

為世界級技術 擘劃全球商業版圖

仲智數位健康 (PanCAD.ai) 市場擴張策略計畫

核心命題：從技術突破到市場領導



Technology

現況：仲智數位擁有世界級AI技術「助騰見」，榮獲國家藥物科技研究發展獎金質獎，並已取得關鍵的法規認證（TFDA 衛部醫器製字第007946號，FDA Breakthrough Device），正處於商業化的黃金交叉點。

挑戰：如何將頂尖的學術成就，轉化為可持續增長的商業模式與全球市場領導地位？



Market Leadership

我的使命：為這項卓越技術，打造一條從實驗室直達全球臨床市場的商業高速公路。

我的價值主張：兼具臨床、商務與策略的醫材商轉建築師

以三大核心支柱，建構完整的商業生態系：



1. 商業模式建構 (Business Model Architecture): 將一次性產品轉化為可持續的服務營收。

2. 臨床通路開拓 (Clinical Channel Development): 打破學術壁壘，建立可規模化的市場通路。

3. 政策生態整合 (Policy & Ecosystem Integration): 運用公私部門協作，建立長期競爭護城河。

價值支柱 I：商業模式建構

成就：於瓦里安（Varian）領導新世代 AIoT 腫瘤資訊系統的商業模式轉型，將傳統軟體銷售成功導入 **SaaS/PaaS 雲端訂閱制**，並在一年內推廣至包含五個院區及兩個校區的大型醫學中心。

應用於仲智：為「助胰見」設計混合式定價策略（醫學中心訂閱制 vs. 健檢中心按次分潤），降低醫院導入門檻，創造穩定現金流。



價值支柱 II：臨床通路開拓

成就：

1. **從零建置**：曾任蘇州/南京明基醫院高端腫瘤中心執行總監，負責建立全新科室，從臨床流程、人才招聘到市場推广，實現年度營收超越預期。
2. **深度經營**：熟悉醫院採購決策流程與跨科部協作，建立關鍵意見領袖 (KOLs) 網絡並開創臨床研究合作機會。

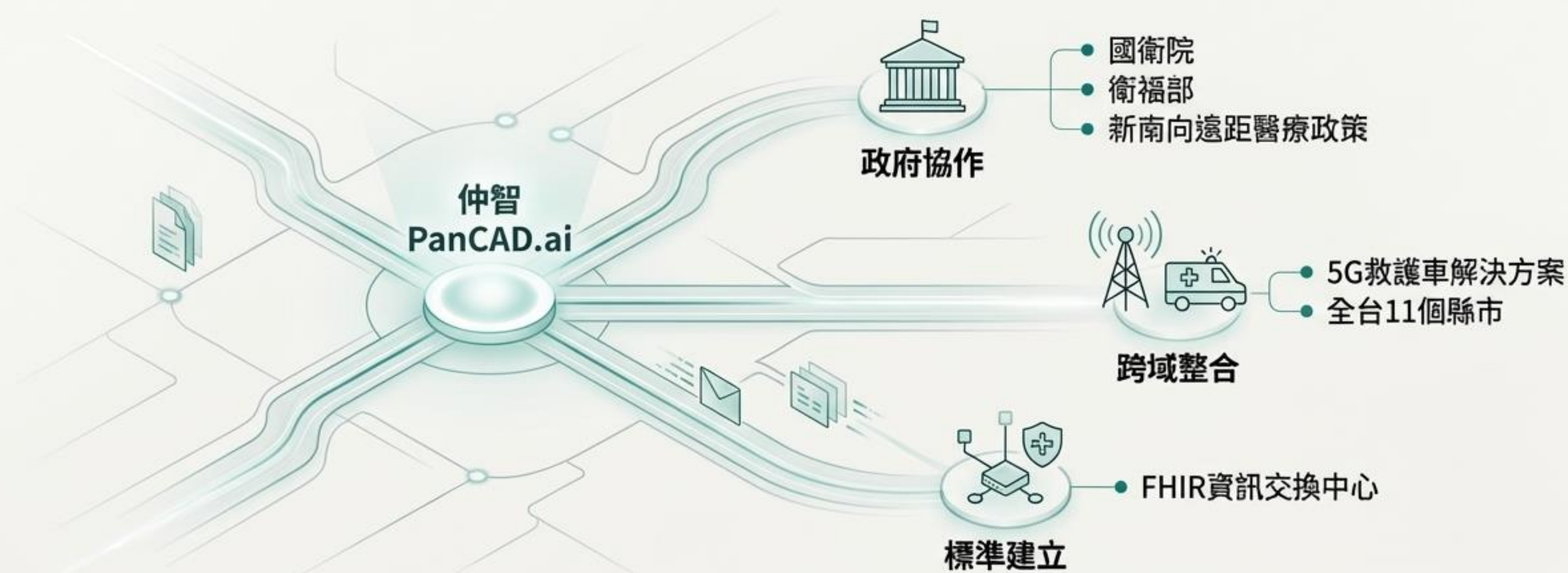
應用於仲智：

複製成功經驗，快速建立「AI胰臟癌篩檢示範中心」，並將通路從台大體系擴展至全台，乃至海外市場。



價值支柱 III：政策生態整合

成就：於遠傳電信內，主導智慧醫療應用拓展：



應用於仲智：爭取政府智慧醫療專案補助，並與保險、電信等產業建立跨業合作，將「助胰見」納入更廣泛的健康生態系。

首年行動方案：90天啟動計畫

0-30天
(策略對齊)



- 內化產品技術與法規 (TFDA/FDA)。
- 診斷現有通路，對齊商業願景。

31-60天
(模式驗證)



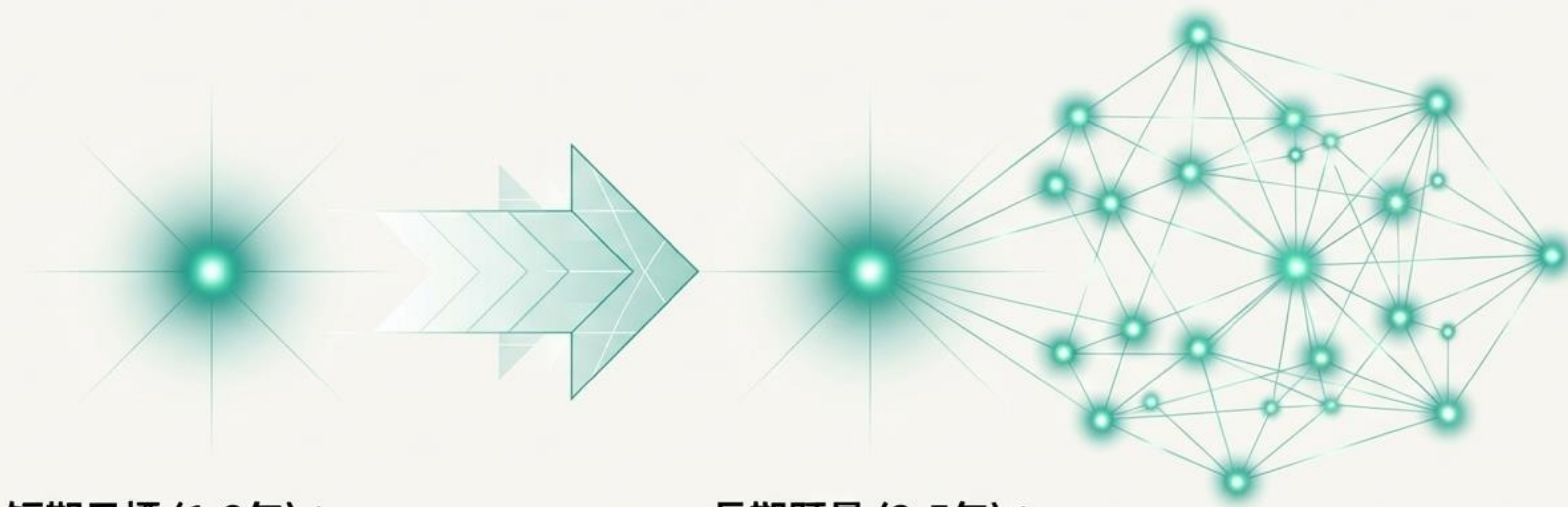
- 設計SaaS/按次計費商業提案。
- 鎖定2家非台大體系醫學中心為先導用戶 (Pilot Site)。

61-90天
(市場突破)



- 簽署首家連鎖健檢中心合作協議。
- 建立標準化銷售手冊 (Sales Playbook)，啟動自費分潤模式。

未來展望：從單點突破到平台佈局



短期目標 (1-2年)：

確立「助胰見」在胰臟癌AI篩檢市場的絕對領導地位。

長期願景 (3-5年)：

- 產品擴展：延伸AI演算法至其他腹部病灶 (如肌少症、骨鬆等機會性篩檢)，打造「全方位腹部影像AI分析平台」。
- 數據價值：累積真實世界數據 (RWE)，成為胰腺健康管理的數據中樞。
- 國際市場：憑藉FDA突破性醫材資格，進軍美國及東南亞市場。

仲智數位健康：五年商業擴張藍圖

市場機會與挑戰

胰臟癌：沉默的殺手，存活率極低

台灣胰臟癌確診狀況



整體五年存活率
低於10%

早期發現是存活關鍵



80%以上
瘤種瘤<3cm發現，
五年存活率有發提升

傳統影像判讀存在「肉眼盲區」



40%
約40%小於2公分的早期病
灶在常規CT中會被忽略

AI「助胰見」突破診斷瓶頸



80%↑ 早期檢出敏感度
90%↑ 整體準確率突破

第一年行動方案：奠定商業基礎

第1-3個月：
鞏固易延與策略對賞

第4-9個月：
擴充市場與生態系建立

第10-12個月：
價值最大化與數據變現



建立混合式營收機式，
並規畫2-3家指標性
醫學中心及健檢中心
作為種子客戶。



全面啟動高階醫院接
設計畫，適用政府資源
爭取補助，舉辦
學術研討會。



目標累積20家合作
醫院院所，啟動企業
經銷專案，並收獲真
實世界數據(RWE)。

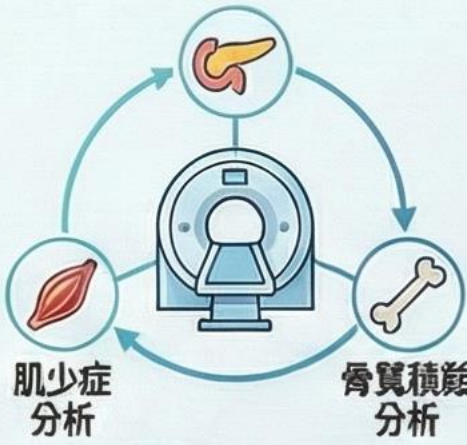
目標客群及商業模式



五年成長藍圖：從台灣走向世界

第二至三年：
產品線擴張與市場領導

第四至五年：
國際市場佈局與策略出場



最終願景：
成為全球AI體部影像分析的標準配備



完美的交集：Why Me? Why Now?

我的經驗，正是仲智從技術巔峰邁向商業成功的此刻，最需要的催化劑。

卓越技術
PanCAD.ai

市場領導

商業藍圖

Richard's Experience

我尋求的不只是一份工作，
而是一個事業合夥人的角色，
共同將台灣頂尖的醫療AI技術，
推向世界舞台，拯救更多生命。

我準備好了，與各位一同擘劃未來。



敬請指教

楊凱鈞 (Richard Yang)
kaichun.yang@gmail.com
+886921827587
