

François-Xavier CORRE

INGÉNIEUR D'AFFAIRES / CHEF DE PROJET

COORDONNÉES



222 avenue de verdun, 92130, Issy-les-Moulineaux



06 66 67 01 92



fx.corre@gmail.com



22/06/1985



Française



Permis B

COMPÉTENCES

- Team Working
- Adaptation
- Sourcing de talents
- Chasse de nouveaux clients
- Développement B.U
- Élaboration De Stratégies
- Suivi Projets Clients
- Prospection Clients Multi-secteurs
- Écoute Active
- Autonomie
- Polyvalence
- Esprit D'analyse
- Leadership

FORMATION

Janvier 2004 - Janvier 2006

**BTS VENTES ET PRODUCTIONS
TOURISTIQUE EN ALTERNANCE
Tourisme**

Ecole Des Techniciens Supérieurs ,
Paris

LANGUES

Français

Bilingue

Anglais

Opérationnel

PARCOURS PROFESSIONNEL

Février 2022 - Novembre 2023

Agent / Manager - Flo Dosh , Paris - Freelance

- Signature de + 10 projets musicaux en maison de disque, et accompagnement de l'artiste de 0 à 300 000 Auditeurs Mensuel
- Gestion des plannings de tournée France et Internationale (+ 150 Dates /an)
- Gestion du Marketing de Réseau, Gestion Offres et démarchage des acteurs majeurs du marché (Clubs, Lieux Ephémères, Festivals, etc...)

Mars 2021 - Novembre 2021

INGENIEUR D'AFFAIRES ESN - DELOREN CONSULTING, Paris - CDI

- Ingénieur d'affaires grands comptes en charge du secteur Banques et Assurances, DELOREN est spécialiste des solutions AMOA & DATA et offre son savoir-faire aux plus grandes structures du domaine ; en charge de COVEA, GROUPAMA, HENNER, AG2R, AON, etc ...

Juin 2020 - Mai 2021

MANDATAIRE INDEPENDANT IMMOBILIER - Efficity, Issy-les-Moulineaux - Freelance

- Etude de marché, Identification et prospection des potentiels vendeurs et Obtention d'un maximum de mandats exclusifs
- Estimations des biens, référencement des prospects, signature des mandats et mise en ligne des annonces.
- Accompagnement des vendeurs et acquéreurs dans le processus de vente jusqu'à la remise des clés.

Octobre 2019 - Mai 2020

INGENIEUR D'AFFAIRES - ENENCE By EUROTECH, Aix-en-Provence

- Ingénieur d'affaires grands comptes en charge du secteur Oil & Gas au sein d'une ESN spécialisée dans l'ingénierie industrielle
- Création d'une B.U de 5 personnes (12,5K€ de marge brute min./consultants), Gestion de comptes clients existants : TOTAL, SAIPEM, SYSTRA (13 comptes), Prospection clients du secteur industriel, Animation et Développement du portefeuille clients, Suivi des Projets, Animation sécurité MASE

Janvier 2018 - Février 2019

CHEF DE PROJET & AGENT D'ARTISTES - ALLO FLORIDE & UNIVERSAL MUSIC, Paris - Freelance

- Gestion du catalogue musique électronique (+de 25 artistes) du leader français, ainsi que de sa filiale Universal Music A&R
- Chiffre d'Affaire réalisé : 1,2 Million Euros.

Mars 2014 - Septembre 2019

CEO / Président - UNDERCOVER, Paris - Freelance

- Gestion et développement d'un portefeuille d'artistes prestigieux dans le milieu de l'industrie musicale tels que Cerrone, Offenback, The Avener, Feder, ou encore Hugel

CENTRES D'INTÉRÊT

- Musique
- Arts créatifs
- Cinéma

- Négociations & ventes de prestations ou spectacles musicaux, Création de tournées Françaises et Européennes, Programmation d'événements, festivals et clubs, Développement stratégique en communication & marketing, Production & gestion budgétaire de tournée
- 1er Bilan : 250 K€ de CA / 2ème Bilan : 470 K€ de CA / 3ème Bilan : 550 K€

Janvier 2013 - Février 2014

AGENT D'ARTISTES - *ARTISTS PLUS*, Paris - CDI

- Vente d'un catalogue de 12 artistes « musique actuelle », accompagné de la mise en place d'opérations marketing sur le terrain

Septembre 2010 - Janvier 2013

DIRECTEUR ARTISTIQUE & EXPLOITATION - *MIX & LOFT CLUB*, Paris/Lyon - CDI

- Programmation artistique, création et promotion d'événements
- Gestion des budgets artistiques, négociation, achat de prestations événementiels et accueil et accompagnement des artistes.
- Collaboration avec les départements marketing et communication pour développer des stratégies de marque cohérentes.
- Développement et mise en œuvre d'identités visuelles pour des événements culturels et artistiques.

Septembre 2010 - Septembre 2011

INGENIEUR D'AFFAIRES - *EDITEUR AKZIO ASP64*, Paris

- Responsable commercial France (PME/PMI) pour un éditeur de solutions informatiques de sauvegarde de données et logiciel bureautique
- Chasse : 10 RDV / Semaine - deal moyen : 5400 € - CA objectif : 50k / mois

Septembre 2008 - Juin 2010

CONSULTANT EN RECRUTEMENT - *METASOFT / CERCLE INTERIMAIRE*, Paris - CDI

- Chargé du développement de la branche Banque & Assurance
- Création du portefeuille clients B2B (AXA, GAN, AGF), sourcing, entretiens candidats, et placement chez mes clients.

Septembre 2006 - Juin 2008

MANDATAIRE INDEPENDANT EN ASSURANCE - *ARCA PATRIMOINE*, Boulogne-Billancourt - Freelance

- Vente de produits d'assurances vies en placement et capitalisation, après audit patrimoniale et prospection téléphonique en B2C.