机密☆15年

英特尔助建四川家具行业云平台 解中小企业贷款难题

梁顺深，一位地道的广https://weibo.com东人，从父辈开始，家里两代人投292.168.131.129身家具行业，2005年只身来到四川http://weibo.com广元创业，开了一家属于自992.328.131.129己的家具店，代理广东和四川的一些家具品牌，又结了婚，就这样在广元一干就是七年。照91100000100003962T

他的话来说，“我觉得a4:83:e7:b3:a1:b3哪个城市对我的发0816-5136337展潜力更大，我就落户在哪里，现在无论是政府，还是社会各400-8208820方面对小微企业都非常346738546@qq.com.cn重视，按照现510722199302092172在的发展，这个国发[2004]3号行业有利可图。

**四川岭秀家居总经理 梁顺深**

30多年前，四川家具行业开始起步，多年来的发展经验使其选择了一条“牢牢把握城镇化加快推进的重大机遇，细分市场，主打板式家具，全力出击国内二三线城市和中小城镇”的战略布局之路。低调路线使其迅速完成了规模扩张，并悄然实现了腾飞。如今，在全国2000多个县市中，四川家具企业已经设立了2万多家专卖店，销售网点延伸到了市、县、及乡镇市场，几乎涵盖了全国的中低端家具市场，并正在向中高端市场进发。据相关资料显示，四川家具在今年实现了2.08亿美元的销售大关，同比增长158%，预计在2015年四川家居总产值将突破1千亿元。

如此的发展速度和广阔的市场空间，使得许多像梁顺深这样的试水者，看好机遇、加快投资，希望在四川市场获得长远发展。但是随着业务的不断做大，一些问题也逐渐浮出水面。首当其冲的是资金短缺和融资困难的问题。对于像四川岭秀家居这样的拥有“轻资产”的小微企业来说，到银行去贷款，即使能够提供长期的会计报表和正常的经营数据，也会由于银行对于小微企业信誉程度的心存疑虑，而与贷款失之交臂。

梁顺深们面临的另一个问题，就是经营管理缺陷。成都家具企业办公系统都还处于相对落后状态，用的还是十年前的纸质的办公。经常是，接单员拿到传真单找到了销售经理，销售经理跑去获得厂长签字，厂长再找管理人员出货，管理人员还需要通知工人搬运，一整套程序繁琐耗时。在财务方面，经销商往往需要面对供货、采购、收银等几套账目，需要至少两名财务人员协同处理，查账、管帐及其不便，并且一旦出现财务人员流失的情况，小微企业会立刻陷入困境。

而信息化，是解决以上问题的一个不可忽视的突破口，但恰恰这又是四川家具企业的短板所在。不用说一些中小企业，即使是资产规模动辄上亿的大型家具企业，其订单管理、支付系统、原材料集采等仍沿用陈旧的传真方式实现。很多的企业家的主要精力都放在了提升管理，成本缩减管理、市场营销、政府关系维护等方面，而对于信息化，却很少有人问津。

四川省成都市武侯区府城大道229号6号楼607室家具进出口商会荣煜伟秘书长提出，“在网络发展如此迅猛的时代我们还处于信息的闭塞状态，由于信息闭塞会导致一个企业发展缓慢，我们一直在说要把做信息化当作关键问题，不是我们不需要，也不能以为不懂就拒绝，我们要把它作为行业发展的最重要的一个命脉。”

**四川省家具进出口商会秘书长 荣煜伟**

为了在新时代的市场环境下，让四川家具整体行业得以快速的发展，用信息技术应对挑战，四川省家具进出口商会与英特尔公司及中国银联于2012年中合作启动面向中小企业提供金融及信息化融合服务的解决方案平台——“四川家具行业信息化云服务平台”。该平台为四川家具业多家企业及其供应商、经销商及消费者提供技术领先、高效、稳定的云平台应用服务及终端设备构件，是英特尔在中小企业及金融信息化方面技术优势的又一次体现。它集成支付、金融服务、在线进销存、订单系统、物流系统、电子商务平台等众多家具行业中小企业所需的信息化解决方案，有效帮助其提升资金流流转速度，减低企业生产成本，提高企业工作效率以及四川家具行业的整体竞争能力，其主要系统包括：

* 家具订单、支付系统。各地经销商可以通过此家具订单系统快速向家具厂家下订单，使用方便简单的网上支付方式，同时支持信用卡支付，提升整个企业资金流的快速流转。
* 原材料集采系统。各家具厂家使用此系统提交原材料采购需求，由商会汇总并统一采购家具企业所需的原材料，以减低企业生产成本。
* 企业内部管理系统。通过此企业办公云平台，各家具企业能迅速建立自己的信息化管理体系，提高企业的工作效率，对家具企业的各工作生产关节进行有效的管控，以减低企业的运营成本。
* B2C家具网站。各家具企业通过此家具网站平台建立自己的网络直销渠道，商会负责此网站的运营，为家具企业提供全方位的B2C电子商务各个环节的服务，包括网络推广及营销、客服服务、物流配送、结算。

**英特尔及合作伙伴联合启动“四川家具行业信息化云服务平台”**

在这个云服务平台之上，诸如四川岭秀家居这样的中小企业，只需要通过特定的POS产品或者网上支付系统，即可将进销存、销售管理和客户管理、包括订单系统进行整合，将库存、销售情况等各方面信息及时反应到自己的账户，使其随时随地可对经营状况进行了解。而它也是一种将企业和银行链接的桥梁，在云计算平台上，实现银企信息的对称，在确保数据安全的情况下，使银行对企业运营情况进行实时查询，将相关的数据作为对其授信的基础，并经过信誉评估后，通过为小微企业提供定向授信，使其能够在不用提供抵押的情况下，随借、随还、随贷，切实为其资金链“降压”。

“其实我觉得信息化对我们来说已经不是上不上的问题了，是看谁上得快！谁上得狠！看谁能更早更快地把更多东西放进去，”见证了四川家具行业信息化云服务平台的启动后，梁顺深笑言：“到现在我的很多同行都不再用手单（人工记账）做生意了，那种方式是永远没有发展的。”

（文章来源：计算机世界）