

问 卷 调 查

1 您有没有试过在淘宝网上开打印店？

- ☐正在开，而且有不少生意，很喜欢这种做生意方式
- ☐开过，但是生意不好，也不知道怎么去拉生意
- ☐听说过，很想开一个，但是没有开。没有开的原因_____
- ☐听说过，但是没有兴趣开。
- ☐完全没有听说过。

2 如果有一种新的做生意方式可以在增加少量成本的情况下可以赚更多的钱，您是否愿意尝试一下？

- ☐很愿意
- ☐较愿意
- ☐一般
- ☐懒得麻烦
- ☐不想尝试。不想尝试的原因_____

3 您对目前的经营状况属于一下哪些类型？

- ☐生意很好
- ☐生意一般
- ☐生意不好
- ☐有时候非常繁忙，但是赚不了多少钱。
- ☐生意不错，盈利也不错
- ☐周围竞争者太多，都在搞价格战，因为价格战盈利少了很多。

4 和附近其他打印店相比，您的打印店有哪些优点？

- ☐地理位置好，学生过来印方便
- ☐价格比别的店铺要便宜
- ☐打印速度快
- ☐打印复印质量好
- ☐服务态度要好
- ☐能够提供的服务品种比别的店铺多
- 例如_____、_____、_____、_____
- ☐资料丰富，学生需要

5 您的店铺主要客户来源和利润来源

- ☐学生打印，占您的店铺收入的____%
- ☐学生复印，占您的店铺收入的____%
- ☐制作横幅、海报、易拉宝，占您的店铺收入的____%
- ☐接其他公司、企业、政府的单，占您的店铺收入的____%
- ☐其他：_____，占您的店铺收入的____%

6 您自己维修打印机、复印机的水平是什么样子？

- ☐ 非常擅长，几乎所有的机器故障都能自己解决
- ☐ 还行，大部分问题都可以自己修好，少数故障需要请别人帮忙。别人是指_____
- ☐ 不太会，只能修一些简单的故障，稍微大点的毛病就需要请人帮忙，一般会去找_____
- ☐ 完全不会，除了问题都是别人来修的，别人是指_____

7 您的打印店内是否有学生考试需要的往届考试试卷和其他学生需要的资料？

- ☐ 有很多
- ☐ 有一些
- ☐ 只有很少
- ☐ 没有

这类资料学生的需求量如何？

- ☐ 很多学生经常过来找您问有没有这些资料
- ☐ 很多学生经常过来找您问有没有这些资料，但是很多他们想要的店铺里没有
- ☐ 有一些学生会需要买这类资料
- ☐ 没有什么学生会买这些资料

8 您的店铺获得公司、政府、学校的大型印刷印单的渠道来源主要是哪些？

- ☐ 他们自己寻找过来
- ☐ 通过朋友介绍获得
- ☐ 去他们那边发名片、打广告吸引他们过来
- ☐ 在网上打广告、发帖吸引他们过来
- ☐ 其他_____

9 您在打印复印这一行做了多少年了？_____年

是否希望未来几年内能够有所突破？ ☐ 是 ☐ 否

如果是，您的计划大约是什么样子？

10 如果现在有一个机会可以让您的事业有一个较大的改变，您是否有兴趣了解了解？

- ☐ 有兴趣，只要是能够赚钱的机会都值得考虑
- ☐ 有兴趣，但是要看情况，机会好就会尝试
- ☐ 没有兴趣，现在这样生活挺好的，对赚钱没有太大的迫切需求
- ☐ 没有兴趣，不想在这一行干了，太累，希望能够早点转行到一个不太累的行业去做
- ☐ 其他_____

11 如果我们能够长期帮助您的店铺招揽新的生意，您是否接受？如果接受，您最大能够接受的利润分成比例是多少？

- | | | | |
|-------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> 免费 | <input type="checkbox"/> 利润的 5-10% | <input type="checkbox"/> 利润的 10-20% | <input type="checkbox"/> 利润的 20-30% |
| <input type="checkbox"/> 利润的 30-40% | <input type="checkbox"/> 利润的 40-50% | <input type="checkbox"/> 利润的 50-60% | <input type="checkbox"/> 利润的 60-70% |

12 您是哪里人： _____

您的联系电话： _____

您的工作业务 QQ： _____