**Wirtschaftlichkeitsanalyse**

fixe kosten = 32.000,00 EUR

variable Stückkosten = 600,00 EUR

Verkaufspreis netto = 1.000,00 EUR

Maximaler Absatz / Jahr = 100 Einheiten

**Deckungsbeitragsrechung**

**Langfristige Preisuntergrenze** = 100\*600,00 EUR + 32.000,00 EUR / 100 = 920,00 EUR

**Kurzfristige Preisuntergrenze** = 100\*600,00 EUR / 100 = 600,00 EUR

Die kurzfristige Preisuntergrenze liegt bei 600,00 EUR, die langfristige Preisuntergrenze bei 920,00 EUR

**Gewinnschwellenrechnung**

a)

Gewinnschwelle = x \* 1.000,00 EUR – x \* 600,00 EUR – 32.000,00 EUR = 0

**Gewinnschwelle** = x = 80

Bei einer Menge von 80 verkauften Einheiten wird die Gewinnschwelle erreicht.

Der Gewinn bei dieser Verkaufsmenge beträgt 0,00 EUR. Gewinn wird ab einer Absatzmenge > 80 erwirtschaftet

b)

Langfristig kann das Produkt nicht für 800,00 EUR angeboten werden, da die langfristige Preisuntergrenze bei 920,00 EUR liegt. Um das Produkt langfristig für 800,00 EUR anzubieten müssten die Kosten gesenkt werden.

**Amortisationsrechnung**

Kapitaleinsatz = 6 \* 6.000,00 EUR + 10.000,00 EUR = 46.000,00 EUR

Jährlicher Absatz = 3 \* 12 \* 1.000,00 EUR = 36.000,00 EUR

Jährliche Kosten = 32.000,00 EUR + 600,00 EUR \* (3 \* 12) = 53.600,00 EUR

Jährlicher Rückfluss = 36.000,00 EUR – 53.600,00 EUR = -17.600,00 EUR

**Amortisationsdauer** = 46.000,00 EUR / -17.600,00 EUR = - 2,61 Jahre

Da aufgrund der Marktsituation lediglich 3 Lösungen pro Monat (36 pro Jahr) abgesetzt werden können, ist eine Amortisation nicht zu erreichen, da bei dieser Absatzmenge ein jährlicher Verlust in Höhe von 17.600,00 EUR erwirtschaftet wird. Um eine Amortisation zu realisieren wäre ein jährlicher Absatz von > 80 erforderlich (siehe Gewinnschwelle).

Ausgehend vom Absatzmaximum von 100 Einheiten pro Jahr würde die Amortisationsdauer wie folgt ausfallen:

Kapitaleinsatz = 6 \* 6.000,00 EUR + 10.000,00 EUR = 46.000,00 EUR

Jährlicher Absatz = 100 \* 1.000,00 EUR = 100.000,00 EUR

Jährliche Kosten = 32.000,00 EUR + 600,00 EUR \* (3 \* 12) = 53.600,00 EUR

Jährlicher Rückfluss = 100.000,00 EUR – 53.600,00 EUR = 46.400,00 EUR

**Amortisationsdauer** = 46.000,00 EUR / 46.400,00 EUR = 0,99 Jahre

**Wirtschaftlichkeit**

Jährlicher Umsatz = 4.000,00 EUR \* 12 = 48.000,00

Fixe Kosten pro Jahr = 32.000,00 EUR

Variable Kosten pro Jahr = 28.800,00 EUR

**Wirtschaftlichkeit** = 48.000,00 EUR / (32.000,00 EUR + 28.800,00 EUR) = 0,79

Da die Wirtschaftlichkeit einen Wert von 0,79 aufweist, ist das Unternehmen nicht wirtschaftlich. Pro eingesetztem Euro wird ein Verlust von 0,21 EUR erwirtschaftet.