・

~駐車場にお客様のお車が入ったら









「 → 来店されたら ← すぐお車まで お出迎えに伺います。 笑顔でお出迎えを行 い、お客様が話しや

まで案内します

すい雰囲気となるように心がけてい ます」

カーパレス鶴岡カーライフアドバイザー・石井 聡子

地域貢献活動、実施中學



昨年の創立70周年記念事業を受け継い だ、庄内への「C.C(地域貢献)活動」を実 施中。皆様のご厚意に感謝しつつ、引き続 きご協力のほどよろしくお願いいたします

重いす購入募金プロジェクト



Innovation that excites

お客様アンケートをもとに発表される お客様満足度ランキング。今期、全国 123社の日産ディーラーの中で山形日 産自動車販売が全国1位を獲得した。

お客様満足度向上のための社内競技 会や、全店にいる「SPスタッフ」(※注)が リーダーシップを取り、全社員と共に意 識とスキルを高め合った結果、これまで も上位を獲得していたが、全国1位を奪 還した。

※注:スマートプロジェクトスタッフ。お客様満足度 向上のためのチームスタッフで、毎月会議を行い課 題や目標などを話し合う。

