

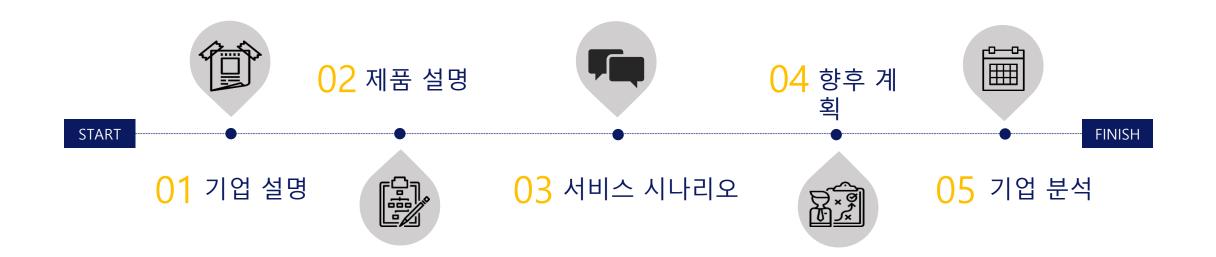
그로잉(Growing)

-영유아를 위한 기능 맞춤화 밴드

키즈존(kids-zone)

20171498 최지우 20171525 안신영 20171535 한예솔 20175285 김세윤

INDEX



기업 설명





최지우 -마케팅



안신영 -경영



한예솔 -마케팅



김세윤 -회계

KIDS_ZONE

Address : 충남 아산시 신창면 순천향로22 순천향대학교

Phone: 010-8798-4850

Email: kids_zone@gmail.com

Hours of Operations:

 $Monday - Friday \quad 9:00 \text{ AM} - 8:00 \text{ PM}$

Saturday - Sunday 9:00 AM - 5:00 PM

유치원 CCTV '무용지물'...

#어린이집 #화상사고_충격

부산시, 어린이집 '영유아 클라우드 서비스' 전국 첫 도입

교육안전 서비스는 스마트폰 앱을 통해 통학차량 위치, 차량 탑승 및 등 하원 여부를 확인할 수 있는 알림 서비스와 야외활동 시 특정지역을 벗어나면 교사에게 알람을 보내주는 위치확인 서비스 등이 제공된다.

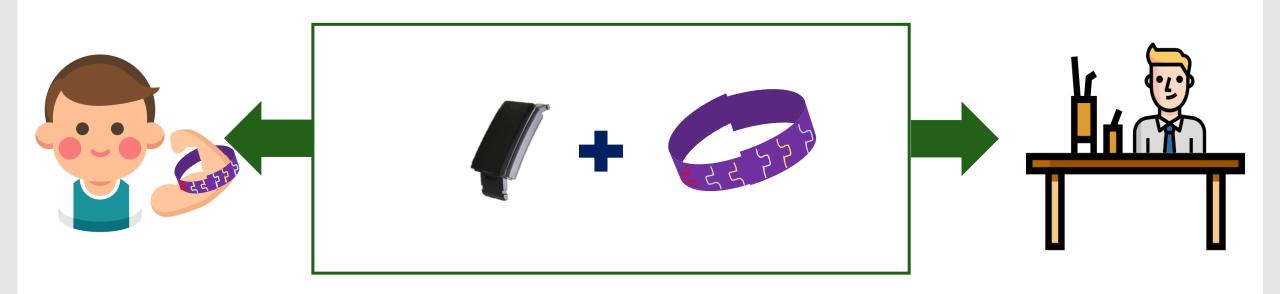
이처럼 사물인터넷(IoT) 기반의 최신 ICT 기술이 접목된 실시간 서비스를 통해 지역 어린이집 안전사고 예방에 기여할 수 있을 것으로 전망된다.

아이에 대한 아이를 위한 안전지대가 적음 안심하지 못하는 부모들

웨어러블기기 보편화 어린이 스마트 밴드 시장 규모 작음

그래서 우리가 도전해봤다





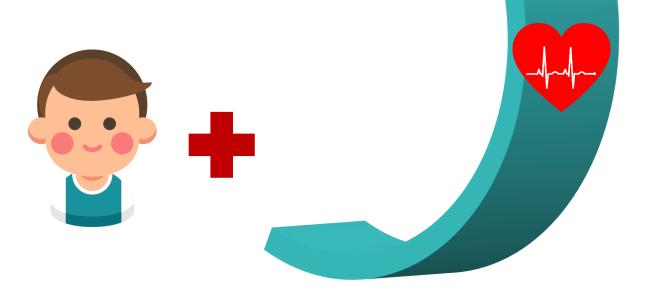
아이의 상태를 실시간



전송 심박수, 체온, 위치, 생활 반경 소리등 원하는 정보를 부모님께 실시간으로 앱을 통해 전송

메인 보드

- 통신 r 셀룰라 칩을 삽입하여 앱과 무선 통 신센서조각간의 유선통신
- 심박수, 체온, 산소 포화도 측정
- 잠금장치 ON/OFF 확인







START

차별성



조립식 조각 디자인

- 아이가 자라도 <mark>반영구적</mark>으로 쓸 수 있다
- 필요에 따라 센서조각의 추가/제거 가능
- 다양한 색깔의 조각의 조합으로 <mark>색감놀이교</mark> 육
- 다양한 조각으로 패션 아이템 활용가능



밴드 잠 금 기능

- 강제로 밴드를 벗기는 행위 불가 및 행위 감지 가능



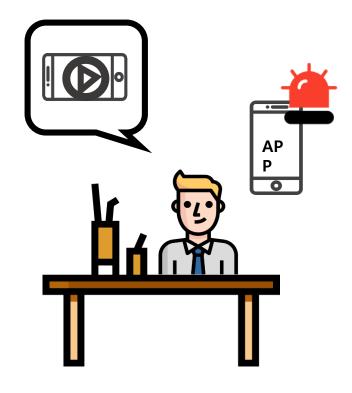
영유아 맞춤 상태관리 서비스

 체온, 넘어짐, 피로도 분석 등 평소 상태부터 약 복용시간, 수면까지 관리 가능

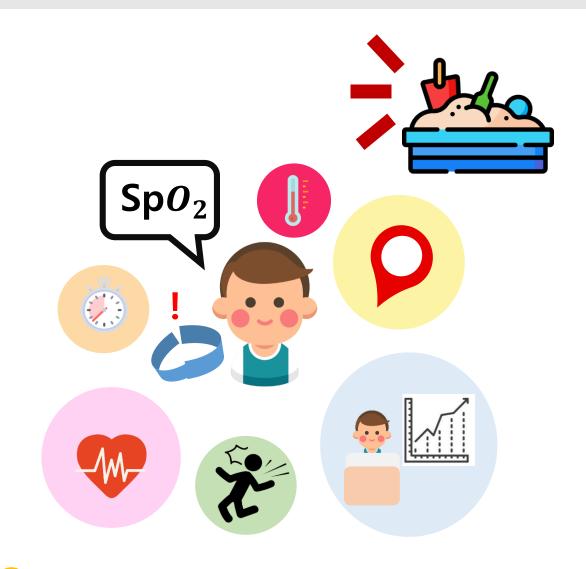


서비스 시나리오

+육아의 정보도 얻을 수 있음



부모님이 일하고 계실 때, 아이의 상태가 궁금하다면











국내	
개인	자녀를 맡기거나 혼자 둘 때 사용
기업	자녀가 있는 사원에게 복지로 제공
보험회사	어린이보험 상품을 가입 시 제품 가격 할인

해외

블루오션: 아이복지 **↓,** 관심은 많은 나라 ex. 미국, 캐나다 레드오션: 아이복지 **↑**, 시장이 포화인 나 ex. 덴마크, 스웨라

○ 블루오션:레드오션=6:4 비율로 베타 투자 후, 판매결과를 분석하여 판매비율 조정, 맞춤서비스 개발 후 시장점유율 증가 목표

마케팅



https://growingband.com/<자체제작 예정>제품안내/판매, 사업 제휴 문의,소프트웨어 업그레이드, 고객문의등의 서비스



주 소비자층인 부모와 아이가 TV / YouTube에서 시청, 구독하는 채널과 시간대에서 홍보



그로잉 스토리, 후기, 이벤 트 글 등을 주기적으로 게 시



육아정보를 얻기 위해 접속한 소비 자를 디바이스 구매까지 연결

경쟁사 분석

고객 인지 요인		나의 기업	경쟁 기업: <u>코아 코리아</u>		
제품 또는 서비스의 형태	8	밴드. 구매 후 옵션 구매 가능		밴드	
가격		4만원대(기본set 기준)		7만원대(완제품)	
간접비/부속 제품 비용	5	3만원대(기본set 기준)		4만원대(예측)	
품질	6	업그레이드 중		기술력 있는 제품	
내구성/유지	7	반영구제품, 일부 수리 가능 6 반영구제품.		반영구제품. 일부 수리 불가.	
이미지/스타일/디자인	9	다 제품, 일부 디자인 변경가능		다 제품, 선택가능	
인지된 가치	4	기업 인지도 부족		일상을 돕는 스마트 제품	
브랜드 인지		신생 브랜드		대학 및 은행 등 납품	
고객 관계		쌓아가는 중		피드백, 소통	
입지		확보 중		어느 정도 다져짐	
배송 시간		구매 후 3~5일	7	구매 후 3~5일	
사용 편의성		물에 닿으면 안됨	6	물에 닿으면 안됨	
마일리지 정책		0.15% 마일리지	0	자사 마일리지 없음	
고객 서비스 6		Q&A, 소식 이메일 등	4	Q&A	
사회적 활동		창립기념 달에 기부행사 등		납품	
총점수			90		

내부 운영 요인		나의 기업	경쟁 기업 : <u>코아 코리아</u>		
재무적 자원	5	자본금 부족, 투자자 필요	7	영업이익으로 자금운영	
마케팅 예산/프로그램		App, 영상매체 광고		판매사이트, 배너 광고	
기술적 역량	6	소프트웨어 가능, 하드웨어 영입		개발자 사원	
유통 경로로의 접근		한정된 지역에서 판매		전국 판매	
공급업체로의 접근		도시외곽에서 수도권	5	(공급업체 정보 없음)	
규모의 경제		소진시 대규모 생산으로 이윤 증가		대규모 생산으로 이윤 증가	
운영의 효율성		영향력 부족, 전문지식 부분 보유		영향력 부족, 전문지식 보유	
판매 구조와 역량		판매 구조 구축 중		판매 구조 원활, 역량 있음	
제품 라인의 폭		17		7개	
전략적 협력		부모사원이 많은 회사 계획 중	5	(협력사 정보 없음)	
기업의 사기/인적 관리		소규모, 사기 관리수월	6	중대규모, 사기 관리 힘듦	
인증/규정		정품인증 진행	8	정품인증 진행	
특허/상표권		퍼즐조각 관련 특허	5	(특허 정보 없음)	
혁신 능력		새로운 디자인(퍼즐)	5	업그레이드 제품	
총점수			95		

창업 비용

분류	품목	비용
설비	토지 구매	0
	건물 구매	0
	초기 렌트	0
	각종 선납 보증금	0
	리모델링 비용	0
	기타 :	
장비	가구	0
	제조 설비/장비	0
	컴퓨터와 소프트웨어	10,000,000
	현금출납기	0
	전화/통신기기	200,000
	차량	0
	기타 :	

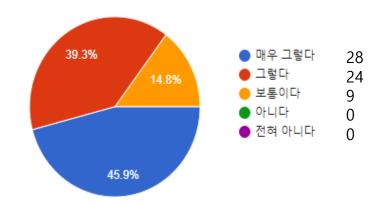
분류	품목	비용
소모품	사무용품	1,000,000
	문구/명함	1,000,000
	브로슈어/팸플릿/기타 안내문	3,000,000
	기타 :	
	기타 :	
비용	라이선스/이용료	5,000,000
	조합비/협회비	5,000,000
	변호사	3,000,000
	회계사	2,000,000
	보험	2,000,000
	경영 자문	5,000,000
	디자인/기술 자문	5,000,000
	광고/홍보 활동	20,000,000
	기타	1,000,000
총계		76,200,000

설문 조사

연령, 자녀유무, 유사제품 사용여부,스마트 밴드에 대한 인식 등을 조사 (설문조사 진행 기간 05.20 ~ 06.04)

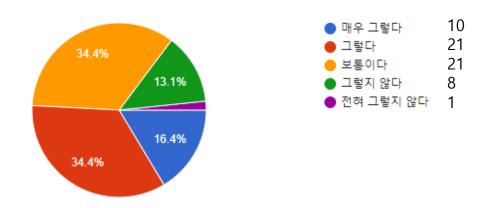
평소 아이의 안전에 관심이 있나요?

응답 61개



아이의 부주의함을 고려하여 디스플레이가 없는 제품이 좋다고 생각하십니까?(그 대신 부모의 스마트폰 앱으로 확인 가능합니다.)

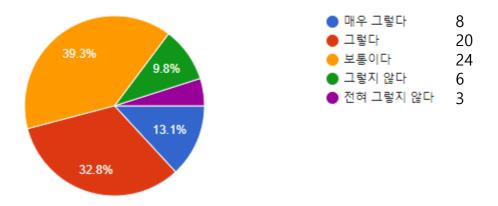
응답 61개 (차별화)



설문 조사

저희가 구상한 영유아 맞춤 스마트 밴드(그로잉)를 구매할 의사가 있나 요?

응답 61개



설문조사 링크

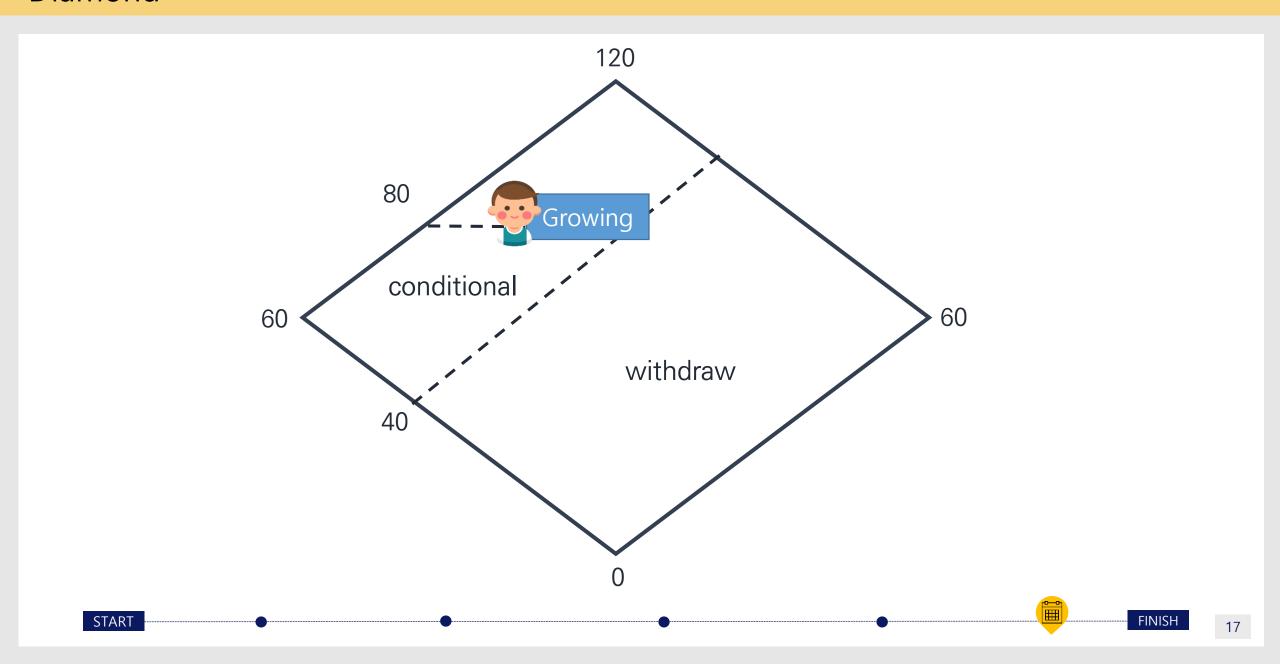
https://docs.google.com/forms/d/e/1FAlpQLSeLuphCern6_tlVrrElhX7V-H62Nh7eFukEgvq0uy_Wront6g/viewform?usp=sf_link

BMO 분석

키즈존 BOM 분석 결과

Market Attractiveness			Firm Capability Fit			
No	Measure	Point	No	Measure	Point	
1	Market Size	7	1	Financial Resource	5	
2	Growth Rate		2	Marketing Power	8	
3	Competition	6	3	Manufact. Power	2	
4	Risk Distributing	6	4	Tech. R&D Power	9	
5	Game Changing	8	5	Sourcing Power	7	
6	Socio-Economic	5	6	Management Support	10	
	Sub total	42		Sub total	41	

Diamond



기업 SWOT



STRENGTHS

- 기능을 골라 만들 수 있는 퍼즐의 형태를 고안한 스마트밴드 유 사제품 없음. 퍼즐조각을 이어 밴드둘레를 조절할 수 있기 때문 에 성장 시기에 관계없이 사용 가능
- 기업 구성원들이 젊기 때문에 시장 변화에 빠른 대응
- 제품과 별도로 옵션을 판매하기 때문에 추가수익 기대
- 기술력이 있는 프로그래머가 있어 비용 절감

O



- 아이를 위한 제품은 약간 가격대가 있어도 팔리는 편이다. 우리 기업은 제품 판매가와 원가의 격차가 크지 않아 다른 기업에 비해 가격 경쟁력이 있음
- 사회적으로 집중되고 있는 문제 해결: 요즘 맞벌이 부부의 증가로 자녀 양육이 어려움. 그래서 대리인에게 자녀를 맡겼으나, 방치 및 주의 부족에 의한 유아 사망률 증가

WEAKNESSES

- 아이가 사용하는 제품이기 때문에 성능이나 안전성이 조금이라도 떨어진다면 제품 판매에 타격이 큼
- 대상이 아이이기 때문에 다른 기업에 비해 품질관리에 더 많은 비용 투자가 필요
- 기 창업자가 없어 사회에 대한 경험이 부족

W

THREATS

- 유치원 CCTV가 지속적으로 논란이 되는 것처럼 유아 주변 환경 감시에 따른 인권 침해 논란을 불러올 수 있는 제품
- 스마트밴드의 시장 점유율은 점점 감소
- 보유 자본금이 적어 투자자 없이는 운영이 어려움
- 이미 자리잡은 기업들과 달리 신생기업인 우리기업은 시장 에 대한 이해와 시간 투자, 철저한 조사가 필요



