PROJEKTSTRUKTUREN

WELCHE STRUKTUREN SOLLTEN AUFGEBAUT WERDEN?

AGENDA . PROJEKTSTRUKTUREN

STRUKTUREN

- PROJEKTPROZESSE
- ARBEITSSTRUKTUREN
- HANDLUNGSFELDER
- PROJEKTAUFTRAG
- PROJECT CANVAS
- AKTEURE & AUFGABEN
- AKTEURE & KOMPETENZEN

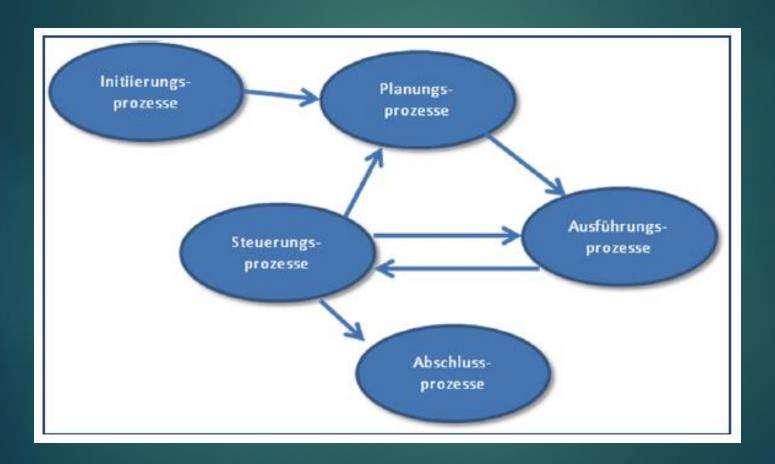
TEAMARBEIT

- TEAMAUSWAHLVERF AHREN
- KOMPETENZPROFILE
- ARBEITEN IM TEAM
 - PROJEKTLEITER
 - TEAMMITGLIEDER
- WAS IST EIGENTLICH EIN TEAM?
- TEAMROLLEN

TEAMENTWICKLUNG

- ENTWICKLUNGSPHASEN
- ENTWICKLUNGSANGEBOTE
- MOTIVATION
- MENSCHENBILD
- KOMMUNIKATIONSREGELN
- MEETINGSTANDARDS
- ENTSCHEIDUNGSREGELN
- ARBEITSTECHNIKEN
 - ENTSCHEIDUNGEN
 - PRIORISIERUNG

PROJEKTPROZESSE



PROJEKTSTRUKTUREN . Arbeit

strukturieren

Unternehmensleitung

- eindeutige Stützung des PL
- Angemessene Priorisierung des Projektes
- Teilnahme an Schlüsselterminen
- Bereitschaft und Fähigkeit sich kritischen Situationen zu stellen und Position zu beziehen
- Gesamtverantwortung nach innen und außen übernehmen

PL / Projektteam

- Die besten MA arbeiten im Projekt
- Glaubwürdigkeit der PTMA steigert Erfolgsaussichten
- "gemischte Teams" können hochkomplexe Projekte erfolgreich realisieren

Klare Methodik

- Wie wird im Projekt gearbeitet?
- Wie eindeutig sind Projektziele und Erfolgskriterien?
- Wer kümmert sich um Methodik?
- Welche Kompetenzen müssen im PT vertreten sein?
- Welche Dokumentationsformen sind geeignet?
- Wer trifft sich wann mit wem wozu?
- Was muss am Projektende zwingend vorliegen?

Konsequente Ergebnisorientierung

- Kundenorientierung
- Arbeit muss getan werden (Aufgaben, Verantwortlichkeiten, Termine)
- Kontinuierliches Controlling und Feedback
- · Optimaler Dokumentationsaufwand

HANDLUNGSFELDER

Zielfokussierung	Führung	Methoden Instrumente	Steuerung Kontrolle	Intervention
 ZIELKLARHEIT ZIELABGLEICH MIT STAKEHOLDERN ZIELKONFLIKTE BEARBEITEN ERWARTUNGEN / INTERESSEN AUSGLEICHEN AUFTRAGSKLÄRUNG ZIELVERMITTLUNG 	 ANFORDERUNGSKRITE-RIEN TEAMMITGLIEDER TEAMAUSWAHL TEAMBUILDING REGELN DER ZUSAMMENARBEIT KOMMUNIKATION ENTSCHEIDUNGS-FINDUNG VERBINDLICHKEIT SITZUNGSTAKTE GESPRÄCHSFÜHRUNG KONFLIKTBEARBEITUN 	 PROJEKTUMFELD-ANALYSE STAKEHOLDERANALYSE SWOT-ANALYSE SCHÄTZTECHNIKEN GANTT-DIAGRAMM PSP RESSOURCENPLAN KOSTENPLAN RISIKOMAN.PLAN PROJEKTHANDBUCH NETZPLAN 	 PROJEKTAUFTRAG MEILENSTEINE LASTENHEFT PFLICHTENHEFT TODO-LISTEN STATUSMELDUNGEN (0-50-100) REPORTINGMEETINGS LENKUNGSKREIS STEERING COMMITTEE ZEITABGLEICHE LEISTUNGSABGLEICHE EARNED-VALUE- 	 ÄNDERUNGS- MANAGEMENT LENKUNGSKREIS- SITZUNGEN ZIELKORREKTUR RESSOURCEN- OPTIMIERUNG RESSOURCEN- ANPASSUNG (MANAGEMENT RESERVE)
	G	- TERMINMANAGEMENT	TECHNIK	

ERFOLGE FEIERN

DER PROJEKTAUFTRAG

WAS WIRD VON DEN IM PROJEKT ARBEITENDEN ERWARTET?

PROJEKTAUFTRAG. Aufbau

- 1. PROBLEMLAGE, AUSGANGSLAGE, SITUATIONSANALYSE
- 2. PROJEKTZIEL UND TEILZIELE
- 3. "KUNDEN" UND NUTZEN DES PROJEKTES
- 4. PHASEN DER PROJEKTBEARBEITUNG (GROBSTRUKTUR)
- 5. ANFANG- UND ENDTERMIN PLUS WICHTIGER ZWISCHENTERMINE (MEILENSTEINE)
- 6. BENÖTIGTE MITTEL / BUDGET (PERSONAL, MATERIAL, ARBEITSZEIT)
- 7. BETROFFENE ORGANISATIONEN / ORGANISATIONSEINHEITEN
- 8. AKTEURE IM PROJEKT
- 9. PROJEKTORGANISATION / -STRUKTUREN
- 10. GENEHMIGUNG
- 11. VERTEILER



8

© I.B.S. HUMAN RESOURCES . THOMAS MAHLAU 2023

PROJECT CANVAS. PROJEKTE

STARTEN

PROJECT CANVAS			TITEL DI	erstellt von: wo/wann:		
ZWECK Was ist die Ursache des Projekts (auch: Motiv, Be Warum ist das Projekt wichtig und bedeutsam – Inwielern wird das Projekt die Zukunft veränderr	und für wen?					A
RUDGET We vid Geld ist verfügber? Wie flexibel ist der Finanzrohmen? Wie vid Geld wird benötigt für das TLAM (intern/ extern)? die notwendigen 8250URCEN?	TEAM Wer sollte dobel sein? Wer ist im Kernteam? im enwekerten Team? externe(i) Portner in? Projektleiter in?		Wideh behannter Kräfte (Freigniss, Bellengunge, Menchen) wirhen auf das Projekt als Rückenwind? als Gegenwind?	ETAPPENZIELE Wide Esponsiele wören Anlisse zum Feiem? Gilde as Termine für — Teil- und Zwischenergebnisse? — sicht- und messbare Erfolge? — richtungsweisende Entscheidungen?	QUALITÄT Was mocht die KUND-INNEN wirhlich glüdlich bezogen auf das EBGENNS des Projekts? die EDAPKIZELE auf dem Weg dorthin? Wie wollen die KUND-INNEN im Projekt mitarbeiten und informiert werden?	
					ERGEBNIS Was sprou soil om Ende des Projekts and Extra Disnam gellefert werden? Was ist es am ehesten, ist es ein neuer Produkt? ein neuer Service? neuer Sitssen (Erhenntnisse)?	KUND:IN Wer ist Kundini des Projekts, die des Projekt stanten & beenden? (Egnatimenrin) Projekt gegenden erhalten? - Projekt finanzieren? (Scenszein)
RESSOURCEN Was wird benötigt an Arbeitsmitteln (inkl. Saftware)? Materialien? Methoden und Modellen? Projekturbeitsträumen? Projekturbeitsträumen? Besprechungsräumen (vor Ort / virtuell)?		1	RISIKEN + CHANCEN Welche unsicheren Freightsse würden im Fallei hers Einsteans, den Prejehterfolg — geführden? — befülgeln? Trips Sone enterneide und beenflichsbare Tempense mai an UMFICD Belinipungen ar bereinschließen.			Bei mahreren Personen: Gibt es obsehbure Konflikte?
ZEIT Wann startet das Projeht tatsächlich? Was wird Wann ist das Projeht wirhlich abgeschlossen? Wo Wie flexibel ist der Starttermin des Projehts? Wi	as wird dafür benötigt (z.B. Doh	mente, Freigaben)?				413

AKTEURE

WER HAT WELCHE AUFGABEN IM PROJEKT?

AKTEURE

AUFGABE:

- 1. WELCHE AKTEURE GIBT ES REGELMÄßIG IN PROJEKTEN?
- 2. NOTIEREN SIE IHRE DISKUSSIONSERGEBNISSE UND STELLEN SIE DIESE VOR.

© I.B.S. HUMAN RESOURCES . THOMAS MAHLAU 2023

AKTEURE















STAKEHOLDER

STAKEHOLDER

STAKEHOLDER

STAKEHOLDER

WIEDERHOLUNG (2. TAG)

- 1. PROJEKTMANAGEMENTANSÄTZE / VORGEHENSMODELLE
- 2. ZUORDNUNG ANSÄTZE KLASSISCH AGIL
- 3. WAS MEINT AUFBAUORGANISATION?
- 4. WELCHE AUSWIRKUNGERN HAT AUFBAUORGANISATION AUF PM-ANSATZ, FUNKTION & KOMPETENZEN DES PL?
- 5. WAS BEINHALTET DIE STACEY-MATRIX?
- 6. WAS STELLT DAS SOG. "MAGISCHE DREIECK" DAR?
- 7. WELCHE 5 STANDARDPHASEN HABEN PROJEKTE?
- 8. WELCHE AKTEURE SPIELEN IM KLASSISCHEN PM EIN ROLLE & WELCHE AUFGABEN HABEN DIESE?
- 9. WAS LEISTET DIE SMART-METHODE & EINE SWOT-ANALYSE?

AKTEURE. Lenkungskreis

DER LENKUNGSKREIS SETZT SICH AUS FÜR DAS PROJEKT RELEVANTEN VERTRETER:INNEN DES UNTERNEHMENS ZUSAMMEN.

BEISPIELE:

- GESCHÄFTSLEITUNG
- ABTEILUNGSLEITER
- FACHSPEZIALISTEN
- BETRIEBSRAT

AUFGABEN:

- FREIGABE PROJEKTPLANUNG
- SICHERUNG RESSOURCEN
- "AUFSICHT" DES PROJEKTES
- MEILENSTEINENTSCHEIDUNGEN
- ÄNDERUNGSMANAGEMENT

PL REPORTET AN LENKUNGSKREIS REGELMÄßIG.



AKTEURE . Interner Auftraggeber

DER INTERNE AUFTRAGGEBER IST ANSPRECHPARTNER FÜR DEN PL.

AUFGABEN:

- ANFRAGE ODER IDEE
- BESCHLUSS ZUR UMSETZUNG
- PL AUSWÄHLEN
- AUFTRAGSKLÄRUNG
- LASTENHEFT
- ÄNDERUNGSMANAGEMENT
- SCHNITTSTELLE ZWISCHEN LENKUNGSKREIS (GGF. KUNDEN)
 UND PL.



AUFGABEN IN VORLAUFPHASE:

- RESSOURCENMANAGEMENTPLAN
- KOSTENPLAN . BUDGETPLAN . KOSTENMANAGEMENT (Wirtschaftlichkeitsprüfung)
- RISIKOMANAGEMENTPLAN
- KOMMUNIKATIONSMANAGEMENTPLAN (Meetingstruktur, Stakeholder, Lenkungsausschuss ...)
- DOKUMENTATIONSPLAN (Projekthandbuch, Berichtswesen, Formulare ...)
- ÄNDERUNGSMANAGEMENTPLAN (change requests)
- QUALITÄTSMANAGEMENTPLAN (Testplan, Testverfahren, -dokumentation, Akzeptanzanalysen)
- WISSENSMANAGEMENTPLAN
- PROJEKTSTRUKTURPLAN
- PHASEN-/ZEITPLANUNG (Gantt-Diagramm, Netzplan)
- UMFELD-/STAKEHOLDERANALYSE & -MANAGEMENT
- TEAMMANAGEMENT (Anforderungsprofile, Auswahlverfahren, kick-off, Teamentwicklung, Leitung)
- VORGEHENSMODELL AUSWÄHLEN



AUFGABEN IN STARTPHASE:

- KICK-OFF-WORKSHOP
 - AG STELLT BEDEUTUNG DES PROJEKTES FÜR DAS UN DAR
 - AG SETZT PL EIN ("INTHRONISIERT")
 - ORIENTIERUNG / ZIELVERMITTLUNG
 - KENNENLERNEN
 - PL STELLT ARBEITSSTAND VOR & ERMÖGLICHT DISKUSSION
 - ERSTE ARBEITSREGELN
 - WEITERES VORGEHEN
- FEINPLANUNG (MIT TEAM)
 - AUFGABENLISTEN
 - ARBEITSPAKETE
 - NETZPLAN
 - ZIELDIFFERENZIERUNG
- ZUSTÄNDIGKEITSMATRIX (RACI-MATRIX)



AUFGABE:

ENTWICKELN SIE EINEN ABLAUFPLAN FÜR EINEN KICK-OFF-WORKSHOP!

Wer wird eingeladen? Ort, Dauer, Wer macht was?



AKTEURE . KICK-OFF

Moderator Begrüßung, Anlass, Ziel, Verlauf (5 Min.)

IAG Bedeutung des Projektes (ppt) (15)

Einsetzen des PL

PL PL sagt was: berufl. Hintergrund; Motivation; Führungsstil;

Do's/don'ts; (5)

IAG geht....

PL

Team stellt sich vor mit Leitfragen (60)

PL stellt aktuellen Arbeitsstand vor (60)

PAUSE (30 Min.)

Moderator Fragen, Einwände ... (60+ Min.)

Gruppenregeln – Vorgabe PL: (90)

- Meetingstruktur

Gemeinsame Regeln:

- Regeln der Zusammenarbeit

- Kommunikationskanäle

weiteres Vorgehen nächsten 14 Tage (20)



AUFGABEN IN UMSETZUNGSPHASE:

- PLÄNE UMSETZEN
- FÜR PROJEKT WERBEN
- PROJEKTVERLAUF MONITOREN
- INTERVENIEREN & ABWEICHUNGEN KOMPENSIEREN
- TEAMENTWICKLUNG
- LESSONS-LEARNED
- REPORTING AN LENKUNGSKREIS
- TEAMMANAGEMENT:
 - ARBEITSVERTEILUNG
 - STATUS / VERLAUF ÜBERPRÜFEN
 - KONFLIKTE MANAGEN
 - VERBINDLICHKEIT EINÜBEN
 - ARBEITREGELN DIFFERENZIEREN



AUFGABEN IN ABSCHLUSSPHASE:

- (GESAMT-) ABNAHME VORBEREITEN
- DOKUMENTATION QUALITÄTSKRITERIEN
- ABGLEICH MIT PROJEKTAUFTRAG / PFLICHTENHEFT
- ABSCHLUSSBERICHT
- KICK-OUT-WORKSHOP
- LESSONS-LEARNED



AUFGABE:

ÜBER WELCHE KOMPETENZEN MUSS EIN:E PROJEKTLEITER:IN VERFÜGEN, UM EIN

PROJEKT PROFESSIONELL LEITEN ZU KÖNNEN.



AKTEURE . KOMPENZPROFIL PROJEKTI FITER:IN

Projekt- aufgabe / Softskills ⁷	Präsentation	Gespräche führen	Verhandeln	Teammanagement	Moderieren	Teams führen	Konflikte klären	Networking
Kommunikation						0		
Kooperation					L			L
Einfühlungsvermögen	L							L
Integrationsfähigkeit								L
Teamfähigkeit						0	L	
Motivation	L	L		L	0		L	L
Kontaktfreudigkeit			0	0	L	L	L	
Konfliktfähigkeit		L		0	0	0		
Legende		sehr wichtig wichtig						
	L	weniger wichtig						

MANAGEMENT (organisieren)

LEADERSHIP (leiten)

SERVANT LEADER (agil)

PERSÖNLICHE KOMPETENZEN

- Belastbarkeit
- Humor
- Ruhe & Überblick
- Frustrationstoleranz
- Disziplin



AKTEURE . TEAMMITGLIEDER

AUFGABEN:

- SICH DEN ZIELEN ZUORDNEN
- AUFGABEN UMSETZEN
- AKTIVE, KOLLABORATIVE, EIGENVERANTWORTLICHE ZUSAMMENARBEIT
- GESAMTVERANTWORTUNG FÜR TEAMERGEBNISSE ÜBERNEHMEN
- FEHLER / PROBLEME ANZEIGEN
- STATUSMELDUNGEN
- PROBLEMLÖSUNGEN FINDEN
- WEGE ZUR ZIELERREICHUNG FINDEN

AKTEURE . TEAMMITGLIEDER

AUFGABE:

1. ERARBEITEN SIE IN DER GRUPPE EIN KOMPETENZPROFIL FÜR TEAMMITGLIE DER MIT DER AUSPRÄGUNG DER JEWEILIGEN KOMPETENZEN.

ORIENTIEREN SIE SICH HIERBEI AM KOMPETENZPROFIL FÜR PROJEKTLEITER:INNEN. ERGÄNZEN SIE ABER DORT NICHT ERWÄHNTE KOMPETENZEN.

- 2. DISKUTIEREN SIE, WIE UND DURCH WEN DIE AUSPRÄGUNG DER JEWEILIGEN KOMPETENZEN ERMITTELT WERDEN KÖNNEN.
- 3. STELLEN SIE IHRE ARBEITSERGEBNISSE VOR.

ZEIT: 30 MIN.



TEAMAUSWAHL

WIE KÖNNEN TEAMS ZUSAMMENGESTELLT WERDEN?

VARIANTEN:

- BEKANNTE MA
- 2. AL FRAGEN
- 3. ANDERE PROJEKTLEITER FRAGEN
- 4. HR-ABTEILUNG / PROJEKTMANAGEMENT-OFFICE FRAGEN
- 5. INTERNE (!) AUSSCHREIBUNG

VORGEHEN:

- 1. WEN UND WAS BRAUCHE ICH? (KOMPETENZPROFIL: FACHLICH, SOZIAL, METHODISCH, PERSÖNLICH)
- 2. EINE ODER MEHRERE VARIANTEN NUTZEN
- 3. ÜBER VORGESETZTEN KONTAKT ZU KANDIDATEN AUFNEHMEN UND DEREN MOTIVATION ERFRAGEN → BEI VORLIEGEN & EIGNUNG EINLADUNG ZUM AC
- 4. AUSWAHLVERFAHREN (ÄHNLICH ASSESSMENT-CENTER → SCHWERPUNKTE: SOZIALE, METHODISCHE, PERSÖNLICHE KOMPETENZEN MIT EINZEL-/GRUPPENAUFGABEN, EINZELGESPRÄCHE & GGF. TESTS)



TEAMAUSWAHL

ANFORDERU NGEN

ANFORDERUNGSPROFIL (Matrix) MIT

- FACHLICHEN
- METHODISCHEN
- SOZIALEN
- PERSÖNLICHEN

KOMPETENZEN.

AUSPRÄGUNGSGRAD DEFINIERREN!

AUF ALLE KANDIDAT:INNEN ANWENDEN!

VERFAHREN

VARIANTEN

- BEKANNTE MA
- BEKANNTE TEAMS
- 3. EMPFEHLUNGEN DURCH AL
- 4. EMPFEHLUNGEN DURCH HR
- 5. INTERNE AUSSCHREIBUNG

ANSCHLIEßEND:

INTERVIEW oder

ASSESSMENT CENTER

ROLLEN

DIE KOMBINATION DER MA FÜHRT ZU EINER ROLLENSTRUKTUR, DIE FÜR DEN PROJEKTERFOLG MAßGEBLICH IST.

ÜBERPRÜFUNG DER VORAUS-SICHTLICHEN ROLLENKOMBI-NATIONEN UND ABGLEICH MIT DEN PROJEKTZIELEN, PM-ANSATZ, FÜHRUNGSSTIL UND VORGEHENSMODELL. I.B.S. HUMAN RESOURCES . THOMAS MAHLAU

© I.B.S. HUMAN RESOURCES . THOMAS MAHLAU 20

AKTEURE . TEAMMITGLIEDER

TRAINER

→ vermittelt Wissen und/oder Fertigkeiten

COACH

→ berät Personen zu Problemen unter Nutzung der persönlichen Ressourcen

MEDIATOR

→ Konfliktlösung moderieren

MODERATOR

→ Methodische Unterstützung von Gruppen mit Moderationsmethoden

BERATER

→ Analyse . Soll-Konzept . Veränderung

ASSESSMENT-LEITER

→ Personaldiagnostikexperte

TEAMENTWICKLER

→ Entwickelt Teamkompetenzen

WISSEN
FÄHIGKEITEN = Talente
FERTIGKEITEN = Handlung
ERFAHRUNGEN



29

TEAMAUSWAHL . Kompetenzmatrix

(Muster)

Kriterium	Müller	Meier	Schulze	Schmidt	SUMME
Fachliches Wissen	5	4	6	6	21
Spezialkenntnisse	5				
Kommunikations- fähigkeit	4	3	2	3	12
Konfliktfähigkeit	2				
Teamfähigkeit	3	6	3	3	15
Selbstmanage- ment	4				
Entscheidungs- fähigkeit	2				
Eigenverantwort- liches Handeln	3				
ldentifikations- fähigkeit	3				
SUMME	31				



© I.B.S. HUMAN RESOURCES . THOMAS MAHLAU 2023

TEAMAUSWAHL . Auswahlverfahren

	Bekannte MA	Bekannte Teams	Empfehlungen durch AL	Empfehlungen durch HR	Interne Ausschreibung
VORAUSSETZUNGEN					
VORTEILE					
RISIKEN					
NACHTEILE					

GRUPPENAUFGABE: FÜLLEN SIE DIE TABELLE AUS.

ARBEITEN IM TEAM

WER WAS IM TEAM DAZU BEITRAGEN KANN, DAMIT DAS PROJEKT EIN ERFOLG WIRD.

ARBEITEN IM TEAM . Projektleiter:in

Feedbackkultur

- zu erbrachten Leistungen der PTMA
- · Annäherung von Selbst- & Fremdbild
- regelmäßige Austauschrunden
- nur beobachtbares Verhalten beurteilen
- kritisches & positives Feedback
- Feedbacknehmen auch in der Gruppe einüben

Leistung fordern & fördern

Verbindlichkeit einfordern

Unterstützung bereitstellen

Für Fragen bereitstehen

Leistungserbringung einfordern

Unterstützungsbedarfe ermitteln

(Externe) Behinderungen beseitigen

Erfolge vertreten (innen & außen)

- "Außenminister" & "Innenminister" des Projektes
- Rituale der positiven Sanktionierung
- "Tue Gutes und rede darüber."

Aktive Fehlerkultur

- Thematisierung von Fehlern auch in der Gruppe
- PTMA geben sich frühzeitig gegenseitig Hinweise bzgl.
 Fehler mit Offenheit und gemeinsamer Suche nach "bester Lösung"
- den richtigen Weg finden nicht aber den Schuldigen

PL ist außerdem für Information & Kommunikation, Meetingstruktur & -kultur, Zielklarheit und Commitments, Identifikation mit Projektzielen & Konfliktbearbeitung verantwortlich.



ARBEITEN IM TEAM. Teammitglieder

Fachkompetenz

- stark ausgeprägt
- reichen allein nicht aus!
- komplementär & interdisziplinär

Persönliche Kompetenz

- Selbstmotivation
- Identifikationsfähigkeit
- Frustrationstoleranz
- Leistungsbereitschaft
- Resilienz
- Kollektive Verantwortungsübernahme

Soziale Kompetenz

- Kommunikationsfähigkeit
- Kooperationsfähigkeit
- Konfliktfähigkeit

Methodische Kompetenz

- Visualisierungstechniken
- Problemdefinitions &
 - -lösungstechniken
- Kreativitätstechniken
- Selbstmanagement
- Komplexitätsmanagement
- Projektmanagement
- Qualitätsmanagement

Mindeststandards der Ausprägung ist abzusichern.

Geeignete Kombinationen unterschiedlicher Ausprägungen können genutzt werden.



© I.B.S. HUMAN RESOURCES . THOMAS MAHLAU 2023

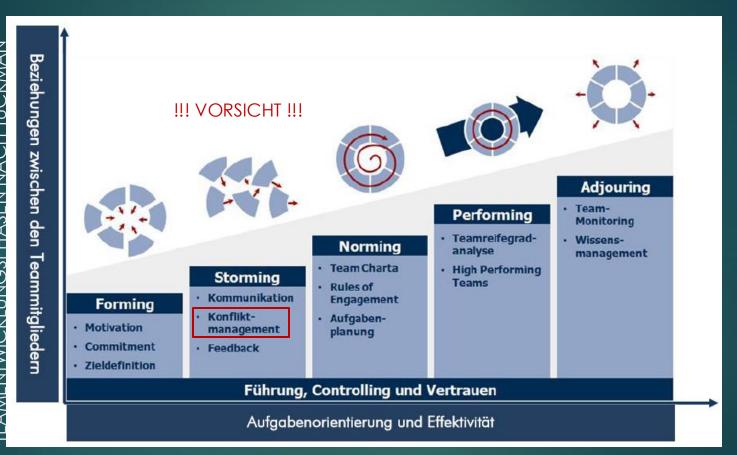
ARBEITEN IM TEAM WAS MACHT EIN LEISTUNGSFÄHIGES TEAM AUS?

Merkmal	Arbeitsgruppe	(Lean-) Gruppe	Team
Anzahl Personen	auch > 20 Personen	2-20 Personen	7-12 Personen
Existenzdauer	unbefristet	unbefristet	befristet
Ziele	durchschnittlich	anspruchsvoll	herausfordernd
Kompetenzen	ähnlich	kombiniert	komplementär
Aufgabenstellungen	bekannt / Routine	bekannt mit KVP	unbekannt
Verteilung der Aufgaben	vorgegeben	selbst verteilt	nach Kompetenzen
Arbeitsregeln	AA, VA	vereinbart	vereinbart
Transparenz	niedrig	mittel bis hoch	sehr hoch
Inform Kommunikationskultur	gering ausgeprägt	gut ausgeprägt	hervorragend ausgeprägt
Leitung	hierarchischer Vorgesetzter	benannter oder gewählter Gruppensprecher	eingesetzter Teamleiter
Leitungsstil	autoritär – partizipatorisch	partizipatorisch	kooperativ
Fehlerkultur	häufig O-Fehler-Kultur, Rechtfertigung, Schuldsuche	Ursachenforschung – Optimierung	Fehler dürfen gemacht werden; Benennung wird ermutigt
MA-Zufriedenheit	gering – durchschnittlich	durchschnittlich – gut	hoch
Leistungsergebnisse	unterdurchschnittlich – durchschnittlich	überdurchschnittlich	überdurchschnittlich - Höchstleistung



© I.B.S. HUMAN RESOURCES . THOMAS MAHLAU 2023

A IM TEAM TEAMENTWICKLUNGSPHASEN NACH TUCKMAN





Informelle Führungsrollen:

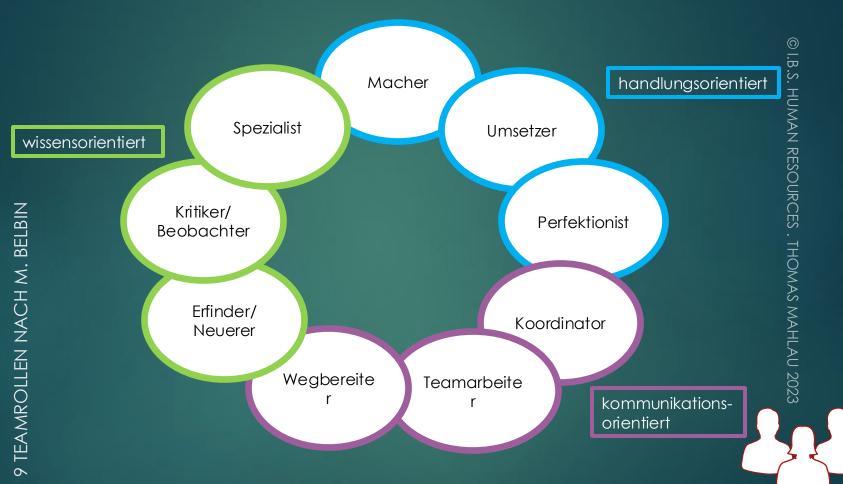
- Fachliche Führer Gruppe gesteht fachliche Kompetenz zu . Ansprechpartner bei besonders schwierigen fachlichen Fragen
- Sozio-emotionalen Führer hat immer offenes Ohr. diskret. lebenserfahren. hat Tipps parat
- Meinungsführer (opinion leader) Gespür für Meinungen in Gruppe. bündelt Meinungsoptionen . trägt zur Herausbildung der Gruppenmeinung bei
- Informelle Führer (informell) anerkannte Führungskraft, von der sich die Gruppe Richtungen / Entscheidungen / Priorisierungen vorgeben lässt.
- "Sprachrohr" der Gruppe hat keine Schwierigkeiten sich zu äußern . Äußert Meinungen / Anliegen der Gruppe stellvertretend für die Gruppe. Gruppe akzeptiert diesen als "Außenminister"



Rollentyp	Merkmale		
Der Nüchterne	ist um Objektivität bemüht; bleibt neutral; starke Fach- und Sachorientierung; hält		
	sich bei Spannungen eher zurück, weil er diese für überflüssig und nicht		
	sachbezogen hält		
Der Kreative	sprudelt vor Ideen; neigt zur Verzettelung, muss immer wieder auf die zentralen		
	Ziele zurückgeführt werden		
Der Optimist Begeisterungsfähig und hoffnungsvoll; rückt positiven Aspekte in den			
	betont Chancen und bildet ein Gegengewicht zum Pessimisten		
Der Pessimist	er ist der Skeptiker, Zweifler; hat ein "Elefantengedächtnis", aus dem Anekdoten		
	stammen, die deutlich machen sollen, warum etwas nicht geht; wichtig: gerade die		
	Skeptiker geben wichtige Hinweise hinsichtlich der potenziellen Risiken; nicht		
	ausgrenzen, sondern unbedingt in die Abstimmungsprozesse integrieren		
Der Emotionale	hat ausgeprägtes Gespür für die Dinge, die hinter den Worten und den Fassaden zu		
	finden sind; kann wichtige Beiträge zur Auflösung von Blockaden und Konflikten		
	innerhalb und außerhalb des Teams liefern		
Der Dirigent	ist idealerweise der Projektleiter; ist kommunikativ und gut vernetzt; kann		
	delegieren; hat Führungsanspruch und Spaß an der Leitung von Gruppen/Teams;		
	stellt sich Aufgaben und löst Probleme; hat ein gutes "standing" innerhalb des		
	Unternehmens und innerhalb des Projektteams		







N TEAN MYERS-BRIGGS-TEAMINDIKATOREN

•

NF Valuing Manifesting universal values

Possible

NT

Visioning Pulling people with ideas to an optimistic future

and valuing people

Teacher ctorgs. Propie leaders & unders. Great sampeople missionersp-prented Like to inchiste groups.

ENFJ

Counselor Work in to Progres Letters to extreme great trings. Great duranes of human possibilities Sessus academicians. Offer more or other thermores to

a refigious prom

INFJ

Mastermind f they say they are going to do converting, they do if Likely to a corporate leaders, according Delieve everything tale room for manyweiters, Superior planners and visionaries of systems.

INTP

Architect

INTJ

persons, this or reducing efficiency reflectiveness. Is charge people. Con the over

ENTJ

Field Marshall

ENTP

Inventor

ENFP Champion

or may blod som exchang d romacco. Mary enthusias and creative. Often teachers. ets, writers. Great react to diversity and change.

INFP Healer Notice services aiding accordshown both GPPs, they by to tackin living turn problems.

Other psychologists or

whome and northrods.

DUTMOR. WHITE DAME THE

programs. Most appropriations Official thirteens.

fart one exiting challengs after noties, Lose to problem, subve Occur anyther, consider transation for of ingenuity and ibeas. Other involved in comp sol, systems analysis, design

Logical **ESTP**

Personal

ESFP Performer

Number one in fun and sisters. Always invite ESP by vibrant people. Excelle

ESFJ

Provider

ets & hostnesses. Gracious

ness of the type makes them

excellent at intertaining.

ordnesting. May be teachers

nurses. May conscious of pearances, should moust moust mount on a

ISFP Composer

noed. Work to some problem

ISFJ

Protector

sgr. server of duty. Cicholaws

family tradition. Other tours it

traditional happing professions

Youding rursing, elementary

education, etc.

ISTP Operator

ISTJ

Inspector

trees of what should be done.

Masters at completing practical

dutats and adding freezing

tournes. Get è divin people. Superb administrative. Duty

and & obligated other militar

flexity to by anything once.

Promoter

more about than when taking ort and. Excellent promotors

ESTJ

mates, poverts, employees. Often promoted to management positions. Dispendidas. considert, straightforeact.

Supervisor

ST

SF

Relating

including and building trustworthiness

Present





© I.B.S. HUMAN RESOURCES . THOMAS MAHL

TYPIES STEP I



N IN TEAM

TEAMROLLEN NACH MYERS-BRIGGS-TEAMINDIKATOREN





































Quelle:

		Events	Grenzerfahrungen	Teamdiagnostik
TEAMENTWICKLIINGSANGEROTE IM VERGI FICH	Ziele	 Wir-Gefühl Sich anders kennenlernen 	 Gemeinsam ankommen Angst überwinden Erfolgserlebnisse 	 Wie funktioniert das Team? Welche Arbeitsregeln hat das Team? Erfahren, wie Team funktioniert / Rollen-struktur und Ausarbeiten von Teamregeln
	Angebote	WandertagEssen gehenGrillenGemeinsames Kochen	KletterparkCanyoningRaftingE-Bike-Tour	WorkshopIndoor-/outdoor-Übungen
	Ergebnisse	Spaß gehabt	Anekdoten; Erfolgs-erlebnis	Teamverständnis; Teamregeln; Rückbeziehbarkeit auf Alltag



EXKURS: MOTIVATION



- 1. WIE IST GESTERN GELAUFEN?
- 2. WDHLG. TEAMAUSWAHLVERFAHREN & TEAMENTWICKLUNG
- 3. WAS IST EIN TEAM? TYPOLOGIE
- 4. KICK-OFF-WS (WER?, WAS?, WIE?)
- 5. TEAMREGELN
 - KOMMUNIKATIONSREGELN
 - REGELN DER ZUSAMMENARBEIT
- 6. MOTIVATION

Was brauche ich, um in der Gruppe arbeiten zu können?

- Die richtigen Teilnehmer:innen
- Gesprächsleitung
- Protokollant:in
- Visualisierung
- Was ist die Aufgabenstellung?
- Welche Ziele verfolgen wir mit dem Thema / kick-off-WS



Arten von Kick-off-Veranstaltungen:

- 1. Auftakt für (Kern-)Team
- 2. Signal für Unternehmen

Ziele der Kick-off-Veranstaltung (1):

- Kennenlernen
- Arbeitsstand vorstellen (Projektauftrag, Inthronisation des PL, Pläne)
- Zuständigkeiten
- Arbeitsregeln

Ziele für (2):

- Bedeutung des Projektes
- Angestrebte Ergebnisse / Ziele
- Vorstellung des PL / P-Teams
- Auswirkungen für jede:n Betroffenen. Vorteile. Chancen



ARBEITEN IM TEAM. Muster Ablauf

Zeit	Thema	Verantwortlich
10:00	Begrüßung, Einordnung des Projektes (in Strategie), Einsetzen des PL	(Interne) Auftraggeber
10:30	PL stellt sich vor	PL
10:40	Vorstellung des aktuellen Arbeitsstandes	PL
11:30	PAUSE	
12:00	Fortsetzung	
12:45	Vorstellungsrunde	
13:00	MITTAG	
14:00	Fragen, Anmerkungen & Diskussion	Moderator
15:30	Fortsetzung der Diskussion	
	Meetingstrukturen, grundlegende Arbeitsregeln (Kommunikation . Zusammenarbeit . Hygiene (speziell) . Entscheidungsfindungsregeln), Ablagesystem / Projekthandbuch, räumliche Bedingungen	PL; Moderator
•••	Termine, weiteres Vorgehen	PL
	Verabschiedung	



Kommunikationsregeln

- 1. Wir gehen respektvoll miteinander um.
- 2. Wir hören aktiv zu
 - ich will verstehen
 - wenn ich vermute, dass ein Missverständnis entsteht, frage ich gezielt nach oder paraphrasiere (Wiederholung des Gehörten mit eigenen Worten)
 - durch Verwendung von ICH-Botschaften sorgen wir , dafür, dass jede Meinung, Wahrnehmung .. gleich viel wert ist.
- 3. Jede:r ist selbst verantwortlich für den Grad der aktiven Mitarbeit.
- 4. Wir benutzen klare Sprache.
- 5. Wir kritisieren nur beobachtbares Verhalten nach dem Muster WAHRNEHMUNG . WIRKUNG . WUNSCH
- 6. Wir beginnen pünktlich und enden pünktlich.
- 7. Wir konzentrieren uns auf das Thema, indem wir vorbereitet in das Meeting kommen, uns an einer vorher bekannten Tagesordnung orientieren und handeln nach Grundsatz "Störungen haben Vorrang".
- 8. Wir erinnern uns an unsere vereinbarten Regeln und weisen uns gegenseitig auf die Verletzung unserer Regeln hin.



Regeln der Zusammenarbeit

- Wir legen immer eine eindeutige Verantwortlichkeit mit Deadline fest.
- 2. Wir legen Kommunikationskanäle fest und halten uns daran.
- 3. Ich brauche mich nicht um eMails zu kümmern, bei denen ich ins CC gesetzt wurde.
- 4. Wir halten keine Meetings ab, ohne vorher bekannte Tagesordnung.
- Jede:r hat die Möglichkeit bis 3 Tage vor dem Meeting Themen für die Tagesordnung vorzuschlagen.
- 6. Es gibt keine Meetings ohne Protokoll.
- 7. Während der Meetings werden die Handys ausgeschaltet.
- 8. Während der Meetings lassen wir unsere Laptops zu.

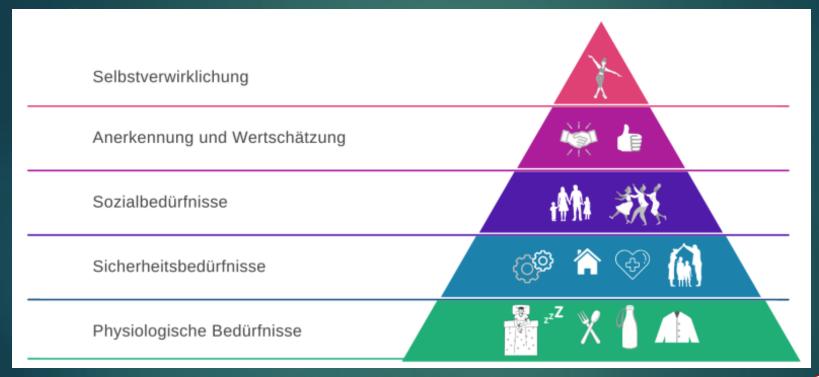


DISKUTIEREN SIE IN DER GRUPPE,

- 1. WAS MOTIVIERT MITARBEITER: INNEN AM STÄRKSTEN?
- WAS MOTIVIERT MA WIRKSAM & LANGFRISTIGER?
- 3. KANN MAN MA ÜBERHAUPT MOTIVIEREN?
- 4. WENN JA, WER SOLL MA MOTIVIEREN?

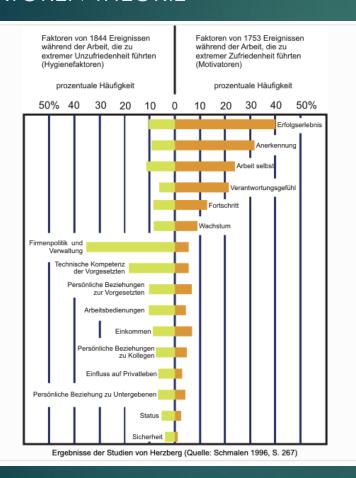


ARBEITEN IM TEAM. MASLOW.



ARBEITEN IM TEAM. HERZBERG . 2-

FAKTOREN-THEORIE



MOTIVATOREN:

Faktoren, die motivieren, indem sie Bedürfnisbefriedigung in Aussicht stellen. Zumeist dienen diese der persönlichen Entwicklung, Anerkennung, Erfolg, Verantwortung. Bei Fehlen führt das nicht zu Unzufriedenheit, sondern zu Nicht-Zufriedenheit.

HYGIENEFAKTOREN:

Faktoren, die keine Zufriedenheit schaffen, bei Vernachlässigung aber Unzufriedenheit auslösen. Werden nach kurzer Zeit als selbstverständlich ange-sehen.

QUELLE: http://lernergie.de/module/HRF_HAW/content/m.01.03.04.05.Uebersicht_Motivationstheorien.html



ARBEITEN IM TEAM. Steven Reiss.

Lebensmotive

16 Lebensmotive nach Dr. Steven Reiss

1. Macht

2. Unabhängigkeit

3. Neugier

4. Anerkennung

5. Ordnung

6. Sparen

7. Ehre

8. Idealismus

9. Beziehungen

10. Familie
Geschwister

11. Status

12. Rache / Kampf

13. Eros / Schönheit

14. Essen

15. Körperliche Arbeit

16. Emotionale Ruhe

Wunsch nach Einfluss oder Führung

Wunsch nach Selbständigkeit

Wunsch, zu verstehen

Wunsch nach positiver Selbstachtung

Wunsch, es organisiert und sauber zu haben

Wunsch, Dinge anzuhäufen

Wunsch nach einem aufrechten Charakter

Wunsch nach sozialer Gerechtigkeit

Wunsch nach Gesellschaft durch Gleichgesinnte

Wunsch, Kinder großzuziehen und Zeit mit

Wunsch nach Respekt durch soziale Zugehörigkeit

Wunsch, diejenigen zu konfrontieren, die beleidigen

Wunsch nach Schönheit und Sex

Wunsch nach Essen

Wunsch nach muskulärer Betätigung

Wunsch, frei von Angst und Schmerzen zu sein



ARBEITEN IM TEAM. Sprenger.

MOTIVATION

"Mythos Motivation" – Reinhard K. Sprenger

Extrinsische Motivation funktioniert höchstens kurzfristig.

Nur intrinsische Motivation wirkt wirklich.

Unterscheidung nach

- 1. Leistungsbereitschaft (Leistungswille)
- 2. Leistungsfähigkeit (Möglichkeiten / Rahmenbedingungen / Unterstützungsangebote, damit sich Leistung entfalten kann)
- 3. Leistungsmöglichkeit (Aufgabengebiete, Entwicklungsmöglichkeiten)

Wer kümmert sich worum?

- 1. Leistungsbereitschaft [MA]
- 2. Leistungsfähigkeit [FK & MA]
- 3. Leistungsmöglichkeit [FK]



ARBEITEN IM TEAM. Sprenger.

MOTIVATION

5 große B der Verführung:

Belohnen "Der Beste bekommt …"

Belobigen "Sie sind mein bester Mann – könnten Sie bitte …"

Bestechen "Wenn Sie dies und jenes tun, dann erhalten Sie …"

Bedrohen Strategie Zwang 1:

"Funktioniere, dann bleibst du ungestraft!"

Bestrafen Strategie Zwang 2:

"Wer nicht hören will, muss fühlen!"

Es geht nicht um das Motivieren von MA, sondern um die Vermeidung von De-Motivation!!!



FEEBACK-KULTUR

AUFGABEN LEITUNGSKRAFT

- FRÜHZEITIG
- REGELMÄßIG
- ANGEMESSEN
- AUF VERHALTEN BEZOGEN
- HÖRBAR MACHEN
- OHNE BEWERTUNGEN

FEEDBACK-METHODEN

- KEIN TADEL IST LOB GENUG
- LOB & TADEL
- UNTERSCHEIDUNG ZWISCHEN FEEDBACK & LOB/TADEL
- SANDWICH-METHODE
- 3W-METHODE

AUFGABEN TEAMMITGLIED

- AKTIVES ZUHÖREN
- KONSTRUKTIVE ENTSCHEIDUNG, OB AUFZUNEHMEN
- FEEDBACK GEBEN (NACH REGELN S. LK)
- AKTIVE MITARBEIT AN VERÄNDERUNG

FEEDBACK-VERHALTEN

- Verbindlichkeit einfordern
- Leistungserbringung einfordern
- Unterstützungsbedarfe ermitteln
- Unterstützung bereitstellen
- Für Fragen bereitstehen
- (Externe) Behinderungen beseitigen

EXKURS: MENSCHENBILD



ARBEITEN IM TEAM. MENSCHENBILD

DOUGLAS MC GREGOR U.A.



... besagt, dass der Durchschnittsmensch eine angeborene Abneigung gegenüber der Arbeit besitzt. Der Mensch muss gezwungen, kontrolliert und notfalls bestraft werden, um die für die Gesellschaft erforderlichen Arbeitsleistungen zu erbringen. Auch das Versprechen von Entlohnung reicht dafür nicht immer aus. Menschen wollen angeleitet werden, meiden Verantwortung und haben wenig Ehrgeiz. Sie wollen vor allem Sicherheit und Anpassung an die Mehrheit.



... besagt, dass sich anzustrengen dem Menschen ebenso eigen ist wie der Spieltrieb. Er erkennt Arbeit als eine mögliche Quelle seiner Lebenszufriedenheit. Soweit sich der Mensch mit den Arbeitszielen identifizieren kann, ist keine Fremdkontrolle erforderlich. Vielmehr übt der Mensch Selbstkontrolle und entwickelt Eigeninitiative. Strafandrohungen haben eher gegenteilige Wirkung. Unter normalen Umständen akzeptiert der Mensch nicht nur Verantwortung, er sucht sie sogar. Scheu vor Verantwortung, Mangel an Ehrgeiz und vorherrschendes Sicherheitsdenken sind meist die Folgen negativer Lebenserfahrungen. Einfallsreichtum und Kreativität finden sich unter den Menschen in weit stärkerem Maße als allgemein vermutet und werden meist nur teilweise genutzt.



... besagt, dass Menschen sich vollständige Informationen über Entscheidungsalternativen und deren Konsequenzen beschaffen, sich immer rational (ohne Emotionen) an ihren Zielen und Zwecken (ausschließlich finanzieller Natur) ausgerichtet entscheiden. Sie wählen immer die Alternative, die ihnen den größten Nutzen bringen. Als Konsument betreibt er Nutzenmaximierung (Schutz seines begrenzten Budgets) – als Produzent Gewinnmaximierung (Preis & Produktionsmenge).



ARBEITEN IM TEAM. MENSCHENBILD DOUGLAS MC GREGOR U.A.

AUFGABE:

1. DISKUTIEREN SIE IN DER GRUPPE WELCHES DER VORGESTELLTEN MENSCHENBILDER

DAS ZUTREFFENDSTE IST. BEGRÜNDEN SIE IHRE ENTSCHEIDUNG. WICHTIG: ES GEHT

UM EINE GRUPPENENTSCHEIDUNG!

ZEIT: 20 MIN.

ARBEITEN IM TEAM. MENSCHENBILD

HOMO OECONOMICUS

"3. Wirtschaftsethik

Mit dem homo oeconomicus wird menschliches Handeln als rationale, eigeninteressierte Reaktion auf die (Anreiz-) Bedingungen einer Situation modelliert. Auf diese Weise können komplexe Interaktionsstrukturen wie etwa Märkte oder Organisationen bzw. die Wirkungen von – insbes. politischen – Maßnahmen systematisch auf ihre vermutlichen Folgen hin analysiert werden. Mit dem Modell wird unterstellt, dass die Handlungen von – ansonsten ggf. sehr unterschiedlichen – Individuen in bestimmten Situationen ähnlich verlaufen. Das typische Beispiel ist: Wenn Preise steigen, wird weniger von einem Gut nachgefragt.

Wirtschaftsethisch kann dieses Modell helfen, Interaktionsprobleme besser zu verstehen und nicht-intendierte Handlungswirkungen zu analysieren, die aus rationalem, eigeninteressiertem Handeln entstehen können, sei es in positiver Weise wie bei funktionierenden Märkten, sei es in negativer Weise der Fall ausbleibender Beiträge für die Erstellung von Kollektivgütern. In beiden Fällen kann das Modell komplexe Wirkungszusammenhänge von Interaktionen verständlich werden lassen.

Das Modell stellt in hochreduzierter Form menschliches Handeln dar und kann daher auch zu Missverständnissen führen, etwa dem Fehlschluss, dass es das Wesen des Menschen erfasst. Das ist jedoch ebenso verfehlt wie die Annahme, dass das medizinische Bild vom Menschen als Zellverbund das Wesen des Menschen erfasst."

Quelle: https://wirtschaftslexikon.gabler.de/definition/homo-oeconomicus-34752

1888: "economic men" - John Kells Ingram: A History of Political Economy;

1906: "homo oeconomicus" - Vilfredo Pareto: Manuale d'economia politica;

1914: "homo oeconomicus" - Eduard Spranger Psychologie der Typenlehre bezeichnet den homo oeconomicus als eine Lebensform des Homo sapiens



WELCHE ARBEITSREGELN BRAUCHT EIN TEAM?



. KOMMUNIKATIONSREGELN

AUFGABE:

- 1. WIE WOLLEN SIE IM TEAM KOMMUNIZIEREN?
- 2. ERARBEITEN SIE EIGENSTÄNDIG EINE SAMMLUNG VON REGELN, AN DIE SIE SICH ALS

TEAM HALTEN WOLLEN. SCHREIBEN SIE DIESE AUF!



. KOMMUNIKATIONSREGELN

EIN TEAM SOLLTE SICH DARÜBER VERSTÄNDIGEN, WIE ES KOMMUNIZIEREN MÖCHTE. BEISPIELREGELN:

- 1. JEDE MEINUNG IST GLEICH VIEL WERT.
- 2. JEDE/R IST DAFÜR VERANTWORTLICH, DASS SEINE MEINUNG / IDEE GEÄUßERT WIRD. ANSONSTEN SCHWEIGE ER FÜR IMMER.
- 3. WIR HÖREN AKTIV ZU UND FRAGEN GGF. GEZIELT NACH ODER PARAPHRASIEREN DAS VERSTANDENE.
- 4. STÖRUNGEN HABEN VORRANG & MÜSSEN ERST GEKLÄRT WERDEN SONST KÖNNEN WIR UNS NICHT AUF DAS THEMA KONZENTRIEREN.
- 5. WIR HALTEN UNS AN DIE EINHALTUNG DER REGELN UND WEISEN UNS GEGENSEITIG AUF VERSTÖßE HIN.
- 6. WIR KONZENTRIEREN UNS AUF DAS THEMA UND KOMMEN ZU ERGEBNISSEN, AN DIE WIR UNS NACH GETROFFENER ENTSCHEIDUNG AUCH HALTEN.

I.B.S. HUMAN RESOURCES . THOMAS

ARBEITEN IM TEAM. ARBEITSREGELN

. MEETINGS

INFORMATION - KOMMUNIKATION

FRAGE: SOLLTE MAN UNTERSCHIEDLICHE THEMENKOMPLEXE IN EINEM MEETING VERMISCHEN?

TRENNUNG ZWISCHEN

INFORMATIONS- UND KOMMUNIKATIONS-

EINDIREKTIONALE INFORMATIONSVERMITTLUNG CHARAKTER.

→ REPORTINGS NUR BETROFFENE NEHMEN TEIL.

- STATUSMELDUNGEN

KEIN MEETING OHNE VORHER MIT DEN TN ABGESTIMMTE TAGESORDNUNG, DIE VORHER VERSANDT WURDE.

KOMMUNIKATON: → DIALOG

- PROBLEMLÖSUNG FINDEN KEINER KOMMT UN VORBEREITET IN EIN MEETING.

- ARBEITSAUFTEILUNG ZEITLICHE PLANUNG WIRD EINGEHALTEN.

- ORGANISATORISCHES
PÜNKTLICHER BEGINN & PÜNKTLICHES ENDE

- ZUSAMMJENARBEIT

. MEETINGS

EIN TEAM SOLLTE SICH DARÜBER VERSTÄNDIGEN, WIE ES MEETINGS VORBEREITEN, DURCHFÜHREN, DOKUMENTIEREN UND NACHBEREITEN MÖCHTE.

BEISPIELREGELN:

- 1. THEMENARTEN WERDEN AUF UNTERSCHIEDLICHE MEETINGTYPEN AUFGETEILT.
- 2. KEIN MEETING OHNE TAGESORDNUNG.
- 3. DIF TAGESORDNUNG WIRD VORHER ABGESTIMMT NACH FINEM DEFINIERTEN PROZESS.
- 4. NIEMAND KOMMT UNVORBEREITET IN MEETINGS.
- 5. GESPRÄCHSLEITUNG UND PROTOKOLLFÜHRUNG WERDEN AUF 2 PERSONEN VERTEILT.
- 6. DIE DOKUMENTATION ERFOLGT IN EINER FORTLAUFENDEN TODO-LISTE MIT KLAREN VERANTWORTLICHKEITEN, ZEITRÄUMEN UND STATUSANZEIGEN.
- 7. NICHTEINHALTEN VON FRISTEN WIRD DURCH DIE VERANTWORTLICHE PERSON VOR DEM NÄCHSTEN MEETING ANGEZEIGT.
- 8. ÜBERTRAGENDE AUFGABEN SIND FÜR DIE VERANTWORTLICHEN GEKLÄRT, VERSTANDEN UND BEDÜRFEN KEINER NACHFRAGEN. HIERFÜR SIND AUFGABENVERANTWORTLICHE VERANTWORTLICH.



. ENTSCHEIDUNGSREGELN

AUFGABE:

- 1. WIE WOLLEN SIE SICH WARUM ALS TEAM ENTSCHEIDEN?
- 2. WELCHE TECHNIKEN DER ENTSCHEIDUNGSFINDUNG KENNEN SIE?

NOTIEREN SIE IHRE DISKUSSIONSERGEBNISSE.



. ENTSCHEIDUNGSTECHNIKEN: ENTSCHEIDUNGSMATRIX

	Pers.akten	Bekannte Teams	Auswertung bisheriger Teams	Interne Ausschreibung
	 HR sucht & macht Vorschläge entspr. Kriterien PL klärt Verfügbarkeit Interview 	 Auswahl aus meinen bisherigen Teams Ggf. aus anderen akt. Teams holen Interview 	 Teamregister PL wählt passende aus Klärt Verf. Interview 	 Ausschreibung Vorauswahl durch PL Interviews ODER/ UND Assessments Verfügbarkeit
Machbarkeit	5 2 10	2	2	5
Geschwindigkeit	4	4	3	4
(Mein) Zeitaufwand	4	3	4	5
Kostenaufwand	6	6	6	4
Qualität	5	4	4	6
Motivation	2	5	4	6
	26	24	23	31



. ENTSCHEIDUNGSTECHNIKEN . PMI (Plus – Minus – Interest)

Diese Methode hilft dabei die Auswirkungen einer Entscheidung besser einzuschätzen und damit Handlungssicherheit zu erhalten.

- 1. Erstellen Sie eine 3-spaltige Tabelle
- 2. Die Spaltenüberschrift haben folgende Bedeutung:

PLUS = spricht dafür

MINUS = spricht dagegen und

INTEREST = offene Fragen/Informations-/Klärungsbedarf

- 3. Gehen Sie nacheinander vor: erst PLUS dann MINUS etc. Sollten Punkte nicht eindeutig PLUS und MINUS zuzuordnen sein, dann tragen Sie diese in beide Spalten ein.
- 4. Gewichten Sie jetzt jede Nennung in den Spalten PLUS und MINUS nach Ihrer Bedeutung mit einem Wert zwischen 6 (sehr wichtig) und 1 (sehr unwichtig).
- 5. Summieren Sie die Werte der PLUS-Spalte und MINUS-Spalte
- 6. Ziehen Sie das Summenergebnis der MINUS-Spalte von der PLUS-Spalte ab.

Liegt das Ergebnis über O dann heißt das "Ja", ist er kleiner O, bedeutet es "Nein".

Gleich 0 bedeutet "Unentschieden".

Wenn es mehrere Alternativen gibt, dann wird PMI für jede Alternative durchgeführt und bewertet. Die Alternative mit dem höchsten Punktergebnis siegt.



ARBEITEN IM TEAM. ARBEITSREGELN . ENTSCHEIDUNGSTECHNIKEN. CAF (CONCIDER ALL FACTS)

In Entscheidungsphasen können vielfältige Dinge eine Rolle spielen. Gleichzeitig geht es darum eine sorgfältige Gewichtung der unterschiedlichen Aspekte zu garantieren.

CAF bietet hierzu eine hilfreiche Methode an.

Gehen Sie folgendermaßen vor:

- 1. Formulieren Sie das Thema/die Entscheidung (z.B. Sollen wir das Projekt abbrechen?)
- 2. Bauen Sie eine 3-spaltige Matrix auf, die mit Faktensammlung, Prioritäten und Notizen überschrieben ist.
- 3. Sammeln Sie in einem ersten Durchgang (ungeordnet!) alle Fakten, die für die Entscheidung von Bedeutung sein können und notieren Sie diese in der ersten Spalte
- 4. Gewichten Sie wenn die Sammlung der Fakten komplett ist die Nennungen der ersten Spalte nach Prioritäten (I: Top-Komponente; II: Mittellage; III: Schlusslichter)
- 5. In der Notizenspalte können Sie alle weiterführenden Informationen, Ideen etc. anmerken.

Mit dieser Liste haben Sie gleichzeitig eine etwas andere Art der TODO-Liste.

. PRIORISIERUNGSTECHNIKEN . EISENHOWER-MATRIX



ARBEITSREGELN . PRIORISIERUNGSTECHNIKEN . PUNKTABFRAGE

PERSONALENTWICKLUNGS PROZESS



AUFTRAGSABWICKLUNGSPROZESS



FINANZPLANUNGSPROZESS



ENTWICKLUNGSPROZESS

BESCHAFFUNGSPROZESS



PRODUKTIONS STEUERUNGS PROZESS



AUSLIEFERUNGSPROZESS



PUNKTABFRAGE

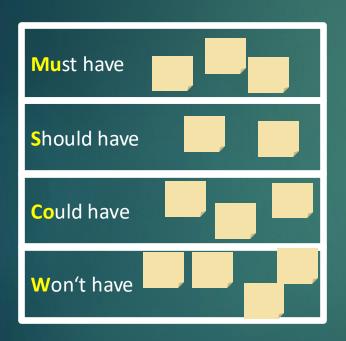
10 Vorschläge

Anzahl der Punkte = Anzahl der Vorschläge / 3

Anzahl Punkte pro Vorschlag führen zur Reihenfolge



. PRIORISIERUNGSTECHNIKEN . MoSCoW-Methode



UNBEDINGT ERFORDERLICH

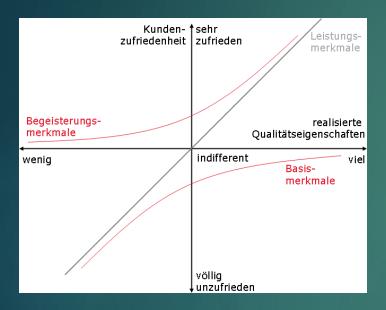
SOLLTE ERLEDIGT WERDEN, WENN ALLE MUST-HAVES ERFÜLLT SIND

KANN ERLEDIGT WERDEN, WENN ZEIT ZUR VERFÜGUNG STEHT

DIESMAL NICHT BEARBEITEN, ABER FÜR ZUKUNFT VORMERKEN



KANO-MODELL



Im Kano Modell gibt es **5 Merkmale** von Kundenanforderungen:

- Basismerkmale (selbstverständliche Eigenschaften . schnelle Unzufriedenheit, wenn nicht erfüllt)
- Leistungsmerkmale

 (Qualitätsmerkmale . dienen dem Vergleich zu anderen Produkten . steigert Kundenzufriedenheit)
- Begeisterungsmerkmale (Wow-Effekt)
 (größtes Potenzial . überrascht Kunden . equiv. USP)
- unerhebliche Merkmale

 (nicht klar, warum vorhanden . Unerheblich für Kundenzufriedenheit .

 Fehlen wird nicht bemerkt)
- Rückweisungsmerkmale (führt direkt zur Unzufriedenheit)

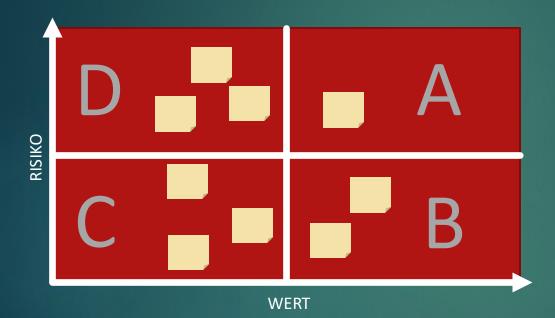
KANO-MODELL

	Produkt: Buchhaltungssoftware	Dienstleistung: Versicherungsberatung
Basismerkmale	Rechnungserstellung, monatliche Umsatzsteuervoranmeldung, EÜR-Erstellung, kostenlose Testphase	Software zum umfassenden Tarifvergleich mit allen Anbietern, Beratung auch virtuell per Zoom
Leistungsmerkmale	Schneller Kundensupport, individuelle Rechnungslayouts, mobile Nutzbarkeit, mehrere Sprachen zum Rechnungsversand ins Ausland, Zeiterfassung integriert, Steuerberaterzugang,	Beratungsqualität: erläutert Unterschiede, zeigt Vor- und Nachteile verschiedener Tarife auf, geht auf Rückfragen ein
Begeisterungsmerkmale	Gamification, noch mehr Zeit sparen durch Automatisierung, Steuerberater-Service	Papierlose Abwicklung über eine App, kontinuierliche Überprüfung, ob der aktuelle Tarif noch der beste Tarif ist, Rabatt
Unerhebliche Merkmale	50 Rechnungslayouts, E-Book zum Thema Steuern, Amazon-Gutschein für Weiterempfehlung	5 Kaffeesorten im Büro
Rückweisungsmerkmale	Software nicht GOBD*-konform, Daten werden in der Cloud nicht richtig gespeichert, Speicherung außerhalb Deutschlands, Sicherheitsmängel	Berät nicht neutral, empfiehlt Produkte, für die er die höchste Provision erhält, verwechselt Kundendaten

Quelle: https://www.fuer-gruender.de/wissen/existenzgruendung-planen/unternehmensstrategie/kano-modell/

* Grundsätze zur ordnungsmäßigen Führung und Aufbewahrung von Büchern, Aufzeichnungen und Unterlagen in elektronischer Form.

. PRIORISIERUNGSTECHNIKEN . KANO-MODELL



A = fokussieren; zuerst machen

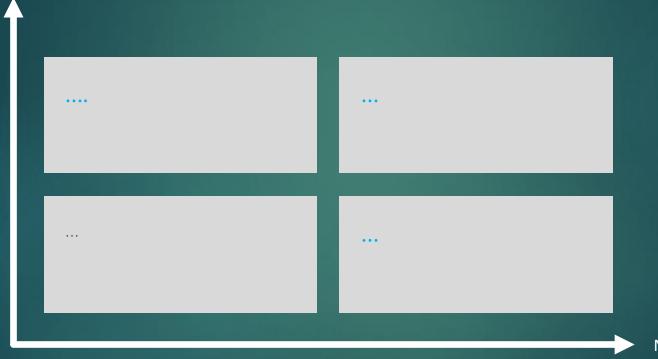
B = terminieren & abarbeiten

C = später

D = weglassen



KOSTEN-NUTZEN ANALYSE



NUTZEN