

# Elevator Pitch

# What is an elevator pitch?

- A short and persuasive speech used for personal or project presentations.
- Is a clear, simple speech that engages the listener.
- Its duration should not exceed 60 seconds (*the time you could spend in an elevator*).

# Main questions

- Who is the product for?
- What need or opportunity does the client or target audience have?
- What is the name of the product?
- What type of product is it?
- What is the benefit of the product, why does the customer "buy" (use) it?
- What other product does it compete with or what product is it intended to replace? What makes it different?

# How to make an Elevator Pitch?

1. Use a hook to capture attention
2. Introduce your project and yourself (and your team)
3. State the problem, opportunity or need
4. Offer a solution
5. Explain your value proposal

# Tips to succeed

- Rehearsing in front of the mirror
- Do not introduce technical terms or excessive numbers. Only those strictly necessary
- Be careful with your corporal expression

# Examples

[https://www.youtube.com/watch?v=2b3xG\\_Yjgvl&feature=youtu.be](https://www.youtube.com/watch?v=2b3xG_Yjgvl&feature=youtu.be)

<https://www.youtube.com/watch?v=O9QFEsKq1k0>

<https://youtu.be/uv357YzY7-k>

<https://www.youtube.com/watch?v=FrIfes1L7NI>

**Breve y al grano:** "El trabajo siempre acaba siendo un caos, no importa en qué sector estés ni lo bueno que seas. Pero con un buen software de gestión de proyectos, puedes mejorar la productividad y la comunicación. Yo llevo años sin saltarme una fecha de entrega. Si te interesa saber cómo puede ayudar esto a tu equipo, llámame y te cuento más datos".

**Basado en una estadística:** "¿Sabías que aunque tenemos más herramientas para trabajar en remoto que nunca, el 60% de la jornada laboral de los trabajadores se emplea en coordinar el trabajo, el 26% en tareas de alta cualificación y el 14% en la estrategia? Sin duda, los equipos necesitan ayuda para gestionar mejor sus proyectos. Implementar herramientas de gestión de proyectos ayuda a pasar menos tiempo coordinando el trabajo y más en las tareas que realmente importan".

Fuente: <https://www.cyberclick.es/numerical-blog/elevator-pitch-que-es-ejemplos-y-pasos-para-prepararlo>

Con **storytelling**: "El año pasado, uno de nuestros mejores clientes tuvo que pasar al teletrabajo al 100% de la noche a la mañana debido a la crisis del COVID. Con nuestra ayuda, consiguieron llegar a todas las fechas de entrega previstas, ahorrar un 10% del tiempo destinado a tareas de coordinación y volver a centrarse en aspectos fundamentales para aumentar los beneficios, como la planificación estratégica".

**Estadística + pregunta final**: "Cada semana, más de una cuarta parte de las fechas de entrega (el 26% para ser exactos) tienen que aplazarse por problemas de priorización de tareas. Pero con el software de gestión de proyectos adecuado, ese número puede ser mucho más bajo. Así que la pregunta es: ¿su negocio puede permitirse no utilizar una herramienta de gestión de proyectos?"

Fuente: <https://www.cyberclick.es/numerical-blog/elevator-pitch-que-es-ejemplos-y-pasos-para-prepararlo>



**Emocional:** "Puede parecer que el software de gestión de proyectos es solo una herramienta más. Pero en realidad, ayuda a las personas a conectar con otros miembros de su equipo. Y no solo eso, sino que contribuye a crear equipos que disfrutan trabajando juntos en proyectos nuevos. Y el resultado es una empresa más productiva pero, sobre todo, más feliz".

Fuente: <https://www.cyberclick.es/numerical-blog/elevator-pitch-que-es-ejemplos-y-pasos-para-prepararlo>

“¿Sabías que en los últimos 5 años el consumo de frutos secos se ha incrementado un 53% en todo el mundo?  
¡Hola! Soy Manuela Ortiz y soy la cuarta generación de una familia productora de frutos secos.

Llevamos más de 100 años cultivando almendra, anacardo y pipas de girasol. Nuestra amplia experiencia nos ha hecho descubrir que nadie en el mercado ofrece anacardo frito y sabemos que es un producto que tiene un público objetivo al alza, por el creciente veganismo que se está desarrollando en Europa central donde se está demandado sin que nadie cubra la necesidad.

Nosotros tenemos una materia prima de alta calidad y la industria para manufacturarlo, pero necesitamos a alguien que apoye y confíe en el proyecto e invierta en la nueva idea de negocio que supone abrir una tienda online.

Los resultados para ti serían visibles enseguida, ya que recuperarías la inversión en 1 año y entonces comenzarías a disfrutar de los beneficios. Si te parece te dejo mi tarjeta y la semana que viene nos sentamos y lo hablamos tranquilamente.

Ya verás cómo te interesa el negocio”.

Fuente: <https://www.infoautonomos.com/plan-de-negocio/como-hacer-un-elevator-pitch/>

# Example

Make the first version of the elevator pitch of your project.

Take into account the product vision from the Product Vision Board.



Is a **service** for **movie enthusiasts** who have to **discover and read reviews conveniently**. It is called **MovieReviews** and is a **web application** that **allows users to search for and access movie reviews**. Unlike other movie search platforms, our service offers an intuitive and comprehensive interface that makes it easy to find detailed information and critic reviews.

ChatGPT ▾



Nombre del Proyecto: MovieReviews

Miembros del Equipo:

Somos un equipo de tres apasionados por la tecnología y el cine: [nombre de los tres miembros].

Problema/Oportunidad/Necesidad:

Hoy en día, los entusiastas del cine enfrentan dificultades para encontrar y acceder a reseñas detalladas y críticas expertas sobre películas. Las plataformas actuales no siempre ofrecen una experiencia de usuario intuitiva y, a menudo, carecen de información completa y precisa. Esta falta de accesibilidad y conveniencia crea una brecha significativa para los amantes del cine que buscan tomar decisiones informadas sobre qué películas ver.

Solución Propuesta:

Nuestro proyecto, *MovieReviews*, es una aplicación web diseñada específicamente para resolver este problema. *MovieReviews* permite a los usuarios buscar películas y acceder a reseñas de manera sencilla y conveniente. A diferencia de otras plataformas, nuestra interfaz es intuitiva y completa, lo que facilita el acceso a información detallada y críticas de expertos.

Valor Añadido:

*MovieReviews* no solo resuelve la necesidad de descubrir reseñas de manera conveniente, sino que también ofrece un valor añadido al diferenciarse de otras plataformas con una experiencia de usuario superior. Nuestra interfaz está diseñada para ser fácil de usar, permitiendo a los usuarios encontrar la información que necesitan de manera rápida y eficiente. Esto no solo mejora la experiencia del usuario, sino que también les permite tomar decisiones informadas sobre las películas que desean ver.

Estado del Proyecto:

Actualmente, el proyecto se encuentra en [estado del proyecto: por ejemplo, fase de desarrollo inicial, fase de pruebas beta, etc.]. Hemos completado [logros clave, como el desarrollo de la interfaz principal, integración de funciones de búsqueda, etc.] y estamos trabajando en [siguientes pasos, como mejorar la experiencia del usuario, añadir nuevas funcionalidades, etc.].

# Practice

Make the first version of your project's elevator pitch and add it to the Wiki.

Consider the product vision



## Product Vision Example

Is a service for drivers who have to look for a parking space for several minutes or hours in the city, often without success. It is called e-parking and is a mobile application that will allow to search and reserve available cells in public parking lots from a mobile device. Unlike looking for a parking lot in person, our service saves time and effort for drivers to get a parking spot.

This will be useful for the pitch of Deliverable 1



1. Name of Project or team
2. Team members
3. Problem / opportunity / need
4. Proposed solution (explain your value proposal)
5. Project status

# Information sources

- <https://www.iebschool.com/blog/las-claves-para-realizar-un-elevator-pitch-lean-startup/>
- <https://retos-directivos.eae.es/elevator-pitch-ejemplos-y-consejos-practicos-para-elaborarlo/>
- <https://www.infoautonomos.com/plan-de-negocio/como-hacer-un-elevator-pitch/>
- <https://www.cyberclick.es/numerical-blog/elevator-pitch-que-es-ejemplos-y-pasos-para-prepararlo>
- <https://blog.hubspot.es/sales/elevator-pitch>

Thank you!!!!