

**République Algérienne Démocratique et Populaire**

Ministère de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche Scientifique



**Université Mouloud Mammeri de Tizi-Ouzou**

**Faculté de Génie Electrique et Informatique**

**Département d'Informatique**

---

### Projet de startup



#### Thème :

création une plateforme en ligne visant à simplifier la mise en relation entre les acteurs de l'immobilier offrant des services d'embauche, de location de matériel et d'achat de produits de construction

#### → Réalisé par:

- ★ **MEZRAGUE Lamia**
- ★ **MEZRAGUE Yasmine**
- ★ **CHEBRI Koceila**
- ★ **MOULLA Lotfi**
- ★ **BOUCHAKOUR Sid-Ahmed**

## ● ***Introduction :***

Le projet consiste à créer une start-up qui se concentre sur le domaine de l'immobilier en développant une plateforme en ligne accessible sous forme de site web. Cette plateforme aura comme première caractéristique un aspect similaire à LinkedIn. Elle permettra ainsi de faciliter la mise en relation entre les entrepreneurs ou les simples citoyens à la recherche d'emplois et les employeurs, qu'ils soient des entrepreneurs à la recherche de main-d'œuvre ou des artisans tels que maçons, électriciens, plombiers, charpentiers, peintres, et bien d'autres. Ces employeurs devront disposer d'un compte professionnel où ils pourront représenter et décrire leurs compétences. Ainsi, dans un premier temps, la plateforme offrira la possibilité d'embaucher pour les employeurs.

Dans un second temps, la plateforme permettra également de louer tout matériel de construction, machines et outils, allant des grandes machines comme les engins de chantier jusqu'aux équipements les plus simples et les plus petits.

Cette plateforme offrira également comme troisième fonctionnalité la possibilité d'effectuer des achats de produits en relation soit avec la construction de mobilier ou d'aménagement ou aussi d'équipement. Cela signifie que différentes usines et entreprises pourront commercialiser leurs produits de construction et leur matériel, allant des produits de base comme les briques jusqu'aux éléments finis comme les meubles, en passant par tous les éléments nécessaires à la construction d'une maison.

## ● ***problématique :***

Comment concevoir et développer une plateforme en ligne innovante, à la croisée des besoins de mise en relation entre les acteurs du secteur de la construction, de l'offre de location de matériel et de la vente de produits de construction, tout en garantissant une expérience utilisateur fluide et sécurisée, une valorisation optimale des compétences des entrepreneurs et des artisans, une gestion efficace des transactions financières, et en assurant la rentabilité de l'entreprise à travers des modèles économiques innovants tels que des abonnements, des commissions sur les ventes, les locations et les embauches, ainsi que la publicité, dans un marché concurrentiel en constante évolution ?

## ● Objectifs du Projet :

### 1. Objectifs côté entreprise :

- *Créer une plateforme web conviviale et sécurisée*, facilitant les interactions entre les entrepreneurs, les artisans et les employeurs.
- *Élargir le réseau d'utilisateurs* en attirant des professionnels qualifiés et des fournisseurs de matériel pour garantir un écosystème complet.
- *Offrir des fonctionnalités robustes* pour le recrutement, la location de matériel et l'achat de produits liés à la construction.
- *Diversifier les sources de revenus* avec des abonnements, des commissions sur les transactions et des partenariats publicitaires.
- *Promouvoir l'efficacité et la transparence* dans les processus de recrutement et de transactions commerciales.
- *Assurer une croissance durable* en répondant aux besoins changeants du marché immobilier.
- *Établir des partenariats stratégiques* avec des acteurs clés de l'industrie pour renforcer la crédibilité et l'accessibilité de la plateforme.

## 2.Objectifs côté clients :

- *Faciliter la recherche d'emploi et de projets* pour les entrepreneurs et les travailleurs du secteur de la construction.
- *Optimiser le processus de recrutement* en mettant en relation les employeurs avec des talents qualifiés et vérifiés.
- *Offrir une gamme étendue de matériel et d'équipements* à louer, répondant aux besoins variés des professionnels du bâtiment.
- *Fournir un accès direct aux produits de construction* et d'aménagement, simplifiant le processus d'approvisionnement pour les projets de construction et de rénovation.
- *Assurer la qualité et la fiabilité des services* grâce à des profils vérifiés et des évaluations transparentes des fournisseurs et des prestataires de services.
- *Garantir des transactions sécurisées* et une expérience utilisateur fluide à travers la plateforme en ligne.
- *Développer une communauté engagée* en encourageant les interactions et les retours d'expérience entre les utilisateurs, favorisant ainsi la confiance et la collaboration au sein du réseau.

# ● Création de la startup:

## 1 .Etude du marché :

### ❖ Demande :

La demande dans le domaine de l'immobilier et de la construction est robuste et diversifiée. Les entrepreneurs ont constamment besoin de main-d'oeuvre qualifiée pour divers projets de construction, tandis que les artisans recherchent des opportunités de travail. Les particuliers ont également des besoins en matière d'aménagement intérieur et extérieur, nessitant des produits et des services de qualité pour leurs projets de rénovation ou de construction de maisons.

### ❖ Concurrence :

Le marché est compétitif avec plusieurs acteurs proposant des services similaires. Des plateformes de recrutement en ligne existent déjà, offrant des services de mise en relation entre employeurs et chercheurs d'emploi dans le domaine de la construction. Certaines entreprises se spécialisent également dans la location d'équipement et la vente de produits de construction en ligne. Les principaux concurrents incluent des plateformes établies telles que Indeed, LinkedIn, HomeAdvisor et des startups émergentes axes sur la location d'équipement.

### ❖ Besoins :

Les besoins du marché incluent une plateforme centralise et spcialise qui simplifie le processus de recrutement pour les entrepreneurs et les artisans. Les utilisateurs recherchent une variété d'équipements et de matières de construction disponibles  la location ou  l'achat, avec une facilité d'accès et des options diversifiées. Les particuliers ont besoin de sources fiables pour trouver des produits de qualité pour leurs projets de construction ou de rénovation.

### ❖ Opportunités :

Il existe de nombreuses opportunités dans ce secteur en raison de la demande croissante pour des solutions en ligne efficaces dans le domaine de la construction et de l'immobilier. Une plateforme qui offre des fonctionnalités innovantes telles que la location d'équipement en ligne et des services de recrutement spécialisés pourrait attirer un large public. Les avances technologiques, telles que la réalité augmente

pour la visualisation des projets, ouvrent de nouvelles perspectives d'engagement client.

#### ❖ Risques :

Les principaux risques incluent la concurrence intense sur le marché, la nécessité de garantir la qualité et la fiabilité des services proposés, ainsi que les défis liés à la logistique de la location d'équipement. La dépendance à l'égard des fournisseurs tiers pour les produits de construction et la gestion des transactions financières en ligne impliquent également des risques de sécurité et de confidentialité des données. La volatilité du marché de la construction peut également affecter la stabilité des revenus de l'entreprise.

## 2. Business plan:

Notre start-up vise à révolutionner le secteur de l'immobilier en développant une plateforme en ligne innovante et complète, offrant des solutions diverses pour les professionnels et les particuliers actifs dans ce domaine. La plateforme sera conçue pour faciliter la mise en relation entre les chercheurs d'emplois, les entrepreneurs, les artisans et les fournisseurs de matériel de construction. Les fonctionnalités clés incluent la création de profils détaillés permettant aux utilisateurs de présenter leurs compétences et leurs besoins spécifiques, ainsi qu'une puissante fonction de recherche pour trouver des emplois, des partenaires de projet ou des ressources matérielles adaptées. En intégrant des modules dédiés à la location et à l'achat de matériel de construction, nous offrirons également une solution pratique pour répondre aux besoins en équipements divers des acteurs de l'industrie. Notre modèle économique repose sur des abonnements premium pour les professionnels, des commissions sur les transactions effectuées via la plateforme et des partenariats publicitaires. Avec cette approche, nous visons à devenir un acteur majeur dans le domaine de l'immobilier, offrant des outils numériques indispensables pour la croissance et l'efficacité opérationnelle de nos utilisateurs.

### **3. business modèle:**

Définir un modèle économique solide est essentiel pour assurer le succès et la viabilité de notre startup dans le secteur de l'immobilier et de la construction. Voici les principaux composants de notre modèle économique :

#### **❖ Segments Clients:**

Nous ciblons deux principaux segments de clients :

- Les entrepreneurs, artisans et professionnels du secteur de la construction à la recherche de main-d'œuvre qualifiée, d'équipements et de matériaux.
- Les individus cherchant des opportunités d'emploi dans le domaine de la construction et de l'immobilier, tels que les maçons, électriciens, plombiers, etc.

#### **❖ Proposition de Valeur :**

Notre plateforme offre une proposition de valeur unique en simplifiant les interactions et transactions dans le secteur de la construction et de l'immobilier. Nous facilitons la mise en relation entre les acteurs, la location d'équipements et l'achat de produits, tout en offrant des abonnements premium et des fonctionnalités avancées.

#### **❖ Canaux de Distribution:**

Notre plateforme sera accessible via un site web et une application mobile. Nous utiliserons des stratégies de marketing en ligne pour promouvoir notre plateforme auprès des utilisateurs potentiels et établir des partenariats avec des entreprises du secteur pour étendre notre portée.

#### **❖ Relations Clients :**

Nous mettrons en place un service client réactif et personnalisé pour assurer une expérience utilisateur optimale. Des outils de communication tels que la messagerie instantanée et les notifications seront utilisés pour faciliter l'interaction avec les utilisateurs.

## ❖ Revenus:

Nos principales sources de revenus seront :

- Les abonnements mensuels ou annuels donnant accès à des fonctionnalités premium
- Les commissions prélevées sur les transactions de location d'équipements, d'achat de produits et de recrutement.
- Les partenariats publicitaires avec des entreprises du secteur.

## ❖ Ressources Clés :

Les ressources clés nécessaires à notre startup comprennent :

- L'équipe de développement pour créer et maintenir la plateforme.
- L'équipe marketing pour promouvoir la plateforme et attirer les utilisateurs.
- Les partenariats avec des fournisseurs de matériaux et des entreprises du secteur de la construction.

## ❖ Activités Clés :

Les principales activités de notre startup incluent :

- Le développement et la gestion de la plateforme en ligne.
- La promotion de la plateforme pour attirer des utilisateurs.
- La gestion des transactions et des interactions entre les utilisateurs.

## ❖ Partenaires Clés :

Nous établirons des partenariats stratégiques avec :

- Les fournisseurs de matériaux de construction pour garantir un approvisionnement fiable.
- Les entreprises du secteur de la construction pour étendre notre réseau et notre portée.

### ❖ Structures de Coûts:

Les principaux coûts incluent :

- Le développement et la maintenance de la plateforme en ligne.
- Les dépenses liées au marketing et à la promotion.
- Les coûts de gestion des opérations et du service client.

## 4. Financement:

### ❖ Prévisions financières :

Chiffre d'affaires prévu : Étant donné que nous démarrons avec des ressources limitées et que nous sommes en phase de lancement, nous prévoyons un chiffre d'affaires modeste pour la première année.

Résultat net prévu : Nous visons à maintenir des coûts opérationnels bas pour maximiser notre rentabilité. Nous prévoyons donc un résultat net minimal pour la première année.

### ❖ Besoins en financement :

Étant des étudiants avec des ressources financières limitées, nous prévoyons de financer notre startup de manière autonome dans la mesure du possible. Nous recherchons des moyens alternatifs pour couvrir les coûts de développement, de marketing et de lancement de la startup, tels que :

### ❖ Autofinancement :

Nous investirons nos propres économies et mobiliserons des fonds personnels pour financer les premières étapes de développement de la plateforme.

Ressources gratuites : Nous chercherons des ressources gratuites ou à faible coût pour le développement technique, telles que des outils open source et des programmes d'étudiants.

Stratégies de marketing économiques : Nous privilierons les stratégies de marketing à faible coût, telles que le marketing sur les réseaux sociaux et le bouche-à-oreille, pour promouvoir notre startup sans avoir à dépenser des sommes importantes en publicité.

## 5. Lancement:

### ❖ Création de la plateforme :

Utilisons des outils et des ressources gratuites ou à faible coût pour développer la première version de notre plateforme en ligne. Des plateformes de création de sites web comme WordPress ou Wix peuvent être des options abordables pour démarrer.

### ❖ Événement de lancement virtuel :

Organisons un événement de lancement virtuel pour présenter notre startup à nos pairs, amis, famille et contacts professionnels. Utilisons des plateformes de visioconférence gratuites comme Zoom ou Google Meet pour l'événement.

### ❖ Marketing sur les réseaux sociaux :

Utilisons les réseaux sociaux comme Facebook, Instagram, LinkedIn et Twitter pour promouvoir notre startup. Publions du contenu engageant, des annonces et des vidéos pour attirer l'attention sur notre plateforme.

### ❖ Collaboration avec des associations étudiantes :

Collaborons avec des associations étudiantes sur notre campus pour promouvoir notre startup auprès de la communauté étudiante. Organisons des événements conjoints ou des partenariats pour étendre notre portée.

### ❖ Campagne de parrainage :

Lançons une campagne de parrainage où nous offrons des incitations aux étudiants qui invitent leurs amis à s'inscrire sur notre plateforme. Les incitations peuvent être des réductions sur les services ou des récompenses spéciales.

### ❖ Participation à des événements étudiants :

Assistons à des foires étudiantes, des salons de l'emploi et d'autres événements sur notre campus pour promouvoir notre startup et recruter des utilisateurs. Distribuons des flyers, des goodies et des cartes de visite pour augmenter notre visibilité.

### ❖ Témoignages et avis :

Recueillons des témoignages et des avis positifs des premiers utilisateurs de notre plateforme et utilisons-les dans notre marketing pour renforcer la confiance et la crédibilité de notre startup.

## ❖ Suivi et ajustements :

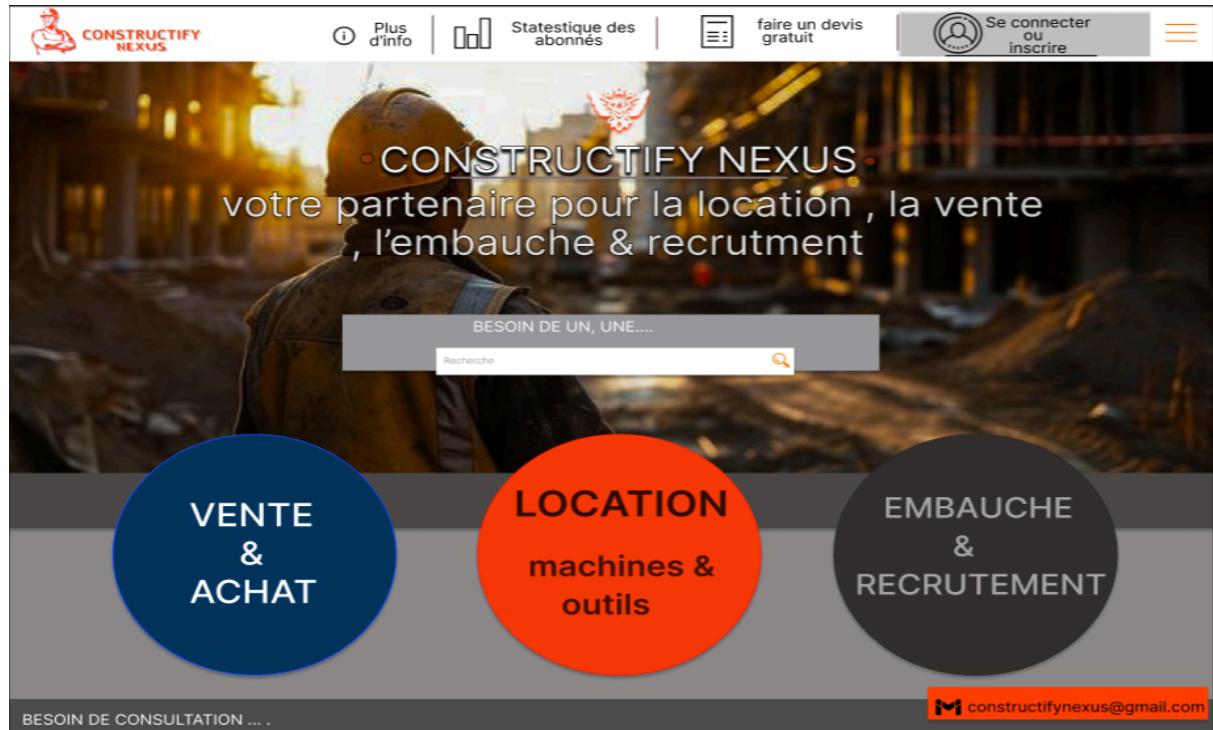
Suivons les performances de notre lancement, analysons les retours et les données des utilisateurs, et ajustons notre stratégie en conséquence pour optimiser notre croissance et notre succès à long terme

## ● Comment ça marche:

- Notre plateforme est divisé en trois sections :

- LOCATION
- VENTE & ACHAT
- EMBAUCHE & RECRUTEMENT

### PAGE D'ACCUEIL



❖ Crée un compte:

The screenshot shows the homepage of the Constructify Nexus website. At the top, there is a navigation bar with links for "Plus d'info", "Statistique des abonnés", "faire un devis gratuit", "Se connecter ou inscrire", and a menu icon. The main banner features a construction worker silhouette and the text "CONSTRUCTIFY NEXUS - votre partenaire pour la location, l'embauche & recrutement". Below the banner, there are two large circular buttons: a blue one on the left labeled "VENTE & ACHAT" and an orange one on the right labeled "LOCATION machines & outils". A search bar is located above these buttons. To the right, there is a sidebar for "inscription/création du compte" with fields for "particulier", "email", "mot passe", and "confirmer mot de passe", followed by a "Créer un compte" button. Below this, there is a section for users who already have an account, with "Se connecter" and "Authentification/Connexion" buttons, along with fields for "email" and "mot passe".

❖ Mon compte:

## >LOCATION :

Cette section offre le service de location des engins et des matériaux de construction et des machines à louer. Il suffit de cliquer sur un engin ou matériaux ou machines la plateforme vous donnera toutes les informations qu'il vous faut (le prix / temps , les caractères...ets.) les contacts nécessaires pour la location.

### ❖ location d'engins

 CONSTRUCTIFY  
NEXUS

 déposer une annonce

Recherche..... 

Favorite  messagerie  Notification  vous 

← → COFFRAGE ENGIN SAVOTAGE MACHINE AUTRE

L'EXPERT LOCATION DE MATÉRIELS DE CONSTRUCTION

BESOIN DE LOUER UN, UNE..

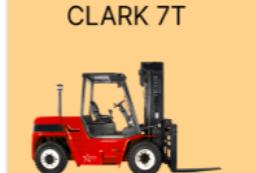
Recherche 

postes à souder  
découpeurs plasma  
**GROUPE ÉLECTROGÈNES**  
COMPRESSEURS  
surfaceuse de sol

**9 TYPES D'ENGINS POUR RÉPONDRE A VOS BESOINS**

PELLE HYDROLIQUE 

CASE 

CLARK 7T 

GRUE MOBILE 

GRUE GF 

MALAXEURE 

❖ location de groupes électrogènes :

CONSTRUCTIFY NEXUS [+ déposer une annonce](#)

Recherche.....

Favorie messengerie Mes recherche vous

← → COFFRAGE ENGINS SAVOTAGE MACHINE AUTRE

Accueil>location>autre>groupe électro

BESOIN DE LOUER UN, UNE..

Recherche

## GROUPES ÉLECTROGÈNES

GROUPES ÉLECTROGÈNES

<b>GROUPE ELECTROGENE 3 KVA ESSENCE</b> Prix à partir de 800 DA / par heure <a href="#">LOUER</a>	<b>GROUPE ELECTROGENE 120 KVA DIESEL (380V)</b> Prix à partir de 140,000 DA / par heure <a href="#">LOUER</a>	<b>GROUPE ELECTROGENE 2 KVA ESSENCE INSONORISE REGULE</b> Prix à partir de 700DA / par heure <a href="#">LOUER</a>	<b>GROUPE ELECTROGENE 120 KVA DIESEL (380V)</b> Prix à partir de 140,000 DA / par heure <a href="#">LOUER</a>
			 0 réservation

-Sélectionner le groupe à louer (voir plus sur le groupe électr )

CONSTRUCTIFY NEXUS [+ déposer une annonce](#)

Recherche.....

Favorie messengerie Notification vous

← → COFFRAGE ENGINS SAVOTAGE MACHINE AUTRE

Accueil>location>autre>groupe elect->GP ELC 2KVA

## GROUPE ELECTROGENE 2 KVA INSONORISE REGULE

REFERENCE:GR03KI

Alimentation électrique régulée avec un bruit limité jusqu'à 3KVA

La location de ce groupe électrogène avec régulateur de tensiontechnologie Inverter et insonorisé est destinée à l'alimentation des appareils sensibles aux surtensions. Il est parfait pour l'alimentation du matériel de sonorisation

Carburant: Essence 4T  
Puissance: 2,8Kw  
Voltage: 230V  
Dimensions (Lxlxh): 537×482×583mm  
Poids à sec: 54 Kg

PROPRIETE  
Mr ; MOULLA LOTFI

DISPO THEORIQUE

AGENCE BOUHRIZE - TIZI OUZOU

A PARTIR DE 700 DA / PAR HEURE [lotfimoulla19@gmail.com](#) 06 98 49 12 62

> VENTE ET ACHAT :

Lorsque l'on clique sur 'Vente et Achat' dans la page d'accueil, cela nous conduit vers une interface qui nous permet de visualiser une vue d'ensemble des différentes annonces concernant différents types de matériaux et produits de construction. Ensuite, le client peut cliquer sur le cœur pour ajouter cette annonce à ses favoris.

### ❖ vente des matériaux de construction :

The screenshot shows the homepage of the Constructify Nexus website. At the top, there is a navigation bar with the logo 'CONSTRUCTIFY NEXUS', a button to 'deposer une annonce', a search bar, and icons for 'Favorite', 'messagerie', 'Notification', and 'vous'. Below the navigation bar, there is a menu with categories: ciment, Clé à molette, Perceuse, Mètre ruban, AUTRE, and a 'Tout voir' link. The main content area displays a grid of ten items, each representing a different construction material or service:

- hejjar-metal**: Offer exclusive with hejjar-metal with levrisson adomicile with a price imbatable of 9000 da. Includes an image of rebar rods and a 'Acheter' button.
- blandex**: Offer exclusive with hejjar-metal with levrisson adomicile with a price imbatable of 1200 da. Includes an image of a paintbrush and a can of paint, and a 'Acheter' button.
- fils electrique**: Offer exclusive with hejjar-metal with levrisson adomicile with a price imbatable of 500 da. Includes an image of electrical cables and a 'Acheter' button.
- Izerkhef**: Offer exclusive with hejjar-metal with levrisson adomicile with a price imbatable of 90da. Includes an image of a brick being laid and a 'Acheter' button.
- Bardeau**: Offer exclusive with hejjar-metal with levrisson adomicile with a price imbatable of 9000 da. Includes an image of a roof panel and a 'Acheter' button.
- maderier**: Offer exclusive with hejjar-metal with levrisson adomicile with a price imbatable of 9000 da. Includes an image of wooden planks and a 'Acheter' button.
- matine**: Offer exclusive with hejjar-metal with levrisson adomicile with a price imbatable of 590da. Includes an image of a product box and a 'Acheter' button.
- Toiture**: Offer exclusive with hejjar-metal with levrisson adomicile with a price imbatable of 150 da. Includes an image of terracotta tiles and a 'Acheter' button.
- Revêtements**: Offer exclusive with Revêtements with levrisson adomicile with a price imbatable of 700 da. Includes an image of stacked panels and a 'Acheter' button.
- bois**: Offer exclusive with hejjar-metal with levrisson adomicile with a price imbatable of 9000 da. Includes an image of wooden logs and a 'Acheter' button.

### ❖ MES FAVORIE:

Dans ce cas la page favorite enregistre toutes les annonces favoriser par l'utilisateur

The screenshot shows a user interface for a construction equipment marketplace. At the top, there's a navigation bar with a logo for 'CONSTRUCTIFY NEXUS', a button to 'deposer une annonce' (post an ad), a search bar, and several user account icons. Below the header, a horizontal menu bar includes links for 'COFFRAGE', 'ENGINS', 'SAVOTAGE', 'MACHINE', and 'AUTRE'. The main content area is titled 'FAVORIE' and displays a grid of eight product cards. Each card features a small image, the product name, a red heart icon, a brief description, and an 'Acheter' (Buy) button.

- hejjar-metal**: offre exclusive avec hejjar-metal avec levrision adomicle avec un prix imbatable de 9000 da. Acheter
- blandex**: offre exclusive avec hejjar-metal avec levrision adomicle avec un prix imbatable de 1200 da. Acheter
- fils electrique**: offre exclusive avec hejjar-metal avec levrision adomicle avec un prix imbatable de 500 da. Acheter
- Izerkhef**: offre exclusive avec hejjar-metal avec levrision adomicle avec un prix imbatable de 90da. Acheter
- Chapeau de**: Acheter
- groupe electrogene**: Acheter
- groupe electrogene**: Acheter
- cements**: Acheter

## ❖ Sélectionner le mode de paiement:

Voici l'interface qui permet à l'utilisateur de sélectionner le mode de paiement selon ses choix. Cette page est valide pour tous les types de paiement et toutes les devises.

This screenshot shows a payment selection interface. On the left, there's a large image of a brown paper sack filled with US dollar bills. To the right, a section titled 'Sélectionner un moyen de paiement' lists four payment methods, each with a small icon and a 'Payer' (Pay) button at the bottom.

- Carte Boncaire**
- Virement SEPA**
- Prélèvement SEPA**
- Google et Apple Pay**

➤\_ EMBAUCHE & RECRUTEMENT :

Dans la section dédiée à la recherche d'emplois ou d'ouvriers, nous avons une interface fluide à utiliser, avec une partie principale affichant les différentes annonces. Voici une illustration ci-dessous .

## ❖ Page d'actualités :

The screenshot displays the homepage of the Constructify Nexus platform. At the top, there is a navigation bar with icons for Accueil (Home), Recherche (Search), Offres d'emploi (Job Offers), Messagerie (Messaging), Notification, and Vous (User Profile). A search bar is also present.

The main content area features a job posting from "GB Construction". The post has 52,234 likes and 8 comments. It includes a thumbnail image of two construction workers at a site, one wearing a yellow hard hat and the other in a white shirt and blue jeans, looking at plans on a table.

The job description reads:

Dans le cadre de notre expansion, **GB Construction** est à la recherche de plombiers qualifiés et de maçons expérimentés pour rejoindre notre équipe dévouée. En tant que chef de file dans le domaine de la construction, nous offrons des opportunités stimulantes et des avantages compétitifs pour ceux qui aspirent à l'excellence dans leur métier. Si vous êtes passionné par la construction et que vous souhaitez faire partie d'une entreprise dynamique et innovante, envoyez-nous votre candidature dès **aujourd'hui**.

To the right of the main post, there is a sidebar titled "Ajouter à votre fil d'actualité" (Add to your news feed) which lists three suggested profiles:

- Michel JONSONE**: Chef de chantier chevronné | Maîtrise avancée de la coordination des chantiers et la gestion des ressources | Expert en planification stratégique et garantie du respect des normes de sécurité et qualité. [+ suivre](#)
- Cosider Group**: 1000 chantier(s) Constrach - Entreprise Nationale de Génie Civil la planification stratégique la résolution de problèmes. [+ suivre](#)
- ENGECA**: 1000 chantier(s) Constrach - Entreprise Nationale de Génie Civil la planification stratégique la résolution de problèmes. [+ suivre](#)

At the bottom of the sidebar, there is a link "Voir toutes les suggestions →".

On the left side of the main content area, there is a sidebar with user profile information for "Lucas Mathis" and a sidebar with navigation links for "Relations", "Developer votre resaux", "acces a des offres exclusive avec premium", "obtenir premium avec 500 da", and "Mes elements". There are also links for "Group", "Evenements", "Hashtags suivis", and "En decouvrir plus".

## ❖ PAGES RÉSEAUX :

Sur cette page du réseau social, les utilisateurs peuvent ajouter des contacts et des personnes pour élargir leur réseau. En se connectant avec d'autres personnes, cela leur permettra de discuter, d'être plus au courant de l'actualité et d'augmenter leurs chances de trouver un emploi ou de la main-d'œuvre.

The screenshot shows the 'Réseau' (Network) section of the Constructify Nexus app. At the top, there's a navigation bar with icons for Accueil (Home), Réseau (Network), Offres d'emploi (Job Offers), Messagerie (Messaging), Notification (Notifications), and Vous (Profile). A search bar is also present.

**Gérer mon réseau** (Manage my network) sidebar:

- Relations: 5
- Contacts: 34
- Suivie et abonée
- Evenments
- Page
- Newsletter
- # Hashtag

**Aucune invitation en attente** (No pending invitation)

**Gérer** (Manage) and **Tout voir** (See all) buttons are available.

List of users:

- kociela chebri: Expert en maçonnerie| carrelage | poteaux et les dalles. 1 relation en commun. [Se connecter](#)
- Moulla Lotfi: Expert en plomberie| tuyaux | chaudière et les chauffage. 4 relations en commun. [Se connecter](#)
- Yasmine Mezrague: Expert en architecture| aménagement d'espaces. 15 relations en commun. [Se connecter](#)
- Jisone: Expert en maçon | poteaux et 1 relation en commun. [Se connecter](#)

Below the list are five thumbnail images showing various professionals at work: two men in a workshop, a person using a power tool, a welder, a person in a hard hat, and another person working.

## ❖ PAGES OFFRES d'emplois :

Cette interface simplifie le processus de candidature auprès des grandes entreprises en fournissant les informations sur leurs exigences. Il suffit d'un simple clic sur le bouton 'Postuler' pour résoudre tout cela.

The screenshot displays the CONSTRUCTIFY NEXUS website interface. At the top, there is a logo of a construction worker, a search bar labeled "Recherche.....", and a navigation menu with icons for Accueil, Réseau, Offres d'emploi (highlighted in blue), Messagerie, Notification, and Vous. Below the header, a blue banner reads "Sélection d'offres d'emploi pour vous" and "45 résultats". The main content area shows three job listings:

- 2024 Offre d'Emploi en Maçonnerie Spécialisée - Expert en Dalles de Sol et Carrelage**  
Keysight Technologies  
31 \$/h - 40,50 \$/h  
Il y a 3 semaines
- 2024 Offre d'Emploi en plomberie Spécialisée - Expert en rénovation**  
Keysight Technologies  
31 \$/h - 40,50 \$/h  
Il y a 3 semaines
- 2023 Offre d'Emploi en plomberie Spécialisée - Expert en plomberie générale**  
Keysight Technologies  
31 \$/h - 40,50 \$/h

To the right of the job descriptions, there is detailed information about a specific listing:

**2024 Offre d'Emploi en Maçonnerie Spécialisée - Expert en Dalles de Sol et Carrelage**  
Censys - Ann Arbor, MI · Republiée il y a 3 semaines · Plus de 100 candidats

**Détails:**  
500 DA/h · Savoir faire ,du sérieux  
51-200 employés · en grandeFntion et carlage masonerie · Savoir faire ,du sérieux  
Cmpetance:Savoir faire ,du sérieux

**Actions:**  
postuler ➔ Enregistrer

**À propos de l'offre d'emploi**  
Job Title: Expert en Dalles de Sol et Carrelage  
Reporting to: Director of Engineering  
view of all externally facing internet and cloud to extend visibility, prioritizeand remediate the most critical risk exposures that will

## ❖ Messagerie :

Cette page permet aux utilisateurs d'échanger des messages texte entre eux.

The screenshot shows a messaging conversation between a user and a company profile named "Creative home". The user has sent a message asking for a CV, and the company has responded with "Bien reçu". On the right side, there is a sidebar titled "Messagerie" showing notifications from other users:

- Lamia Mezrage: vous apte pour travailler
- kocila chebrie: vous : vous commencer...
- Moulla Lotfi: Moulla : Bonjour 16:20
- Yasmine Mezrage: vous : Oui vous pouvez 12:20
- Djamal kendriche: vous apte pour travailler
- Sido chirifie: vous : Oui vous pouvez 10:20

### ❖ Notification:

The screenshot shows a list of notifications from other users:

- M.younes a envoyer un message..
- M.Farid a favoriser cet article....
- M.rayan a favoriser cet article....
- M.kamel a envoyer un message..
- M.Ali a envoyer un message..

### ❖ pages profile :

Ici, l'utilisateur peut consulter son profil pour modifier sa photo de profil ou sa photo decouverture, ainsi que pour consulter et mettre à jour ses informations de profil.

The screenshot shows a user profile for 'ANDRIE ORTEN'. At the top, there's a navigation bar with icons for Accueil, Reseau, Offres d'emploi, Messagerie, Notification, and Vous. Below the navigation is a large profile picture of a construction worker wearing a blue hard hat, overlaid on a background image of several workers at a construction site at sunset. To the right of the profile picture, the user's name 'ANDRIE ORTEN' is displayed, followed by a 'Verifier maintenant' button. Below the name is a bio: '+100 chantier| la planification stratégique la résolution de problèmes et le maintien des normes de sécurité et de qualité.' It also lists 'Tizi-ouzou,Algérie. Coordonées' and '4relations'. There are three buttons at the bottom left: 'Mes objectifs', 'Ajouter une section au profil', and 'plus'. A call-to-action box says 'open to work postes de chef chantier Afficher les détails'. On the right side, there's a section for 'Langue du profil' set to 'Français', a 'Profil public et URL' section with the link 'www.linkedin.com/in/lotfi-moulla-7a09a2280', and a thumbnail for 'SONATRACH | L'Énergie du Changement'. Further down, there's a section for 'Autres profils consultés' showing a thumbnail for 'Nilsone Bankok'.

### ● conclusion:

En conclusion, Constructify Nexus représente bien plus qu'une simple plateforme en ligne ; c'est une communauté dynamique dédiée à l'innovation et à la collaboration dans le domaine de la construction et de la rénovation. Avec notre approche centrée sur l'utilisateur et notre engagement envers l'excellence, nous sommes déterminés à offrir une expérience inégalée à nos utilisateurs. Nous sommes impatients de voir notre plateforme continuer à croître, à évoluer et à inspirer de nouveaux projets passionnants dans le monde de la construction et de la rénovation.

**+ pour voir le prototype clique sur le lien +**

