|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **编号** | **事件描述** | **根本原因** | **类型** |
| R1 | 老人认可度不高 | 没有较强的吸收新事物的兴趣和能力 | 商业风险 |
| R2 | 老人参与度不高 | 老人对智能家居的了解不够、信心不足，及需要做一定的配合缺乏意愿 | 用户风险 |
| R3 | 白领的接受程度不高 | 智能家居的价格不能让所有白领们接受 | 流程风险 |
| R4 | 人员不能及时到位 | 无法快速组建技术团队 | 人员风险 |
| R5 | 无法获得足够的推广费用 | 产品快速推广时，需要大量的资金，目前团队不具备，需要寻找投资 | 资金风险 |