



PROFIL

Ingénieure d'affaires dans le secteur de l'IT, J'ai acquis une connaissance technique et une très bonne culture de la relation client, permettant l'aboutissement et le développement de ventes complexes d'un projet ou de prestations de services IT.

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL :

Assistance technique :

Secteur IT,

Prestation service BPO et **solution** de dématérialisation

Domaine : MOE NTIC, MOA, ingénierie et exploitation des systèmes et réseaux, base de données, stockage et sécurité...

Métiers : Banques, assurances, Energie, industrie et services

Cibles : DSI, Direction métiers.

CONTACT

Téléphone :
07 50 95 46 79

E-mail :
alinetzgr@gmail.com

METZGER ALINE

Business développeur

PARCOURS PROFESSIONNEL

ATS CONSEIL Business Developer

Depuis 2022

Prospection nouveaux comptes clients, sourcing profils IT/MOA, entretien de coaching, closing.

KARMA PARTNERS Business développeur

2020-2021

Prospection nouveaux comptes clients, sourcing profils IT/MOA, entretien de coaching, closing.

IRIS CORPORATE Account Manager

2018-2019

Prospection, rédaction réponse cahier des charges, soutenance, chiffrage projet et prise de commande.

CELLA Informatique Account Manager

2015-2017

Prospection de nouveaux comptes clients, développement comptes clients, sourcing des consultants IT, et placement inter'contrat.

STEPINFO Ingénieur commercial

2004-2014

Prospection et ouvertures de nouveaux comptes clients. Suivi et développement, closing.

Coching et suivi collaborateurs

Suivi et maintien de la relation sous-traitants.

COMPÉTENCES

Prospection



Relation client



Closing



Gestion de projet



FORMATION

BTS Force de Vente 1999

Cegos : Négociation des affaires, Manager, animer motiver les forces de ventes.

