

SALES REPORT



TOTAL PENJUALAN

0

Unit

TOTAL REVENUE

Rp 0

RATA-RATA HARGA

Rp 0

TOP SALES STAFF

N/A

RUMUSAN PERHITUNGAN:

RUMUSAN PER METRIK

Hasil

Total Penjualan

R: :3 COUNT(vehicles) WHERE status = SOLD

H: 0 unit terjual

0

Total Revenue

R: :3 SUM(price) WHERE status = SOLD

H: Rp 0

Rp 0

Rata-rata Harga

R: AVG: SUM(price) / COUNT(vehicles) WHERE status = SOLD

H: Rp 0 / 0 = Rp 0

Rp 0

Top Sales Staff

R: MAX: COUNT(sales) BY sales_staff

H: -

INSIGHT UTAMA

Belum ada penjualan tercatat dalam periode ini.

VISUALISASI PERFORMA

Total Penjualan

0 Unit

Total Revenue

Rp 0

Rata-rata Harga

Rp 0

Top Sales Staff

-

Analisa Showroom:

- & β PERLU DIPERBAIKI: Belum ada penjualan tercatat periode ini. Segera evaluasi strategi marketing, lead generation, dan follow-up customer.

- Ø=Ü LANGKAH SELANJUTNYA: (1) Review pricing strategy, (2) Tingkatkan aktivitas promosi digital/offline, (3) Training tim sales untuk closing skill.

- Ø=Ü SARAN: Pertimbangkan promo diskon atau bundling untuk menarik minat pembeli baru.

