定位: 为家庭提供享受便利、贴心、实惠、智能的摄像仪。使温馨的家庭环境变得更加安全、智能;

商业机会:

- ◆ 用户群主要定位于未安装家庭摄像仪和想体验新科技的家庭, 货源主要定位于各大网购平台。消费群体和货源规模都足够大;
- ◆ 利用网购平台的优势, 为客户提供低于其它购物渠道的价格;
- ◆ 针对某市的地方特点及家庭群体的购物特点,提供贴心、及时、 高效的推荐商品、快速选择商品等服务;

商业模式

- 科技功能竞争;
- 店铺广告及商品推荐竞价排名;