问题描述：现在校园内学生的各种问题很多需要学生之间进行互相帮助

产品愿景：希望同学们之间可以互相帮助来解决各种不同的问题

商业机会：目前类似的APP很少，没有得到广泛应用，而且学生本身有很多事情都没有时间去做，我们提供一个平台来帮助同学快速解决自己的事情，同时学生可以赚取一笔不小的外快

用户分析：在校的大学生老师等有事情必须要去做但实在是没有时间去做的

以基于互联网的WEB应用方式提供服务。前端技术主要采用OKHttp框架、GSON框架等来传输数据、以及采用了智能刷新组件跟模糊查询等等，后台使用SSH框架、ajax等；

租用阿里云的服务器，早起可以免费试用一段时间，后期业务成熟后可以进行任务金额中的抽成

技术难点：需要国内各个高校的配合，对数据库进行维护管理

人员

产品经理：依据本产品的商业背景和定位，吸取已有APP的成熟经验，结合各个学校特点和用户特征，设计符合大学生互相帮助的产品。

IT技术专家：快速架构和实现产品，同时确保对未来快速增长交易量及灵活变化的商品展示的支持。

学生代表：在学生群体之间开展推广APP的活动，分析学生群体的各种需求从而对APP进行日后改进

资金

产品验证阶段前暂无需要。完成产品验证后，需要资金集中快速完成商家扩充和宣传推广；

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **编号** | **事件描述** | **根本原因** | **类型** |
| R1 | 学生认可度不高 | 学生认为跟现有的APP功能存在一定差距 | 商业风险 |
| R2 | 用户使用度不高 | 想接悬赏令的用户觉得悬赏额度太低 | 用户风险 |
| R3 | 人员不能及时到位 | 无法快速组建技术团队 | 人员风险 |
| R4 | 无法获得足够的推广费用 | 产品快速推广时，需要大量的资金，目前团队不具备，需要寻找投资 | 资金风险 |