# TALLER DE REQUERIMIENTOS

# Presentado por:

Stiven Aguirre Granada - staguirreg@unal.edu.co Andrés Felipe Perdomo Uruburu - aperdomou@unal.edu.co Cesar Camilo Velandia Cubillos - cevelandiac@unal.edu.co Manuel Santiago Mori Ardila - mmori@unal.edu.co

## **Profesor:**

Oscar Eduardo Alvarez Rodriguez oalvarezr@unal.edu.co

Viernes 13 de Diciembre



Universidad Nacional de Colombia Facultad de Ingeniería Departamento de Ingeniería Sistemas e Industrial 2024



■ Taller requerimientos ■ Plantilla HU ■ Chat IS1 - GP 2

# PUNTO 1: ELECCIÓN DE CONVERSACIÓN

Conversación Seleccionada: GP2

Razón de la Elección: Escogimos la conversación del GP2 debido a que este grupo logró hacer que la inteligencia artificial explicara lo que quiere de manera más detallada y completa, lo cual nos brinda una mayor facilidad para trabajar con el taller.

# **PUNTO 2: LEVANTAMIENTO DE REQUERIMIENTOS**

## Contextualización

# Objetivo del Negocio:

Facilitar la gestión y venta de productos, incluyendo artesanías y accesorios, para un pequeño emprendimiento que actualmente utiliza herramientas manuales como WhatsApp y Excel para sus operaciones diarias. Además, explorar la posibilidad de incluir servicios de asesoría en decoración.

## Descripción General del Proyecto:

El proyecto busca desarrollar una solución integral para la gestión de pedidos, inventario y clientes, con un enfoque en la accesibilidad y diseño amigable. Está orientado a una administradora de negocios que desea mejorar la eficiencia operativa, implementar un catálogo en línea y recibir notificaciones automáticas tanto para el cliente como para el control del inventario. La solución incluirá un diseño modular que permitirá futuras expansiones como herramientas financieras y promociones.

# Lista de Funcionalidades

# 1. Gestor de Pedidos:

- a. Crear, editar y gestionar pedidos.
- b. Asociar pedidos a clientes con datos como nombre, contacto, dirección, productos solicitados y estado del pedido.
- c. Visualizar el estado del pedido (Pendiente, Pagado, Enviado, Completado, Cancelado).
- d. Actualización automática del inventario al completar un pedido.

#### 2. Gestor de Inventario:

- a. Registro de productos con información como nombre, precio, stock, descripción y fotos.
- b. Actualización automática del stock al registrar pedidos o entradas de productos.
- c. Notificaciones sobre bajo inventario.

#### 3. Gestor de Clientes:

a. Registro automático de clientes al realizar un pedido.



b. Edición manual de información de clientes (nombre, contacto, dirección, historial de pedidos).

#### 4. Notificaciones:

- a. Notificaciones de bajo stock para la administradora por WhatsApp.
- b. Notificaciones automáticas para clientes sobre confirmación y estado de sus pedidos por WhatsApp.

# 5. Catálogo en Línea:

- a. Visualización de productos por parte de los clientes con detalles como nombre, precio, descripción y fotos.
- b. Sincronización con el inventario para mostrar disponibilidad en tiempo real.

#### 6. Interfaz de Administración:

- a. Resumen en la página de inicio con:
  - i. Cantidad de pedidos pendientes.
  - ii. Productos con bajo stock.
  - iii. Últimos pedidos registrados.
- b. Menú para:
  - i. Gestionar productos.
  - ii. Revisar y actualizar pedidos.
  - iii. Gestionar clientes.
  - iv. Revisar finanzas (en implementaciones futuras).

## 7. Accesibilidad:

- a. Página web accesible desde dispositivos móviles y computadoras.
- b. Diseño intuitivo con menús claros y formularios sencillos.

# 8. Diseño Visual:

- a. Paleta de colores basada en tonos cálidos y naturales:
  - i. Beige claro o crema.
  - ii. Terracota o salmón suave.
  - iii. Gris suave o blanco.
  - iv. Verde oliva o musgo para detalles.
- b. Página de inicio amigable para clientes con:
  - i. Banner destacado para promociones o productos populares.
  - ii. Opciones de navegación claras (ver catálogo, contacto, preguntas frecuentes).

# 9. Capacidad de Crecimiento:

- a. Diseño modular para agregar funcionalidades futuras, como:
  - i. Registro de finanzas.
  - ii. Calendario para agendar asesorías.
  - iii. Herramientas de promoción.



# 10. Agendar Citas para Asesorías:

- a. Implementación de un sistema de reservas para que los clientes puedan agendar citas para asesorías.
- b. Integración con un calendario para ver disponibilidad y confirmar reservas.

# PUNTO 3: ANÁLISIS DE REQUERIMIENTOS

#### Priorización Con La Clasificación Moscow

#### Must have:

- 1. **Gestor de Pedidos:** Organizar, editar y gestionar pedidos, asociando clientes, productos y su estado.
- **2. Gestor de Inventario:** Controlar el inventario con actualización automática al registrar pedidos.
- 3. Notificaciones Básicas (bajo inventario y estado de pedidos):
  - Notificaciones para la administradora sobre el inventario bajo (WhatsApp).
  - Notificaciones para clientes sobre el estado de sus pedidos (WhatsApp).
- **4.** Catálogo en Línea: Visualización de productos, sincronización con inventario para mostrar disponibilidad en tiempo real.
- 5. Accesibilidad (página web móvil y de escritorio): Acceso desde dispositivos móviles y computadoras, con diseño intuitivo.

### **Should have:**

- 1. Gestor de Clientes: Registro automático de clientes al realizar un pedido y edición manual de sus datos.
- **2. Interfaz de Administración:** Resumen de pedidos pendientes, productos con bajo stock y gestión básica de pedidos y productos.
- **3. Diseño Visual:** Paleta de colores cálidos y naturales, diseño amigable para los usuarios, y opciones de navegación claras.

# Could have:

- 1. Capacidad de Crecimiento: Diseño modular para agregar funcionalidades futuras como el registro de finanzas y herramientas de promoción.
- **2. Agendar Citas para Asesorías:** Calendario para que los clientes puedan reservar citas para asesorías (este requisito es de baja prioridad y se puede postergar para fases futuras).
- **3. Promoción de Productos:** Herramientas para promocionar productos, como integración con redes sociales (esto también puede esperar).

#### Estimación De Recursos Necesarios

#### 1. Gestor de Pedidos

Desarrolladores: 1 Backend, 1 Frontend
 Tecnologías: PHP/Node.js, MySQL, React



Tiempo estimado: 10-12 días
Costo estimado: 250,000 pesos

• Alcance: Gestionar pedidos, asociar clientes, actualizar inventario.

# 2. Gestor de Inventario

Desarrolladores: 1 Backend, 1 Frontend
 Tecnologías: PHP/Node.js, MySQL, React

Tiempo estimado: 12-14 díasCosto estimado: 300,000 pesos

• Alcance: Controlar inventario, alertas de bajo stock.

### 3. Notificaciones

Desarrolladores: 1 Backend

• **Tecnologías**: Twilio API (WhatsApp)

Tiempo estimado: 6-8 díasCosto estimado: 100,000 pesos

• Alcance: Notificaciones de stock y estado de pedidos.

# 4. Catálogo en Línea

Desarrolladores: 1 Backend, 1 Frontend
 Tecnologías: PHP/Node.js, MySQL, React

Tiempo estimado: 10-12 díasCosto estimado: 250,000 pesos

• Alcance: Visualizar productos y sincronización con inventario.

#### 5. Accesibilidad

• **Desarrolladores**: 1 Frontend

• Tecnologías: HTML, CSS (Bootstrap/Tailwind), JavaScript

Tiempo estimado: 5-7 días
Costo estimado: 75,000 pesos
Alcance: Página web responsive.

## 6. Gestor de Clientes

• Desarrolladores: 1 Backend

• **Tecnologías**: PHP/Node.js, MySQL

Tiempo estimado: 7-8 días
Costo estimado: 100,000 pesos
Alcance: Registrar y editar clientes.

# 7. Interfaz de Administración

• Desarrolladores: 1 Frontend, 1 Backend

• **Tecnologías**: React, PHP/Node.js



Tiempo estimado: 6-8 díasCosto estimado: 80,000 pesos

• Alcance: Gestionar pedidos, productos, clientes.

## 8. Diseño Visual

• **Desarrolladores**: 1 Diseñador Gráfico, 1 Frontend

• Tecnologías: Adobe XD/Figma, HTML, CSS

Tiempo estimado: 5-6 díasCosto estimado: 50,000 pesos

• Alcance: Diseño visual con paleta de colores.

# 9. Capacidad de Crecimiento

Desarrolladores: 1 BackendTecnologías: Node.js, Laravel

Tiempo estimado: 5-7 díasCosto estimado: 50,000 pesos

• Alcance: Arquitectura escalable para futuras funcionalidades.

# 10. Agendar Citas para Asesorías

Desarrolladores: 1 Backend, 1 Frontend
 Tecnologías: JavaScript (FullCalendar API)

Tiempo estimado: 4-6 díasCosto estimado: 60,000 pesos

• Alcance: Calendario para agendar asesorías (futuro).

# PUNTO 4: DIAGRAMA Y ESPECIFICACIÓN DE CASOS DE USO

## Caso De Uso Del Administrador Y El Usuario

# Diagrama

[Insertar imagen del diagrama]

# Especificación:

• Nombre del caso de uso: [Nombre]

• Actor principal: [Actor]

• Flujo principal: [Describir pasos principales]



# **PUNTO 5: HISTORIAS DE USUARIO**

- 1. Historia de Usuario Stiven Aguirre
  - [ HU Gestor de Pedidos Stiven Aguirre ]
- 2. Historia de Usuario Manuel Santiago Mori Ardila
  - [ HU Notificaciones Santiago Mori ]
- 3. Historia de Usuario Cesar Camilo Velandia Cubillos
  - [ HU Gestión de inventario Cesar Velandia ]
- 4. Historia de Usuario Andrés Felipe Perdomo Uruburu
  - [ HU catalogo en linea ]