

万乘商务链

WSBC

(Wansheng Business Chain)

白皮书



前言

区块链 (Block chain) 是一种分布式可共享的、通过共识机制可信的公开账本。纵观区块链发展的历程，区块链从最早的“为币而生”逐渐发展成为贯穿信用、银行、保险、安全等各行各业的“革命者”。

技术的革新，推动着时代的进步，在大环境的驱使下各产业已逐渐从“互联网+”向“区块链+”进行转变。这个改变，是这个时代必须要去变革的新兴产业，推动整个世界进入数字时代的开始。在这个更新迭代发展火箭般的时代里，最终沉淀下来的、真正落地的“区块链+实际场景应用”的项目才能拥有可持续的生命力，并创造出符合人们预期的价值。

万乘商务链 (WanSheng Business Chain , 简称 WSBC) 利用区块链去中心化、不可篡改和加密安全性、无需中央信任机构的特点，重点应用于商务投资平台，商务投资数据库、投融资、支付、商务社交、众筹、人才招聘等核心业务组成的完整生态，旨在解决全球商务投资市场发展面临的挑战和痛点，通过良好的激励和争议解决机制，提高用户粘性和尝试开拓更多使用范畴和地区。

未来，万乘商务链可在中国及东南亚、欧美等众多国家、各个领域实现线上虚拟领域与线下实体产业进行交易、流通、支付，为全球用户提供力所能及的便利。

目录

前言.....	2
1 / 项目介绍.....	5
1.1 什么是万乘商务链.....	5
1.2 我们的愿景.....	5
1.3 为什么选择万乘商务链.....	6
2 / 万乘商务链产品方案.....	7
2.1 综述.....	7
2.2 商务投资平台.....	7
2.3 商务众筹平台.....	8
2.4 商务合作.....	8
2.5 商务支付.....	9
2.6 商务数据库.....	9
2.7 商务社交.....	10
2.8 商务招聘.....	10
3 / 价值与应用.....	11
3.1 核心价值.....	11
3.2 场景应用.....	12
4 / 技术实现方案.....	13
4.1 共识算法层.....	13
4.2 数据存储层.....	14
4.3 全链通信层.....	14
4.4 智能合约层.....	14
4.5 应用层.....	15

5 / 盈利模式.....	16
6 / 发行计划.....	17
6.1 发行方案.....	17
6.2 募集资金使用计划.....	17
7 / 实施及发展蓝图.....	18
7.1 万乘商务链实施及迭代.....	18
7.2 发展蓝图.....	19
8 治理架构.....	20
8.1 基金会.....	20
8.2 理事监管.....	21
8.3 团队介绍.....	21
9 / 风险提示.....	24
10 / 免责声明.....	25

1 / 项目介绍

1.1 什么是万乘商务链

万乘商务链 (Wansheng Business Chain , 简称 WSBC) 是基于区块链的商务投资服务平台, 于 2018 年以项目组的形式成立, 开发及运营, 于 2018 年底委托具有公信力的第三方机构设立新的基金会实体, 并维护实体的计划执行与日常运营。

万乘商务链通过去中心化的区块链网络直接链接全球商务商业投资者、服务者与众多参与者, 促进全球商务投资商业市场积极流动, 完善与提高商务投资市场的数据化、信息化与结构化程度, 构建基于信任、激励、快捷的全新商务投资服务生态。

万乘商务链利用区块链去中心化、不可篡改和加密安全性、无需中央信任机构的特点, 重点应用于由商务投资平台, 商务支付、商务数据库、商务社交、人才招聘、众筹等核心业务组成的完整生态, 旨与解决全球商务投资市场发展面临的挑战和痛点, 通过良好的激励和争议解决机制, 提高用户粘性和尝试开拓更多使用范畴和地区。

1.2 我们的愿景

我们预见到商务投资对未来的影响, 我们将着眼于人类发展进程中的下一个伟大的技术时代。万乘商务链认为, 商务投资的新机遇已经到来, 这样一个新机遇, 首先会通过万乘商务链来实现。

我们旨在构建一个面向未来的、完全没有中心的全新的商务投资服务生态平台。在这个平台上, 并针对全球商务投资市场, 相关区块链社区、商务投资平台、投资机构和众多参与者紧密合作, 打造全球线上线下, 商务投资服务应用生态圈。

万乘商务链是区块链应用于商务投资领域创新的尝试, 我们将发挥全球化区块链专业团队优势, 携手优质投资人及顾问团队, 以具有压倒性优势的核心技术, 投入百分比热情和资源来实现我们的愿景。

1.3 为什么选择万乘商务链

在我们打造的万乘商务链生态中，通用的虚拟货币就是 WSBC，利用万乘商务链可以用于购买线上平台中的各项产品与服务，也可以用来投资增值。如果愿意继续持有 WSBC，还可以用来换取其他的主流币（如以太币、比特币）等资产，以太币与 WSBC 可自由兑换，以此可将 WSBC 兑换成国际公认的数字资产，实现全球化流通。

从长远来看，万乘商务链平台的事业越大，进驻的用户、投资机构和投资人就越多，平台上的大用户以及投资品种越多，持有 WSBC 的人数就越多，它的稀缺性就越高。

第一，我们拥有雄厚的资产作为平台运行基础。万乘商务链的开发拥有着大量的资金作为支持，WSBC 在平台中可以随时随地被验证、交易以及兑换，用户通过积累 WSBC 可以获得更优质的服务。我们的生态平台以自己的本金作为主体，资金池中有多少 ETH 我们就发放多少 WSBC，平台拥有 WSBC 官方直接兑换为 ETH 的通道。

第二，万乘商务链有着良好的前景，极强的增长能力。消费者经济水平的提高带动消费观念的转变。随着社会的高速发展，人们越来越注重生活的质量；随着居民收入水平的增长，居民有了更多闲置的资金进行各种投资与财富管理。万乘商务链紧跟时代发展的潮流，致力于满足人们基本生活所需以及对理财投资的追求。万乘商务链的推出，将商务金融与区块链结合起来，利用代币技术的众多优点，能够吸引更多用户入驻平台。由此可见，万乘商务链生态拥有着极为良好的发展前景。

第三，为用户带来体验升级。由于万乘商务链是基于全商务投资产业生态链开发，有效改良了整个商务投资产业的运转机制，使得企业与用户之间的连接更加顺畅和有流通性，同时加强了信用。在这个层面下，不管原本是否就业于商务投资领域的个人用户都能得到受益，都能够满足自己的需求。

2 / 万乘商务链产品方案

2.1 综述

万乘商务链目标发展成为全球最主流和专业的商务投资服务平台,项目基于以太坊的智能合约开发。以太坊是一个基于共识的、可扩展的、标准化的、特性完备的、易于开发的和协同的基础区块链。通过以太坊内置的图灵完备的虚拟机技术,万乘商务链重新定义交易方式和状态转换函数规则,构建商务投资服务中的各种智能合约。

万乘商务链项目使用区块链技术,结合商务产业和商务投资生态链上的应用场景和商业场景,为商业参与者提供去中心化商务投资生态链开放平台服务,通过运营平台生态并持有 WSBC 来实现商业目标。

WSBC 是万乘商务链发行的通证,可用于平台上各种商务商业场景,商务投资、商务支付、商务众筹上的标准投资等价物,也可以用于购买万乘商务链上的产品与服务,同时为平台上的智能合约和交易行为提供运作媒介。

2.2 商务投资平台

在互联网时代,第三方平台提供了沟通渠道,但常规平台本身却难以对信用信息等内容施加监督或者管制,还衍生出了信用刷分的行业。导致有商务投资需求的企业或投资方未能在沟通前就已经能根据第三方平台的信息针对合作方作出初步判断。

万乘商务链借由区块链技术在商务投资版块的应用将会保证投资双方信息的真实性,在数据库服务中,用户自行上传和编辑的数据都会被完全存储和验证,进而保证了企业行为的真实性。商务投资双方不再需要进行冗余的了解,而是可以完全依赖于存储于区块链中的信用记录,再根据对方的业务类型展开深入研究。

投资人可以在万乘商务链平台上找到不同的优质的商务投资项目,当双方确立意向后,投资方可以直接使用 WSBC 进行预投资。这个过程减少了信用建立的时间,从项目了解,沟通,投资等方面提高了整体效率。

2.3 商务众筹平台

京东众筹、淘宝众筹和 Kickstarter、Indiegogo 等众筹网站改变了很多产品和项目的资金筹集方式，建立起了一个个独立的生态。这是一个伟大的发明，尽管如此，传统众筹平台仍有存在不少缺陷：传统众筹平台过于强调中心化、手续费用不可忽视、股权众筹流动性较差、投资回报的不确定性、众筹项目的可信度值得商榷等。

万乘商务链推出的是一个基于在线区块链技术的投资与众筹平台，为其用户（项目发起人、资助者、顾问、托管代理、参与者）提供在线资金募集工具，通过分散化的区块链技术和智能合约开展工作。

举个例子，在传统众筹平台模式下，体育类的产品和项目就难以获得众筹。比如：一双拥有独特气垫技术的篮球鞋、一个配备智能灯光系统的足球场……这些，哪怕个人或者投资者想参与或投资支持，都难以对接到一个相应和合适的平台。

所以，在万乘商务链的平台上，会有一个重点独立的核心板块：商务众筹平台。我们希望这个平台可以成为一个商务领域众筹服务解决方案，让有意思、有价值的商务产品和项目，在资金筹集和客户运营上能够更加顺利。

2.4 商务合作

对于不同企业来说，商务合作的建立需要经历一段持续时间较长的谈判和互相了解的过程。商务合作的形式包括但不限于投融资、业务整合、跨国落地、项目推广、产品销售、公司宣传、展会展览、商业赞助等，借由万乘商务链的生态链使用户在以上场景的体验都能得到优化。

1) 项目推广：在互联网时代，第三方服务平台普遍通过收取广告服务费用，或者将其打包成会员费实现盈利，所需支付的费用也和平台本身的流量成正比。在万乘商务链项目中，用户发布项目推广的方案不再需要缴纳费用，并且项目传播的途径由用户完成，每一位参与传播的人都能够获得来自项目方的 WSBC 奖励。

2) 产品销售：尽管电商平台的出现改变了人们的消费习惯，但是始终还是存在缺陷，例如假货产品依然在线上/线下吞噬着消费者的利益。这个痛点仍然可以通过区块链的技术去改善，首先，万乘商务链会记录下正版商品的数据信息（生

产批次、产地、颜色、甚至图形分布的样式等)，当上传的商品与官方数据不匹配时，则不会被纳入到平台当中，从而阻止一次受骗交易的发生；同时，双方可以通过 WSBC 进行商品价格结算，不需要额付额外的手续费用，对于跨国贸易来说可以减少许多成本。

2.5 商务支付

现阶段商业贸易的交易支付、清算都要借助银行体系。这种传统的通过银行方式进行的交易要经过开户行、对手行、清算组织、境外银行（代理行或本行境外分支机构）等多个组织及较为繁冗的处理流程。在此过程中每一个机构都有自己的账务系统，彼此之间需要建立代理关系；每笔交易需要在本银行记录，与交易对手进行清算和对账等，导致整个过程花费时间较长、使用成本较高。

与传统支付体系相比，区块链支付可以为交易双方直接进行端到端支付，不涉及中间机构，在提高速度和降低成本方面能得到大幅的改善。尤其是跨境支付方面，如果基于区块链技术构建一套通用的分布式银行间金融交易系统，可为用户提供全球范围的跨境、任意币种的实时支付清算服务，跨境支付将会变得便捷和低廉。

在商务支付领域，万乘商务链通过区块链技术的运用，构建了新一代全球金融传输网络，致力于推动全球价值传输效率的同时提升全球商务支付用户体验。

万乘商务链链接全球中小型金融参与者，包括银行、汇款公司、互联网金融支付平台、中小企业商务公司、众多商务参与者等等，借助区块链技术极大的提高价值传输的速度、成本，透明性及安全性。

2.6 商务数据库

万乘商务链的商务数据库会尽可能地收录全球商务投资平台、机构的各种数据，可以方便地在上面对找到全球各个商务投资公司的数据，诸如企业的注册资本、创始团队、融资历史、企业情报、相关新闻资讯等。数据库平台是互联网时代诞生的伟大应用之一，其简化了用户的搜索步骤、提高了搜索效率、丰富了信息的存储量，并且能够基于原始数据生成细致化的分析图表。万乘商务链的数据库平台垂直于商务投资行业，能够为泛商务投资领域人员——诸如从业者/投资人/求职者/其他参与者提供便利。

2.7 商务社交

在商务数据库产品的基础上，建立一个连接全球商务投资领域从业者的网络，每个从业者的资料会和所在公司在数据库里的数据关联。

万乘商务链商务社交系统，纯私有化部署，所有用户数据，聊天数据完全由平台方进行掌控，无需担心监管压力。并且内嵌一站式数字货币对接，更懂用户需求。

2.8 商务招聘

对于跨国企业来说，招聘是一件高成本的事情，想要实现最佳的招聘效果往往需要聘请猎头，猎头作为中间方会对招聘方收取高额佣金。但是在区块链时代，招聘不需要通过猎头，招聘的成功与否则是建立在双方的信任基础上。

万乘商务链的招聘业务同样是建立在数据库完善的基础之上。对于求职者来说，可以通过企业的大量数据信息（包括创始团队、资本、项目方向等）以及他人对于企业的评价来进行综合判定，以上的所有数据都是不可逆的，一经建立则无法篡改；当然，个人在平台上的所有行为也会被记录，企业同样可以针对用户的信用作出筛选。

万乘商务链打通全球商务人才招聘的市场闭环，将企业与个人的信息相互连接和传播，将招聘需求在全世界落地，基于万乘商务链项目的数据库和媒体服务平台，信息将会更加垂直地送达精确人群。

由于区块链具有分布式账本的特点，所有人的行为都会在平台上留下痕迹。万乘商务链建立的招聘平台，是基于招聘和求职双方的信任基础上达成的，招聘方可以自行设置多层分奖励的 WSBC 奖励机制；其次，在招聘的过程中还将设立奖励机制。用户可以将招聘需求进行散播，基于此将会产生许多传播链，一旦招聘达成，传播链的参与者都会分配到适量的 WSBC 作为奖励，以此来增强求职者/用户主动传播的积极性，同时也会加速招聘需求的辐射范围，以帮助企业快速达成招聘。

这一机制会基于智能合约执行，理论上讲无穷裂变，会使社区生态逐渐成形并使代币增值。各层参与者能在链上查看分配步骤，保证分销流程公正透明。

3 / 价值与应用

3.1 核心价值

我们秉承着打造一个全新的商务投资服务生态平台的初心，设立了基于区块链技术的全球分布式、去中心化的万乘商务链。万乘商务链面向全球用户推广，使用户在线上线下获得更为便捷的商务投资服务，实现投资、交易快速安全的进行，建立良性运营的生态体系，完善万乘商务链生态应用，提升用户使用体验。

3.1.1 现有资产业态价值

万乘商务链平台所包括的产品与服务涵盖商务投资、商务众筹、商务社交、商务招聘等领域，今后随着万乘生物链的不断升级、完善，将逐渐发展成为涵盖商务投融资以及消费金融、娱乐影视、旅游养老等各个领域，能够满足消费者生活的方方面面，迎合消费者的新型消费观念，具有极高的价值。

3.1.2 未来可发展的前景价值

一方面，消费者经济水平的提高带动消费观念的转变，由解决温饱的理念逐步转为追求高质生活的理念，居民财富不断增加，商务投资景气度高，前景广阔，这是万乘商务链未来实现可持续发展、前景价值高的客观原因。

另一方面，万乘商务链致力于打造一个全新的商务投资服务的产业生态圈。万乘商务链计划在未来建立全球化产业生态联盟，在全球广招合作伙伴，实现万乘商务链全球化生态链全球运营体系的建立。这是万乘商务链生态未来实现可持续发展、前景价值高的主观原因。

由此可见，万乘商务链生态未来发展前景良好，价值会逐年增加。

3.1.3 万乘商务链生态与区块链相结合带来的价值

万乘商务链生态独辟蹊径，利用区块链技术实现生态体系资产价值的迅速提升。当商务投资、金融理财遇上区块链，会产生一个使用全新的加密认证技术和去中心化共识机制共同维护的完整的、分布式的、不可篡改的万乘商务链生态，通过区块链发行的 WSBC 将用户长效地与平台联系在一起。

基于区块链的去信任化特性，整个系统的运作是公开透明的，通过“签名”机制和利用“少数服从多数”的朴素方式，却能够从机制上保障信用。区块链的引入，能够使用户在我们的平台上更加放心、更加安心、更加舒心的消费与投资，能够促进万乘商务链价值的飞速提升。

3.2 场景应用

万乘商务链是区块链技术在我国广泛应用的重要的一步。随着区块链技术的普及，数字经济将会更加真实可信，经济社会由此变得更加公正和透明。区块链技术具备一种“降低成本”的强大能力，能简化流程，降低一些不必要的交易成本及制度性成本。这种能力应用于许多社会领域中，对于改善当前低迷的经济环境更有现实意义。

区块链让更多的人愿意分享以前不会被共享出来的数据和资源，这样大规模数据和资源比互联网更大，因此需要机器学习和人工智能进行数据分析和资源调用管理。万乘商务链通过区块链技术运用，让更多的数据、资源都可以被共享出来，不用担心隐私问题、安全问题以及被竞争对手窃取的问题。使用和记录都被分布在庞大的、去中心的计算机网络中。所有人的参与让万乘商务链进步的更快，更加强大。

未来，万乘商务链朝着多元化方向发展万乘商务链不仅可以支持商务投资领域、产业链金融投资、消费金融、投融资资金等多种金融应用，并与投融资机构、征信机构、消费商家对接，实现多场景的落地应用。

与此同时，万乘商务链还将与全球的开发者和机构合作推出基于金融投资的用户体验，让消费者使用平台上多样的功能。

4 / 技术实现方案

万乘商务链为了方便测试，前期将依托以太坊作为开发和测试的平台，但以太坊采用的 PoS 和 PoW 共识算法，存在消耗资源过大，且交易速度慢，无法适应商务投资领域的高频、快速的交易形式，因此万乘商务链将结合 PoS 和 PoW 混合的共识算法，提升整个生态的交易处理速度。



图 4.1-万乘商务链整体技术架构

4.1 共识算法层

万乘商务链将采用 PoS 和 PoW 混合的共识算法，平台通过 PoS+PoW 共识机制公平合理地按照持币数量与工作量分配投票权重，可以实现社区自治。在社区里，每一位参与者都可以提出改进或者增加现有功能的方案，通过社区投票来决定执行与否，即集聚群体智慧帮助社区成长进化。

PoS+PoW 共识机制也促使中小投资者着眼于万乘商务链生态系统的中长期发展，而不是仅仅关注短期的价格波动，让他们更倾向于把币放在钱包里进行 PoS 而不是放在二级市场随时准备交易。

4.2 数据存储层

万乘商务链的区块数据采用链式结构进行存储,所有区块都带有上一区块的指针引用,保证数据不被篡改。采用 SHA256 函数对数据进行哈希散列,采用 ECC 非对称加密算法进行身份认证,采用 AES 加密算法加密私钥,采用 Merkle 数验证和存储交易。

对于大的文件内容,将存储在 off-chain 的文件系统中,现阶段已经开发出基于 ethereum geth 和 IPFS 的原型系统,同时将摘要(数字指纹)保存到链上用以自证。

IPFS 是一个点对点的分布式超媒体分发协议,它整合了过去几年最好的分布式系统思路,为所有人提供全球统一的可寻址空间。IPFS 用基于内容的寻址替代传统的基于域名的寻址,用户不需要关心服务器的位置,不用考虑文件存储的名字和路径。我们将一个文件放到 IPFS 节点中,将会得到基于其内容计算出的唯一加密哈希值。哈希值直接反映文件的内容,哪怕只修改 1 比特,哈希值也会完全不同。

4.3 全链通信层

通信层包括分布式组网机制、数据传播机制和数据验证机制等,采用完全 P2P 的组网技术,具有自动组网功能的。在通信安全方面,可以灵活支持 HTTPS、TLS、SS (SecureWebsockets) 等安全通信协议,在需建立平台应用对外服务接口上,可以扩展支持 OAuth 的认证集成。

4.4 智能合约层

对于每一项智能合约,作为一项链上资产进行全生命周期管理,对智能合约的提交、部署、使用、注销进行完整可控的流程管理,并集成权限管理机制对智能合约操作的各项机制进行综合性安全管理。

万乘商务链将建立一个智能合约集合,以此用来管理所有开发者公链基础上对 DAPP 开发的智能合约,同时用于用于合约的升级、销毁。另外对于万乘商务链对征信信任体系、智能支付体系、全链超级节点产生的合约都将放入此集合,所

有开发者都将对公链的合约进行继承，以此衍生适合自己行业交易的合约，减少开发者的开发工作，快速实现 DAPP 并进行应用。

4.5 应用层

万乘商务链将基于 DPOS 和 POS 混合的共识算法建立点对点的建材产品交易公链，同时对全球开发者进行开放。为了节省开发者的开发成本，万乘商务链将不仅仅开放底层接口，同时还为对 UI/UX 提供标准化的组件，加速开发者开发 DAPP，减少不必要的成本。

另外，关于开发语言方面，万乘商务链将提供多元化开发语言的数据访问接口和交互接口，支持多语言集成和功能扩展，将支持 Java、JavaScrHOT、Python 等当前主流语言。

5 / 盈利模式

万乘商务链以促进全球商务投资市场效率与流动性为己任,同时项目公司也需要有收入以保证万乘商务链项目的良好运转,以及为 WSBC 价值的提升提供稳定基础。

需要注意的是,万乘商务链平台的特性,并非公司的商业计划书,亦不确保公司未来发展不会进行方向的调整或转型,在此不对营收模式展开细致描绘,仅就目前已确定的部分进行概述。

简单的说,万乘商务链会在两方面获取收入,部分业务交易的手续费,以及面向主要用户/客户的会员服务费。

1、投资与众筹服务费

在万乘商务链平台上完成的项目融资,万乘商务链将会在其中抽取 5%的服务费,用于平台本身的运维以及社区的管理和开发。

2、交易手续费

在万乘商务链上撮合的投融资对接项目、人才招聘招聘,电子商务及交易,公司、业务、项目的推广业务以及货币提现,将会被收取 0.2%-2%不等的手续费。

万乘商务链具有高竞争力的手续费水平,远低于传统常规的中心化平台手续费。让参与者能在平台放心自由交易的同时降低的支付成本,再通过其吸引力能促进整个平台生态成形。

3、会员服务费

普通情况,用户不需求强制付费以使用万乘商务链或服务以便万乘商务链更容易被大众接纳。面向部分客户,提供包括数据库、媒体、招聘、投融资、社交等一站式的个性化定制服务,并据此收取不同价格的服务费用,务求不与用户利益产生矛盾。

例如提供个性化订阅服务:万乘商务链将会维护一个订阅用户列表和基金库或基于嵌入式的付款条件的限制访问权限。提高用户使用效率的同时尽可能地降低信息不对称的问题。

6 / 发行计划

6.1 发行方案

万乘商务链代币名称为：WSBC；发行总量：恒定为 10 亿枚，永不增发。

表 6.1-WSBC 分配方案

比例	数量/枚	分配方案
10%	1 亿	项目团队持有
10%	1 亿	基金会持有
10%	1 亿	项目运营与推广
20%	2 亿	投资者持有
50%	5 亿	社区激励

6.2 募集资金使用计划

40%的资金用于万乘商务链系统的开发，包括基础架构的搭建，钱包的搭建等。

20%的资金用于商业拓展，主要用于万乘商务链项目的营销及发展用户、战略合作，以及繁荣万乘商务链生态，并维护生态社区使用。

15%的资金用于万乘商务链推广与发行，包括配售发行所需的咨询费用、WSBC 上市交易平台的推广费用等。为保证 WSBC 能够在多个平台上线，我们需要把一部分资金用于上线其他平台，从而使 WSBC 的接受、使用、交易能够有较大空间。

15%的资金用于用于万乘商务链上线后的推广，包括广告投放，渠道费用等；以线上线下结合方式获客、互联网以及传统方式并行。

10%的资金用于平时资金安全储备、运营、管理等。

7 / 实施及发展蓝图

7.1 万乘商务链实施及迭代

7.1.1 早期规划

万乘商务链致力于逐步打造全球化商务投资生态链运营模式。为实现全球化运营的最终目标，需以商务投资平台的安全性和稳定性作为基石。万乘商务链采用大数据、区块链的模式，构建世界级分布式数字货币生态系统，建立便捷、舒适、安全的商务投资服务平台。万乘商务链计划依托数据挖掘分析和机器学习技术，帮助用户享受到更便捷的商务投资服务、交易服务等。

前期工作分为三个阶段：

第一阶段开发团队将负责搭建万乘商务链平台，以及 WSBC 通证的开发，团队计划在 2019 年 1 月底前完成测试版商务投资平台上线，2 月底前完成正式版上线；

第二阶段运营团队将负责平台开发运营，在万乘商务链平台上线后，将以试运营的方式面向用户及投资者，并逐步接入商务投资等业务，培养用户；

第三阶段将在万乘商务链平台分布构建商务投资经济生态，启动社区自治计划。

7.1.2 中期规划

万乘商务链基于区块链技术进行开发和运行有着鲜明的优点，它可以解决过去传统商务投资领域存在的痛点。万乘商务链将在完成项目试运营后积极开拓全球市场，以其公平透明性、支付便利性、分布式网络的社区性等特点，吸引大量的商务投资者、金融投资机构、众筹用户等来到此平台，自动形成一个自治、利益驱动发展的万乘商务链平台。

接下来，万乘商务链将推进海外交易所上线计划，实现价值流通的全球化，而万乘商务链的基石用户，将最大化享有价值流通的红利。

7.1.3 未来规划

未来，万乘商务链会在全球广招合作伙伴，实现万乘商务链全球化生态链运营体系的建立。我们将整合现有资源，接入多类商务投资等业务应用，组织多语言平台，使万乘商务链应用场景多元化，打造万乘商务链区块链应用商业生态圈。

7.2 发展蓝图

对于万乘商务链项目的整体发展，是个短期建设与长期发展相结合的发展过程，并随着区块链和智能合约技术的成熟与普及，逐步完善万乘商务链项目战略举措。



图 7.1-万乘商务链发展路径图

8 / 治理架构

8.1 基金会

万乘商务链团队委托具有公信力的第三方机构设立新的基金会实体,并维护实体的计划执行与日常运营。

基金会设立完成后,将遴选合格的社区成员,加入基金会任职,共同参与管理与决策,实现基金会的发展目标。万乘商务链基金会组织结构以专业委员与职能部门相合的方式,对日常工作和特殊事进行处理与应对。

结合实体运营与管理,基金会设立委员会与各职能单元,包括决策委员会、风控委员会、业务委员会、技术委员会组成,见图 9.1 所示:

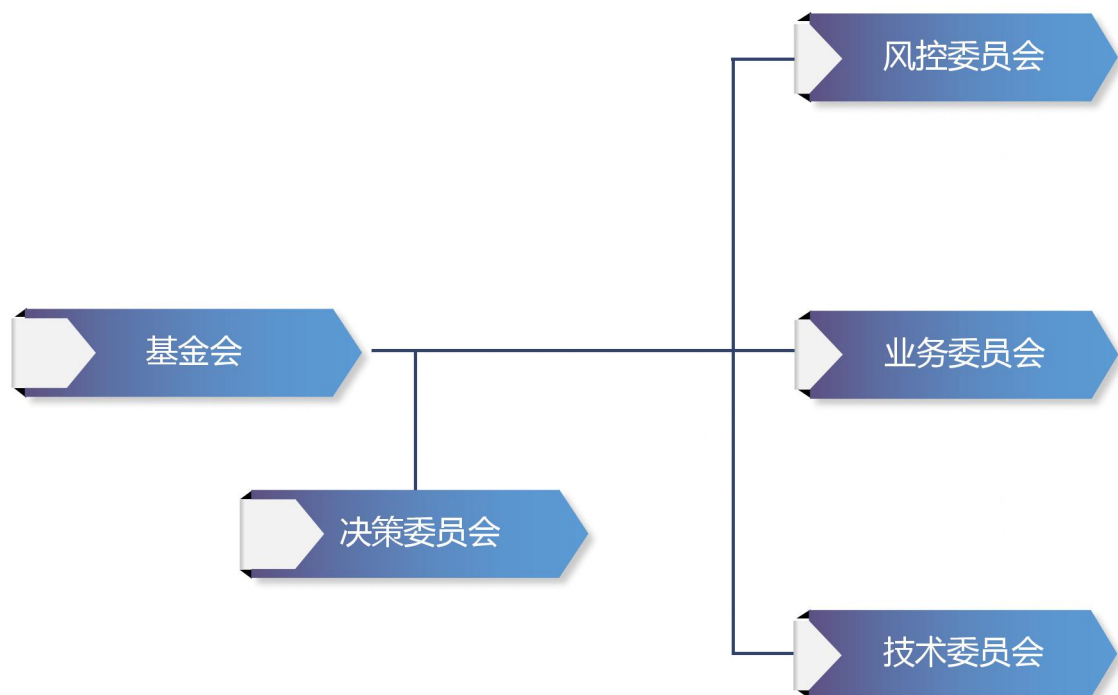


图 8.1-万乘商务链基金会架构图

决策委员会成员每届任期为两年,首届决策委员会成员由万乘商务链核心团队成
员、区块链行业知名人士、法律专家和早期投资者组成,后续的决策委员会部分
成员由社区选举产生。

8.2 理事监管

为了保证平台高效、透明、健康的运行，必须要对整个平台的活动进行监管。由于区块链技术的应用，平台所产生的各种数据都会被记录且无法篡改，因此一方面万乘商务链平台可以自行内部监管，自主互信，另一方面，平台设置万乘商务链自治委员会，对投资者社区大会负责，负责对其行使管理和监督的职能，两重监管保证平台以及平台利益相关者的利益。自治委员会每年根据所持代币的数量和币龄进行换届。

此外，基金会要设立审计、法律、财务等顾问，以报告、新闻的形式进行定期与不定期信息披露。基金会主要负责人的联系方式必须公开，接受各方的联络与监督。此外，基金会通过监督与报告双向通道。欢迎万乘商务链平台用户、使用者、投资者共同参与管理、监督运营，对平台运营过程中的问题、重大危机、欺诈、舞弊等问题进行举报，同时必须确保举报人的信息保护。

8.3 团队介绍

我们是一支由商务投资领域的企业高管、有才华的产品经理、软件工程师、市场营销人员和平面设计师组成的专业团队。我们相信，通过尖端技术和真正的无限的激情，我们可以为商务投资市场带来革命性的变化。



创始人：Hans Dietrich

Hans 是一个企业高管，在商界积累的广泛经验为他进入区块链领域提供了强大的后盾。他以其独特的视角，在区块链这一新的领域倾注了自身全部的热情，他是商务投资领域中去中心化商业模式的探索者



联合创始人：Dean gates

Dean 曾长期供职于互联网公司，担任高级工程师、金融行业技术专家。具有大型互联网系统架构设计和项目管理经验。2017 年主导跨国数字货币交易所的整体架构设计和高性能撮合交易的开发。



运营总监：Byron KeDeSi

Byron 对区块链技术拥有独特的见解，其对区块链有自己的评估标准。他将担任万乘商务链的运营总监，以其多年的运营经验为万乘商务链的运营保驾护航。



财务总监：Helen Alison

Helen 毕业于芝加哥大学金融管理专业,她对于企业管理尤其是财务管理有浓厚兴趣,对新数字经济领域有深刻的认识和独到理解。喜欢与富有激情的团队一起工作,将为万乘商务链的财务健康发展保驾护航。



技术总监 : Adelaide Clinton

Adelaide 是一名有着多年开发经验的资深技术人才,专长于云计算领域,对云计算领域有杰出的贡献。他将担任万乘商务链团队的技术总监,负责万乘商务链的技术工程,帮助万乘商务链推动基于区块链的技术战略和设计架构。



核心开发师 : Zoey Warren

全栈工程师,智能合约开发高级工程师,对区块链技术有着深入研究和实践经验,先后参与国外多个区块链项目技术开发,擅长代币及钱包系统开发,曾担任全球知名数字货币交易所安全部门主管。

9 / 风险提示

参与万乘商务链 WSBC 代币的购买者，请仔细阅读本项目白皮书，全面认识本项目的技术特性，风险收益特征，并综合考虑自己的风险承受能力，理性参与，谨慎决策。无论作为购买者、使用者还是投资者，都可能面临包含：政策风险，开发进度风险，购买者凭证风险，人才流失风险，组织解散风险等以下风险。

1) 政策风险。区块链技术已经成为世界上各个主要国家的监管主要对象，但目前区块链、数字货币等领域的政策监管不明朗，如果未来相关政策变动有可能给项目带来或积极或消极影响。

2) 开发进度及技术风险。由于外部因素或产品开发方案执行不到位，可能出现开发进度被拖慢的问题。万乘商务链落地应用后，可能由于更新不及时、严重功能缺陷等技术不完善问题，导致用户体验差甚至引起损失。

3) 购买者凭证风险。任何第三方获得购买者的登录凭证或私钥，即有可能直接控制购买者的代币，为了最小化该项风险，购买者必须保护其电子设备以防未认证的访问请求通过并访问设备内容。

4) 人才流失风险。区块链领域人才资源短缺，团队核心技术人才和运营人才的流失，泄露核心技术机密，不利于项目发展。

5) 潜在存在的解散风险。存在这样的可能，出于各种原因，万乘商务链发展遭遇问题，合作关系的破裂或投资失利等可能性原因，万乘商务链项目随时都有可能遭遇重大打击或直接解散。

除此之外，还有一些未知的风险可能存在，也请参与者在购买、投资之前谨慎考虑。购买者应明白本项目不会在任何情况下提供退款或退币。本项目团队将平衡项目发展需求和用户利益诉求，合理管理和利用数字化资产；并恪守职责、履行诚信勤勉的义务，进行产品开发、业务拓展和社区维护。

10 / 免责声明

本白皮书只用于传达信息之用途，不构成任何投资建议，投资意向或教唆投资。本白皮书不组成也不理解为任何买卖行为，或任何邀请买卖、任何形式相关有价证券行为，也不是任何形式上的合约或者承诺。

万乘商务链项目参与者，请务必仔细阅读万乘商务链白皮书，全面认识万乘商务链的技术特征和预售的风险收益特征，并充分考虑自身的风险承受能力，理性判断，审慎决策，一旦参与项目即表示了解并接受该项目风险，并愿意为此承担一切相应结果或后果。