MANUAL STATEMENT OF THE PROPERTY OF THE PROPER



JUSTIFICACIÓN MODULOS ODOO

ÍNDICE

3	TIPO DE INSTALACIÓN DE ODOO
4	GESTIÓN DE CLIENTES (CRM)
5	GESTIÓN DE VENTAS
6	GESTIÓN DE COMPRAS
7	GESTIÓN DE INVENTARIO
8	GESTIÓN CONTABILIDAD
9-10	CRONOGRAMA FASES IMPLEMENTACIÓN



TIPO DE INSTALACIÓN DE ODOO

Instalación en la nube

Razón principal: Flexibilidad y escalabilidad

Hemos optado por una instalación en la nube debido a las siguientes ventajas que ofrece para el restaurante:

1. Accesibilidad Remota:

- Permite a los gerentes y al personal clave acceder al sistema desde cualquier dispositivo con conexión a internet.
- Ideal para revisar reportes o gestionar inventario incluso fuera del restaurante.

2. Menores Costos Iniciales:

- No es necesario invertir en servidores físicos ni en infraestructura local.
- Odoo en la nube incluye actualizaciones automáticas y copias de seguridad regulares.

3. Escalabilidad:

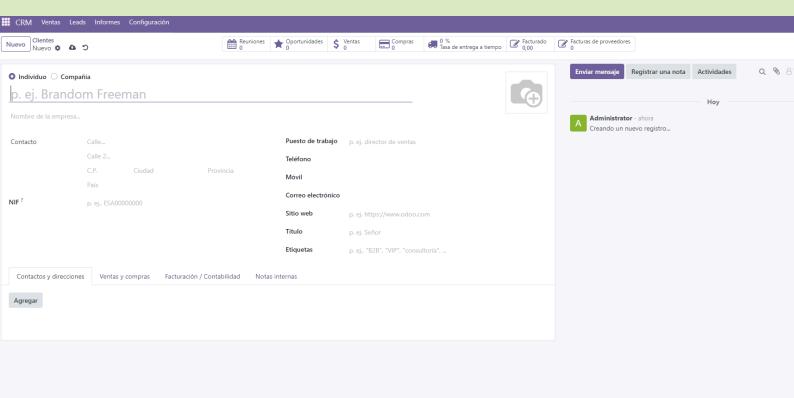
 El restaurante puede ampliar fácilmente las funcionalidades del sistema a medida que el negocio crece (por ejemplo, agregar una tienda online o integrar un servicio de delivery).

4. Mantenimiento y Soporte Simplificados:

- La instalación en la nube permite delegar el mantenimiento y soporte técnico al proveedor del servicio.
- Reducción del riesgo de fallos técnicos que puedan interrumpir las operaciones diarias.

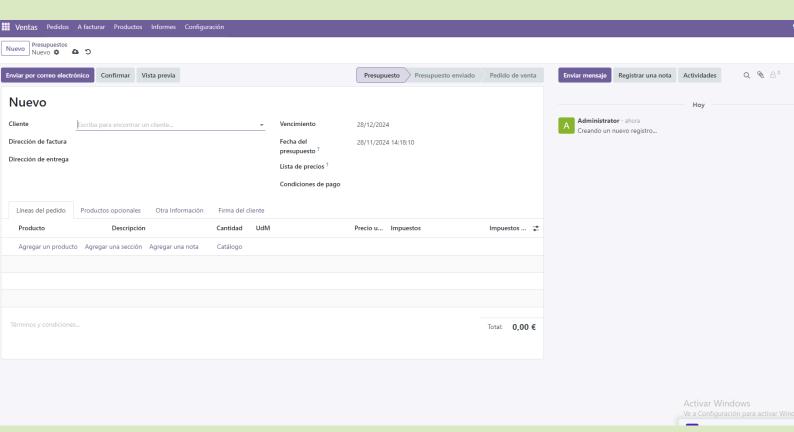
GESTIÓN DE CLIENTES (CRM)

- Permite registrar, gestionar y realizar un seguimiento de las oportunidades de negocio.
- Ideal para mejorar la relación con los clientes y centralizar su información.
- Centraliza la información de los clientes, mejora la gestión de contactos y asegura el seguimiento de oportunidades de venta.
- ¿Por qué?:
- Este módulo es esencial para centralizar toda la información de los clientes en un solo lugar. Ayuda a gestionar contactos, realizar seguimientos de oportunidades y fortalecer la relación con los clientes.
- Ventajas principales:
- Mejora la comunicación con los clientes.
- Automatiza tareas de seguimiento.
- Incrementa la tasa de conversión de oportunidades a ventas.



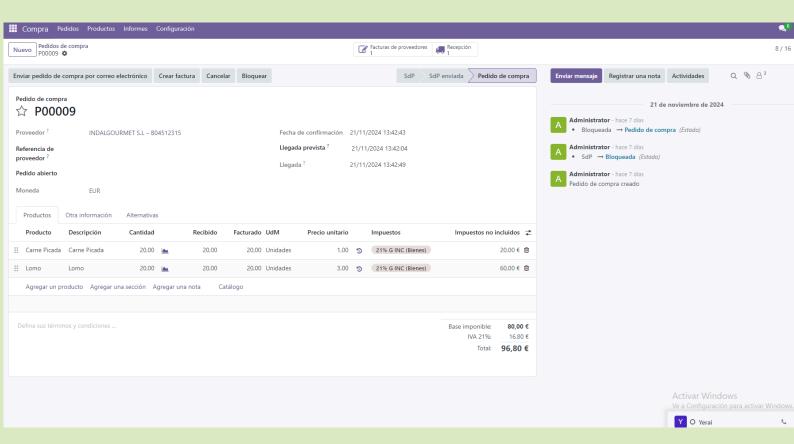
GESTIÓN DE VENTAS

- Gestión de presupuestos, pedidos de venta, albaranes y facturas.
- Automatiza los flujos de trabajo de ventas, asegurando la trazabilidad de las operaciones.
- Gestiona todo el flujo comercial, desde la elaboración de presupuestos hasta la facturación. Mejora la eficiencia y reduce errores administrativos.
- ¿Por qué?:
- Este módulo permite gestionar presupuestos, pedidos, albaranes y facturas de forma integrada, optimizando el flujo comercial y asegurando que las ventas estén conectadas con el inventario y la contabilidad.
- Ventajas principales:
 - o Agiliza el ciclo de ventas, desde la oferta hasta la facturación.
 - Garantiza la trazabilidad de las operaciones comerciales.
 - Reduce los errores en la facturación y pedidos.



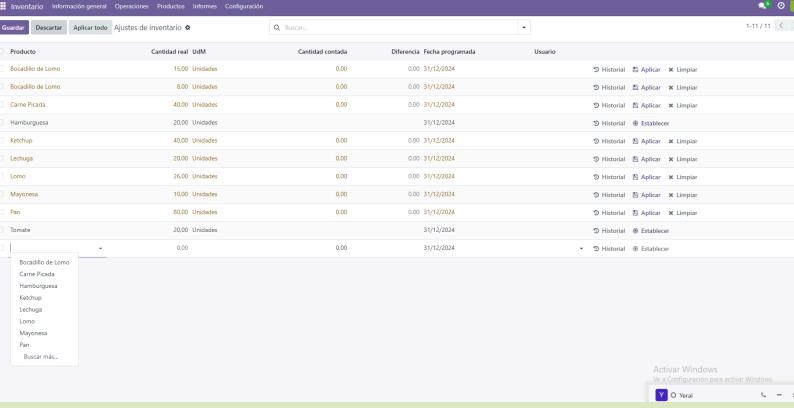
GESTIÓN DE COMPRAS

- Centraliza la gestión de proveedores, pedidos de compra y recepciones.
- Facilita la planificación de compras según las necesidades de inventario.
- Garantiza una buena relación con los proveedores y facilita la planificación del aprovisionamiento.
- ¿Por qué?:
- Este módulo es indispensable para gestionar las relaciones con los proveedores y optimizar el proceso de aprovisionamiento, asegurando un inventario equilibrado y el cumplimiento de los pedidos de compra.
- Ventajas principales:
- Facilita la planificación de compras basadas en las necesidades reales del inventario.
- Centraliza y automatiza las órdenes de compra.
- Mejora la relación con los proveedores mediante una gestión eficiente.



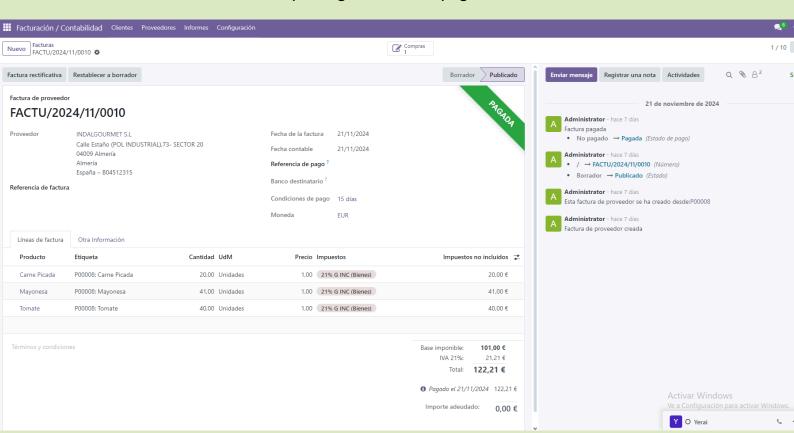
GESTIÓN DE INVENTARIO

- Permite gestionar productos, almacenes y movimientos de stock.
- Integra los procesos de entrada y salida del inventario con ventas y compras.
- Optimiza la gestión del stock, reduce el riesgo de sobrestock o roturas y asegura la sincronización con ventas y compras.
- ¿Por qué?:
- Este módulo permite gestionar productos, ubicaciones de almacén, movimientos de stock y sincronización con ventas y compras. Es fundamental para mantener el control sobre las existencias.
- Ventajas principales:
- Reduce el riesgo de roturas de stock o exceso de inventario.
- Asegura la trazabilidad de los productos en cada etapa.
- Automatiza las operaciones logísticas, mejorando la eficiencia.



GESTIÓN CONTABILIDAD

- Proporciona herramientas para contabilidad básica, generación de informes financieros y conciliación bancaria.
- Asegura el cumplimiento de requisitos fiscales y contables.
- Permite un control básico de la tesorería, facturación y reportes financieros, integrado con ventas y compras.
- ¿Por qué?:
- Este módulo proporciona herramientas para registrar ingresos, gastos, conciliación bancaria y reportes básicos. Es crucial para mantener el control financiero y cumplir con los requisitos legales.
- Ventajas principales:
- Integra automáticamente las transacciones de ventas y compras.
- Genera informes financieros claros y accesibles.
- Facilita la conciliación bancaria y el seguimiento de pagos.



CRONOGRAMA FASES IMPLEMENTACIÓN

FASE	TAREAS PRINCIPALES	DURACIÓN ESTIMADA
Fase 1: Análisis	 Recopilación de requisitos específicos. Análisis de procesos actuales. Definición de flujos en Odoo. 	2 semanas
Fase 2: Configuración inicial	 Instalación y configuración de Odoo. Activación de los módulos requeridos. Ajuste inicial de parámetros. 	1 semana
Fase 3: Personalización	 - Personalización de campos, formularios y reportes según las necesidades. - Configuración de reglas de inventario y contabilidad. 	3 semanas
Fase 4: Migración de datos	- Importación de datos iniciales (clientes, proveedores, productos, inventarios). - Validación de la migración.	2 semanas

CRONOGRAMA FASES IMPLEMENTACIÓN

FASE	TAREAS PRINCIPALES	DURACIÓN ESTIMADA
Fase 5: Pruebas	 Realización de pruebas funcionales. Identificación y resolución de errores. Ajustes finales. 	2 semanas
Fase 6: Formación	- Capacitación del personal en el uso de los módulos. - Entrega de manuales o guías de usuario.	1 semana
Fase 7: Puesta en marcha	- Implementación en producción. - Seguimiento inicial y soporte post- implementación.	1 semana



CONTÁCTANOS

Yerai Céspedes Romera

Jose Manuel Aljarilla